

信用等级公告

联合[2011] 619 号

联合资信评估有限公司通过对山东东明石化集团有限公司信用状况进行综合分析和评估，确定

山东东明石化集团有限公司
主体长期信用等级为
AA⁻

特此公告。

联合资信评估有限公司
二零一一年九月八日

信用评级报告声明

一、除因本次评级事项联合资信评估有限公司（联合资信）与山东东明石化集团有限公司构成委托关系外，联合资信、评级人员与山东东明石化集团有限公司不存在任何影响评级行为独立、客观、公正的关联关系。

二、联合资信与评级人员履行了实地调查和诚信义务，有充分理由保证所出具的评级报告遵循了真实、客观、公正的原则。

三、本信用评级报告的评级结论是联合资信依据合理的内部信用评级标准和程序做出的独立判断，未因山东东明石化集团有限公司和其他任何组织或个人的不当影响改变评级意见。

四、本信用评级报告用于相关决策参考，并非是某种决策的结论、建议等。

五、本信用评级报告中引用的企业相关资料主要由山东东明石化集团有限公司提供，联合资信不保证引用资料的真实性及完整性。

六、山东东明石化集团有限公司主体长期信用等级自 2011 年 9 月 8 日至 2012 年 9 月 7 日有效；根据跟踪评级的结论，在有效期内信用等级有可能发生变化。


联合资信评估有限公司
二零一一年九月八日

山东东明石化集团有限公司

主体长期信用评级报告

评级结果: AA⁻

评级展望: 稳定

评级时间: 2011 年 9 月 8 日

财务数据

项目	2008 年	2009 年	2010 年	11 年 6 月
资产总额(亿元)	51.61	72.09	78.29	92.85
所有者权益(亿元)	26.36	29.48	34.33	35.63
长期债务(亿元)	5.32	6.05	5.77	6.67
全部债务(亿元)	24.31	35.44	38.41	34.40
营业收入(亿元)	136.64	141.98	165.88	98.48
利润总额(亿元)	2.05	3.23	4.47	1.72
EBITDA(亿元)	5.92	7.52	9.37	--
营业利润率(%)	3.57	4.66	5.23	4.34
净资产收益率(%)	6.32	9.43	9.74	--
资产负债率(%)	48.92	59.11	56.15	61.63
全部债务资本化率(%)	47.98	54.59	52.80	49.12
流动比率(%)	106.31	113.23	117.44	115.91
全部债务/EBITDA(倍)	4.11	4.71	4.10	--
EBITDA 利息倍数(倍)	3.36	3.86	3.67	--

注: 公司 2011 年上半年财务数据未经审计。

分析师

祁志伟 丁继平

lianhe@lhratings.com

电话: 010-85679696

传真: 010-85679228

地址: 北京市朝阳区建国门外大街 2 号
中国人保财险大厦 17 层 (100022)

Http: //www.lianheratings.com

评级观点

联合资信评估有限公司(以下称“联合资信”)对山东东明石化集团有限公司(以下称“公司”)的评级,反映了其作为中国最大的地方炼油企业之一,通过与中石油的合作,在原料供应、生产规模、产品结构以及产品销售等方面具备的竞争优势。同时,联合资信也关注到原油价格大幅波动、公司未来投资规模大、对外担保额度大等因素对公司偿债能力带来的不利影响。

未来随着公司 300 万吨/年重质油综合利用项目的投产,公司产能将持续提升;汽油加氢在建项目的建成将有效实现产品质量升级,增强公司整体市场竞争力。联合资信对公司评级展望为稳定。

优势

1. 中国经济的高速发展使燃油需求量不断增长,为石油炼化企业提供了良好的市场空间。
2. 公司是中国最大的地方炼油企业之一,目前原油一次加工能力 600 万吨/年,区域竞争优势明显。
3. 公司产品结构较为丰富,石油化工与氯碱化工、热电生产在一定程度上形成了循环经济,有利于降低生产成本。
4. 随着与中石油合作的逐渐深入,公司原油供应以及成品油销售问题有望得到有效解决。
5. 日东输油管线的投入使用将有效降低原油运输成本,为公司原油供应提供了运输保障。

关注

1. 原油价格大幅波动,中国燃油定价机制未

完全市场化，对公司成本控制、收入和利润规模产生一定的负面影响。

2. 公司债务负担偏重，债务结构有待改善。
3. 公司未来投资规模大，资本支出压力较大。
4. 公司对外担保额度较大，存在一定的或有负债风险。
5. 公司法人治理结构有待完善。

一、主体概况

山东东明石化集团有限公司（以下简称“东明石化”或“公司”）前身是始建于 1986 年 12 月的东明县炼油厂（1987 年 6 月更名为东明县石油化工厂）。1997 年 2 月，经山东省经贸委批准，以东明县石油化工厂为核心组建成立了山东省东明县东明石化有限公司，并于 1997 年 6 月更名为山东东明石化集团有限公司。截止 2010 年底，公司注册资本为 12.39 亿元，其中山东宏利源股份有限公司（以下简称“宏利源公司”）出资比例为 60.91%，其股份管理权是以公司董事长李湘平为核心的公司管理团队代持。

表 1 公司股东情况

股东名称	持股比例(%)
山东宏利源股份有限公司	60.91%
山东省国际信托有限公司	18.27%
山东省东明县石油化工厂	12.75%
河南晟原安装防腐工程有限公司	8.07%
合计	100.00%

资料来源：公司提供

公司经营范围包括：生产销售液体石蜡、液化石油气、溶剂油、聚丙烯、重交沥青、汽油、柴油、电力、石油焦、石脑油、燃料油、液氯、烧碱、蒸汽、氢气、高纯盐酸等。公司所属行业为石化行业，目前主要从事石油化工产品的生产、加工和销售。

截至2011年6月底，公司本部设有党委办、董事会秘书处、总经理办公室、计划财务部、企管考核部、生产运行部、规划发展部、人力资源部、对外合作部、法律事务部、审计监察部、营销管理中心、资金管理中心等13个职能部门（见附件1-1），以及9家全资及控股子公司（见附件1-2）。截至2010年底，公司拥有在职员工3758人。

截至 2010 年底，公司资产总额为 78.29 亿元，所有者权益合计为 34.33 亿元（含少数股东权益 13.86 亿元）。2010 年，公司实现营

业收入 165.88 亿元，利润总额 4.47 亿元。

截至 2011 年 6 月底，公司资产总额为 92.85 亿元，所有者权益 35.63 亿元（含少数股东权益 14.15 亿元）。2011 年 1~6 月，公司实现营业收入 98.48 亿元，利润总额 1.72 亿元。

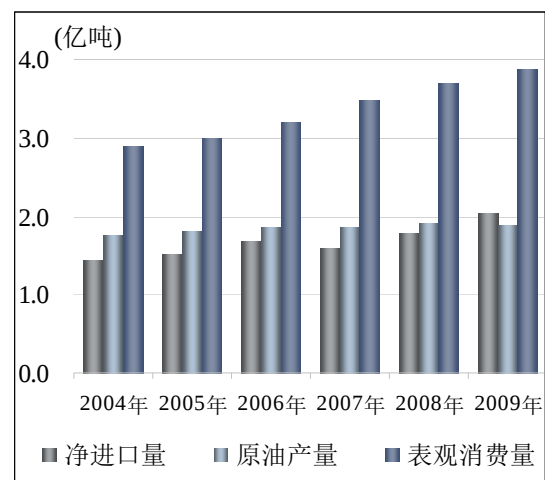
公司注册地址：山东省菏泽市东明县黄河路 27 号；法定代表人：李湘平。

二、行业分析

1. 行业概况

石油及石油石化产品是一种重要战略资源，石油石化行业是中国国民经济的战略性支柱产业。随着中国经济的快速发展，对能源的需求越来越大，石油作为能源的重要组成部分，在中国一次能源消费中所占的比重迅速上升，石油已经成为影响中国经济增长的重要因素之一。

图 1 中国原油供需状况



资料来源：国家统计局

20 世纪，中国石油工业经历了 50 年代恢复和探索、60~70 年代高速发展和 80 年代以后稳定发展的三大历史阶段。1978 年中国原油产量突破 1 亿吨大关，进入了世界产油大国的行列。

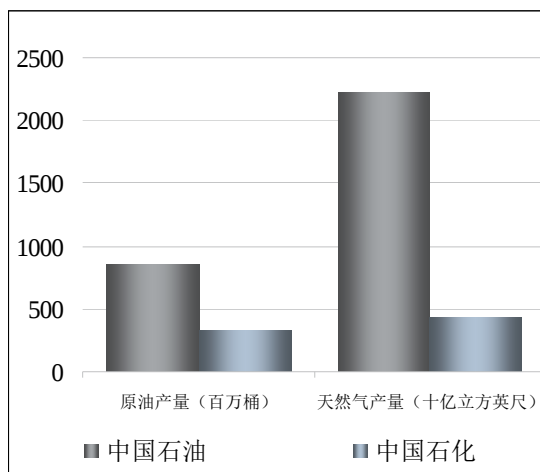
中国是世界第五大石油生产国、第二大石油消费国及第三大石油进口国。中国原油消费量近年来持续增长，根据国家统计局统计，

2010 年中国生产原油 2.03 亿吨，同比增长 6.9%。表观消费量 4.39 亿吨，同比增长 13%；根据海关总署统计，2010 年中国原油进口量 2.39 亿吨，同比增长 17.5%，出口量 303 万吨，原油净进口量 2.36 亿吨。由于国内原油产能增长缓慢，导致中国原油供应对外依存度持续处于高水平，2010 年中国原油对外依存度达到 53.80%，同比增长 2.70%。

2. 竞争格局

石油石化行业主要可以分为石油和天然气勘探开发生产、石油炼制与油品销售、石化产品生产及销售三大板块。

图 2 2010 年主要石油公司原油、天然气产量比较



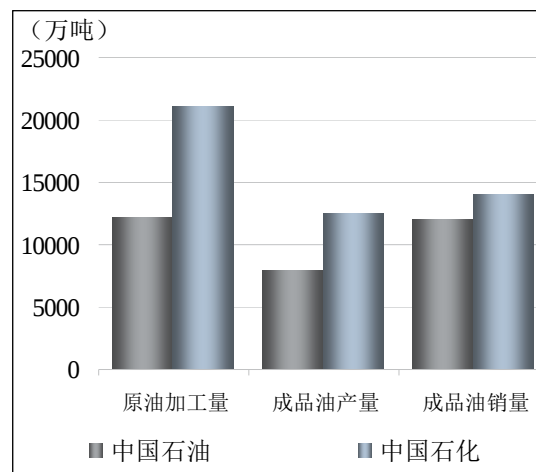
资料来源：各公司年报

石油属于国家重要战略资源，中国政府对于石油产品的开采及经营资格进行了行政约束。经过 1998 年的战略性重组，在原油经营领域，目前国土资源部仅允许中国石油天然气集团公司、中国石油化工集团公司（下称“中石化”）、中国海洋石油总公司（下称“中海油”）和陕西延长石油（集团）有限责任公司（下称“延长石油”）从事原油的勘探和开采业务；中国联合石油公司（中国石油集团下属子公司）、中国国际石油化工联合公司（中国石化集团下属子公司）、中国中化集团（下称“中化”）和珠海振荣等四家国有公司控制了 90% 以上的原油进口业务。

目前以上几家国有石油公司控制了中国绝大部分的原油和天然气供应，其中，中国石油集团的主要生产资产集中在中国北部和西部地区；中国石化集团的主要生产资产集中在中国东部、南部和中部地区；中海油总公司的主要生产资产集中在中国沿海区域；延长石油主要集中于西北地区；中化主要负责海外原油和成品油的进口业务。

石油炼制与油品销售方面，目前中国成品油生产和销售主要由中国石油集团和中国石化集团控制，中海油、中化和延长石油成品油生产规模很小，在产品规模、销售终端和品牌知名度方面均无法与其相比，中国石油集团和中国石化集团对中国的成品油市场具有很强的控制力。

