

信用等级公告

联合[2015] 1467 号

联合资信评估有限公司通过对浙江华友钴业股份有限公司信用状况进行综合分析和评估，确定

浙江华友钴业股份有限公司
主体长期信用等级为
AA⁻

特此公告。



浙江华友钴业股份有限公司

主体长期信用评级报告

评级结果:

主体长期信用等级: AA⁻

评级展望: 稳定

评级时间: 2015 年 7 月 27 日

财务数据

项目	2012 年	2013 年	2014 年	15 年 3 月
资产总额(亿元)	42.91	59.31	78.84	86.33
所有者权益(亿元)	22.14	22.91	22.82	26.69
长期债务(亿元)	3.72	7.04	5.65	6.62
全部债务(亿元)	16.81	30.34	41.77	44.48
营业收入(亿元)	35.33	35.85	43.53	10.53
利润总额(亿元)	1.97	1.72	2.16	0.24
EBITDA(亿元)	3.29	3.53	5.43	--
营业利润率(%)	15.84	15.90	15.86	15.90
净资产收益率(%)	7.25	5.24	6.20	--
资产负债率(%)	48.40	61.38	71.06	69.09
全部债务资本化比率(%)	43.16	56.98	64.67	62.50
流动比率(%)	109.87	94.41	86.19	94.51
全部债务/EBITDA(倍)	5.12	8.61	7.69	--
EBITDA 利息倍数(倍)	4.34	2.99	2.37	--

注: 2015 年一季度财务数据未经审计; 公司短期融资券计入其他流动负债科目, 计算有息债务时已调整。由于矿山置换导致账面价值调整, 公司对 2012 年、2013 年的财务数据进行了追溯调整。

分析师

陈波 荣毅 郭昊
lianhe@lhratings.com

电话: 010-85679696

传真: 010-85679228

地址: 北京市朝阳区建国门外大街 2 号
中国人保财险大厦 17 层 (100022)

Http: //www.lhratings.com

评级观点

浙江华友钴业股份有限公司 (以下简称“公司”或“华友钴业”) 是国内最大、全球领先的大型专业钴化学品生产企业之一, 联合资信评估有限公司 (以下简称“联合资信”) 对公司的评级, 反映了其在行业前景、产能规模、工艺水平及技术实力等方面所具备的综合优势。联合资信同时也关注到铜产品价格下滑、公司债务负担加重、存货规模较大、财务费用增长较快及境外投资风险等因素可能对公司经营及信用基本面造成的不利影响。

近年来, 锂电池、硬质合金等领域的广泛需求带动了钴产品消费的持续快速增长, 行业发展前景良好。随着公司衢州项目产能逐步释放, 收入规模及盈利水平有望大幅提升。公司于 2015 年 1 月 29 日在上海证券交易所完成股票首发上市, 权益规模扩大, 公司整体抗风险能力得到提升。联合资信对公司的评级展望为稳定。

优势

1. 作为钴产品主要的下游产品, 锂电池应用领域不断拓展, 行业发展前景较好, 对钴产品需求增长形成支撑。
2. 公司钴产品产能规模大, 综合产能位居全球同行业前列, 同时工艺水平达到国内领先水平, 产品品质高, 下游客户稳定。
3. 公司矿料采购渠道建设较为完善, 并通过参股政府间合作项目公司, 一定程度上保证了公司钴矿料的供应。
4. 公司于 2015 年 1 月 29 日在上海证券交易所完成股票首发上市, 权益规模扩大, 公司资本结构得以改善。

关注

1. 受宏观经济环境及供需情况影响，铜产品价格大幅下滑，将对公司盈利水平造成不利影响。
2. 出售子公司 COMMUS 公司 51%的股权后，公司控制的资源储量大幅下降。
3. 近年公司债务负担加重，短期债务占比较高，短期偿债压力较大，债务结构有待改善。
4. 公司存货规模较大，钴铜矿价格存在波动性，有一定跌价风险。
5. 公司境外投资主要位于刚果（金）境内，当地政局的稳定和政策的变动可能给公司海外投资造成一定的政治风险。

信用评级报告声明

一、除因本次评级事项联合资信评估有限公司（联合资信）与浙江华友钴业股份有限公司构成委托关系外，联合资信、评级人员与浙江华友钴业股份有限公司不存在任何影响评级行为独立、客观、公正的关联关系。

二、联合资信与评级人员履行了实地调查和诚信义务，有充分理由保证所出具的评级报告遵循了真实、客观、公正的原则。

三、本信用评级报告的评级结论是联合资信依据合理的内部信用评级标准和程序做出的独立判断，未因浙江华友钴业股份有限公司和其他任何组织或个人的不当影响改变评级意见。

四、本信用评级报告用于相关决策参考，并非是某种决策的结论、建议等。

五、本信用评级报告中引用的企业相关资料主要由浙江华友钴业股份有限公司提供，联合资信不保证引用资料的真实性及完整性。

六、浙江华友钴业股份有限公司主体长期信用等级自 2015 年 7 月 27 日至 2016 年 7 月 26 日有效；根据跟踪评级的结论，在有效期内信用等级有可能发生变化。

一、主体概况

浙江华友钴业股份有限公司(以下简称“华友钴业”或“公司”)前身系浙江华友钴镍材料有限公司(以下简称“华友钴镍公司”)。华友钴镍公司原系由陈雪华(中国籍)和谢伟通(台商)两位自然人共同投资设立的外商投资企业,经过数次增资后,截至2014年12月底,公司注册资本为44419.00万元,其中:GREAT MOUNTAIN ENTERPRISE PTE.LTD(大山私人有限公司,以下简称“大山公司”)、桐乡市华友投资有限公司(以下简称“华友投资”)和中非发展基金有限公司分别持股34.90%、24.51%和10.00%;其他12家企业共持股30.59%。谢伟通、陈雪华系公司创始人,目前分别为第一大股东大山公司和第二大股东华友投资的实际控制人,两人对公司拥有共同控制权,系公司共同控制人。公司于2015年1月29日在上海证券交易所完成股票首发上市,股票简称华友钴业,股票代码603799,募集资金总额43407万元,扣除发行费用后募集资金净额36946.35万元。发行后,大山公司及华友投资持股比例分别为28.97%和20.34%,谢伟通、陈雪华仍系公司共同控制人。

公司主要从事钴铜有色金属采选、冶炼及钴新材料深加工与销售,经营范围为研发、生产、销售:钴、镍、铜氧化物,钴、镍、铜盐类,钴、镍、铜金属及制品,钴粉,镍粉,铜粉,钴酸锂、氯化铵;金属矿产品和粗制品进口及进口佣金代理,生产设备进口及进口佣金代理。(上述涉及配额、许可证及专项规定管理的商品按国家有关规定办理),对外承包工程业务(范围详见《中华人民共和国对外承包工程资格证书》)。

截至2014年底,公司下设销售公司、国际原料采购部、财务部、审计部、发展战略部、总裁办公室、人力资源部、法务部、工程技术管理部、企管部等主要职能部门。

截至2014年底,公司资产总额为78.84亿

元,所有者权益(含少数股东权益)22.82亿元;2014年公司实现营业收入43.53亿元,利润总额2.16亿元。

截至2015年3月底,公司资产总额86.33亿元,所有者权益(含少数股东权益)26.69亿元;2015年1~3月公司实现营业收入10.53亿元,利润总额0.24亿元。

公司注册地址:浙江省桐乡经济开发区二期梧桐东路18号;法定代表人:陈雪华。

二、宏观经济和政策环境

2014年,中国国民经济在新常态下保持平稳运行,呈现出增长平稳、结构优化、质量提升、民生改善的良好态势。初步核算,全年国内生产总值636463亿元,按可比价格计算,比上年增长7.4%。增长平稳主要表现为,在实现7.4%的增长率的同时还实现城镇新增就业1322万,调查失业率稳定在5.1%左右,居民消费价格上涨2%。结构优化主要表现为服务业比重继续提升;以移动互联网为主要内容的新产业、新技术、新业态、新模式、新产品不断涌现,中国经济向中高端迈进的势头明显;最终消费的比重提升,区域结构及收入结构继续改善。质量提升主要表现为全年劳动生产率提升、单位GDP的能耗下降。民生改善主要表现为全国居民人均可支配收入扣除物价实际增长8%,城镇居民人均可支配收入实际增长6.8%,农村居民人均可支配收入实际增长9.2%。

从消费、投资和进出口情况看,2014年,市场销售稳定增长,固定资产投资增速放缓,进出口增速回落。社会消费品零售总额262394亿元,比上年名义增长12.0%(扣除价格因素实际增长10.9%)。固定资产投资(不含农户)502005亿元,比上年名义增长15.7%(扣除价格因素实际增长15.1%)。全年进出口总额264335亿元人民币,比上年增长2.3%。

2014年,中国继续实施积极的财政政策。

全国一般公共预算收入 140350 亿元，比上年增加 11140 亿元，增长 8.6%。其中，中央一般公共预算收入 64490 亿元，比上年增加 4292 亿元，增长 7.1%；地方一般公共预算收入（本级）75860 亿元，比上年增加 6849 亿元，增长 9.9%。一般公共预算收入中的税收收入 119158 亿元，同比增长 7.8%。全国一般公共预算支出 151662 亿元，比上年增加 11449 亿元，增长 8.2%。其中，中央本级支出 22570 亿元，比上年增加 2098 亿元，增长 10.2%；地方财政支出 129092 亿元，比上年增加 9351 亿元，增长 7.8%。

2014 年，中国人民银行继续实施稳健的货币政策，综合运用公开市场操作、短期流动性调节工具（SLO）、常备借贷便利（SLF）等货币政策工具，创设中期借贷便利（MLF）和抵押补充贷款工具（PSL）；非对称下调存贷款基准利率；两次实施定向降准。稳健货币政策的实施，使得货币信贷和社会融资平稳增长，贷款结构继续改善，企业融资成本高问题得到一定程度缓解。2014 年末，广义货币供应量 M_2 余额同比增长 12.2%；人民币贷款余额同比增长 13.6%，比年初增加 9.78 万亿元，同比多增 8900 亿元；全年社会融资规模为 16.46 万亿元；12 月份非金融企业及其他部门贷款加权平均利率为 6.77%，比年初下降 0.42 个百分点。

2015 年，中国经济下行压力依然较大。李克强总理的政府工作报告指出，2015 年经济社会发展的主要预期目标是 GDP 增长 7.0% 左右，居民消费价格涨幅 3% 左右，城镇新增就业 1000 万人以上，城镇登记失业率 4.5% 以内，进出口增长 6% 左右。2015 年是全面深化改革的关键之年，稳增长为 2015 年经济工作首要任务，将重点实施“一带一路”、京津冀协同发展、长江经济带三大战略。三大战略的推进势必拓展中国经济发展的战略空间，并将带动基础设施建设等投资，从而对经济稳定增长起到支撑作用。

三、行业分析与区域经济环境

（一）行业分析

公司从事钴、铜有色金属采选及钴新材料产品的深加工，目前营业收入主要来自钴产品及铜产品的生产及销售。钴、铜行业的运行和变化对公司经营有直接的影响。

钴板块

1. 钴行业概况

钴呈银白色，是高熔点、稳定性好、具有永磁性的硬金属。钴矿物及钴化合物曾长期应用于陶瓷、玻璃、珐琅的釉料。随着科学技术的进步，凭借其在硬度、抗拉强度、机械加工性能、热力学性质、电化学行为方面的特性，钴被广泛应用于电池材料、高温合金、硬质合金、色釉料、磁性材料、化工等领域，素有“工业味精”之称。由于钴高温合金在电机、机械、航空和航天等工业部门的不可或缺性，已被美国、日本、俄罗斯及欧洲认定为重要的战略性资源，并长期持有钴战略储备。