图 3 2010 年炼油能力及成品油生产销售比较



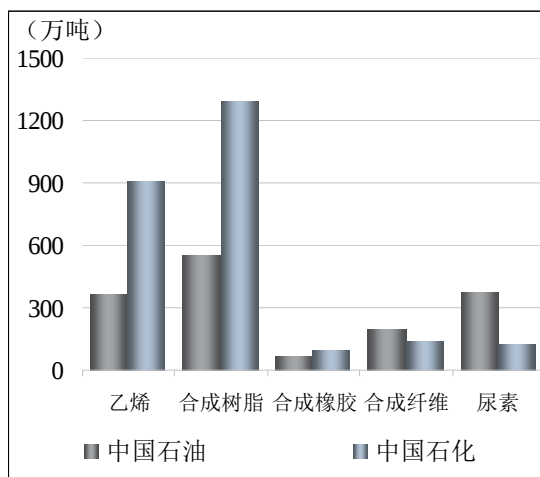
资料来源：各公司年报

石化产品生产及销售方面，目前国内石化产品供不应求，由于石化行业在产业链上的特殊优势及其市场供需状况，决定了该行业具有很强的议价能力，石化产品及其加工产品价格的增长幅度均高于原油价格的增长幅度。石化产品主要包括乙烯及其他衍生产品、合成树脂、合成纤维、合成橡胶、尿素等大类。2008 年，受下半年原油价格大幅下滑以及化工行业景气度下降的影响，乙烯产量同比下滑 2.1%。2009 年，得益于下半年化工市场形势好转，乙烯产量有所回升，全年乙烯产量 1066.3 万吨，

同比增长 8.0%。根据国家统计局统计数据显示, 2010 年乙烯产量 1418.79 万吨, 同比增长 33.06%。

总体看, 石油石化行业是资本密集型和技术密集型行业, 项目投资金额大。目前国内探矿权、采矿权、成品油的经营等都需要得到政府的批准, 主要参与者均为国有石油公司, 市场主体较少, 但规模很大, 竞争并不激烈。

图 4 2010 年主要化工产品产量比较



资料来源: 各公司年报

3. 定价机制

原油定价方面, 由于国内市场原油经营主体较少, 竞争并不充分, 国内市场原油交易价格主要参照国际市场定价。根据原油组分不同选择对应的国际原油现货价格, 目前主要参照标准主要包括迪拜 (Dubai)、米纳斯 (Minas)、杜里原油现货价格等, 但基本与纽约 WTI 期货价格保持同步趋势。2008 年国际原油价格大幅波动对中国石油企业影响较大, 中国石化集团、中国石油集团炼油板块均因此出现亏损。2009 年, 国际原油价格相对平稳, 自 4 月份以来基本在 60~80 美元/桶区间波动, 在一定程度上缓解了炼油行业的经营压力。2010 年, 国际原油价格继续保持相对稳定, WTI 期货价格基本在 70~90 美元/桶区间波动。进入 2011 年后, 受美元走势疲软、国际经济复苏及地缘政治等多方面因素综合影响, WTI 期货价格波动有所加大, 且呈现持续震荡上行的走势。截

至 2011 年 4 月 21 日, WTI 原油期货价格达到 112.29 美元/桶。

成品油定价方面, 2009 年 5 月, 国家发改委公布《石油价格管理办法》, 出台了新的成品油定价机制: 当国际市场原油连续 22 个工作日移动平均价格变化超过 4% 时, 可相应调整国内成品油价格。具体调整方案为: 当国际市场原油价格低于每桶 80 美元时, 按正常加工利润率计算成品油价格。高于每桶 80 美元时, 开始扣减加工利润率, 直至按加工零利润计算成品油价格。高于每桶 130 美元时, 按照兼顾生产者、消费者利益, 保持国民经济平稳运行的原则, 采取适当财税政策保证成品油生产和供应, 汽、柴油价格原则上不提或少提。自 2009 年以来, 成品油价格已经进行多次调整。2010 年, 我国成品油累计四次调价, 其中三次上调, 一次下调。截至 2011 年 4 月 25 日, 今年我国成品油累计调价两次, 全部为上调。

新成品油定价机制的出台, 市场化程度有所提高, 使得炼油企业的利润空间更有保障, 炼油企业在一定程度上能够规避国内外成品油价格“倒挂”所带来的亏损风险。

4. 面临风险

(1) 原油对外依存度逐年提高

目前中国是全球第二大石油消耗国和第三大原油进口国, 国内原油产量已难以满足国内需求的增长, 2010 年原油对外依存度已超过 50%, 据专家预计, 到 2020 年中国石油对外依存度将高达 60%。届时, 中国主要石油公司均将面临资源对外依存度上升的问题, 对国际油价的波动将更为敏感, 经营业绩稳定性也将受到影响。

(2) 成品油定价仍由政府主导

目前国内原油价格与国际市场基本接轨, 但成品油价格仍由政府主导。2006 年以来, 国际原油价格的上涨以及国内成品油的定价机制直接导致了炼油行业的全面亏损。2009 年新出台的成品油定价机制较原有政策更加灵活

和市场化，也为炼油企业保留了一定的利润空间。但当国际油价处于较高位置时，国内成品油市场仍有可能面临内外价格“倒挂”的风险。

（3）特别收益金及燃油消费税征收

根据国务院及财政部有关文件规定，自2006年3月26日起国家对石油开采企业销售国产原油因价格超过一定水平（40美元/桶）所获得的超额收入按比例征收石油特别收益金。从近年国际油价的走势来看，国产原油高于40美元/桶的情况已属于常态，征收石油特别收益金将对石油开采企业的盈利能力产生一定影响。

国家发改委、财政部、交通运输部、税务总局拟定的《成品油价税费改革方案》于2009年正式实施，按照这一方案，在不提高成品油价格的前提下，中国汽油消费税单位税额由每升0.2元提高到1元，柴油由每升0.1元提高到0.8元。该方案的实施将显著增加成品油销售企业的税收负担。

5. 未来发展

（1）炼油装置规模化、集约化

2005年底国家发改委出台的《炼油工业中长期发展专项规划》明确了国家对炼油产业“限小扶大”的政策取向。规划要求，到2010年，争取淘汰低效炼油能力2000万吨左右；炼油工业新增原油加工能力9000多万吨，形成20多个具有较强市场竞争力的千万吨级原油加工基地；新建炼油项目产能必须在800万吨以上，现有企业净资产必须超过炼油项目出资额度，企业资产负债率不得高于60%。按照规划的要求，现有的大多数小型炼油项目都将遭到淘汰，而伴随着新建炼油项目的上马，国有石油公司的规模将进一步扩大，一体化程度和行业主导地位将进一步加强。

（2）产业整合推动竞争主体多元化

石化行业是典型的规模经济行业。从中国近两年来的石油产业政策来看，国家已经明确了打造大型石化航母的战略思想，无论是原

油、成品油的经营资格，还是炼油项目的审批，都对规模作了严格的限制。目前中国所有的石化企业中，仅有中国石油集团和中国石化集团两家具具有完整产业链的大型企业，随着国家打造大型石化航母战略的实施，包括中海油、中化、延长石油在内的几家拥有一定规模和油源的石化企业也在逐步完善自己的产业链条。中国石油集团、中国石化集团也在对下游的炼油和化工企业进行大规模的整合和扩产改造，未来几年中国石化行业将向大型化、规模化、集约化方向发展，并且有望形成3~4家产业链高度整合的大型石化企业。

2009年5月18日，国务院印发了《石化产业调整和振兴规划》，全面规划了未来三年中国石化行业的发展，确立了行业发展3项基本原则，明确了6项行业发展目标，部署了11项产业调整和振兴任务，制定了10项行业发展政策措施。《石化产业调整和振兴规划细则》的实施，对于确保石化产业稳定发展、加快结构调整、推动产业升级、进一步增强石化产业的支柱产业地位将起到重要的推动作用。

2011年3月16日，新华社发布了《国民经济和社会发展第十二个五年规划纲要》，规划中提到与石化行业相关的内容有：在加大石油、天然气资源勘探开发力度，稳定国内石油产量，促进天然气产量快速增长的基础上，推进煤层气、页岩气等非常规油气资源开发利用；进一步完善成品油价格形成机制，积极推进市场化改革。理顺天然气与可替代能源比价关系。按照价、税、费、租联动机制，适当提高资源税税负，完善计征方式，将重要资源产品由从量定额征收改为从价定率征收，促进资源合理开发利用。

总体来看，石油石化行业是中国国民经济的战略性支柱行业，中国经济的高速发展将使该行业的市场需求继续保持快速增长态势，并且在整个国民经济中的重要性及战略地位日益突出。行业整体竞争程度不高，获利能力较强。随着中国石油进口量的不断增加，进口石

油对中国石化行业的影响越来越大,其特殊的行业地位决定了国家对石油石化行业重视程度会日益提高,这为石油石化行业提供了稳定良好的发展环境。

三、基础素质分析

1. 企业规模与竞争力

公司是中国最大的地方炼油企业之一,集原油加工、石油化工、精细化工、氯碱化工等业务为一体。

截至 2010 年底,公司一次原油加工能力 600 万吨/年。目前,山东地方炼油行业加工能力为 6000 万吨/年,约占山东地炼炼油能力的 10.00%,公司为山东乃至国内最大的地方炼油企业之一。

2010 年公司加工原料油合计 219 万吨,生产汽油 43.77 万吨、柴油 76.39 万吨、燃料油 38.03 万吨及液化气 14.17 万吨。2010 年,公司汽柴油销售量 119.46 万吨,约占国内市场销售总量的 5%。2011 年 1~6 月,公司合计加工原料油 119 万吨,生产汽油 26.50 万吨、柴油 46.20 万吨、燃料油 14.20 万吨及液化气 8.50 万吨。

此外,公司 300 万吨/年重质油综合利用项目已于 2011 年 1 月开工建设,设计原油加工能力每年 600 万吨,计划总投资 30 亿元,由子公司东明润泽化工有限公司负责运营,预计 2013 年底可建成投产,届时公司的原油加工能力将达到 1200 万吨/年,规模优势将进一步得到加强。

氯碱部分,公司依托当地卤水和电力资源的优势,积极进入氯碱化工行业。目前公司拥有 15 万吨/年离子膜烧碱(纯)生产能力。2010 年公司生产烧碱 24.68 万吨(以 60%的比例折纯约生产纯碱 14.81 万吨)、液氯 9.17 万吨。

公司规模优势较为突出,在中国企业联合会、中国企业家协会评出的“2010 中国企业 500 强”中位列第 391 位,位列中国制造业企

业 500 强第 208 名;同时,公司位列山东省 100 强企业第 47 位。

在产品质量方面,2010 年,子公司东明中油各装置馏出口质量检验合格率达到 99.30%,半成品合格率达到 96.93%。子公司东明万海氯碱化工有限公司(以下简称“万海氯碱”)从原辅料进厂、加工生产、产品储存各环节施行严格质量控制,2010 年全年产品合格率达到 100%。在上马新装置的同时,公司与中国石油天然气集团公司紧密合作,可以获得更加优质的原料油来源,从而保证了成品油总体质量较一般地炼企业更优质,有效提升了产品竞争力。2009 年,公司所使用的“鲁昌”商标被山东省评为著名商标;2010 年,公司先后被中国产品质量协会评为全国质量守信企业,被中国互联网新闻中心授予公司中国品牌领袖联盟证书。

总体看,公司具有较强的规模优势,产品有较好的商誉和质量。

2. 技术装备和技术改造

在炼油装备方面,公司拥有 600 万吨/年常减压、220 万吨/年催化裂化、100 万吨/年延迟焦化、200 万吨/年汽、柴油加氢等成套生产装置,其技术含量在国内处于领先水平。

公司立足装置特点,借鉴先进成功经验,围绕技术瓶颈和节能降耗实施了多项技术改造工程。2010 年,公司累计完成多项技改项目,其中成功突破了 MTBE 降硫、电脱盐优化等技术瓶颈;通过对瓦斯系统压力的技改,将去热点瓦斯压力从小于 0.3Mpa 上升至 0.6Mpa,综合利用率提高了一倍以上;通过循环氢放空去向技改,每年可创造经济效益 300 万元。2010 年全年,氯碱方面盐酸装车系统改造,有效解决了盐酸装车时的酸雾问题;通过对原盐质量控制,减少了盐泥产生量,有效缓解了预处理能力不足的问题。

总体看,公司技术装备较先进,通过技术改造取得了较好的效果。

3. 产品链及循环经济

公司拥有成套的生产装置，包括常减压、催化裂化、延迟焦化、重交沥青、气体分馏、直馏汽油芳构化等装置，可以生产各类高标号汽油、柴油、石油液化气、溶剂油、液体石蜡、丙烯、聚丙烯、石油焦、烧碱、液氯等系列产品，公司产品链较为完整。

公司现有的石油加工和石油化工业务、氯碱生产线，以及计划建设的煤化工项目有效的拉长了企业的产业链。其中，石油炼化的石油焦可作为热电和煤化工的燃料；热电为氯碱提供电力；氯碱在生产中所排放的氢气，经回收可应用于汽油、柴油的加氢工艺；煤化工的产品甲醇是石化产业中制造甲醇汽油、烯烃、芳烃、丙烯的原材料。公司产业链的完善和循环利用，可以降低生产成本，增强市场竞争力。

4. 人员素质

公司高层管理人员 12 人，平均年龄 47 岁，多数人员在公司长期工作，具有丰富的行业管理经验，管理队伍稳定性较好。

公司董事长兼总经理李湘平先生，49 岁，硕士学位，高级政工师、高级会计师、高级审计师。历任东明县石油化工厂财务处长、总会计师、东明石化副总经理等职。先后荣获全国劳动模范、全国优秀企业家、山东省优秀企业家等称号，现为十一届全国人大代表。

截至 2010 年底，公司员工总数 3758 人。按文化程度分，大专以上学历占 21.87%、大专学历占 31.05%、高中和中专学历占 45.16%；按专业划分，生产人员占 87.60%、技术人员占 5.59%、行政管理人员占 4.07%；按年龄划分，30 岁以下人员占 52.85%，30~50 岁人员占 45.90%。

综合看，公司管理层从业经验丰富，稳定性较好；员工以生产人员为主，符合生产型企业的特点。

5. 安全与环保

安全管理

公司高度重视安全管理工作，通过制度和组织设置、落实安全生产责任制、加大安全生产投入和强化安全教育培训等措施提高公司的安全生产水平。

在制度建设方面，公司制定了《安全、环境、能源、健康卫生控制程序》及《安全运行控制程序》，以制度的形式明确了安全责任；同时，公司成立了安全生产管理委员会，下设安全生产部，负责公司的安全生产管理工作。目前公司有专职安全管理人员 80 人，其中 35 人取得了国家注册安全工程师执业资格。公司安全委员会全面制订了安全管理标准，定期和不定期对管理标准进行评审，确保管理标准有效性。

公司依照《安全生产责任制》层层分解落实安全生产管理目标、任务及其责任，实行量化考核，层层签订安全责任书，直至生产岗位，落实“谁主管谁负责、一岗双责”的原则，安全管理直接与考核挂钩。

公司设立专项预算资金，每年制定安全投入计划，并重点加大对硬件科技含量的投入，以实现“科技兴安”。公司在所有生产装置上都安装了先进的 DCS 控制系统以及 ESD 连锁保护系统，对 150 多个重点部位进行有毒有害气体、粉尘、噪声检测和防治；公司为一线岗位配备了可燃气体报警仪、防护、防毒面罩以及防静电鞋等多种安全措施，并定期对岗位人员进行健康检查。

公司每年年初制定年度安全培训教育计划，并严格落实。公司采取集中培训、事故预案演练、会议传达及网站宣传等多种方式对全体员工及相关人员进行安全培训教育工作，有效提高了员工的安全意识，逐步规范了员工的行为。

环境保护

石油化工行业属于高污染行业，公司一直重视环保治理和节能降耗工作，2003 年以来公

司累计环保总投资 1.2 亿元，技改投资 5000 多万元。

废气治理方面，公司先后投资建设了 2 万 m^3 干式气柜、2 万吨/年硫磺回收装置、烟气脱硫装置、三套瓦斯气脱硫系统，使尾气得以回收、硫磺得以利用，并使排放 SO_2 浓度降到了 400 mg/N m^3 以下，使脱后瓦斯气 H_2S 含量降至 10ppm。

污水处理方面，公司先后建成了 60 吨/小时的酸性水汽提装置、60 吨/小时的凝结水处理装置、200 吨/小时的中水回用装置，经过上述装置处理，公司约 75% 的中水实现了循环利用，每年可节约新鲜水 200 万吨，节约软化水 50 万吨。目前公司拥有两个污水处理厂，污水处理能力超过 400 吨/小时，排放污水达到《山东省南水北调沿线水污染物综合排放标准》中规定的一般保护区要求。

废物利用方面，公司建立了严格的废旧物料管理制度，对有利用价值的管件、配件、钢管等首先采用降级使用的方式加以利用；各装置产生的污油集中送入公司污油罐，然后再用回炼、掺炼等方式加以利用；热电厂产生的粉煤灰和煤渣，用于制造绿色环保建材。

2010 年全年，东明中油 COD 排放量、氨氮排放量和废水排放量同比分别降低了 58.19%、70.65% 和 39.49%。污水排放抽查合格率、烟气、固废排放抽查合格率均为 100%，环境污染纠纷和事故保持零记录；万海氯碱通过对再生废水的回收利用，解决了每天 80 余方废水排放的环保难题，每年减排污水 1.18 万吨，同时 COD 及悬浮物排放量也明显下降。

在节能减排方面，公司通过节能改造等手段使各能耗指标控制在较好水平：2010 年，东明中油综合能耗折标准油量、加工吨原料油单耗量和加工吨原料油耗能成本分别同比下降 4.04%、2.95% 和 6.43%。万海氯碱电力消耗折百碱、蒸汽消耗折百碱和综合能耗分别同比下降 18.41%、28.05% 和 5.32%。

总体上，公司重视安全与环保工作，资源

实现较为有效的回收利用，环保管理成效显著，单位能耗进一步降低。

6. 外部环境

菏泽地区属于中原油田的一部分，区内石油资源总量约 21.70 亿吨；地区同时属于鲁西煤炭基地的重要组成部分，煤炭地址储量达 281.40 亿吨；地区紧邻黄河，水资源丰富；人口近 1000 万，劳动力资源丰富。丰富的资源为公司发展提供了得天独厚的基础条件。

2008 年 2 月，山东省政府通过了《鲁南经济带区域发展规划》，明确提出打造东明石油化工基地。2010 年 7 月，山东省政府与中国石油天然气集团公司签订了《合作框架协议》，并重点约定了中国石油天然气集团与公司的合作发展事项。菏泽市委、市政府制定的建设“四大基地一大产业”的发展战略，确定了以公司为基础打造菏泽石油化工基地。同时，作为菏泽市东明县的支柱企业，公司在项目用地、税收优惠、对外合作、基础设施建设和银行信贷等方面，受到地方政府的大力支持。2010 年 7 月 24 日，东明县人民政府就公司“300 万吨/年高硫重油综合利用项目”优惠政策给予批复，政府将从土地政策、税收政策、配套设施以及 SO_2 排放、资金扶持等各方面给予公司优惠与支持。

菏泽地区拥有京九铁路、新菏铁路、106 国道、日东高速等主要交通要道，物流运输方便快捷。公司拥有一条 300 万吨/年的石化铁路专用线，具有大批量长途发运能力。此外，公司还拥有海运码头、20 万立方米中转油库以及与中国石油天然气集团合作建设的“日照—东明原油输送管道，其中一期设计输油能力 1000 万吨。目前管道铺设已基本完成，首端和末端储罐建设也已接近完工，正在做投产准备。输送管道的投产可大幅减少原油运输成本，具有其他地炼企业无法比拟的优势。

公司地处鲁西南，周边 300 公里内没有大型的炼油厂。同时，区域内有将近一亿人口，

可容纳 600 万吨的成品油需求量，区位优势较明显。

在对外合作方面，2010 年，公司与中国石油天然气集团下属公司中油燃料油股份有限公司（下称“中油燃料”）签订了《合资框架协议》，双方共同发起设立山东东明石化集团汇泽有限公司（下称“东明汇泽”），其中公司出资 6000 万元，占东明汇泽注册资本的 60%，中油燃料现金出资 4000 万元，占注册资本的 40%，双方约定：中油燃料负责东明汇泽的原油供应；公司及东明汇泽所产成品油及燃料油、沥青、石油焦等产品主要由中国石油天然气集团负责销售。

总体上，公司在地方经济中占有重要地位，山东省及地方政府政策支持力度大，且公司所在区域资源丰富、周边地区运输条件便利，输油管道优势突出、区位优势较强；与中国石油天然气集团的合作解决了公司原料油来源以及销售渠道的问题，为公司生产规模扩张提供了强有力的支持。

四、管理体制

1. 治理结构

公司按照《公司法》、《公司章程》等相关法规的要求，逐步建立了现代企业制度，完善了法人治理结构。公司设有股东大会、董事会和监事会。股东大会是公司最高权力机构，董事会由公司股东大会选举产生，是生产经营的决策机构。

公司董事会由 7 名董事组成，由股东会选举产生；董事会设董事长 1 人，由董事会选举产生，任期 3 年。公司监事会由 3 名监事组成，由公司股东会选举产生，任期每届 3 年。公司设总经理 1 人，副总经理若干，由董事会聘任或解聘。总经理对董事会负责，负责日常的经营管理并接受董事会和监事会的监督。

由于公司控股股东山东宏利源股份有限公司股份管理权是以公司董事长李湘平为核心的

公司管理团队代持，存在着公司决策由核心人员掌控的可能，公司法人治理结构有待进一步完善。

2. 内部管理

公司经营历史长，经过多年运营，建立了较为完善的管理制度，并形成了适合自身生产经营的管理机制。

财务管理方面，公司成立了资金管理中心，对集团资金实行统一管理；公司制订了完整的财务管理制度，包括资金管理、财务预算、成本费用控制、资产管理、费用报销、财务人员管理、进出口结算、对外担保、会计报告与财务评价等方面；另外，公司还针对生产、供应和销售等具体的财务工作制订了一系列具体流程。

投融资管理方面，公司经理办公室是投融资的直接决策机构，并最终由董事会批准。公司重大建设工程决策、银行贷款、资金筹措、投资支出和项目建设等工作实施严格立项申请、论证（可行性研究）、审查批准、资金筹集、项目招投标、执行和监督等流程。

安全生产方面，公司制订了 11 个安全生产管理制度和标准，涉及生产、环保、节能、运输、储存、事故处理等生产流程的各个方面，这些制度的实施为公司安全管理规范化提供了有力保障。

销售管理方面，公司成立了东明石化营销中心，专门负责公司各个产品的销售和货款结算业务。营销中心根据各个具体产品的销售分别制定了销售管理、信用审批、货款结算、客户服务以及考核等相关的具体制度。

子公司管理方面，公司对子公司中层以上管理人员直接委派，对子公司劳动用工、工资分配和劳动保险工作实行统一领导、监督和检查。子公司按公司生产经营计划进行生产，仅承担生产加工中心的职能。伴随着公司生产经营规模的扩大，公司不断强化管理架构，逐步完善大型企业集团化运作和管理机制，与各子

公司之间不断明确各项权责关系，管理层次进一步理顺。

总体看，公司管理制度和条例行之有效，但法人治理结构有待进一步完善。

五、经营分析

1. 经营概况

公司是中国最大的地方炼油生产基地。随着公司生产规模的不断扩大，2008~2010 年公司营业收入稳定增长，年均复合增长率 10.18%。从各板块收入占比情况看，2008~2010 年，炼油产品销售收入占营业收入的比重均在 98%以上，因此炼油业务是公司最主要的业务。2010 年，公司实现营业收入 165.88 亿元，其中炼油业务实现收入 163.57 亿元，占比 98.60%。

受金融危机影响，国际油价于 2008 年下半年高位快速回落。2009 年，尽管成品油整体处于上涨趋势，但绝对价格相对于 2008 年仍处于低位运行。伴随公司生产规模的扩大及市场需求的复苏，公司炼油产品销量同比大幅增长，销量的增长有效弥补了平均价格低迷对营业收入带来的负面影响。2009 年，公司炼油业

务实现营业收入 140.59 亿元，同比增长 3.35%。2010 年，受益于成品油价格的持续震荡上行，而公司销量较 2009 年保持稳定，公司炼油板块实现营业收入 163.57 亿元，同比增长 16.35%。

从毛利率水平看，2008~2010 年，公司炼油板块毛利率呈现稳定增长的态势。其中 2009 年，该板块毛利率水平 6.12%，同比上升 1.75 个百分点，主要是原油等原材料采购成本较低所致；2010 年公司毛利率水平同比稳定中略有增长，全年达到 6.42%的水平。受益炼油板块的较好表现，公司整体毛利率水平亦呈现稳定增长的态势。但受制于炼油行业整体生产特点及国内成品油定价机制等因素的影响，公司的毛利率一直处于较低水平。