钴的储量

钴在地壳中的平均含量仅为 0.001%，海洋中钴总量约 23 亿吨，自然界已知含钴矿物近百种，但没有单独的钴矿物，大多伴生于镍、铜、铁、铅等硫化矿床及铜钴矿床中，且含钴量较低。根据 USGS 数据显示，全球共探明的钴资源储量为 720 万吨金属量，集中分布在刚果（金）、澳大利亚、古巴、赞比亚等国，上述四国占资源总量的 71.8%，其中刚果（金）钴资源最为丰富，拥有 340 万吨的资源储量，占全球资源总量的 47.22%。

图 1 全球钴矿储量情况

国家（单位：金属吨）	储量	储量占比
刚果（金）	3,400,000	47.22%
澳大利亚	1,000,000	13.89%
古巴	500,000	6.94%
赞比亚	270,000	3.75%
加拿大	260,000	3.61%
俄罗斯	250,000	3.47%
新喀里多尼亚	200,000	2.78%
巴西	89,000	1.24%
中国	80,000	1.11%

资料来源：Wind 资讯

中国的钴矿储量为 8 万吨，仅占全球储量

的 1.07%，主要分布在甘肃省，占中国总储量的 30% 左右。中国的钴矿绝大多数是伴生矿，钴的平均品位仅为 0.02%，因而在生产过程中回收率较低，工艺复杂，生产成本较高。

产品供需

供给方面，受电池材料等钴下游市场需求强劲增长刺激及铜矿伴生因素等影响，近年来全球钴矿主产地刚果（金）的钴矿产量提升较快，全球钴矿产量从 2006 年的 6.75 万吨增长至 2014 年的 11.2 万吨。尽管刚果（金）等非洲国家钴矿储量高，但其工业及基础设施相对落后，澳大利亚等国钴金属冶炼规模较小，故而这些国家通常把矿料出口到中国、芬兰等国进行深度冶炼加工。中国、芬兰、加拿大、比利时、赞比亚五国钴产品合计占全球产量的 70% 左右。

随着工业化进程的深入，下游需求快速增长，以萃取为核心的钴湿法冶炼技术使得中国钴冶炼行业走在了世界前列，目前中国从产能、科研技术、企业数量等方面，都排在全球第一位。目前，三氧化二钴及碳酸钴是中国钴产品中出口较大的品种。其中，三氧化二钴是决定锂电池性能的重要原材料之一。当前中国钴行业面临最大的问题是钴矿资源受限，90% 的钴矿依靠于进口，中国矿产品的主要进口国是刚果（金）。

需求方面，钴产品的真正蓬勃发展是在 2000 年后，锂离子电池行业为首的需求爆炸式发展。受金融危机影响，钴产品消费量经历了 2009 年的下降后出现恢复性增长，至 2014 年全球钴消费量 8.68 万吨。从消费结构来看，电池和高温合金仍是驱动钴消费增长的重要领域，占总消费量的 55%。

近年来，受益于国内电池材料、硬质合金等钴行业下游领域的产能扩张，中国钴产品的消费量增长较快，中国钴产品消费量从 2006 年的 1.23 万吨增长到 2014 年的 4.10 万吨。

从国内的钴消费结构来看，由于中国在高温合金及高端硬质合金等特钢领域尚未达到欧

美国家的高端技术水平，中国的钴产品消费主要集中于电池领域，预计 2015 年电池行业用钴占中国钴消费总量约 73.2%。

2. 行业关注

国别政治风险

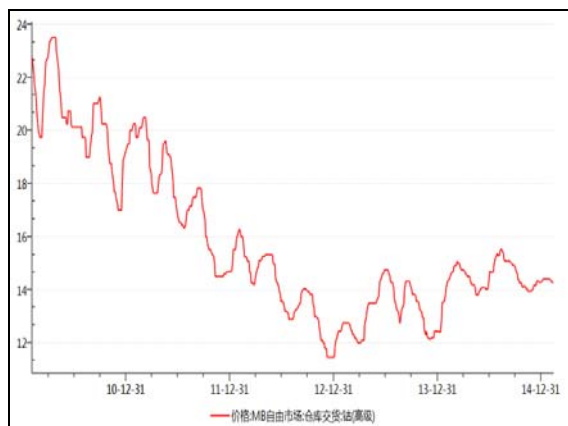
刚果（金）钴矿占据全球钴矿储量近一半的份额，中国所需钴矿 90% 依赖进口，主要来源于刚果（金），政治风险较高。矿业公司在新兴市场上面临的国别政治风险通常由东道国政府的行为引起。此类政治风险能够对矿业公司的运营产生重大影响，包括国有化、土地征用、货币不能兑换以及政治暴力与民众骚乱等产生的风险。

自 1998 年起，刚果（金）经历了五年的内战，在联合国的努力下，刚果区域暂时趋于和平，但部分地区武装割据的局面仍然存在，冲突流血事件时有发生。联合国的干预程度和过渡政府的执政能力及政策连续性值得关注。同时，刚果（金）国家风险在中国信保和其他国际评估机构的评级均属高风险国家。在美国经济与和平研究所编制的世界和平指数报告中，刚果（金）排在最有风险的 10 个非洲国家的第三位，国别政治风险较高。

产品价格波动

钴的价格波动对企业的生产成本控制提出了挑战。金融危机的爆发后，钴产品价格开始大幅下挫，2010 年有过短暂的反弹，但由于欧债危机的爆发导致全球经济低迷，下游需求的萎缩造成钴的价格保持在低位。2014 年以来，钴的价格波动回升，截至 2014 年 12 月 31 日，钴的价格为每磅 14.30 美元。

图2 MB自由市场钴的价格变动情况(单位:美元/磅)



资料来源: Wind 资讯

3. 行业政策

在税收方面,中国海关总署规定:四氧化三钴、钴酸锂出口退税率为13%,草酸钴为9%,有机钴化合物为5%,其他钴产品出口退税率均为0。

2012年7月,国务院常务会议通过的《节能与新能源汽车产业发展规划》提出目标,到2015年纯电动汽车和插电式混合动力汽车累计产销量达到50万辆,到2020年超过500万辆。如果国务院规划的目标得以实现,钴的需求将呈现爆发式增长。

2014年12月,财政部公布财税〔2014〕150号文件,“关于调整部分产品出口退税率的通知”:和钴相关的品种有锂镍钴锰氧化物和镍钴锰氢氧化物,调整后退税率为13%。

4. 未来发展

从现有需求格局看,钴行业的未来发展更多取决于下游锂电池、高温合金、硬质合金等行业的发展。

锂电池方面,随着手机、笔记本、便携式电子产品的更大范围的普及及发展,小型锂电需求有望保持10%以上的增长。未来更大增长点在于动力锂电池的发展。国务院最新《节能与新能源汽车产业发展规划》提出,到2015年纯电动汽车和插电式混合动力汽车累计产销量达到50万辆,到2020年超过500万辆。这为锂电池的发展提供了非常大的空间。

高温合金和硬质合金是高端设备制造必需的特殊钢铁原材料,广泛应用于风电、核电、高铁、大飞机、石化、军事及航空航天领域。

《十二五规划纲要》提出,十二五期间要大力发展航空、卫星、轨道交通、海洋工程等高端设备制造领域。中国的高温合金及硬质合金制造方面有巨大的发展空间。

总体看,随着未来锂电池动力汽车及高温合金行业的快速发展,传统消费电子行业需求的稳定增长,将推动钴产品的需求稳步增长。

铜板块

1. 行业现状

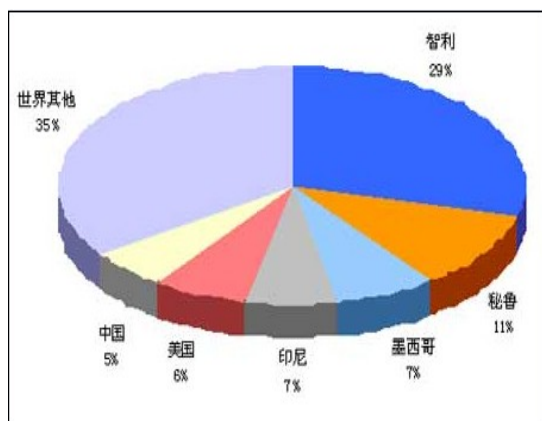
铜是重要的工业原材料,因其良好的热导率、电导率、耐腐蚀性、延展性等特性被广泛的用于电气设备、机械制造、电子信息、国防工业、日用消费品、建筑等领域。铜在中国有色金属材料的消费量中仅次于铝,在电气、电子工业中应用最广、用量最大,约占总消费量一半以上。

铜的储量

从全球资源储量来看,根据美国地质调查局数据统计显示,截至2014年底,全球已探明铜储量约为6.9亿吨,从国家分布看,世界铜资源主要集中在智利、澳大利亚、秘鲁、美国、墨西哥、中国、俄罗斯、印度尼西亚、波兰等国,合计资源储量约占全球铜资源储量的80%以上,其中智利为铜资源储量大国,占比约为29%;澳大利亚、秘鲁和美国占比分别约为12%、11%和6%。

中国铜资源人均储量相当于世界人均水平的18%。据国家发改委预测,到2020年,中国铜资源可供储量的保障程度为27.4%,铜矿资源相对贫乏。

图3 截至2014年底全球铜储量情况



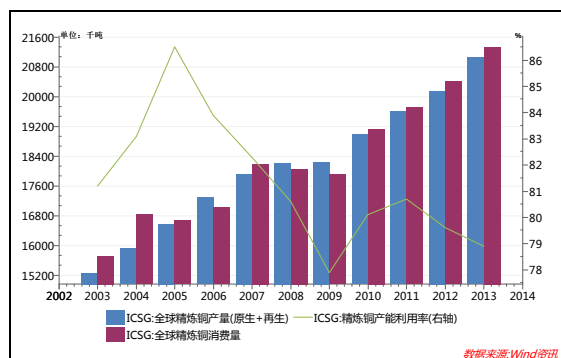
资料来源：美国地质调查局

从铜的产业链来看，铜主要分采选、冶炼、加工三个环节。其中采选环节的市场参与主体主要为矿山企业，集中于智利、澳大利亚、秘鲁等国，矿山企业将矿山中铜矿石开采出来，并经过选矿工艺使铜矿富集达到铜精矿标准并对外出售；冶炼环节参与主体为铜冶炼企业，主要为将铜精矿通过冶炼工艺，去除杂质，生产出纯度符合标准的精炼铜产品，根据铜矿差异可分为火法炼铜和湿法炼铜，其中火法炼铜主要适合处理硫化铜矿或富氧化矿，而湿法炼铜适合处理品位偏低的氧化铜矿，目前全球炼铜主要采用火法炼铜工艺（约占85%左右）；铜加工环节主要系将铜经过加工获得不同性能、不同颜色、不同性质的各种材料并用于电力、电器电子、工业机械、建筑等消费领域。

精炼铜供应商主要为冶炼企业，下游需求方主要为铜材加工企业，二者主要为精炼铜市场的参与主体。近十年来，受以亚洲为主的新兴市场快速发展，铜矿的精炼产能迅速扩张，精炼铜的产量和消费量增长趋势明显。2014年全球精炼铜产量2256.10万吨，同比增长7.01%，消费量2303.60万吨，同比增长7.88%。2014年中国精炼铜产量约795.86万吨，同比增长13.72%。从产量和消费量总体来看，2008年金融危机导致铜消费有所下降，随着中国经济刺激政策的出台及后续效果的逐步显现，中国市场带动世界精炼铜消耗的上升，全球精炼铜逐步走出2008年金融危机的低谷，由供给偏