2011 年 1~6 月，公司实现营业收入 98.48 亿元，其中炼油板块实现营业收入 96.99 亿元，占比 98.47%；占 2010 年营业收入的比重为 59.37%；从毛利率水平看，公司炼油板块毛利率为 5.01%，较 2010 年下降了 1.41 个百分点，主要是原油采购价格持续增长导致公司成本不断上升所致。主要受炼油业务毛利率下降的影响，公司总体毛利率为 5.26%，较 2010 年下降 1.30 个百分点。

表 1 2008~2010 年公司主营业务收入、毛利构成和毛利率情况 （单位：亿元、%）

产品	主营业务收入			主营业务成本			毛利率		
	2008	2009	2010	2008	2009	2010	2008	2009	2010
炼油产品	136.03	140.59	163.57	130.08	131.99	153.07	4.37	6.12	6.42
氯碱产品	0.60	1.39	2.30	0.39	1.10	1.94	35.00	20.86	15.65
合计	136.64	141.98	165.88	130.47	133.09	155.00	4.52	6.26	6.56

注：毛利率=（主营业务收入-主营业务成本）/主营业务收入

资料来源：公司审计报告

2. 原料供应

公司成品油生产中最主要的原料是原油和燃料油。2011 年之前，公司生产所需原油和燃料油采购或进口配额远达不到生产需要，配额之外部分均需通过各类贸易商或生产商提供。2009 年、2010 年公司国内原油采购配额

均为 140 万吨、国外燃料油的进口配额为 80 万吨。2009 年及 2010 年公司原油采购量分别仅占当年原油、燃料油采购总量的 44.72%和 36.00%的比重。2011 年上半年，原油价格继续呈现波动上涨的态势，价格持续高位运行。受此影响，2011 年 1~6 月公司原油采购量仅 38

万吨，占当年采购总量的比重为 31.93%。

2010 年，公司与中油燃料签订了《合资框架协议》，协议约定中石油将积极组织进口原油资源，并逐步达到 1000 万吨/年的供应水平，以满足公司对进口原油资源的需求。随着与中石油合作的不断深入，公司将逐步打破原材料采购配额的限制，为公司生产能力的扩张提供了有力的原料来源保障。

表 2 2009 年以来公司原油、燃料油采购情况
(单位: 万吨)

原料类别	2009 年	2010 年	2011.1-6 月
原油	110.00	82.70	38.00
燃料油	136.00	147.00	81.00
合计	246.00	229.70	119.00

资料来源: 公司提供。

注: 2009、2010 年公司国内原油采购量小于配额同时燃料油进口大于配额是因为原油采购价格相对较高, 故公司增加了从贸易商进口购买燃料油的比例。

从 2008 年至今公司主要原材料供应商情况看, 公司原油主要供应商为中国石油天然气股份有限公司西部管道原油销售分公司、长庆油田油气销售公司以及中原油田; 公司燃料油主要供应商为中油燃料油股份有限公司和上海联油国际贸易有限公司。

表 3 2011 年 1 季度公司前五名原材料供应商情况
(单位: 亿元、%)

供应商名称	原料种类	采购金额	占比
第一名	原油	6.46	19.19%
第二名	原油	6.00	17.82%
第三名	原油	2.73	8.11%
第四名	燃料油	2.27	6.73%
第五名	燃料油	0.75	2.24%
合计		18.21	54.09

资料来源: 公司提供。

注: 占比为采购金额占采购总金额的比例

公司原油主要从西部地区采购, 并通过公路方式运输; 燃料油通过海运从国外进口, 到

达港口后再通过公路及铁路运输, 因此原材料运输成本较高。

为解决公司进口原油输送问题, 2009 年 10 月公司与中石油共同出资设立中石油山东输油有限公司(注册资本 7.62 亿元, 其中公司占 30%股份), 负责山东省日照市至东明县的输油管道建设。该管道拟用于从中东进口的中质和重质原油的输送, 其全长 446 公里, 一期工程设计原油输送能力 1000 万吨/年, 起点为日照岚山港, 终点为公司厂区, 项目占地面积 19.10 公顷。工程已于 2009 年底开工, 截至 2011 年 6 月大部分管道已入地, 岚山首站和公司末站的建设已接近完工, 目前正在做投产准备。

总体上, 随着与中石油合作的逐步深入, 公司原料供应问题有望得到根本解决, 同时日东输油管线的即将投产预计将有效降低原油运输成本, 为公司原油供应提供了运输保障。

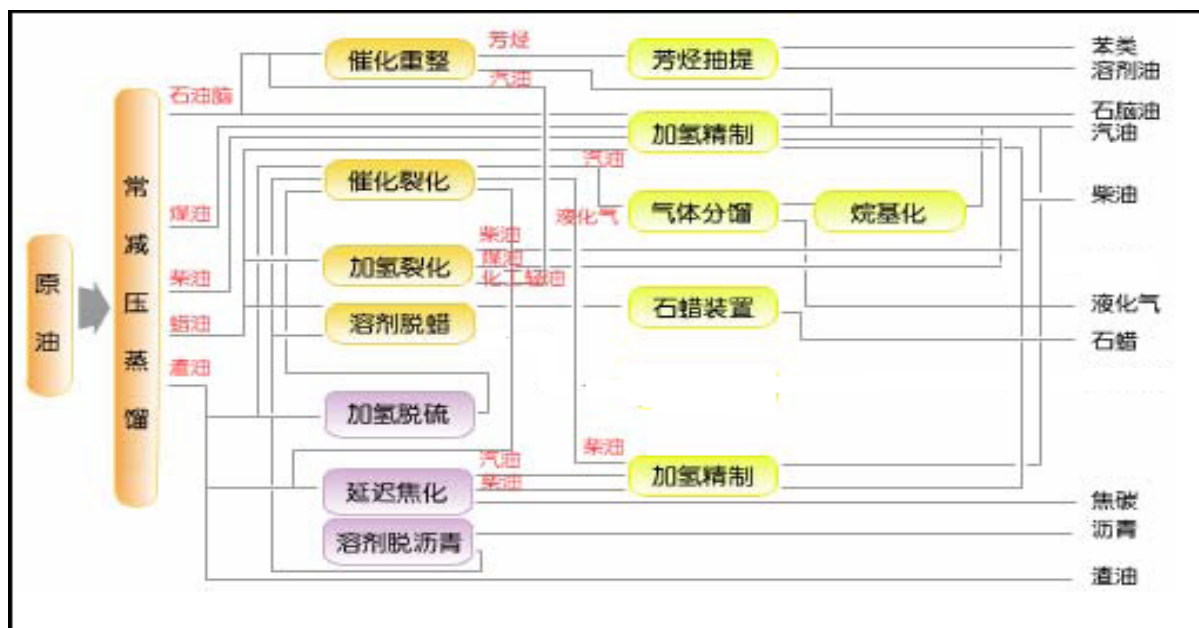
3. 产品生产

公司拥有成套的生产装置, 主要包括 600 万吨/年常减压、220 万吨/年催化裂化、100 万吨/年延迟焦化装置, 生产规模大可以生产各类高标号汽油、柴油、石油液化气、石油焦、燃料油石脑油、聚丙烯等系列炼油产品以及烧碱、液氯等氯碱产品。

炼油工艺流程

原油或燃料油通过常减压装置加工, 生产出汽油、柴油、渣油和蜡油。生成的渣油进入延迟焦化装置, 可生产柴油、石脑油、液化气等产品, 生成的蜡油进入催化裂化装置, 可生产汽油、柴油、液化气等产品。液化气通过气体分馏装置可生成丙烯、芳烃及民用液化气等产品, 丙烯可继续经过聚丙烯装置生产出聚丙烯, 汽、柴油经过加氢精制设备可生产高品质的汽、柴油以供应市场。

图1 炼油工艺流程图



资料来源：根据公司提供资料整理

随着经济的逐步复苏以及下游需求的拉动，公司逐步扩大经营规模，在主要产品（除燃料油）产能保持稳定的情况下，产品产量整体呈现出 2009 年同比较快增长，2010 年同比保持稳定的态势；2010 年，公司汽油、柴油及液化气产量分别为 43.77 万吨、76.39 万吨和

14.17 万吨。2011 年 1~6 月，公司汽油、柴油、液化气产量分别为 26.50 万吨、46.20 万吨和 8.50 万吨，产量占 2010 年全年产量得比重分别为 60.54%、60.48%和 59.99%，公司生产运行状况良好。

表 4 公司主要炼油产品产能、产量情况（单位：万吨）

产品类别	2008 年		2009 年		2010 年		2011 年 1-6 月	
	产能	产量	产能	产量	产能	产量	产能	产量
汽油	45.00	41.51	45.00	44.52	45.00	43.77	45.00	26.50
柴油	78.00	61.59	78.00	76.12	78.00	76.39	78.00	46.20
液化气	15.00	14.85	15.00	14.81	15.00	14.17	15.00	8.50
燃料油	55.00	55.71	40.00	38.42	40.00	38.03	40.00	14.20

资料来源：公司提供。

注：燃料油产品为原料油提取汽、柴油后的末端产品，其产量下降说明原料油品质较好，提纯率高。

在与中石油合作之前，公司加工的原油和燃料油种类来源较广，公司需要根据油质情况调节生产工艺，装置的开停工会对生产产生一定影响；同时，油质杂的原料特性，也在一定程度上对产品质量控制、能耗控制等方面带来一定的困难。近年来通过与中石油的紧密合作，公司加工优质原油的比重逐年提高，因此生产过程中装置非计划开停工次数逐年减少，产品各项指标较为稳定，总体质量有所提升，

在市场上赢得较好的口碑。

4. 产品销售

公司产品的销售全部由销售公司负责。公司产品主要营销策略是加强与两大石油巨头，特别是与中石油的合作，延续与其稳定的供应关系，同时稳固周边零售市场，努力寻找高价位区域，开发高附加值产品市场，实现公司利益最大化。

从公司销售收款政策上看，公司对中石油的销售给予 2 个星期的结算账期，对于其他下游客户的销售全部采取现货贸易的结算方式。

公司销量较多的产品主要是汽油、柴油、燃料油和液化气等。2010 年，公司实现汽油销量 43.55 万吨、柴油销量 75.91 万吨、燃料油销量 37.51 万吨、液化气销量 14.04 万吨，汽油柴油销量占到公司炼油产品销售总量的 45%；从产销率水平看，近几年公司主要产品的产销

率均在 98%以上，销售情况保持良好水平。

2011 年 1~6 月，公司产品销售结构有所变化：其中汽油销量快速增长，其销量占 2010 年全年销量的比重达到 105.65%；柴油、燃料油销量分别为 26.30 万吨和 14.00 万吨，各自销量占 2010 年全年销量的比重分别为 34.65% 和 37.32%；液化气销量 8.40 万吨，占 2010 年全年销量的比重为 59.83%。同时，公司主要产品产销率仍维持高水平态势。

表 5 公司主要产品销量、产销率情况（单位：万吨、%）

产品类别	2008 年		2009 年		2010 年		2011 年 1-6 月	
	销量	产销率	销量	产销率	销量	产销率	销量	产销率
汽油	41.38	99.68	44.47	99.88	43.55	99.50	46.00	99.56%
柴油	61.35	99.61	76.01	99.85	75.91	99.36	26.30	99.24%
液化气	14.78	99.53	14.64	98.92	14.04	99.09	8.40	98.82%
燃料油	55.57	99.75	38.32	99.72	37.51	98.64	14.00	98.59%

资料来源：公司提供。

从主要产品售价情况看，公司汽柴油销售价格 2009 年因全球金融危机导致需求急剧下降的影响而呈现低迷的态势，2009 年汽油、柴油平均售价分别同比下降 17.33% 和 22.34%。2010 年以来，受经济持续复苏需求强劲增长、通货膨胀以及地缘政治等多方面因素

的综合影响，公司汽柴油售价稳步回升。2011 年 1~6 月，公司汽柴油的销售价格分别达到 7692.03 元/吨及 6976.92 元/吨，均超过了经济危机前的价格水平。其他主要产品的售价走势基本也是如此。

表 6 公司主要产品销售价格情况（单位：元/吨）

产品类别	2008 年	2009 年	2010 年	2011 年 1-6 月
汽油	6863.12	5674.07	6499.61	7692.03
柴油	6222.22	5085.80	6129.81	6976.92
液化气	5190.34	4163.80	5347.07	5821.36
燃料油	5210.31	4829.66	5926.91	6665.81

资料来源：公司提供。

汽、柴油是公司产品中比例最大的一类，主要产品型号有 90#汽油、93#汽油、0#柴油、-10#柴油等。汽、柴油是与人们生活密切相关的能源类消费品，目前公司汽、柴油产品质量已基本达到国III标准，市场认可度较高。