过剩逐步转为供给偏紧的局面。

图4 精炼铜生产、消耗情况



资料来源：ICSG

中国铜工业

铜工业历来受到国家高度重视，并被列为优先发展的产业，但受国内资源和技术水平的限制，中国铜工业长期处于缓慢的发展阶段。近十年，随着中国经济的持续快速发展，电力、电子电气、机械等产业带动了铜产品的需求增长，中国铜工业保持着快速发展的势头。中国铜冶炼企业主要集中在江西、安徽、云南、湖北等省份，近年来，部分重点大型冶炼企业通过技术改造或新（扩）建项目等方式提高了冶炼能力，在经济增长和铜价高涨两层因素的刺激下，产能得以充分发挥。

中国铜资源特点是：①矿床规模小：大型矿床仅占2.7%，中型矿床占8.9%。储量在500万吨以上的矿床有江西德兴铜矿524万吨和西藏玉龙铜矿650万吨。②矿石品位低：中国铜矿储量的平均品位为0.87%。储量200万吨以上的矿床，品位大都在1%以下。斑岩铜矿床的平均品位为0.55%，低于智利，秘鲁的1.0%-1.6%；砂页岩型铜矿床的平均品位0.5%-1%，低于刚果，赞比亚，波兰的2%-5%。③共伴生矿多：中国共伴生铜矿区达187处，占有同矿区的比例为13.11%。④矿体复杂，开采成本高：探明的矿体中有相当一部分是“呆矿”，可利用的铜矿山354处，查明储量1504万吨以目前国内产能计算，铜资源储量静态保证年限不足5年。

中国铜资源人均储量相当于世界人均水平

的 18%。据国家发改委预测，到 2020 年，中国铜资源可供储量的保障程度为 27.4%，铜矿资源相对贫乏。

近年来，中国铜冶炼技术发展迅速，引进了奥托昆普闪速熔炼、奥斯麦特顶吹熔炼、艾萨顶吹熔炼、诺兰达熔炼等世界先进的铜冶炼技术和装备，提高了资源利用效率，增加了企业的市场竞争力。另外，铜价及铜精矿加工费的快速提高为铜冶炼行业带来了丰厚的利润，这极大地刺激了国内铜冶炼能力的扩张。从精炼铜消费来看，2009-2014 年中国精炼铜消费保持增长态势，受下游主要消费行业消费增速放缓影响，中国精炼铜消费总量增速持续下降，2014 年增速为 5.0%，较上年增速下降 1.4 个百分点。

中国精炼铜消费下游来看，中国精炼铜下游消费行业主要包括电力、空调制冷、交通运输、建筑和电子等行业，其中电力行业消费约占中国精炼铜消费的 48% 左右，系中国最主要的精炼铜消费领域，空调制冷约占 15% 左右，交通运输约占 10%，建筑约占 9% 左右，电子行业约占 7.5% 左右。2009 年以来，受国家一系列经济刺激措施出台，房地产投资增速高企，汽车及家用电器产销量保持高速增长，为行业整体提供了较好的消费需求支撑，同时支撑了铜价的逐步恢复。但进入 2011 年，特别是下半年以来，除电力行业外，铜主要下游需求增速出现了不同程度的下滑，汽车和消费家电在上一轮促消费政策效果退出后，产量增速显著下滑。房地产开发受限购等政策影响，新增固定资产投资增速快速转弱，行业整体需求开始转弱。同时受外需减弱影响，出口量在此期间也出现一定程度回落，行业内企业经营难度增加。2012 年铜主要需求行业产品产量维持较低的增速，房地产新增投资增速仍保持在较低水平。2013 年电力行业保持相对平稳格局，铜消费最重要领域无大幅增长，房地产行业略有回暖，铁路投资有所上升，铜消费整体平稳增长；2014 年，冷柜、变压器、通信及电子网络用电缆产量同

比下滑，房地产行业表现低迷。总体看，短期铜消费快速增长动力仍然不足；长期看，中国城市化进程和工业化进程的不可逆转将继续对有色金属产品的中长期需求产生积极影响。

2. 行业关注

以铝代铜

铜价高涨在一定程度上压制铜下游需求的释放，在铜价高企的同时，较高的铜库存量也反映出市场对铜价虚高的预期。目前，以铝代铜的技术在部分电子产业领域中已经成熟，且可满足工业化应用，若高铜价持续，可能出现以铝代铜的现象。

全球流动性影响铜价

铜期货属于国际期货市场的成熟品种，在一定程度上具有“金融属性”，全球流动性，尤其是美元指数的走势，对铜价有较大影响，使得国际铜价在反映实体经济供需平衡以外，还受到各国，尤其是美国货币政策的影响，一定程度上反映了供需双方的预期。这种预期一方面可以起到平抑铜价波动的效果，另一方面也可能误导企业对市场供需基本面产生错误判断。

3. 行业政策

近年来，针对铜行业的发展情况，国家相继出台了一些产业政策、进出口政策和税收等宏观调控政策。

产业政策

《商务部海关总署关于开展铜精矿加工贸易有关问题的通知》（商产函[2009]3 号）：允许符合国家发展改革委发布《铜冶炼行业准入条件》的七家大型铜冶炼企业开展进口铜精矿、出口铜及铜产品加工贸易业务。

2014 年 4 月，工信部发布《铜冶炼行业规范条件》，进一步加强铜冶炼行业管理，遏制低水平重复建设，规范现有铜冶炼企业生产经营秩序，提升资源综合利用率和节能环保水平，推动铜工业结构调整和产业升级，促进铜冶炼行业持续健康发展。

进出口及税收政策

财政部、发改委、商务部、海关总署、国家税务总局《关于调整部分商品出口退税率和增补加工贸易禁止类商品目录的通知》（财税[2006] 139 号）：取消了包括精炼铜在内的 17 种铜产品加工贸易政策；降低了包括铜管、铜板带在内的 50 种产品的出口退税率，由 13% 降低到 5%。

国务院关税税则委员会《关于调整部分商品进出口暂定税率的通知》（税委会[2006] 30 号）：决定自 2006 年 11 月 1 日起，调整部分进出口商品暂定关税税率。此次出口税率调整涉及到以下铜产品，调整后的暂定税率为：铜矿砂及其精矿，主要含铜的矿灰及残渣 10%；铜铈，沉积铜（泥铜），未精炼铜、电解精炼用铜阳极，铜废碎料 15%。

商务部、海关总署 2007 年第 44 号公告《加工贸易限制类商品目录》：将精炼铜条、杆、型及异型材等 32 种产品列入出口加工贸易限制类目录，东部地区企业从事限制类商品加工贸易，实行银行保证金台账“实转”管理。

国务院关税税则委员会《关于 2008 年关税实施方案的通知》（税委会[2007]25 号）：其中增列了高纯铜、高纯镍等税号，暂定出口税率从 10% 降为 5%，并于 2008 年 1 月 1 日起实施。

海关总署《2010 年关税实施办法》（2009 年第 88 号），对精炼铜阴极（按重量计铜含量超过 99.9935% 的）、其他精炼铜阴极、精炼铜阴极型材等实施 2010 年最惠国税率 2%。

2014 年 12 月，财政部和国家税务总局发布《关于调整部分产品出口退税率的通知》。自 2015 年 1 月 1 日起，上调 11 项铜材产品的退税率。其中 10 种铜加工材出口退税率由原来的 0 提高到 9%，无衬背的精炼铜箔由原来的 13% 上调为 17%。

4. 行业发展

2014 年 11 月初日本央行意外提出追加刺激计划，欧洲制造业数据表现疲软，欧盟执委

会表示脆弱的欧元区经济可能需要一年时间才能重回温和增长水平，欧盟执委会下调成长预估并预期欧元区会有更多的低通胀及高失业率；另一方面，尽管中国央行于同年 11 月 21 日两年来首次不对称降息以提振放缓经济，但中国央行表示此次降息仍属中性操作，不代表货币政策取向发生变化；同时，欧洲央行总裁德拉吉表示，通胀预期已下滑至非常低的水平，可能进一步放宽货币政策。与之对应，美国数据整体继续向好，尽管一些数据表现波动，但市场信心并未动摇。整体看主要铜消费市场表现疲软以及美元走强预期，将进一步打压铜价反弹趋势。

未来铜冶炼行业的发展趋势在于注重矿山项目的投资开发、冶炼行业的产能扩建由改扩建演变成淘汰落后产能、发展下游高附加值产业链，铜进口贸易市场活跃。

由于国内铜原料现主要依赖进口，且受国际经济形势和自然环境等因素的影响，全球铜精矿供给将进一步趋紧，精铜供给相对增长空间不大。受资源环境约束，并在国家政策导向下，铜冶炼行业联合重组、结构调整、淘汰落后产能步伐将有所加快。

因国家经济发展需要，且铜在工业发展中发挥的重要作用，中国对铜的需求维持强劲态势，铜加工行业发展迅速，但无论是铜加工、铜冶炼还是铜矿环节，依靠中国自身的生产并不能完全满足中国终端消费对铜的需求，因此这些环节的进口贸易市场活跃。

综上所述，持续增大的需求和基础性战略地位将促进铜行业稳定发展，长期看铜行业前景较好，需求仍有增长空间。短期铜价反弹趋势受到压制，铜精矿供给压力较小，矿山开采企业压力可能上升，冶炼企业盈利有望获得支撑。

（二）区域环境

桐乡市位于浙江省北部杭嘉湖平原腹地，处于嘉兴、杭州和湖州三市的中心位置。

桐乡市 2014 年实现生产总值 610.7 亿元，按可比价格计算，比上年增长 8.1%，其中：第一产业增加值 29.28 亿元，增长 1.9%；第二产业增加值 318.93 亿元，增长 8.5%；第三产业增加值 262.51 亿元，增长 8.4%。三次产业结构比例为 4.8：52.2：43.0。按户籍人口计算人均生产总值 89185 元，比上年增长 7.6%，按平均汇率计算折合约为 1.45 万美元。

桐乡市 2014 年完成工业增加值 280.03 亿元，比上年增长 8.4%，其中规模以上工业增加值增长 9.2%。规模以上工业总产值 1344.99 亿元，同比增长 7.2%，其中大中型工业企业总产值 750.26 亿元，同比增长 8.4%；规模以上工业销售产值 1316.54 亿元，同比增长 7.9%；规模以上工业产销率为 97.7%。全年规模以上工业新产品产值 573.23 亿元，同比增长 14.5%，新产品产值率达到 42.6%。新能源、新材料、机械制造、电子信息等四大新兴产业得到大力发展，全年完成新兴产业产值 406.38 亿元，同比增长 12.4%，实现利润 31.26 亿元，同比增长 13.2%；规模以上高新技术产业增加值 75.5 亿元，占规模以上工业增加值的比重为 34.1%，比上年提高 1.1 个百分点。

2014 年桐乡市固定资产投资 372.33 亿元，比上年增长 20.2%，其中工业生产性投入 174.79 亿元，比上年增长 20.3%。全年基础设施投资 68.68 亿元，比上年增长 79.6%；房地产开发投资 72.50 亿元，比上年下降 20.3%。

桐乡市作为嘉兴市下属县级市，受益于嘉兴市政府提出的“战略性新兴产业倍增计划”。嘉兴市一直发展新兴产业，并安排了战略性新兴产业发展专项资金，形成了培育新兴产业和大企业“倍增”的工作机制。在提升产业规模方面，重点发展包括新材料在内的 9 大产业集聚区。

整体看，桐乡所处的区位和经济优势为公司的发展提供了良好的外部环境。

四、基础素质分析

1. 产权关系

自然人谢伟通（台商）和陈雪华（中国籍）分别为公司第一大股东大山公司和第二大股东华友投资的实际控制人，两人对公司拥有共同控制权，系公司共同控制人（股权结构图见附件 1-1）。

2. 公司规模

公司是一家专业从事钴、铜有色金属采选、冶炼及钴新材料产品深加工的高新技术企业，公司主要产品有四氧化三钴、氧化钴、碳酸钴、氢氧化钴、硫酸钴、氧化亚钴新材料产品以及电积铜、粗铜等铜产品等产品。2014 年，公司的年产量（以金属量计）为钴 10159 吨，铜 5.49 万吨。衢州华友年产 1 万吨（钴金属量）项目于 2014 年 5 月试生产，达产后公司具备钴产品年产能 1.5 万吨金属量，铜产品年产能 6.5 万吨金属量。公司钴化学品产量位居国内首位，全球前列。同时，公司已建立覆盖国内外市场的销售网络，与业内主要的下游客户建立了稳定的合作关系，确保了公司产品的顺畅销售。领先的行业地位、显著的规模化优势以及完善的销售网络，为公司不断开展技术创新、持续降低产品成本、更好的服务下游客户创造了良好的基础条件，进一步提升了公司综合竞争力。

公司曾先后获得中国非上市公司最具投资价值企业 50 强企业（2008、2010）、中国民营企业国际竞争力 50 强、国家火炬计划重点高新技术企业、浙江省最具成长性中型企业 100 强、浙江省“循环经济”首批试点企业、浙江省名牌产品、省级技术研发中心、中德政府技术合作项目“EOCM”试点企业、嘉兴市十大创新工业企业等称号。

3. 技术水平

公司高度重视高新技术产品开发，分别与北京有色金属研究总院、北京矿冶研究总院、

浙江大学、中南大学建立了合作关系，并与中南大学粉末冶金国家重点实验室合作建立了联合研发基地。2013 年 11 月，公司华友钴业绿色钴冶炼技术及新材料开发研究院上榜“2013 年浙江省级企业研究院”，标志着公司在技术开发、技术创新及配套软硬件设施达到了新的水平。

公司钴镍铜产品的生产采用以萃取为核心的钴湿法冶炼技术。将稀土的萃取技术应用到了钴的冶炼上，缩短为直接将钴矿制成钴盐，进而制做钴材料，降低了成本，解决了火法冶炼中的废气治理问题。

(1) 公司与各院校、国家级或省重点合作项目

2005 年 9 月，华友钴业与中南大学粉末冶金国家重点实验室联手，建立了中南大学粉末冶金国家重点实验室和粉末冶金国家工程研究中心——华友钴镍材料联合研究基地，基地开展钴产品的工业化生产适用技术及钴新材料开发研究，并积极承担政府关于钴产品科技攻关课题，将中南大学在钴等有色金属领域的先进科技成果引入华友钴业进行中试，为产业化生产提供前期准备。

(2) 公司的核心技术

目前，公司拥有的主要核心技术如下：

铜钴矿分段连续浸出技术

该技术为公司较早年在钴行业应用，对比传统工艺可以明显提高铜钴金属回收率，大大降低能源消耗，同时还极大地降低了劳动强度和提高了劳动生产率。

铜钴矿两浸两萃技术

该技术为公司较早年在钴行业中应用，该工艺的最大特点是将铜电积所产生的酸，最大限度地循环利用，减少了浸出过程酸的消耗，显著降低了钴铜冶炼的生产成本。

两段连续除铁技术

该技术可有效去除钴溶液中多项杂质成分、提高除铁过程的渣的过滤性能，减少铁渣的铜钴损失，提高金属收率和溶液的品质。

氨氮废水联合膜处理技术

其核心技术路线是多重膜联合脱盐与三效蒸发相结合的工艺路线。该技术的应用，解决了四氧化三钴生产过程普遍存在的氨排放难题，使工艺废水和氯化铵得到了回收和利用，实现了合成工艺废水零排放，具有显著的环境效益和循环经济效益。

无氟除钙镁技术

该技术克服了钴行业传统的氟化物除钙镁所产生的含氟废渣、含氟废水的治理及排放难题，同时采用廉价的酸碱代替昂贵的氟化物辅料，简化了净化工艺，提高了产品质量，减少了水、电、汽的消耗，在实现清洁生产的还可提高了中水回用率，极大地提升了公司生产工艺的环境友好性。

全流程绿色冶炼工艺技术

该技术以铵盐体系为基础、以循环利用为手段、以全流程工艺废水零排放为目标，是一系列铜钴湿法冶炼新技术的集成，是公司多项技术成果的应用，集中体现了铜钴联合冶炼的先进水平。该技术已应用于 CDM 公司湿法生产线，并拟在国内衢州新材料项目中改进与应用，将确保衢州新材料项目在生产工艺技术、环保技术方面处于中国领先水平。

(3) 公司技术专利

公司目前已获得的授权专利共 48 项。公司主要生产的生产技术工艺处于国内领先水平，在铜钴联合冶炼、高纯钴盐生产、钴新材料生产研发等方面具有明显优势。公司牵头或参与起草了《氧化亚钴》、《工业氢氧化钴》、《工业碳酸钴》、《工业硝酸钴》等 6 项产品行业标准以及《草酸钴化学分析方法》等 7 项产品化学分析方法的国家标准和行业标准，成为行业技术标准的重要制订者。

公司不断进行重大工艺流程或技术更新提高公司的产能和效率，近年来先后完成了两段浸出-两段萃取代替单罐、间断浸出传统工艺的革新，连续除铁代替间断除铁的革新，萃取除钙镁代替化学沉淀法除钙镁的技术革新，膜脱

盐系统+多效蒸发系统处理含铵废水的技术革新,等等。经过上述技改,钴铜产能得到进一步提高,能耗指标、金属回收率、环保水平得到进一步改善,提高了公司产品的成本竞争力。同时,公司产品质量合格率也得到提高。

(4) 节能环保

公司注重绿色环保和节能降耗,生产废渣100%综合利用,废水废气实现100%达标排放,充分发挥技术优势回收利用可再生资源,是浙江省循环经济试点企业。

公司从钴铜矿的浸出到产品的产出,全工艺流程均有自己的专利技术或专有技术,工艺技术为国内领先水平。

4. 人员素质

目前公司设董事11人,监事7人,高级管理人员8人(其中4人兼任董事)。

公司董事长兼总经理陈雪华,男,1961年生,中国国籍,无境外永久居留权,高级经济师,卢本巴希大学名誉博士。曾在桐乡市炉头乡翔厚村村办化工厂、桐乡市华信化工厂工作,曾任公司副董事长。2002年6月至今任公司董事长兼总经理。陈雪华目前还兼任华友投资、力科钴镍、华友衢州董事长,宁波紫鑫执行董事兼总经理,MIKAS公司、CDM公司董事、COMMUS公司董事,中国有色金属工业协会钴业分会副会长。

公司副董事长谢伟通,男,1957年出生,中国台湾籍。曾在浅海企业有限公司、台湾弘如洋生技股份有限公司任职。现任公司副董事长、大山公司董事长、碧伦公司董事长。

截至2015年3月底,公司在职人员共有3502人,按照岗位划分,生产人员占47.80%,管理人员占13.42%,销售人员占1.23%,技术人员占23.13%,采购人员占1.00%,其他占13.42%;按受教育程度划分,硕士及以上占1.71%,大学(含大专)占21.33%,高中(含中专、中技)占38.89%,高中以下占38.06%;按年龄划分,30岁以下占32.75%,30-39岁占

37.95%,40-49岁占24.24%,50岁及以上占5.05%。

公司高层管理人员具有较强的行业背景和管理经验,以及长期在公司任职的经历,熟悉行业特点,有利于公司的长期发展。公司员工结构符合生产类企业的特征,能够满足现阶段公司生产经营的需要。

五、管理分析

1. 法人治理结构

公司设股东大会,由全体股东选举产生,是公司的最高权力机构。公司设董事会,对股东会负责。公司董事会成员11人,包括4名独立董事,全部由股东大会选举产生。董事会设董事长1人、设副董事长1人。董事长和副董事长由公司董事担任,人选经全体董事半数以上同意产生。公司设监事会,成员7名,其中,监事会主席1名。监事会由4名股东代表和3名职工代表组成,股东代表由股东大会选举产生,职工代表监事由职工代表大会选举产生。

公司实行总经理负责制,公司设总经理1名、副总经理若干,总理由董事会聘任和解聘,总经理对董事会负责。总经理负责主持公司日常生产经营工作,实施董事会决议;组织实施公司年度经营计划和投资方案;提请聘任、解聘副总经理、总会计师等高管人员。

2. 管理水平

为保障公司的正常经营和持续发展,公司制定了较为完备的管理制度。

组织管理和决策制度上,公司制定了《战略规划管理办法》、《授权管理制度》、《三会议事规则》、《总经理工作细则》,明确规定股东大会、董事会、监事会的议事规则和程序。对决策、管理人员激励机制有效,有助于公司从宏观层面,在实现战略规划目标的同时控制经营、决策风险。

财务管理方面,公司实行分级管理模式。

公司已建立和完善了财务管理基础工作规范、财务报告制度、资金结算管理办法、全面预算管理制度等规章，界定集团内各层级财务机构的工作职责、架构组织、运作流程和考评，制定了合理的资金管理模式和 workflows。

内部审计方面，公司为强化内部控制，建立了系统的审计制度和规程，制定了《内部审计制度》相关制度，在制度框架下，明确对公司及其所属单位投资活动、生产经营、财务收支、资产状况的审计流程。

安全生产方面，公司建立了安全生产责任制，制定了《安全生产管理办法》，并明确公司总经理是公司安全生产第一责任人，对公司的安全生产全面负责，定期听取公司安全生产责任小组的工作汇报，及时研究解决或审批有关安全生产中的重大问题。

质量管理上，为明确公司质量问题追究程序，强化质量责任落实，降低质量损失，维护公司整体利益，公司制订了《质量管理标准》，按照办法规定成立了质量管理委员会，明确了质量问题分类和界定、责任追究程序和处罚方式。

对外投资上，公司制定了《投资管理制度》，确定了投资的管理工作程序以及相应的投资管理工作责任；总体上规范了公司的投资行为，有效降低了投资风险。

总体看，公司具有健全的公司治理结构。管理制度完备有效，管理风险较低。现有管理组织结构和管理制度能够保证公司的正常经营和持续发展。

六、重大事项

1. 公司首次公开发行股票并上市

公司首次公开发行 9100 万股股票，并于 2015 年 1 月 29 日在上海证券交易所上市交易，发行价为 4.77 元/股，募集资金 4.34 亿元，扣除发行费用后募集资金净额为 3.69 亿元，募集资金全部投向年产 1 万吨（钴金属量）新材料

项目。

2. 出售矿山

为提高公司资产流动性、改善资产负债结构，同时考虑到 COMMUS 所属 KOLWEZI 和 NYOKA 矿的开发投资规模较大、周期较长，公司于 2014 年 11 月 3 日与紫金矿业集团股份有限公司（以下简称“紫金矿业”）、金城矿业有限公司（以下简称“金城矿业”，系紫金矿业全资子公司）签订《股权收购协议》，以 7791.67 万美元的总价款向金城矿业转让 COMMUS 公司 51% 的股权、公司为 COMMUS 公司提供的 400 万美元股东贷款以及公司已支付的入门费 318.75 万美元。交易完成后，公司对 COMMUS 公司的持股比例下降至 21%，不再拥有对 COMMUS 公司的控制权，COMMUS 公司将不再纳入公司的合并范围。

由于目前 COMMUS 公司所拥有的矿山尚处在可研及设计阶段，未开始矿山基建及开采，无任何生产、销售活动，因此此次交易不会对公司目前生产经营产生影响，但公司控制的资产储备量大幅下降，公司控制的铜资源储量将从 215 万吨下降至 22 万吨、钴资源储备量将从 3.34 万吨下降至 1.62 万吨。

七、经营分析

1. 经营概况

公司是中国最大、全球领先的钴化学品生产商之一，本部和境内制造基地位于桐乡经济开发区和衢州市新技术产业园区，境外制造基地及矿产开采位于刚果（金）。公司主要产品涉及钴、铜金属及钴新材料，其中钴产品和铜产品是公司主要收入和利润来源。