目前，公司约 70%的汽、柴油产品销售给中石油和中石化两大集团下属销售公司，其余约 30%的产品由公司自行零售给周边客户。

从近几年公司汽、柴油的下游客户情况看，中石油和中石化是公司汽、柴油产品最大、

最主要的客户，公司与中国石油天然气集团的河南、山东、安徽等销售分公司，与中石化的山东、河南石油分公司等建立了良好的合作关系，销售渠道稳定。从售价上看，公司汽、柴油销售给中石油的价格完全按市场价格进行，从而保证了公司的效益。

表 7 2011 年上半年公司产品（主要是汽、柴油）
销售前五名客户

（单位：亿元、%）

客户名称	销量金额	占比
中石油河南销售分公司	23.70	23.90
中石油山东销售分公司	22.96	23.20
中石化山东石油分公司	12.14	12.20
中石化河南石油分公司	9.86	10.00
中石油安徽销售分公司	6.99	7.08
合计	75.63	76.70

资料来源：公司提供

零售部分，公司通过扩建终端销售网点和终端加油站的方式进行扩大市场范围，并运用灵活的价格调节合理控制销售节奏，目前零售产品中，绝大多数客户集中于河南中东部市场及鲁西南市场，此外河北南部、江苏西北部及安徽偏北部市场也是公司重要的销售区域。从零售汽、柴油销售价格看，每吨售价约低于市场价 100—200 元左右，但与山东东部的地炼企业相比，每吨售价高出其 150—200 元，主要是公司地理位置优势突出且销售区域内需求旺盛所致。公司周边 300 公里内无大型石化企业，与山东东部地炼企业较高的集中度相比，鲁西南区域内竞争优势明显。

从销售运输方式上看，公司有汽运和铁路运输两种方式：子公司昌顺运输有限公司负责部分产品的汽车运输；此外，公司拥有一条 300 万吨/年的石化铁路专用线，负责产品的铁路运输。从运输方式的配比情况看，外销汽柴油销量中约 30%通过火车运输，约 70%通过汽车运输。

2010 年，公司与中石油设立东明汇泽公司（其中公司出资 6000 万元，占注册资本的 60%），双方约定：中石油利用其销售渠道，负责销售公司及东明汇泽所产成品油及燃料油、沥青、石油焦等产品。

总体上，公司与中石油、中石化建立了稳定的供求关系，特别是与中石油的合作，基本解决了主要产品（特别是成品油）的销售问题，为公司后续规模扩张扫除了发展瓶颈。

5. 经营效率

2008~2010 年公司存货周转次数及总资产周转次数均呈现逐年下降的趋势，三年平均值分别为 20.30 次和 2.39 次，2010 年分别为 12.94 次和 2.21 次；公司销售债权周转次数呈波动下降的趋势，三年平均值为 101.30 次，2010 年为 69.30 次。

总体看，公司经营效率有所下降，但整体水平仍较高。

6. 未来发展

公司根据国家、山东省关于石化行业发展战略并结合自身产业基础，完成了《山东东明石化集团 2010—2020 年十年发展规划》。未来，公司将以建设“山东省重要能源化工基地”为目标，坚持“油化并举、油气互补，努力发展石油化工、煤化工、氯碱化工、化工新材料和精细化工”的发展战略；充分发挥区位和资源优势，积极寻求战略合作，扩大炼油规模；积极采用高新技术，加快新产品的开发；通过扩大规模、化工转型、结构调整，推动公司持续、快速、和谐发展。

公司发展目标：到“十二五”中期，努力实现“855511”目标，即新增项目建设投资 80 亿元，实现销售收入 500 亿元、利税 50 亿元的战略目标，形成 50 万吨/年氯碱化工、100 万吨/年煤化工、1000 万吨/年炼油的产业规模，把东明石化建设成为以炼油为龙头，集石油化工、氯碱化工和煤化工于一体的新型能源化工基地。

根据公司计划，未来 3 年公司将积极推进以下重点项目的建设（表 8）。

公司未来投资规模最大的是“300 万吨/年重质油综合利用项目”。该工程建设计划总投资 30 亿元，其中自筹 9 亿元，其余 21 亿元将通过贷款获得；项目已在山东省经贸委备案，并取得建设土地、环境影响评价、安全影响评价以及一系列优惠政策的批复；2011 年 1 月项目开工建设，预计 2013 年底建成投产，

目前正在进行“七通一平”基础设施配套建设。正在建设的日照—东明输油管道将为工程提供便捷、廉价的原料运输。项目建成后，预计年销售收入将达 232.58 亿元，年均利润总额 13.58 亿元，公司一次原油加工能力将达到 1200 万吨/年。

公司现有铁路专用线位于东明县火车站西端北侧，建有装卸线 4 条，由于不具备整列装卸条件，满足不了运量增长的需要。而且由于布局问题，作业时严重影响新菏线通过能力。因此，为了满足东明石化专用线运量增加的需要，减少东明石化专用线作业对新菏线的影响，公司继续对专用线（含东明县车站）进行扩能改造。改造后，公司的铁路专用线将达

到 550-600 万吨/年的运力水平，公司原料油将以从东部运进为主，从西部运进为辅；外运成品油以西去为主，向东为辅。

“铁路专用线扩能改造项目”计划投资 4.49 亿元，其中自筹 2.49 亿元，其余 2 亿元将通过贷款获得；项目已在山东省发改委核准立项，并取得了环境影响评价批复；项目已于 2010 年正式开工建设，预计竣工时间为 2012 年底。项目建成投产后，预计年均销售收入 1.25 亿元，年均利润总额 3500 万元。

总体上，未来 3 年公司项目资金需求规模大且较为集中，资本支出压力较大，存在一定融资压力；随着新项目的建成投产，公司产能将显著提高，规模优势有望进一步增强。

表 8 未来 3 年公司主要项目投资概况（单位：亿元）

项目名称	总投资额	截至 2011 年 6 月底已完成投资额	2011 年计划投资	2012 年计划投资	2013 年计划投资
300 万吨/年重质油综合利用项目	30.00	1.99	5.00	15.00	10.00
铁路专用线扩能改造项目	4.49	0.36	2.49	2.00	--
合计					

资料来源：公司提供。

六、财务分析

1. 财务概况

公司提供的 2008~2010 年财务报表已经山东天元同泰会计师事务所有限公司审计，均出具了标准无保留意见的审计结论。公司 2011 年上半年财务报表未经审计。

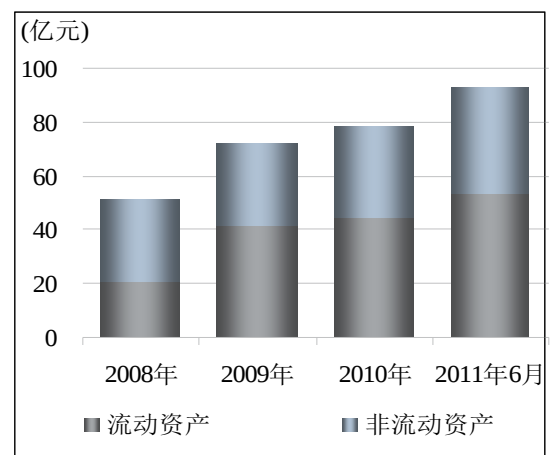
公司合并财务报表按照《企业会计准则（2006）》编制，2008~2010 年公司合并范围无重大变化，数据具有较强的可比性；2011 年上半年，公司合并报表范围子公司 9 家，较 2010 年新增子公司 2 家，分别为东明润邦化工有限公司和东明润昌化工有限公司。合并范围变化对财务报表的可比性有一定影响。

截至 2010 年底，公司资产总额为 78.29 亿元，所有者权益合计为 34.33 亿元（含少数股东权益 13.86 亿元）。2010 年，公司实现营业收入 165.88 亿元，利润总额 4.47 亿元。

截至 2011 年 6 月底，公司资产总额为 92.85 亿元，所有者权益 35.63 亿元（含少数股东权益 14.15 亿元）。2011 年 1~6 月，公司实现营业收入 98.48 亿元，利润总额 1.72 亿元。

2. 资产构成

图 5 公司资产构成情况



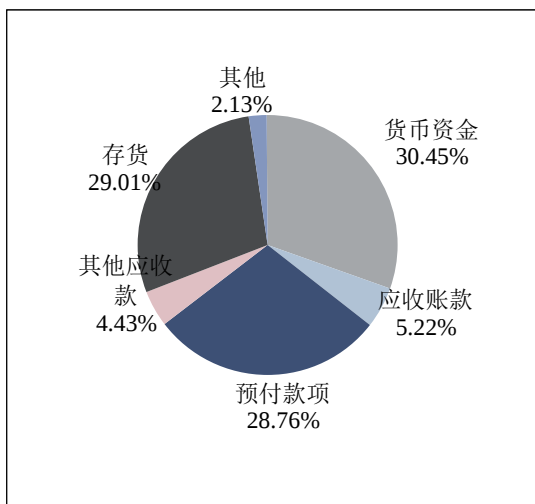
资料来源：根据公司财务报表整理

2008~2010 年，随着生产规模的逐年扩大，公司资产总额保持较快增长，年均增长率 23.16%。截至 2010 年底，公司资产规模 78.29 亿元，其中流动资产占 57.16%，非流动资产占 42.84%。

流动资产分析

2008~2010 年，公司流动资产快速增长，年均增长率 46.18%，主要是预付账款、存货快速增长以及货币资金波动增长所致。截至 2010 年底，公司流动资产合计 44.75 亿元，主要由货币资金、存货和预付账款构成。

图 6 2010 年底公司流动资产构成情况



资料来源：根据公司财务报表整理

2008~2010 年，公司货币资金波动中有所增长，三年平均增长率 11.83%。截至 2010 年底，公司货币资金规模 13.62 元，主要由银行人民币存款（占比 91.19%）构成。其他货币资金（占比 8.81%）主要为因抵押、质押或冻结等对使用有限制的资金。2010 年末货币资金同比下降 24.74%，主要是随着公司业务规模扩大，公司所需流动资金增加所致。

2008~2010 年，公司预付款项快速增长，年均增长率 43.01%。截至 2010 年底，公司预付款项 12.87 亿元，主要是预付的原料采购款。从预付账款中账龄看，1 年以内的占比为 96.83%，账期较短，结构较为合理；从收款方看，前 5 名收款方收款金额合计占 70.47%，主

要是中油燃料油股份有限公司、中华人民共和国黄岛海关、华岳集团有限公司、中国外运山东有限公司以及中华人民共和国日照海关。

2008~2010 年，公司存货规模增长，年均增长率达 147.55%，主要是原材料快速增长以及库存商品波动增长所致。截至 2010 年底，公司存货 12.98 亿元，其中原料油等原材料占比 72.03%，库存商品占比 23.50%。由于存货不存在减值情形，公司未计提存货跌价准备。

2008~2010 年，公司应收账款规模，年均增长率 121.05%。截至 2010 年底，公司应收账款账面净额 2.34 亿元，同比增长 301.98%，主要因为行业景气度上升，营业收入快速增长使得经营性应收账款增加，并且部分客户的货款未到付款期。对于单项金额重大的应收账款，公司以 0.70%的比例计提了坏账准备；对于单项金额不重大的应收账款，公司 0.50%的比例计提了相应的坏账准备。从应收账款账龄来看，1 年以内的占比 98.05%，应收账款账龄短，结构合理，公司以 0.50%的比例计提了坏账准备。2011 年 6 月底，公司应收账款净额 2.65 亿元，较 2010 年底增长 13.16%。公司主要应收账款单位为中国石油天然气股份有限公司东北销售分公司，其应收账款金额为 2.59 亿元，金额占全部应收账款的比重为 97.74%，集中度高。但由于该公司为处于行业垄断地位的国有大型企业，资质较好且与公司保持长期的合作关系，故发生坏账的可能性较小。

表 9 公司 2011 年 6 月底应收账款主要债务人明细
(单位 亿元、%)