2012~2014 年，公司营业收入规模持续增长，2014 年达到 43.53 亿元，其中钴产品实现收入 17.15 亿元，占营业收入比重为 39.40%，铜产品实现收入 21.11 亿元，占营业收入比重为 48.48%。

从收入构成看，近三年铜产品收入占营业

收入比重均高于钴产品收入所占比重，主要由于公司近年所选用矿种在生产过程中伴生铜产量较高，且公司在刚果(金)的 CDM 公司湿法冶炼项目投产运营后，铜产品产能大幅提升，因而造成铜系列产品收入规模相对高于钴产品，但是公司专注于钴产品生产开发的主业未发生变动，公司衢州年产 1 万吨（钴金属量）项目于 2014 年 5 月进行试生产。

毛利率方面，由于钴产品和铜产品价格变化呈现非同步性，近三年公司综合毛利率呈稳步上升的趋势，2014 年公司综合毛利率为 17.09%。钴产品方面，2014 年钴产品价格略有上升，导致公司钴产品毛利率较 2013 年增长 1.8 个百分点，为 15.43%。铜产品方面，受铜产品价格下降影响，2014 年，公司铜产品毛利

率下降至 18.79%。公司铜产品毛利率较国内同行业毛利率较高，主要原因为子公司 CDM 公司直接在刚果（金）采购铜矿原料并加工生产后出售给国际大宗商品贸易商，成本相对较低，同时钴精矿及钴矿料原料中，铜为伴生产品，相比于其他铜冶炼企业成本较低。

2015 年 1~3 月，公司实现营业收入 10.53 亿元，同比增长 16.48%，其中钴产品实现收入 5.23 亿元，同比增长 52.03%，主要系产销量增加所致；铜产品实现收入 4.43 亿元，同比下降 15.78%，主要系铜价下降所致；其他业务实现收入 0.40 亿元，同比增长 17.65%，主要为镍产品销售规模增加所致。受益于钴产品毛利率的持续提升，公司综合毛利率升至 17.22%。

表 1 公司 2012~2015 年 3 月营业收入构成情况

产品名称	2012 年		2013 年		2014 年		2015 年 1~3 月	
	营业收入 (万元)	毛利率(%)	营业收入 (万元)	毛利率(%)	营业收入 (万元)	毛利率(%)	营业收入 (万元)	毛利率(%)
钴产品	125644.01	9.08	145844.10	13.63	171505.53	15.43	52270.34	20.49
铜产品	223666.46	21.30	210561.48	19.22	211050.41	18.79	44305.04	16.83
钴、铜精矿及 镍矿	--	--	--	--	28418.35	9.83	4733.73	15.99
其他	4035.55	5.77	2121.64	13.80	24358.74	22.56	4015.67	-18.26
合计	353346.03	16.78	358527.22	16.91	435333.03	17.09	105324.77	17.22

资料来源：公司提供

2. 原材料供应

公司上游核心原料为钴矿料及铜精矿，主要通过子公司 CDM 公司在刚果（金）当地采购，或者由公司直接向国际矿业公司及贸易商采购。

公司是国内钴行业内较早建厂的企业之一。自 2003 年起，公司即开始在非洲考察、拓展业务，目前公司刚果（金）子公司 CDM 公司已在刚果（金）主要矿产区卢本巴希、科卢韦齐、利卡西等地建立了多个采购网点，原料采购体系不断完善，2014 年公司直接从刚果（金）当地采购的钴矿原料达 10282 吨钴金属量，占采购总量的 63%左右。公司直接从刚果（金）当

地采购的钴矿原料，其采购成本（即采购价格加上相关加工成本、税费、运费等，以国内到岸成本计算）低于国内直接向国际矿业公司或贸易商采购的钴矿原料价格，具有成本优势。此外，为了利用刚果（金）廉价、丰富的低品位钴铜矿料，公司在刚果（金）建成湿法冶炼生产线，将低品位钴铜矿料加工成粗制氢氧化钴，再运回国内深加工，进一步降低原料成本。

目前，公司生产每年需要含钴原料 1.5 万吨钴金属量左右，其中 50%左右钴金属量的含钴原料可以通过 CDM 公司采购并提炼成精矿或中间品运回国内，其余主要向国际矿业公司及贸易商对外采购。目前，公司钴矿料的供应能够保障公司正常生产经营需要。

截至 2015 年 3 月底，公司下属子公司 MIKAS 公司和 CDM 公司在刚果（金）共拥有位于 3 个矿区的 4 项矿业权，包括：采矿权（PE）1 项，尾矿开采权（PER）2 项、探矿权（PR）1 项。¹其中，采矿权、尾矿开采权系通过子公司少数股东投入取得，探矿权系通过申请审批方式取得。公司在刚果（金）的 3 个矿区中，KAMBOVE 尾矿已于 2013 年 7 月正式投产，SHONKOLE 矿暂无开发计划。上述矿区资源储量情况如下表：

表 2 公司矿权矿藏量及品位（单位：万吨，%）

项目	矿石量	钴金属量	钴品味	铜金属量	铜品位
KAMBOVE 尾矿	772.10	1.48	0.19	8.30	1.07
SHONKOLE 矿	720.79	0.15	0.11	13.73	1.91
合计	1492.89	1.63	--	22.03	--

资料来源：北京中矿联咨询中心

注：评审基准日为 2010 年 6 月 30 日（KOLWEZI 矿及 NYOKA 矿、KAMBOVE 尾矿）及 2013 年 6 月 30 日（SHONKOLE 矿）

对外采购方面，公司经过多年经营，已与嘉能可（GLENCORE）、ENRC、荷兰托克等矿业公司以及大型贸易商建立了良好的合作关系，可以获得较为稳定可靠的钴铜原料来源。公司已在刚果、南非等地设立了多家子公司，同时还与刚果的其他矿业企业建立了长期稳定的原料供应关系。为了确保华友钴业在资源保障方面的长期优势，公司还参股了中国-刚果（金）的政府合作项目—华刚矿业股份有限公司，未来将为华友钴业提供较为充足的原料供应。

表 3 公司 2014 年前五名供应商情况

（单位：万元）

供应商	采购内容	采购总金额
CMSK 及 GCM	铜精矿、钴精矿等	26316.22
Metal Corp Trading AG	粗制氢氧化钴、钴精矿	24761.28
荷兰托克及 LUNA MINING SPRL	钴精矿、铜矿料	24065.69
BEBA J.N.MINING SPRL	镍钴原料	22976.30
BAROUMBU	钴矿料、铜矿料	21318.46
合计	--	119437.95

资料来源：公司提供

结算方式上，公司在刚果（金）当地自行采购采用现款结算方式；向国外供应商采购主要采用信用证方式结算。

近两年，刚果（金）多次颁布钴矿出口禁令，但由于刚果（金）国内电力供应紧缺等因素影响，尽管铜钴矿出口禁令已颁布，但仍未实际实施。如果未来铜钴矿出口禁令严格实施，公司在刚果（金）的 CMD 公司具备加工初级钴产品的能力，公司钴精矿等原材料供应受影响程度相对较小。

3. 生产及销售

公司及下属子公司在生产过程中分工明确，公司本部和力科钴镍以钴矿料为主要原料，采用“浸出——萃取——合成——煅烧”等工艺生产相关钴、铜产品；CDM 公司除了为公司本级、力科钴镍及衢州华友提供钴精矿外，主要以铜精矿为原料，采用电炉和鼓风炉工艺生产粗铜产品。此外，CDM 公司建成一条湿法冶炼生产线生产钴、铜产品。衢州华友年产 1 万吨（钴金属量）新材料项目符合国家新能源、新材料的产业政策，契合政府规划提出的节能低碳、环境友好的发展目标，以非洲钴资源开发利用为基础，以世界领先的工艺技术和装备为依托，集聚华友钴业在钴铜湿法冶炼及钴新材料深加工中拥有的自主核心技术，是一个资源节约、环境友好的工程项目。

近年来，公司钴产品、铜产品产能利用率

¹ COMMUS 公司 51%股权转让完成后公司将拥有 2 项尾矿开采权、1 项采矿权以及 1 项探矿权等 4 项矿业权资产

保持较高水平。2014 年公司生产钴产品 10159 吨金属量，加权产能利用率达到 96%；生产铜产品 54869 吨金属量，加权产能利用率 78%。

衢州华友（年产 1 万吨钴金属量）项目于 2014 年 5 月进行试生产，一定程度上解决了公司钴产品产能瓶颈问题，截至 2015 年 3 月底，衢州华友项目试生产钴产品 1777 吨金属量，铜产品 1259 吨金属量，镍产品 696 吨金属量。公司预计 2015 年 6 月该项目将逐步达产（每月 800-900 吨钴产品）。随着衢州华友项目产能的逐步释放，公司产能规模将大幅增长。2015 年 1~3 月，公司生产钴产品 3007 吨，同比增长 50.72%；销量 2868 吨，同比增长 49.29%；生产铜产品 12866.83 吨，同比增长 7.50%，销量 13556.19 吨。

2014 年，公司钴产品产销率为 91.53%，铜产品产销率为 100.43%，产销率较高，公司保持了较好的销售势头。从销售区上来看，公司目前钴产品国内主要销往北京、天津、深圳、湖南等地，用于锂电池及硬质合金生产原料，公司与下游知名锂电池材料生产企业建立了长期稳定的客户关系，公司钴产品品质稳定及产能规模确保了稳定的合作关系。国内铜产品主要销往上海、江苏等地。2014 年公司向前五名客户销售总额 8.24 亿元，占钴产品总收入的 48.02%。

公司钴产品出口占钴产品总销量的 40%左右，主要出口地区：日本、韩国、美国及欧洲地区，目前全球锂电池行业的快速发展，韩国、日本需求增长较快，公司预计未来几年出口量将大幅增长。铜产品出口方面，中国生产的铜产品全部在中国销售；刚果（金）生产的铜产品当地全部销售至荷兰托克公司及其子公司。

由于钴主要用于锂离子电池特别是手机电池及笔记本电脑等电子消费品，近年来手机已基本普及，主要是换代消费加快，因此，钴产品消费在前期大幅增长后将进入一个平稳增长期，每年保持 20%左右的增长速度。随着电动汽车快速发展以及新材料、航空航天工业装备

制造水平的提升，电动汽车动力电池、新材料制造对钴的需求将出现快速增长。因此，公司衢州项目产能释放后，产能利用率仍会保持较高水平。

2014 年钴产品平均价格为 18.44 万元/吨金属量，较 2013 年均价略有增长。同期，铜产品价格持续下滑，平均价格为 3.83 万元/吨，较 2013 年均价下降 8.81%。

表 4 公司主要产品平均价格
(单位: 万元/吨金属量)

产品	2013 年	2014 年	2015 年 1-3 月
钴产品	18.38	18.44	18.22
铜产品	4.2	3.83	3.25

注：1. 钴产品主要包括四氧化三钴、碳酸钴、草酸钴等。铜产品主要包括粗铜、电积铜；2. 公司主要产品平均价格为加权平均价。

公司终端钴产品主要包括四氧化三钴、草酸钴、氢氧化钴等，较多应用于电池材料、钴粉及橡胶粘结剂等领域，产品的销售及售后服务专业化程度高，单个客户采购量大，因此公司基本采用直销模式。对于色釉料、其他钴盐等钴产品，由于其属于普通产品，且色釉料客户比较分散，公司多采用直销模式。

表 5 公司 2014 年钴产品前五名客户情况
(单位: 万元, %)

客户名称	销售金额	占比
L and F Co.,Ltd(韩国光未来大邱)	23035.68	13.43
湖南杉杉户田新材料有限公司	21554.29	12.57
天津巴莫科技股份有限公司	17576.76	10.25
青海泰丰先行锂电科技有限公司	13401.26	7.81
河南科隆新能源有限公司	6785.11	3.96
合计	82353.10	48.02