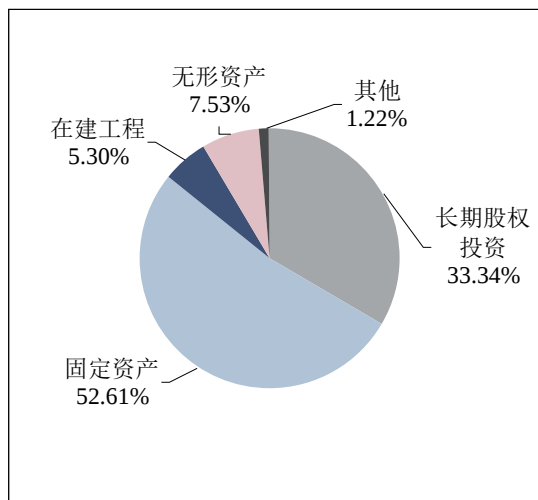
单位名称	金额	所占比例
中国石油天然气股份有限公司东北销售分公司	2.59	97.74%

资料来源：公司财务报表附注

非流动资产分析

2008~2010 年，公司非流动资产稳定增长，年均增长率 4.58%。截至 2010 年底，公司非流动资产合计为 33.54 亿元，主要由固定资产和长期股权投资构成。

图7 2010年底公司非流动资产构成情况



资料来源：根据公司财务报表整理

2008~2010年，公司固定资产有所减少，年均降幅为2.74%。截至2010年底，公司固定资产原值29.59亿元；固定资产主要由机器设备（占比67.66%）、其他设备（占比16.83%）和房屋及建筑物（占比14.87%）组成。截至2010年底，公司固定资产累计折旧11.95亿元，固定资产成新率59.65%。

2008~2010年，公司在建工程快速增长，年均增长率43.83%。截至2010年底，公司在建工程1.78亿元，同比增长62.75%，主要是本年追加汽油加氢项目投资以及新增铁路扩能改造项目所致。其中，汽油加氢项目将使公司的催化汽油质量完全达到国III标准，将有效实现产品质量的升级，增强其市场竞争力。

2008~2010年，公司长期股权投资波动中有所增长，年均增长率11.90%。截至2010年底，公司长期股权投资11.18亿元，同比增长28.67%，主要是新增对东明润泽化工有限公司投资1.30亿元及对东明润昌投资1.00亿元所致。

截至2011年6月底，公司合并资产总额为92.85亿元，较2010年底增长18.60%，主要体现为预付款项、存货以及固定资产的增长；公司资产结构中流动资产占比57.37%，较2010年底上升了0.21个百分点，非流动资产

占比42.63%，相应略有所下降。资产构成较2010年底变动不大；从流动资产内部构成看，货币资金所占比重有所下降，存货、预付款项比重有所上升，短期资金的流动性有所下降。从变动较大的科目情况看，截至2011年6月底，公司货币资金10.57亿元，较2010年底下降22.45%，主要是公司加大了原材料采购和储备力度导致货币资金减少所致；公司预付款项18.89亿元，较2010年底增长46.80%，主要是预付原材料采购款增长所致；公司存货18.44亿元，较2010年底增长42.06%，主要是原材料和库存商品增加所致；公司固定资产29.03亿元，较2010年底增长64.49%，主要是东明润邦化工有限公司和东明润昌化工有限公司纳入报表合并范围所致。

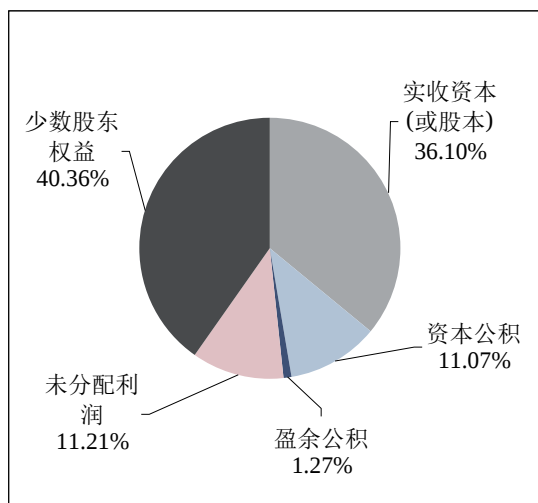
总体看，公司资产中流动资产比率有所上升，但资产结构仍符合一般炼油企业的特点；流动资产集中于货币资金、存货及预付款项，其中存货、预付款项占比有上升趋势，公司整体资产质量较好。

3. 负债和所有者权益

所有者权益

2008~2010年，公司所有者权益合计稳定中实现较快增长，年均增长率14.12%，主要是股东增资、以及增加新股东所致；所有者权益构成有所变化，实收资本占比逐年增加。其中2009年底，公司实收资本11.79亿元，同比增长435.91%。2009年9月，根据《东明县人民政府关于对石化集团增资扩股请示的批复》（东政复【2009】55号）文件，公司吸收山东国际信托有限公司、宏利源公司为本公司新股东，河南晟原安装防腐工程有限公司以现金增资1亿元。截至2010年底，公司所有者权益合计34.33亿元，其中实收资本占36.10%、资本公积占11.07%、未分配利润占11.21%，少数股东权益占40.36%。少数股东权益占比较大，所有者权益的稳定性相对较弱。

图8 2010年底公司所有者权益构成情况



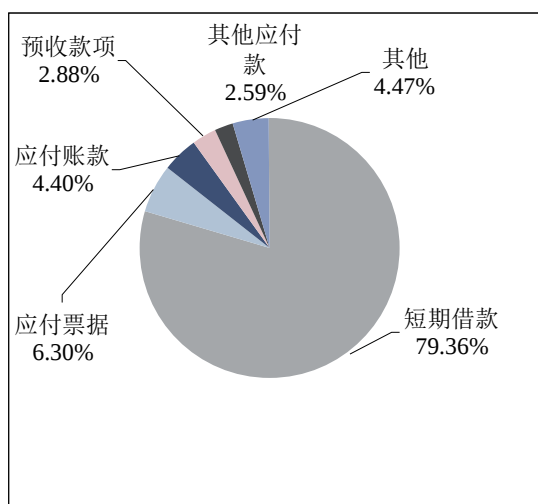
资料来源：根据公司财务报表整理

截至 2011 年 6 月底，公司所有者权益合计 35.63 亿元，较 2010 年底增长 3.78%，主要是未分配利润的增长所致。所有者权益构成中，未分配利润占比有所上升，达到 13.60%。

负债

2008~2010 年，受流动负债较快增长的影响，公司负债总额增长较快，年均复合增长率 31.95%。截至 2010 年底，公司负债总额 43.96 亿元，其中流动负债占 86.69%，非流动负债占 13.31%，公司负债以流动负债为主。

图8 2010 年底公司流动负债构成情况



资料来源：根据公司财务报表整理

2008~2010 年，公司流动负债增长较快，年均增长率 39.08%。截至 2010 年底，流动负债合计 38.10 亿元，主要由短期借款（占比 79.36%）、应付票据（占比 6.30%）等构成。

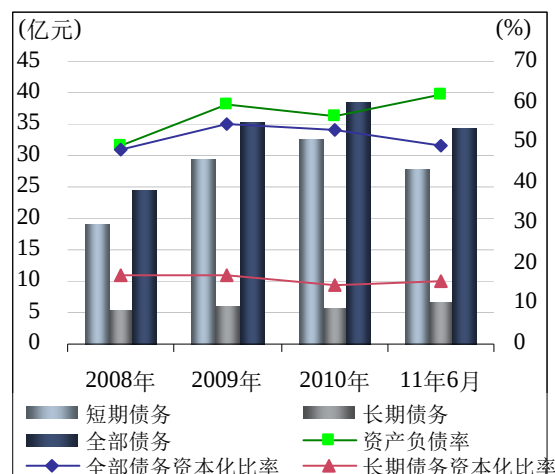
2008~2010 年，为满足生产经营需要，公司短期借款增长较快，年均增长率 39.25%，截至 2010 年底，公司短期借款 30.24 亿元。

2008~2010 年，公司应付票据波动下降，年均降幅为 15.86%。截至 2010 年底，公司应付票据 2.40 亿元，同比下降 36.84%，主要是票据到期还款所致。公司应付票据全部为银行承兑汇票。

2008~2010 年，公司非流动负债稳定中有小幅增长，年均增长率 2.70%。截至 2010 年底，公司非流动负债 5.85 亿元，同比略有下降，其中长期借款 5.77 亿元，占比 98.58%，非流动负债以长期借款为主。

2008~2010 年，公司全部债务保持较快增长，年均增长率 25.70%。截至 2010 年底，公司全部债务 38.41 亿元。其中短期债务占 84.98%，长期债务占 15.02%。公司目前以短期债务为主符合经营特点，未来随着规划项目逐步开始，债务结构需进行改善。

图9 公司债务指标情况



资料来源：根据公司财务报表整理

2008~2010 年，由于负债的增长速度快于资产和所有者权益的增速，公司资产负债率及全部债务资本化比率呈波动上升的趋势，三年

平均值分别为 55.59%和 52.38%，2010 年底分别为 56.15%和 52.80%。2008~2010 年，公司长期债务资本化比率亦呈现波动下降的趋势，三年平均值为 15.66%，2010 年底该值为 14.39%。

截至 2011 年 6 月底，公司负债合计 57.22 亿元，较 2010 年底增长 30.18%，主要是应付账款、预收款项和长期应付款大幅增长所致。截至 2011 年 6 月底，公司应付账款 12.51 亿元，较 2010 年底规模增长 646.11%，主要是公司加大了原油采购导致应付原料款增长，同时应付账款未到结算期所致；公司预收款项 4.17 亿元，较 2010 年底增长 280.36%，主要是公司成品油销售供不应求及预收原材料增加而未结算所致；公司其他应付款 2.34 亿元，较 2010 年底增长 137.75%，主要是计提的超效浮工资及应付的尾工款、质保金增加所致；公司长期应付款 4.59 亿元，较 2010 年底规模增长 5442.70%，主要是子公司东明润邦增加融资租赁款 4.5 亿元所致；公司流动负债占负债总额的比重为 80.32%，较 2010 年底下降了 6.37 个百分点。债务负担方面，公司资产负债率、长期债务资本化比率分别为 61.63%和 15.77%，均较 2010 年底有不同程度的上升，全部债务资本化比率为 49.12%，较 2010 年底有所下降。

总体看，公司债务负担偏重，债务结构不合理。

4. 盈利能力

2008~2010 年，受宏观经济复苏及下游需求增长的影响，公司营业收入稳定增长，年均增长率为 10.18%；公司对营业成本控制较好，营业成本年均增长率为 9.00%。2010 年，公司实现营业收入 165.88 亿元，利润总额 4.47 亿元。

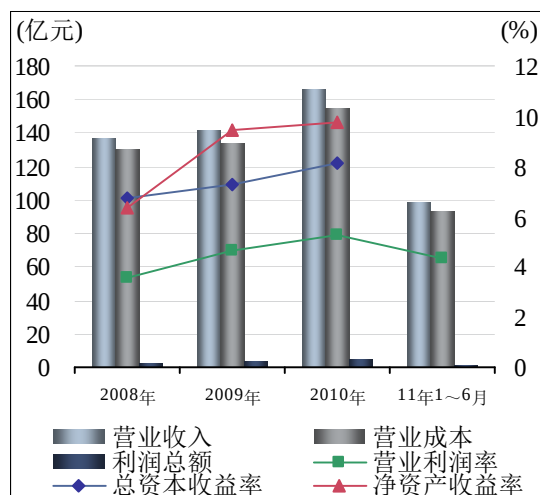
2008~2010 年，公司三项期间费用（销售费用、管理费用和财务费用）呈逐年增长的趋势，年均增加率 20.26%，但整体规模较小。2010 年，三项费用合计 4.18 亿元，占营业收入的比

重仅为 2.52%，其中财务费用占 53.11%、管理费用占 29.90%。

2008~2010 年，公司非经常性损益对利润总额的贡献很小，主营业务是公司利润总额的核心来源。

从盈利指标来看，2008~2010 年，公司营业利润率、总资本收益率和净资产收益率均呈现逐年稳定增长的态势，三者三年平均值分别为 4.73%、7.59%和 8.96%，2010 年底三者值分别为 5.23%、8.10%和 9.74%。公司盈利能力持续增强，但由于受行业制约盈利处于偏低的水平。

图 10 公司盈利能力指标情况



资料来源：根据公司财务报表整理

受益于成品油价格的上涨，2011 年 1~6 月，公司实现营业收入 98.48 亿元，占 2010 年全年营业收入比重为 59.37%；由于 2011 年上半年原油等原材料价格呈现持续波动增长的态势，2011 年 1~6 月，公司实现利润总额 1.72 亿元，占 2010 年全年利润总额的比重为 38.43%，盈利规模有所下降；2011 年 1~6 月，公司营业利润率 4.34%，较 2010 年有所下降。

总体看，2008~2010 年，随着公司经营规模不断扩大，公司盈利能力逐年稳定增长；2011 年 1~6 月，公司的盈利能力略有下降。

5. 偿债能力

2008~2010 年, 由于流动资产涨幅快于流动负债涨幅, 公司流动比率逐年稳定增长, 三年平均值为 113.95%, 2010 年底该值为 117.44%; 由于存货比重有所上升, 公司速动比率波动中有所下降, 三年平均值为 85.75%, 2010 年底为 83.37%; 2008~2010 年, 由于经营活动现金流量净额逐年减少, 公司经营现金流动负债比逐年下降, 2010 年该值为负。截至 2011 年 6 月底, 公司流动比率和速动比率分别为 115.91% 和 75.78%, 较 2010 年底分别下降 1.53 个百分点和 7.58 个百分点。总体来看, 公司具有一定的短期偿债压力。

从长期偿债能力指标看, 2008~2010 年, 公司 EBITDA 逐年增长, 2010 年 EBITDA 为 9.37 亿元; 公司 EBITDA 利息倍数呈波动增长的态势, 2010 年该值为 3.67 倍; 全部债务/EBITDA 有所波动, 三年平均值为 4.29 倍, 2010 年为 4.10 倍。总体看, 行业特点决定了公司利润相对较薄, 公司整体偿债能力尚可。

截至 2011 年 6 月底, 公司对外担保金额 9.20 亿元, 担保比例为 25.82%, 公司担保额度较大。被担保方日照港集团有限公司为山东省大型国有企业, 目前经营状况正常。

截至 2011 年 6 月底, 公司获得的银行授信总额为 140.20 亿元, 其中已使用额度 34.39 亿元, 剩余未使用额度 105.81 亿元, 公司间接融资渠道畅通。

七、综合评价

石油是最主要的能源之一, 中国经济的高速发展使燃油需求量不断增长, 为石油炼化企业提供了良好的市场空间。

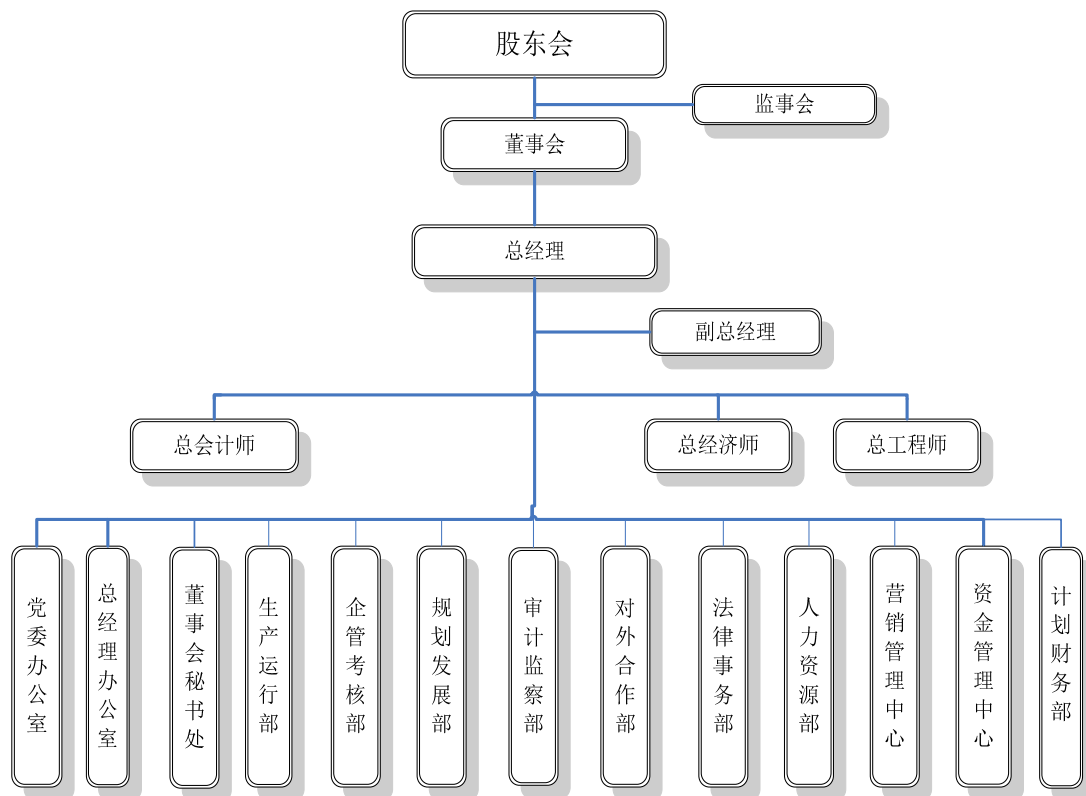
公司是中国最大的地方炼油企业之一, 截至 2010 年底, 公司拥有原油一次加工能力 600 万吨/年, 拥有烧碱生产能力 15 万吨/年, 区域竞争优势明显。公司拥有成套的生产装置, 产品链较为完整。

公司资产构成中流动资产比率有所上升, 流动资产集中于货币资金、存货及预付款项, 公司整体资产质量较好; 所有者权益稳定性较差; 债务负担较重, 债务结构有待改善; 盈利能力逐年稳定增长, 对全部债务的保障能力一般。

随着与中石油合作的逐渐深入, 公司原油供应以及成品油销售问题有望得到有效解决, 为公司后续规模扩张扫除了发展瓶颈。同时日东输油管线的即将竣工将有效降低原油运输成本, 为公司原油供应提供了运输保障。

总体看, 公司主体长期信用风险较低。

附件 1-1 公司组织结构图



附件 1-2 截至 2011 月 6 月底公司全资及控股子公司基本情况

名 称	注册资本	持股 比例	业务范围	是否合 并
东明中油燃料石化有限公司	90000 万元	100%	石油产品生产与销售	是
东明石油经销有限公司	5000 万元	100%	石油产品销售	是
东明县昌顺运输有限公司	100 万元	100%	成品油运输	是
东明万海氯碱化工有限公司	12000 万元	100%	烧碱生产与销售	是
山东东明石化集团汇泽有限公司	10000 万元	60%	石油产品生产与销售	是
东明润邦化工有限公司	37000 万元	100%	石油产品生产与销售	是
东明润昌化工有限公司	50000 万元	49%	液化气、丙烯生产销售	是
东明恒润化工有限公司	47000 万元	32.45%	石油产品生产与销售	是
东明恒基化工有限公司	3000 万元	30%	石油产品生产与销售	是

注：公司对东明润昌化工有限公司持股比率为 49%，但具有实际控制权。2008-2010 年东明润昌处于建设期故未将其纳入合并范围；2011 年 2 季度投产后，公司对其报表进行了合并。

附件 2-1 公司合并资产负债表（资产）
 （单位：人民币万元）

项目	2008 年	2009 年	2010 年	变动率(%)	2011 年 6 月
流动资产：					
货币资金	108939.78	181038.49	136245.69	11.83	105656.47
交易性金融资产	700.00	300.00	0.00	-100.00	0.00
应收票据	743.87	9179.24	9498.10	257.33	10141.56
应收账款	4784.60	5815.82	23378.18	121.05	26455.89
预付款项	62929.12	98193.50	128705.66	43.01	188945.54
应收利息	0.00	0.00	0.00		0.00
应收股利	0.00	0.00	0.00		0.00
其他应收款	8911.30	8669.96	19833.56	49.19	17094.85
存货	21183.67	109805.53	129813.67	147.55	184415.52
一年内到期的非流动资产	0.00	0.00	0.00		0.00
其他流动资产	1228.85	882.33	13.22	-89.63	0.00
流动资产合计	209421.18	413884.86	447488.07	46.18	532709.83
非流动资产：					
可供出售金融资产	0.00	0.00	0.00		0.00
持有至到期投资	0.00	0.00	0.00		0.00
长期应收款	0.00	0.00	0.00		0.00
长期股权投资	89300.46	86912.40	111827.16	11.90	46415.22
投资性房地产	0.00	0.00	0.00		0.00
固定资产	186542.10	179110.94	176461.60	-2.74	290268.54
在建工程	8589.40	10917.92	17769.12	43.83	17121.76
工程物资	816.08	0.00	0.00	-100.00	0.00
固定资产清理	0.00	0.00	0.00		572.80
生产性生物资产	0.00	0.00	0.00		0.00
油气资产	0.00	0.00	0.00		0.00
无形资产	16261.67	25406.48	25244.25	24.59	33817.70
开发支出	0.00	0.00	0.00		0.00
商誉	0.00	0.00	0.00		0.00
合并价差	0.00	0.00	0.00		0.00
长期待摊费用	4063.14	2957.98	2545.80	-20.84	7582.76
递延所得税资产	1103.19	1730.25	1539.64	18.14	0.00
其他非流动资产	0.00	0.00	0.00		0.00
非流动资产合计	306676.03	307035.97	335387.57	4.58	395778.79
资产总计	516097.21	720920.83	782875.65	23.16	928488.62

附件 2-2 公司合并资产负债表（负债及所有者权益）

（单位：人民币万元）

项目	2008 年	2009 年	2010 年	变动率(%)	2011 年 6 月
流动负债：					
短期借款	155956.00	255900.00	302400.00	39.25	277300.00
交易性金融负债	0.00	0.00	0.00		0.00
应付票据	33900.00	38000.00	24000.00	-15.86	0.00
应付账款	959.83	37642.15	16770.68	318.00	125127.84
预收款项	540.00	31483.26	10973.77	350.80	41739.73
应付职工薪酬	473.46	831.31	1018.24	46.65	2618.87
应交税费	1866.61	-3359.65	16031.39	193.06	-10621.32
应付利息	0.00	0.00	0.00		0.00
应付股利	0.00	0.00	0.00		0.00
其他应付款	2824.43	5044.53	9851.04	86.76	23420.75
预计负债	0.00	0.00	0.00		0.00
一年内到期的非流动负债	0.00	0.00	0.00		0.00
其他流动负债	472.14	0.00	0.00	-100.00	0.00
流动负债合计	196992.47	365541.60	381045.13	39.08	459585.88
非流动负债：					
长期借款	53240.00	60500.00	57700.00	4.10	66687.50
应付债券	0.00	0.00	0.00		0.00
长期应付款	2248.01	110.00	829.00	-39.27	45949.00
专项应付款	0.00	0.00	0.00		0.00
预计负债	0.00	0.00	0.00		0.00
递延收益	0.00	0.00	0.00		0.00
递延所得税负债	0.00	0.00	0.00		0.00
其他非流动负债	0.00	0.00	0.00		0.00
非流动负债合计	55488.01	60610.00	58529.00	2.70	112636.50
负债合计	252480.48	426151.60	439574.13	31.95	572222.38
所有者权益：					
实收资本(或股本)	22000.00	117933.27	123933.27	137.35	123933.27
资本公积	6119.38	38000.00	38000.00	149.19	38000.00
减：库存股	0.00	0.00	0.00		0.00
盈余公积	15302.82	1781.11	4344.07	-46.72	4344.07
未分配利润	19641.51	16656.11	38470.78	39.95	48453.61
外币报表折算差额	0.00	0.00	0.00		0.00
归属于母公司权益合计	63063.71	174370.50	204748.12	80.19	214730.95
少数股东权益	200553.02	120398.73	138553.40	-16.88	141535.28
所有者权益合计	263616.73	294769.23	343301.52	14.12	356266.24
负债和所有者权益总计	516097.21	720920.83	782875.65	23.16	928488.62

附件 3 公司合并利润表

(单位: 人民币万元)

项目	2008 年	2009 年	2010 年	变动率(%)	2011 年 1~6 月
一、营业收入	1366385.51	1419801.43	1658760.74	10.18	984847.33
减: 营业成本	1304685.51	1330910.47	1550029.99	9.00	933030.60
营业税金及附加	12948.72	22710.60	22040.52	30.47	9030.15
销售费用	2241.43	5960.89	7057.52	77.44	4551.17
管理费用	9732.46	10464.44	12527.92	13.46	7359.55
财务费用	16924.98	18063.28	22207.88	14.55	13624.14
资产减值损失	25.57	101.82	106.47	104.06	0.00
加: 公允价值变动收益	1040.08	433.34	85.00	-71.41	0.00
投资收益	0.00	0.00	0.00		0.00
其中: 对合营企业投资收益	0.00	0.00	0.00		0.00
汇兑收益	0.00	0.00	0.00		0.00
二、营业利润	20866.92	32023.27	44875.44	46.65	17251.72
加: 营业外收入	159.32	656.83	258.93	27.48	77.49
减: 营业外支出	547.19	377.39	483.39	-6.01	165.96
其中: 非流动资产处置损失	136.88	4515.25	262.12	38.38	0.00
三、利润总额	20479.05	32302.71	44650.99	47.66	17163.25
减: 所得税费用	3815.21	4515.25	11220.02	71.49	4198.53
四、净利润	16663.84	27787.46	33430.97	41.64	12964.72
其中: 归属于母公司的净利润	11935.78	12431.77	24377.62	42.91	9982.83
少数股东损益	4728.06	15355.68	9053.35	38.38	2981.89