资料来源：公司提供

公司本部电积铜产品主要销往国内，一般采取与国内有色金属现货市场铜价或沪铜期货价格挂钩方式定价。由于电积铜与现货市场交易铜品种或沪铜交割品种略有差异，售价一般较上述市场价格略有折价。CDM 公司粗铜产品一般就地直接销售给国际大宗商品贸易商，主要采取与 LME 铜价挂钩方式定价，即以 LME 铜价乘以粗铜品位再减去一定的折价（考虑精

炼费、运费等因素)。一般情况下,公司铜产品 15%左右在境内销售,85%左右在境外销售。

表 6 公司 2014 年铜产品前五名客户情况
(单位:万元,%)

客户名称	销售金额	占比
荷兰托克	199581.86	94.57
大冶市鑫诺矿业有限公司	1793.01	0.85
浙江和鼎铜业有限公司	1730.13	0.82
嘉善精诚机械有限公司	1216.12	0.58
湖口宏顺矿产品贸易有限公司	1159.51	0.55
合计	205480.63	97.36

资料来源:公司提供

注:合计数与相加数不一致为四舍五入所致。

结算方式上,公司铜产品的销售主要采用现款结算方式,款到发货。钴产品出口部分一般采用 T/T 结算方式(前 T/T 或后 T/T30 天),少量采用信用证结算方式;国内钴产品的销售,主要采用银行承兑汇票的方式结算,约占国内钴产品销售额的 70%,其余为电汇方式结算,账龄一般为 30 天。

4. 经营效率

2012~2014 年,公司销售债权周转次数、存货周转次数和总资产周转次数均持续下降,2014 年三项指标分别为 9.05 次、1.89 次和 0.63

次。考虑到公司为衢州项目投资及存货准备,预计未来衢州项目稳定运营后,三项指标将逐步回升。整体看,公司经营效率尚可。

5. 未来发展

截至 2015 年 3 月底,公司主要在建项目为衢州华友年产 1 万吨(钴金属量)项目、锂离子电池三元正极材料前驱体项目及 MIKAS 公司原矿处理配套项目。

衢州华友年产 1 万吨(钴金属量)新材料项目工程投资总额为 18.41 亿元,项目达产后将产生年产 1 万吨钴(钴金属量)以及其他产品,钴产品主要包括电池级三氧化二钴、高纯钴化学品、金属钴等。

衢州华友锂离子电池三元正极材料前驱体项目采用公司自主研发的控电位-化学均相共沉淀,主要设备采用进口设备,采用密封生产装置和连续化自动控制生产技术,主要产品为三元正极材料前驱体(镍钴锰氢氧化物),副产品为电解镍、硫酸镍等,计划总投资 3.27 亿元。

总体看,随着衢州华友年产 1 万吨(钴金属量)新材料项目完成,公司将集中力量用于衢州项目投产后公司的稳定运营,未来几年暂无重大项目投资计划,投资规模将有所下降。

表 7 截至 2015 年 3 月底公司主要在建项目情况表(单位:万元)

公 司	项 目	投资总额	截至 2015 年 3 月底 已投资金额	2015 年后续 投资	2016 年计划 投资额	资金来源
衢州华友	年产 1 万吨(钴金属量)新材料项目	184085.00	185850.13	20000.00	0.00	自筹及银团贷款
衢州华友	锂离子电池三元正极材料前驱体项目	32697.00	31913.96	2000.00	0.00	自筹
MIKAS 公司	原矿处理配套项目	585.3 万美元	544.28 万美元	50.00	0.00	自筹

资料来源:公司提供

注:投资总额与实际投资额存在一定差异。

公司将坚持以钴新材料产业发展为核心,以铜产品为辅助,以境外自有矿产资源为基础,致力于成为资源节约、环境友好,集境外采选冶、境内新材料深加工为一体的全球钴行业领先企业。

公司将完成刚果(金)资源开发基地及国

内钴新材料制造基地的跨国经营布局,实现“采、选、冶、新材料深加工”一体化的产业制造链,具体产能目标:年产钴金属量 2 万吨、三元材料前驱体 1.2 万吨、铜金属量不低于 10 万吨、镍金属量 1 万吨,成为全球钴行业领先企业。

八、财务分析

1. 财务质量及概况

公司提供的 2012~2014 年财务报表已由天健会计师事务所有限公司审计，并出具了标准无保留意见的审计结论。2015 年一季度财务数据未经审计。

合并范围方面，2012 年，公司将出资建立的 SHAD 公司纳入合并财务报表范围；2013 年，公司将出资建立的华友国际纳入合并范围；2014 年，公司将 COMMUS 公司 51% 的股权转让给金城矿业，不再拥有实际控制权，故不再将其纳入合并财务报表范围。合并范围的变化对公司财务数据的可比性影响较小。

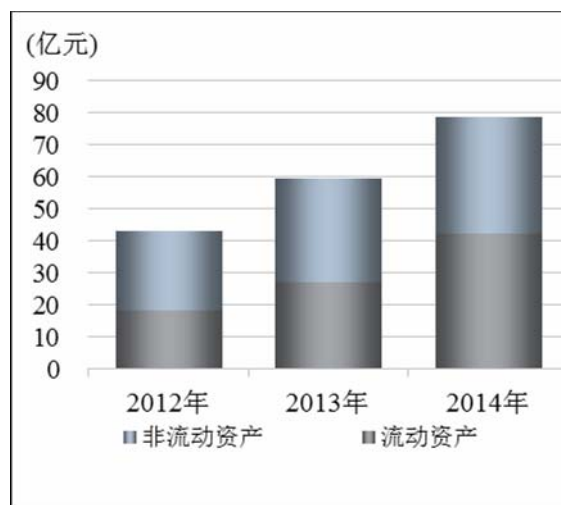
截至 2014 年底，公司资产总额为 78.84 亿元，所有者权益（含少数股东权益）22.82 亿元；2014 年公司实现营业收入 43.53 亿元，利润总额 2.16 亿元。

截至 2015 年 3 月底，公司资产总额 86.33 亿元，所有者权益（含少数股东权益）26.69 亿元；2015 年 1~3 月公司实现营业收入 10.53 亿元，利润总额 0.24 亿元。

2. 资产质量

2012 年~2014 年，公司资产年均复合增长 35.55%，主要由于存货和固定资产的增加导致资产规模快速增长所致。截至 2014 年底，公司资产总额为 78.84 亿元，其中，流动资产占比 53.49%，非流动资产占比 46.51%。

图 5 近三年公司资产构成

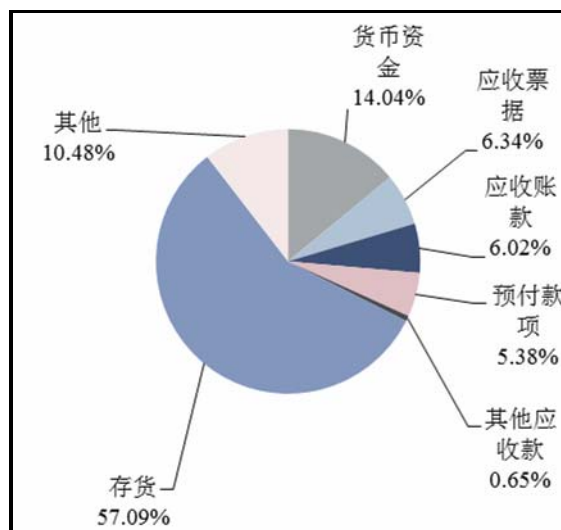


资料来源：公司审计报告

流动资产

2012~2014 年，公司流动资产年均增长 52.34%。截至 2014 年底，公司流动资产 42.18 亿元，以货币资金和存货为主。

图 6 2014 年底公司流动资产构成



资料来源：公司审计报告

2012~2014 年，公司货币资金波动下降，年均复合变动率为 -4.99%，截至 2014 年底，公司货币资金为 5.92 亿元，同比上升 40.67%，主要系随着公司生产销售规模的扩大以及工程建设项目对资金需求的增加，公司增加了银行借款，导致期末银行存款余额较大。货币资金构成中，银行存款占 60.22%，其他货币资金占 38.97%，其他货币资金主要由保函保证金、信

用证保证金、借款保证金、票据保证金等构成。

2012~2014 年，公司应收票据波动增长，年均复合增长率 49.75%。截至 2014 年底，公司应收票据为 2.67 亿元，其中银行承兑汇票 2.12 亿元，商业承兑汇票 5466 万元。2013 年，公司应收票据大幅增长，主要系随着公司营业收入的增长，为降低货款回收风险，公司较多地采用了以银行承兑汇票结算货款的方式所致。2014 年，公司应收账款同比下降 2.68%，保持相对稳定。

2012~2014 年，公司应收账款快速增长，年均复合增长率为 35.20%。截止 2014 年底，公司应收账款为 2.54 亿元。同比增长 52.74%，主要系随着公司营业收入的增长，期末应收账款相应增加所致，从账龄结构来看，1 年期内应收账款占比 99.60%，1~2 年的应收账款占比 0.33%，2 年以上的应收账款占比 0.07%。2014 年，公司计提坏账准备 1359.24 万元，计提比例为 5.08%，计提较为充分。公司应收账款前 5 名客户欠款共计 1.80 亿元，占比 67.23%，欠款相对集中。

2012~2014 年，公司预付款项快速增长，年均复合增长 53.75%。截至 2014 年底，公司预付款项 2.27 亿元，同比增长 78.17%，主要系公司 2015 年产能释放，原材料采购所预付的款项增加所致。

2012~2014 年，公司其他应收款有所波动，截至 2014 年底，公司其他应收款 2742.70 万元，同比下降 21.26%，主要系预交海关进口保证金减少所致。公司其他应收款主要由暂借款、出口退税、押金保证金及备用金等构成。

2012~2014 年，公司存货快速增长，年均复合增长 81.35%。截至 2014 年底，公司存货为 24.08 亿元，同比大幅增长 70.60%，主要系募投项目产能逐步释放，增加采购备料以及公司为充分发挥境外资源优势，加大了从非洲直接采购原材料的比重，导致在途原材料占用期的延长以及数量的增加。2014 年，公司存货构成以原材料（占 81.64%）、库存商品（占 7.28%）

和在产品（占 6.04%）为主；公司对库存商品计提 2526.46 万元的跌价准备，计提比率为 1.04%。公司原材料占比较高，存在一定的跌价风险。

2012~2014 年，公司其他流动资产快速增长，年均复合增长率为 202.03%，截至 2014 年底，公司其他流动资产 4.42 亿元（其中待抵扣或待退回进项税 4.32 亿元），同比增长 64.35%，主要系子公司华友衢州年产 1 万吨（钴金含量）新材料项目的不断投入，新购设备形成的待抵扣进项税额增加所致以及子公司 CDM 公司出口产品税率为 0%，随着其生产销售规模的扩大，公司待退回的进项税额增加所致。

非流动资产

2012~2014 年，公司非流动资产快速增长，年均复合增长率为 21.75%，截至 2014 年底，公司非流动资产为 36.67 亿元，主要由固定资产、在建工程和无形资产等构成。

2012~2014 年，公司可供出售金融资产波动增长，年均复合增长率为 142.33%，截止 2014 年底，公司可供出售金融资产为 1.93 亿元，同比增长 2836.08%，主要系公司本期将持有的 COMMUS 公司 51%的股权转让，并继续持有 COMMUS 公司 21%股权，因不能够对其财务和经营决策施加重大影响，故计划于可供出售金融资产项目。