附件 4-1 公司合并现金流量表

(单位: 人民币万元)

项目	2008 年	2009 年	2010 年	变动率(%)	2011 年 1~6 月
一、经营活动产生的现金流量:					
销售商品、提供劳务收到的现金	1503209.23	1687029.20	1907225.83	12.64	1177917.52
收到的税费返还	0.00	0.00	0.00		0.00
收到其他与经营活动有关的现金	0.00	0.00	0.00		0.00
经营活动现金流入小计	1503209.23	1687029.20	1907225.83	12.64	1177917.52
购买商品、接受劳务支付的现金	1332635.58	1593158.27	1867856.47	18.39	1101112.93
支付给职工以及为职工支付的现金	5698.55	6295.86	6952.47	10.46	3456.99
支付的各项税费	48689.24	51262.71	40447.02	-8.86	45008.56
支付其他与经营活动有关的现金	9125.90	8169.55	18926.55	44.01	13026.60
经营活动现金流出小计	1396149.26	1658886.39	1934182.50	17.70	1162605.07
经营活动产生的现金流量净额	107059.97	28142.81	-26956.67		15312.45
二、投资活动产生的现金流量:					
收回投资收到的现金	846.82	400.00	300.00	-40.48	0.00
取得投资收益收到的现金	0.00	0.00	0.00		0.00
处置固定资产和其他长期资产收回的现金净额	0.00	0.00	0.00		0.00
处置子公司及其他单位收到的现金净额	0.00	0.00	0.00		0.00
收到其他与投资活动有关的现金	0.00	0.00	0.00		0.00
投资活动现金流入小计	846.82	400.00	300.00	-40.48	0.00
购建固定资产、无形资产等支付的现金	18965.33	7352.99	21583.69	6.68	15002.52
投资支付的现金	66970.00	33770.00	24914.76	-39.01	3970.00
取得子公司等支付的现金净额	0.00	0.00	0.00		0.00
支付其他与投资活动有关的现金	0.00	0.00	0.00		0.00
投资活动现金流出小计	85935.33	41122.99	46498.45	-26.44	18972.52
投资活动产生的现金流量净额	-85088.51	-40722.99	-46198.45	-26.32	-18972.52
三、筹资活动产生的现金流量:					
吸收投资收到的现金	0.00	4000.00	6000.00		0.00
取得借款收到的现金	206132.77	321794.00	405430.02	40.24	0.00
发行债券收到的现金	0.00	0.00	0.00		0.00
收到其他与筹资活动有关的现金	0.00	0.00	0.00		0.00
筹资活动现金流入小计	206132.77	325794.00	411430.02	41.28	0.00
偿还债务支付的现金	157326.77	214590.00	360730.02	51.42	13305.00
分配股利、利润或偿付利息支付的现金	17121.88	26525.12	22337.68	14.22	13624.14
支付其他与筹资活动有关的现金	0.00	0.00	0.00		0.00
筹资活动现金流出小计	174448.64	241115.12	383067.70	48.18	26929.14
筹资活动产生的现金流量净额	31684.12	84678.88	28362.32	-5.39	-26929.14
四、汇率变动对现金及现金等价物的影响	0.00	0.00	0.00		0.00
五、现金及现金等价物净增加额	53655.58	72098.71	-44792.80		-30589.22
加: 期初现金及现金等价物余额	55284.20	108939.78	181038.49	80.96	136245.69
六、期末现金及现金等价物余额	108939.78	181038.49	136245.69	11.83	105656.47

附件 4-2 公司合并现金流量表补充资料

(单位: 人民币万元)

项目	2008 年	2009 年	2010 年	变动率(%)	2011 年 1~6 月
1、将净利润调为经营活动现金流量:					
净利润	16663.84	27787.46	33430.97	41.64	12964.72
加: 资产减值准备	25.57	101.82	106.47	104.06	0.00
固定资产折旧及其他	20441.36	19855.43	19586.25	-2.11	16968.59
无形资产摊销	1295.65	2113.60	2633.85	42.58	698.54
长期待摊费用摊销	-631.59	1451.68	1281.29		0.00
处置固定资产、无形资产等损失	136.88	95.66	262.12	38.38	0.00
固定资产报废损失	0.00	0.00	0.00		0.00
公允价值变动损失	0.00	0.00	0.00		0.00
财务费用	16924.98	18063.28	22207.88	14.55	13624.14
投资损失	-1040.08	-433.34	-85.00	-71.41	0.00
递延所得税资产减少	0.00	0.00	0.00		0.00
递延所得税负债增加	0.00	0.00	0.00		0.00
待摊费用减少	0.00	0.00	0.00		
预提费用增加	0.00	-472.14	0.00		
存货的减少	24066.90	-87580.55	-20008.14		-54601.85
经营性应收项目的减少	13161.34	-32208.45	-64631.42		-61161.17
经营性应付项目的增加	16015.10	79368.38	-21740.92		86819.47
其他	0.00	0.00	0.00		0.00
经营活动产生的现金流量净额	107059.97	28142.81	-26956.67		15312.45
2、无现金收支的重大投资筹资活动:					
债务转为资本	0.00	0.00	0.00		0.00
一年内到期的可转换公司债券	0.00	0.00	0.00		0.00
融资租入固定资产	0.00	0.00	0.00		0.00
3、现金及现金等价物净变动情况:					
现金的期末余额	108939.78	181038.49	136245.69	11.83	105656.47
减: 现金的期初余额	55284.20	108939.78	181038.49	80.96	136245.69
加: 现金等价物的期末余额	0.00	0.00	0.00		0.00
减: 现金等价物的期初余额	0.00	0.00	0.00		0.00
现金及现金等价物净增加额	53655.58	72098.71	-44792.80		-30589.22

附件 5 公司主要财务指标

项目	2008 年	2009 年	2010 年	平均值	2011 年 6 月
经营效率					
销售债权周转次数(次)	125.73	138.36	69.30	101.30	--
存货周转次数(次)	38.67	20.32	12.94	20.30	--
总资产周转次数(次)	3.01	2.30	2.21	2.39	--
盈利能力					
营业利润率(%)	3.57	4.66	5.23	4.73	4.34
总资本收益率(%)	6.76	7.29	8.10	7.59	--
净资产收益率(%)	6.32	9.43	9.74	8.96	--
财务构成					
长期债务资本化比率(%)	16.80	17.03	14.39	15.66	15.77
全部债务资本化比率(%)	47.98	54.59	52.80	52.38	49.12
资产负债率(%)	48.92	59.11	56.15	55.59	61.63
偿债能力					
流动比率(%)	106.31	113.23	117.44	113.95	115.91
速动比率(%)	95.56	83.19	83.37	85.75	75.78
经营现金流动负债比(%)	54.35	7.70	-7.07	9.64	--
EBITDA 利息倍数(倍)	3.36	3.86	3.67	3.67	--
全部债务/EBITDA(倍)	4.11	4.71	4.10	4.29	--
筹资前现金流量净额债务保护倍数(倍)	0.09	-0.04	-0.19	-0.09	--
筹资前现金流量净额利息偿还能力(倍)	1.25	-0.64	-2.87	-1.38	--

附件 6 有关计算指标的计算公式

指 标 名 称	计 算 公 式
增长指标	
资产总额年复合增长率	(1) 2 年数据: 增长率= (本期-上期) / 上期×100% (2) n 年数据: 增长率=[(本期/前 n 年) ^{1/(n-1)} -1]×100%
净资产年复合增长率	
营业收入年复合增长率*	
利润总额年复合增长率	
经营效率指标	
销售债权周转次数	主营业务收入/ (平均应收账款净额+平均应收票据)
存货周转次数	主营业务成本/平均存货净额
总资产周转次数	主营业务收入/平均资产总额
现金收入比率	销售商品、提供劳务收到的现金/主营业务收入×100%
盈利指标	
总资本收益率	(净利润+利息支出) / (所有者权益+长期债务+短期债务) ×100%
净资产收益率	净利润/所有者权益×100%
主营业务利润率	主营业务利润/主营业务收入净额×100%
营业利润率*	(营业收入-营业成本-营业税金及附加) /营业收入×100%
债务结构指标	
资产负债率	负债总额/资产总计×100%
全部债务资本化比率	全部债务/ (长期债务+短期债务+所有者权益) ×100%
长期债务资本化比率	长期债务/ (长期债务+所有者权益) ×100%
担保比率	担保余额/所有者权益×100%
长期偿债能力指标	
EBITDA 利息倍数	EBITDA/利息支出
全部债务/ EBITDA	全部债务/ EBITDA
筹资活动前现金流量净额债务保护倍数	筹资活动前现金流量净额/全部债务
短期偿债能力指标	
流动比率	流动资产合计/流动负债合计×100%
速动比率	(流动资产合计-存货) /流动负债合计×100%
经营现金流动负债比率	经营活动现金流量净额/流动负债合计×100%
筹资活动前现金流量净额利息偿还能力	筹资活动前现金流量净额/利息支出

注: 长期债务=长期借款+应付债券

短期债务=短期借款+一年内到期的长期负债+应付票据+交易性金融负债+短期应付债券

全部债务= (长期债务+短期债务)

EBITDA=利润总额+利息支出+固定资产折旧+摊销

筹资活动前现金流量净额=经营活动产生的现金流量净额+投资活动产生的现金流量净额

附件 7 主体长期信用等级设置及其含义

根据中国人民银行2006年3月29日发布的“银发〔2006〕95号”文《中国人民银行信用评级管理指导意见》，以及2006年11月21日发布的《信贷市场和银行间债券市场信用评级规范》等文件的有关规定，主体长期信用等级划分成三等九级，分别用AAA、AA、A、BBB、BB、B、CCC、CC和C表示，其中，除AAA级，CCC级（含）以下等级外，每一个信用等级可用“+”、“-”符号进行微调，表示略高或略低于本等级。

级别设置	含 义
AAA	偿还债务的能力极强，基本不受不利经济环境的影响，违约风险极低
AA	偿还债务的能力很强，受不利经济环境的影响不大，违约风险很低
A	偿还债务能力较强，较易受不利经济环境的影响，违约风险较低
BBB	偿还债务能力一般，受不利经济环境影响较大，违约风险一般
BB	偿还债务能力较弱，受不利经济环境影响很大，违约风险较高
B	偿还债务的能力较大地依赖于良好的经济环境，违约风险很高
CCC	偿还债务的能力极度依赖于良好的经济环境，违约风险极高
CC	在破产或重组时可获得保护较小，基本不能保证偿还债务
C	不能偿还债务

联合资信评估有限公司关于 山东东明石化集团有限公司 主体长期信用的跟踪评级安排

根据有关要求，联合资信评估有限公司（联合资信）将在山东东明石化集团有限公司主体长期信用等级有效期内每半年进行一次定期跟踪评级，并根据情况开展不定期跟踪评级。

山东东明石化集团有限公司应按联合资信跟踪评级资料清单的要求，提供相关资料。山东东明石化集团有限公司如发生重大变化，或发生可能对信用等级产生较大影响的重大事件，应及时通知联合资信并提供有关资料。

联合资信将密切关注山东东明石化集团有限公司的经营管理状况及相关信息，如发现山东东明石化集团有限公司出现重大变化，或发现其存在或出现可能对信用等级产生较大影响的重大事件时，联合资信将落实有关情况并及时评估其对信用等级产生的影响，据以确认或调整主体长期信用等级。

如山东东明石化集团有限公司不能及时提供跟踪评级资料，导致联合资信无法对信用等级变化情况做出判断，联合资信有权撤销信用等级。

在跟踪评级过程中，如山东东明石化集团有限公司主体长期信用等级发生变化调整时，联合资信将在本公司网站予以公布，同时出具跟踪评级报告报送山东东明石化集团有限公司、主管部门、交易机构等。