2012~2014 年，公司长期应收款快速增长，年均复合增长率为 135.41%，截至 2014 年底，公司长期应收款为 1.70 亿元，同比增长 214.27%，主要系公司、子公司华友香港与 GECAMINES 于 2014 年 11 月、12 月签署的《借款合同》及其补充协议规定，子公司华友香港向 GECAMINES 提供借款 1000 万美元；根据公司与 GECAMINES 于 2011 年 4 月签署的《关于 KOLWEZI 和 NYOKA 矿床开采的合作合同》以及公司与紫金矿业集团股份有限公司（以下简称“紫金矿业”）和金城矿业有限公司（以下简称“金城矿业”）于 2014 年 11 月签署的《股权收购协议》，公司向 COMMUS 公司借款

895.00 万美元（按 2014 年 12 月末汇率折人民币 5476.51 万元）用于项目开发。

2012~2014 年，公司固定资产大幅增长，年均复合增长 80.65%，截至 2014 年底为 22.65 亿元，同比增长 103.14%，主要由于公司募投项目转为固定资产所致。截至 2014 年底，公司固定资产原值 26.60 亿元，其中房屋建筑物占 50.89%，机器设备占 43.88%；固定资产累计计提折旧 3.92 亿元，固定资产成新率 83.38%。

截至 2014 年底，公司在建工程 4.85 亿元，同比下降 46.87%，主要由于公司募投项目转为固定资产所致。

2012~2014 年，公司无形资产快速下降，年均复合增长率为-45.30%，截至 2014 年底，公司无形资产账面原值 3.10 亿元，累计摊销 0.34 亿元，账面净值 2.76 亿元，同比下降 68.87%，主要系 COMMUS 公司不纳入合并报表范围，矿业权相应减少所致；公司无形资产主要为矿业权（1.11 亿元）和土地使用权（1.62 亿元）。

截至 2014 年底，公司工程物资 1.90 亿元，同比增加 39.24%，主要系衢州公司三元前驱体项目建设增加项目工程物资采购以及境外子公司为技改储备物资。

截至 2015 年 3 月底，公司资产总额 86.33 亿元，较 2014 年底增长 9.50%，主要由于公司货币资金、存货的增加所致。资产构成上，流动资产占比 56.46%，非流动资产占比 43.54%。

总体看，近年来公司固定资产投资不断增加，随着公司募投项目产能逐步释放，采购备料增加，存在一定跌价风险；公司流动资产中存货占比较高。整体看，公司资产质量较高，流动性一般。

3. 负债及所有者权益

负债

2012~2014 年，公司负债总额快速增长，年均复合增长 64.25%。截至 2014 年底，公司负债总额 56.02 亿元，其中流动负债占 87.34%，

非流动负债占 12.66%。

2012~2014 年，公司流动负债年均快速增长 72.00%。截至 2014 年底，公司流动负债为 48.93 亿元，其中占比较大的为短期借款、应付账款及其他应付款。

2012~2014 年，公司短期借款快速增长，截至 2014 年底为 27.50 亿元，同比增长 61.98%。其中，信用借款 9.29 亿元（占 33.79%），保证借款 13.54 亿元（占 49.22%），其他为抵押借款、质押借款等。

2012~2014 年，公司应付账款快速增长，年均复合增长率 43.09%，截至 2014 年底为 5.70 亿元，同比增长 39.77%。公司应付账款增长较快，主要原因系随着公司生产销售规模的不断扩大，原材料采购量增加，导致期末应付未付的货款余额相应较大。

2012~2014 年，公司其他应付款快速增长，年均复合增长率 1057.03%，截至 2014 年底为 5.20 亿元，同比增长 10681.42%，主要系公司售后回购融入资金较多所致。

截至 2014 年底，公司其他流动负债 2.50 亿元，为 2014 年公司发行的短期融资券。

2012~2014 年，公司非流动负债波动增长，年均复合增长 29.56%。截至 2014 年底，公司非流动负债为 7.09 亿元，其中占比较大的有长期借款（占比 79.63%）和递延收益（占比 17.40%）。

2012~2014 年底，公司长期借款波动增长，年均复合增长率为 23.30%，截至 2014 年底，公司长期借款 5.65 亿元，同比下降 19.79%，主要系报告期末长期借款重分类为一年内到期的非流动负债，主要由保证借款和保证兼抵押借款构成。

截至 2014 年底，公司收到 1.23 亿元政府无偿补助计入递延收益；2012~2013 年，公司收到 0.49 亿元和 0.58 亿元政府给予的补贴款计入其他非流动负债。

2012~2014 年，公司全部债务快速增长，年复合增长率为 57.63%，2014 年为 41.77 亿元，

其中长期债务 5.65 亿元，全部为长期借款；短期债务 36.13 亿元，主要为短期借款（27.50 亿元）和公司发行的 2.5 亿元短期融资券。

2012~2014 年，公司长期债务资本化比率波动上升，全部债务资本化比率和资产负债率持续上升。截至 2014 年底，公司长期债务资本化比率、全部债务资本化比率及资产负债率三项指标分别为 19.84%、64.67%及 71.06%。

截至 2015 年 3 月底，公司全部有息债务合计 44.48 亿元，较 2014 年底增长 6.47%，其中短期债务占 85.13%，长期债务占 14.87%。债务指标方面，公司长期债务资本化比率、全部债务资本化比率和资产负债率分别为 19.86%、62.50%和 69.09%。

总体看，公司全部债务呈上升趋势，短期债务增长较快且占比较高，公司债务负担较重，债务结构有待改善。

所有者权益

2012~2014 年，公司所有者权益年均复合增长 1.51%，保持较平稳。截至 2014 年底，公司所有者权益 22.82 亿元，由实收资本（占 19.47%）、资本公积（占 41.15%）、盈余公积（占 4.18%）、未分配利润（占 36.69%）和少数股东权益（占 1.42%）构成。截至 2015 年 3 月底，公司所有者权益合计 26.69 亿元，较 2014 年底增长 16.95%，主要系公司实收资本和资本公积的增长。

总体看，公司所有者权益稳定性尚可。

4. 盈利能力

2012~2014 年，公司营业收入规模年均复合增长 11.00%，2014 年，公司实现营业收入 43.53 亿元，同比增长 21.42%，其中境外收入占主营业务收入的 59.92%。2012 年~2014 年，公司营业成本年均复合增长 10.79%，增速与营业收入增速基本持平。

2012~2014 年，公司期间费用年均复合增长 22.58%，2014 年为 5.43 亿元；占营业收入的比重呈上升趋势，三年分别为 10.24%、

11.22%和 12.48%。公司期间费用控制水平整体较好，但财务费用增长较快，年均复合增长率为 59.38%，主要系公司生产销售规模扩大，公司有息债务增加所致的利息支出增加。

2012~2014 年，公司资产减值损失分别为 1207.70 万元、737.31 万元和 2977.92 万元，呈波动增长趋势，主要为公司对原材料、在产品及库存商品计提的存货跌价准备增加所致。

2012~2014 年，公司投资收益分别为 -171.28 万元、18.35 万元和 1.07 亿元，2014 年大幅增长主要系公司出售 COMMUS 公司股权所取得的投资收益所致。

2012~2014 年，公司营业利润波动增长，三年分别为 1.86 亿元、1.69 亿元和 2.10 亿元，公司财务费用的快速增长对利润有一定的侵蚀。公司近三年分别收到营业外收入 1306.55 万元、708.05 万元和 1349.92 万元，主要为政府给予公司的补助款；近三年，公司营业外支出分别为 230.12 万元、411.80 万元和 691.57 万元，主要为对外捐赠和地方水利建设专项资金。2012 年~2014 年，公司利润总额年均复合增长 4.85%，2014 年为 2.16 亿元。

图 7 公司近年盈利情况



资料来源：公司审计报告

从盈利指标看，2012~2014 年由于公司净利润波动下降，以及有息债务快速增长，公司总资产收益率和净资产收益率波动下降。2014

年，两项指标分别为 5.10%和 6.20%。公司营业利润率基本稳定，2014 年为 15.86%，较 2013 年减少了 0.04 个百分点。

2015 年 1~3 月，公司实现营业收入 10.53 亿元，利润总额 0.24 亿元，分别占 2014 年全年水平的 24.19%和 10.99%。同期，公司营业利润率为 15.90%。

总体看，近三年公司营业收入和成本均小幅增长，营业利润率基本保持稳定，财务费用增长较快，对公司利润造成一定侵蚀，公司总资产收益率和净资产收益率波动下降。

5. 偿债能力

从短期偿债能力指标看，2012~2014 年，公司流动比率和速动比率持续下降，2014 年底分别为 86.19%和 36.98%；截至 2015 年 3 月底，公司流动比率和速动比率分别为 94.51%和 45.04%。2012~2014 年，公司经营现金流动负债比分别为 24.57%、-20.65%和-14.71%，经营活动获取的现金对流动负债的保障能力持续下降。总体看，公司短期偿债压力较大，短期偿债能力一般。

从长期偿债指标看，2012~2014 年，公司 EBITDA 快速增长，年均复合增长 28.55%，2014 年公司实现 EBITDA 5.43 亿元，同比增长 54.02%；EBITDA 利息倍数呈下降趋势，三年分别为 4.34 倍、2.99 倍和 2.37 倍；全部债务/EBITDA 倍数波动上升，三年分别为 5.12 倍、8.61 倍和 7.69 倍。整体看，EBITDA 对全部债务及利息的保护能力一般。

截至 2015 年 3 月底，公司无对外担保。

截至 2015 年 3 月底，公司获得综合授信额度共计 55.30 亿元，尚未使用的额度为 12.64 亿元。公司间接融资通道有待拓宽。公司于 2015 年 1 月 29 日在上海证券交易所上市，直接融资渠道畅通。

6. 过往履约情况

根据中国人民银行企业基本信用信息报告，截至 2015 年 6 月 24 日，公司本部无未结

清和已结清的不良信贷信息记录，过往债务履约情况良好。

7. 抗风险能力

公司作为全球领先的大型专业钴化学品生产企业之一，在行业前景、产能规模、产品品质、技术实力等方面具备综合竞争优势。鉴于钴在工业生产中的特殊地位，其行业发展前景良好。公司衢州项目产能释放后，收入规模及盈利水平有望大幅提升，公司于 2015 年 1 月 29 日在上海证券交易所完成股票首发上市，权益规模扩大，公司整体抗风险能力得到增强。

总体看，公司整体抗风险能力较强。

九、结论

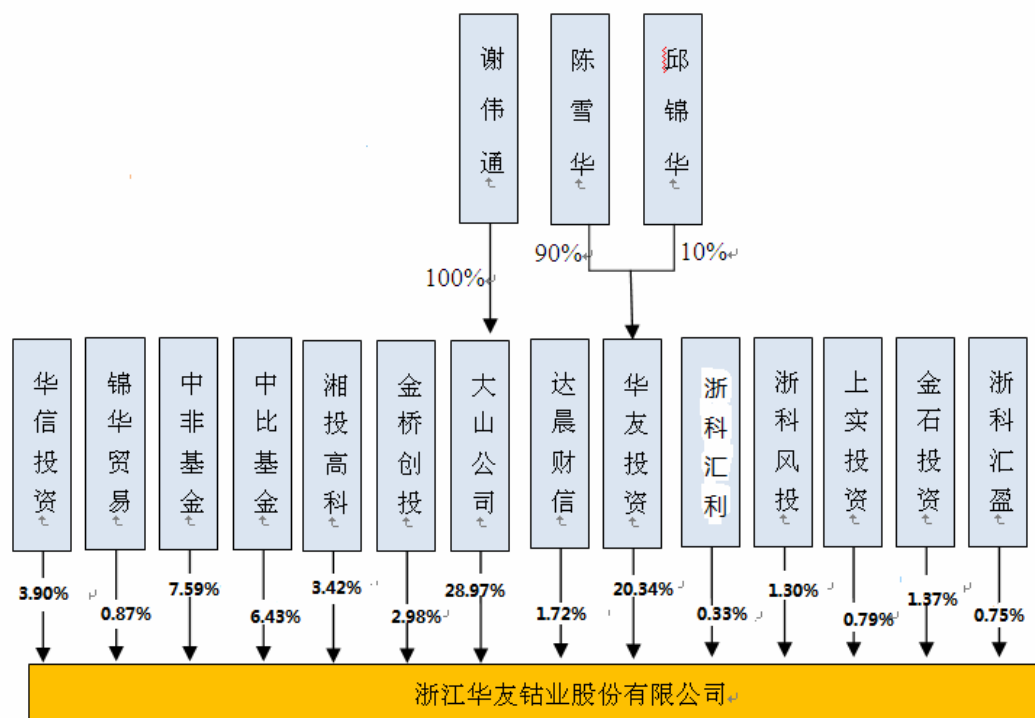
近年来，随着国民经济的发展，锂电池、硬质合金等产业的繁荣带动了钴产品的需求增长，钴行业保持着快速发展的势头。

公司是一家专业从事钴产品、铜产品和新材料制造的大型高新技术企业，是国内最大、全球领先的钴化学品生产商之一。公司钴产品全工艺流程拥有自主的专利或专有技术，工艺技能达到国内领先水平，下游客户较为稳定。

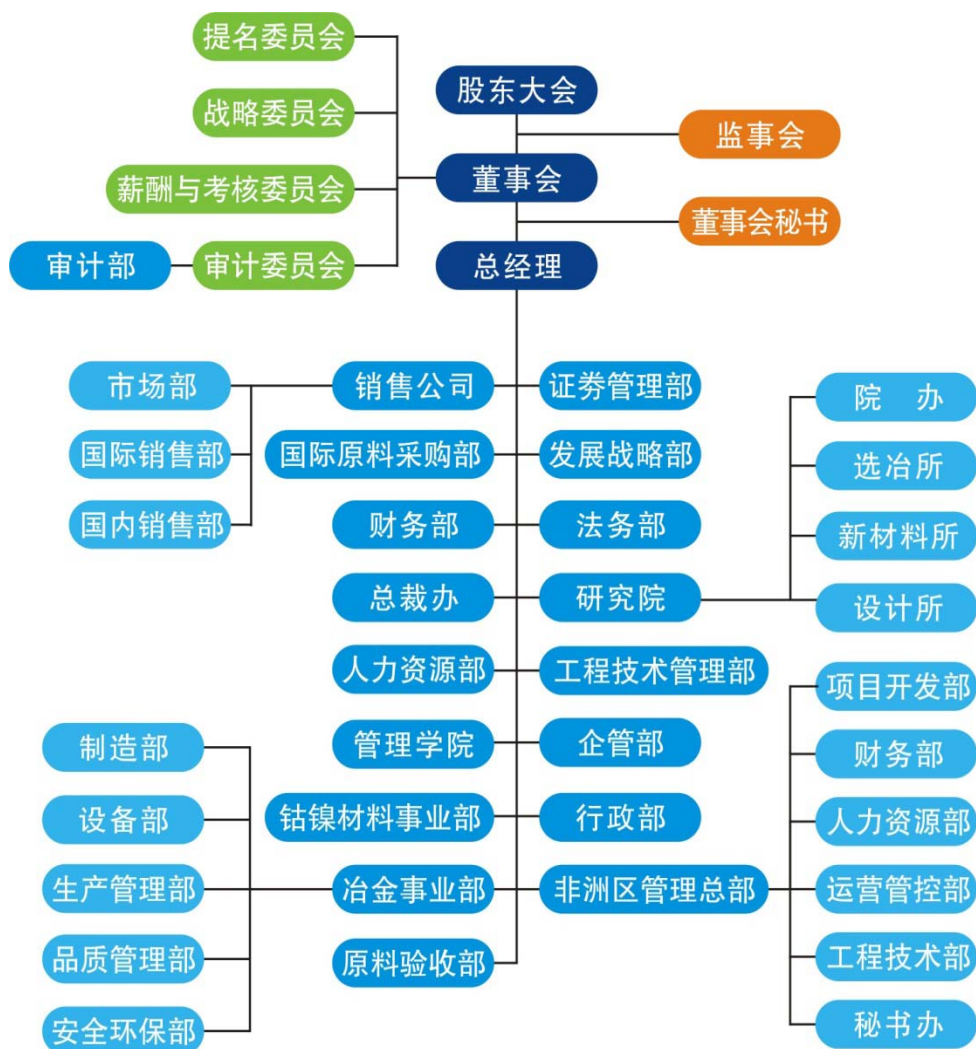
近年来，公司资产规模持续增长，资产质量较好，所有者权益稳定性尚可。公司债务结构以短期债务为主，债务结构有待改善。在建工程持续推进导致公司债务负担持续上升。由于财务费用快速增长对利润不断侵蚀，公司盈利水平有所下降。预计公司衢州项目产能释放后，收入规模及盈利水平有望大幅提升。公司于 2015 年 1 月 29 日在上海证券交易所完成股票首发上市，资本结构改善。

综合看，公司主体信用风险较低。

附件 1-1 截至 2015 年 3 月底公司股权结构图



附件 1-2 公司组织结构图



附件 2 主要财务数据及指标

项目	2012 年	2013 年	2014 年	2015 年 3 月
财务数据				
现金类资产(亿元)	7.75	7.04	8.59	12.16
资产总额(亿元)	42.91	59.31	78.84	86.33
所有者权益(亿元)	22.14	22.91	22.82	26.69
短期债务(亿元)	13.10	23.30	36.13	37.86
长期债务(亿元)	3.72	7.04	5.65	6.62
全部债务(亿元)	16.81	30.34	41.77	44.48
营业收入(亿元)	35.33	35.85	43.53	10.53
利润总额(亿元)	1.97	1.72	2.16	0.24
EBITDA(亿元)	3.29	3.53	5.43	--
经营性净现金流(亿元)	4.06	-5.93	-7.20	-3.15
财务指标				
销售债权周转次数(次)	13.18	10.26	9.05	--
存货周转次数(次)	4.19	2.78	1.89	--
总资产周转次数(次)	0.86	0.70	0.63	--
现金收入比(%)	96.26	92.63	100.61	80.59
营业利润率(%)	15.84	15.90	15.86	15.90
总资本收益率(%)	5.73	3.88	5.10	--
净资产收益率(%)	7.25	5.24	6.20	--
长期债务资本化比率(%)	14.37	23.51	19.84	19.86
全部债务资本化比率(%)	43.16	56.98	64.67	62.50
资产负债率(%)	48.40	61.38	71.06	69.09
流动比率(%)	109.87	94.41	86.19	94.51
速动比率(%)	65.61	45.28	36.98	45.04
经营现金流动负债比(%)	24.57	-20.65	-14.71	--
EBITDA 利息倍数(倍)	4.34	2.99	2.37	--
全部债务/EBITDA(倍)	5.12	8.61	7.69	--

注：2015 年一季度财务数据未经审计；公司短期融资券计入其他流动负债科目，计算有息债务时已调整。由于矿山置换导致账面价值调整，公司对 2012 年、2013 年的财务数据进行了追溯调整。

附件 3 有关计算指标的计算公式

指 标 名 称	计 算 公 式
增长指标	
资产总额年复合增长率	(1) 2 年数据: 增长率= (本期-上期) / 上期×100% (2) n 年数据: 增长率=[(本期/前 n 年) ^{1/(n-1)} -1]×100%
净资产年复合增长率	
营业收入年复合增长率	
利润总额年复合增长率	
经营效率指标	
销售债权周转次数	营业收入 / (平均应收账款净额+平均应收票据)
存货周转次数	营业成本/平均存货净额
总资产周转次数	营业收入/平均资产总额
现金收入比	销售商品、提供劳务收到的现金/营业收入×100%
盈利指标	
总资本收益率	(净利润+费用化利息支出) / (所有者权益+长期债务+短期债务) ×100%
净资产收益率	净利润/所有者权益×100%
营业利润率	(营业收入-营业成本-营业税金及附加) / 营业收入×100%
债务结构指标	
资产负债率	负债总额/资产总计×100%
全部债务资本化比率	全部债务 / (长期债务+短期债务+所有者权益) ×100%
长期债务资本化比率	长期债务 / (长期债务+所有者权益) ×100%
担保比率	担保余额/所有者权益×100%
长期偿债能力指标	
EBITDA 利息倍数	EBITDA/利息支出
全部债务/ EBITDA	全部债务/ EBITDA
短期偿债能力指标	
流动比率	流动资产合计/流动负债合计×100%
速动比率	(流动资产合计-存货) / 流动负债合计×100%
经营现金流动负债比	经营活动现金流量净额/流动负债合计×100%

注: 现金类资产=货币资金+交易性金融资产/短期投资+应收票据
 短期债务=短期借款+交易性金融负债+一年内到期的长期负债+应付票据
 长期债务=长期借款+应付债券
 全部债务=短期债务+长期债务
 EBITDA=利润总额+费用化利息支出+固定资产折旧+摊销
 利息支出=资本化利息支出+费用化利息支出
 企业执行新会计准则后, 所有者权益=归属于母公司所有者权益+少数股东权益

附件 4 主体长期信用等级设置及其含义

根据中国人民银行2006年3月29日发布的“银发〔2006〕95号”文《中国人民银行信用评级管理指导意见》，以及2006年11月21日发布的《信贷市场和银行间债券市场信用评级规范》等文件的有关规定，主体长期信用等级划分成三等九级，分别用AAA、AA、A、BBB、BB、B、CCC、CC和C表示，其中，除AAA级，CCC级（含）以下等级外，每一个信用等级可用“+”、“-”符号进行微调，表示略高或略低于本等级。

级别设置	含 义
AAA	偿还债务的能力极强，基本不受不利经济环境的影响，违约风险极低
AA	偿还债务的能力很强，受不利经济环境的影响不大，违约风险很低
A	偿还债务能力较强，较易受不利经济环境的影响，违约风险较低
BBB	偿还债务能力一般，受不利经济环境影响较大，违约风险一般
BB	偿还债务能力较弱，受不利经济环境影响很大，违约风险较高
B	偿还债务的能力较大地依赖于良好的经济环境，违约风险很高
CCC	偿还债务的能力极度依赖于良好的经济环境，违约风险极高
CC	在破产或重组时可获得保护较小，基本不能保证偿还债务
C	不能偿还债务

银行间债券市场中长期债券信用等级设置及其含义同主体长期信用等级。

联合资信评估有限公司关于 浙江华友钴业股份有限公司 主体长期信用的跟踪评级安排

根据有关要求，联合资信评估有限公司（联合资信）将在浙江华友钴业股份有限公司主体长期信用等级有效期内每半年进行一次定期跟踪评级，并根据情况开展不定期跟踪评级。

浙江华友钴业股份有限公司应按联合资信跟踪评级资料清单的要求，提供相关资料。浙江华友钴业股份有限公司如发生重大变化，或发生可能对信用等级产生较大影响的重大事件，应及时通知联合资信并提供有关资料。

联合资信将密切关注浙江华友钴业股份有限公司的经营管理状况及相关信息，如发现浙江华友钴业股份有限公司出现重大变化，或发现其存在或出现可能对信用等级产生较大影响的重大事件时，联合资信将落实有关情况并及时评估其对信用等级产生的影响，据以确认或调整主体长期信用等级。

如浙江华友钴业股份有限公司不能及时提供跟踪评级资料，导致联合资信无法对信用等级变化情况做出判断，联合资信有权终止信用等级。

在跟踪评级过程中，如浙江华友钴业股份有限公司主体长期信用等级发生变化调整时，联合资信将在本公司网站予以公布，同时出具跟踪评级报告报送浙江华友钴业股份有限公司、主管部门、交易机构等。

