

信用等级公告

联合〔2020〕157号

联合资信评估有限公司通过对陕西煤业化工集团有限责任公司主体长期信用状况进行综合分析和评估，确定陕西煤业化工集团有限责任公司主体长期信用等级为 AAA，评级展望为稳定。

特此公告

联合资信评估有限公司

二〇二〇年一月二十日



陕西煤业化工集团有限责任公司 2020年主体长期信用评级报告

评级结果：

主体长期信用等级：AAA

评级展望：稳定

评级时间：2020年1月20日

本次评级使用的评级方法、模型：

名称	版本
煤炭企业信用评级方法	V3.0.201907
煤炭企业主体信用评级模型 (打分表)	V3.0.201907

注：上述评级方法和评级模型均已在联合资信官网公开披露

本次评级模型打分表及结果：

指示评级	aaa	评级结果	AAA
评价内容	评价结果	风险因素	评价要素
经营风险	A	经营环境	宏观和区域风险
			行业风险
		自身竞争力	基础素质
			企业管理
			经营分析
财务风险	F2	现金流	资产质量
			盈利能力
			现金流量
		资本结构	
		偿债能力	

注：经营风险由低至高划分为A、B、C、D、E、F共6个等级，各级因子评价划分为6档，1档最好，6档最差；财务风险由低至高划分为F1-F7共7个等级，各级因子评价划分为7档，1档最好，7档最差；财务指标为近三年加权平均值；通过矩阵分析模型得到指示评级结果

分析师：张文选 刘莉婕

邮箱：lianhe@lhratings.com

电话：010-85679696

传真：010-85679228

地址：北京市朝阳区建国门外大街2号

中国人保财险大厦17层（100022）

网址：www.lhratings.com

评级观点

联合资信评估有限公司（以下简称“联合资信”）对陕西煤业化工集团有限责任公司（以下简称“公司”或“陕煤集团”）的评级反映了公司作为大型煤炭化工企业集团，在资源储备、产业布局、经营规模、政府支持等方面具备的突出优势；同时，联合资信也关注到公司债务负担较重，在建及拟建项目投资规模较大等因素可能对公司信用水平带来的不利影响。

公司是陕西省唯一省属大型煤炭生产企业，资源优势突出。公司立足煤炭业务，并向下游煤化工、电力及钢铁延伸。未来伴随在建项目投产，公司经营规模有望进一步扩大，煤炭产业链有望进一步完善。联合资信对公司的评级展望为稳定。

优势

1. 公司为陕西省属大型煤炭生产企业，在地方经济发展中占有重要地位，地方政府在资源收购、产业整合等方面的大力扶持为公司持续稳定发展创造了有利条件。
2. 公司已经形成煤电、煤化工上下游一体化循环经济产业链，随着高产高效矿井相继建成投产，公司煤炭产能有望进一步提升。
3. 近三年，公司营业收入和利润总额保持增长，经营活动获现能力强，经营状况良好。
4. 近三年，公司短期债务规模有所下降，债务结构有所改善。

关注

1. 近三年，公司债务规模有所波动，债务负担较重。
2. 公司在建及拟建项目投资规模较大，存在一定的融资需求。

财务数据:

合并口径				
项 目	2016 年	2017 年	2018 年	2019 年 3 月
现金类资产(亿元)	518.14	564.50	631.28	574.64
资产总额(亿元)	4458.20	4640.60	5009.63	5063.97
所有者权益(亿元)	902.79	1320.12	1356.42	1381.48
短期债务(亿元)	1570.96	1281.51	1066.13	1063.75
长期债务(亿元)	1209.53	1200.77	1712.30	1769.84
全部债务(亿元)	2780.49	2482.28	2778.43	2833.59
营业收入(亿元)	2120.95	2600.89	2805.87	636.57
利润总额(亿元)	30.03	109.15	138.82	37.49
EBITDA(亿元)	233.00	340.06	386.10	--
经营性净现金流(亿元)	127.43	432.99	366.68	89.94
营业利润率(%)	11.55	17.74	18.32	17.83
净资产收益率(%)	1.92	6.07	7.46	--
资产负债率(%)	79.75	71.55	72.92	72.72
全部债务资本化比率(%)	75.49	65.28	67.20	67.23
流动比率(%)	58.95	65.74	71.08	70.08
经营现金流流动负债比(%)	5.68	21.58	20.87	--
EBITDA 利息倍数(倍)	2.10	2.64	3.25	--
全部债务/EBITDA(倍)	11.93	7.30	7.20	--

公司本部（母公司）

项 目	2016 年	2017 年	2018 年	2019 年 3 月
资产总额(亿元)	2137.66	2192.94	2389.32	2459.85
所有者权益(亿元)	337.13	239.79	218.85	199.73
全部债务(亿元)	1436.47	1329.02	1603.09	1641.48
营业收入(亿元)	0.54	17.44	0.00	0.00
利润总额(亿元)	-33.41	-44.57	-16.34	-16.02
资产负债率(%)	84.23	89.07	90.84	91.88
全部债务资本化比率(%)	80.99	84.72	87.99	89.15
流动比率(%)	89.16	67.06	81.49	75.39
经营现金流流动负债比(%)	1.47	22.39	-4.99	--

注：1. 公司 2019 年 1—3 月财务数据未经审计；2. 其他流动负债及长期应付款中的有息债务已相应调整至长短期债务中；3. 截至 2019 年 3 月底，公司所有者权益中含永续债 115.00 亿元

主体评级历史:

信用等级	评级展望	评级时间	项目小组	评级方法/模型	评级报告
AAA	稳定	2013/10/11	祖宇 郭畅	煤炭企业信用评级方法	阅读全文
AAA	稳定	2019/8/28	张文选 刘莉婕	煤炭企业信用评级方法	阅读全文

注：上述历史评级项目的评级报告通过报告链接可查阅；2019 年 8 月 1 日之前的评级方法和评级模型均无版本编号

声 明

一、本报告引用的资料主要由陕西煤业化工集团有限责任公司（以下简称“该公司”）提供，联合资信评估有限公司（以下简称“联合资信”）对这些资料的真实性、准确性和完整性不作任何保证。

二、除因本次评级事项联合资信与该公司构成委托关系外，联合资信、评级人员与该公司不存在任何影响评级行为独立、客观、公正的关联关系。

三、联合资信与评级人员履行了实地调查和诚信义务，有充分理由保证所出具的评级报告遵循了真实、客观、公正的原则，符合真实性、准确性、完整性要求。

四、本报告的评级结论是联合资信依据合理的内部信用评级标准和程序做出的独立判断，未因该公司和其他任何组织或个人的不当影响改变评级意见。

五、本报告用于相关决策参考，并非是某种决策的结论、建议。

六、本次信用评级结果的有效期为 2020 年 1 月 20 日至 2021 年 1 月 19 日；根据跟踪评级的结论，在有效期内信用等级有可能发生变化。

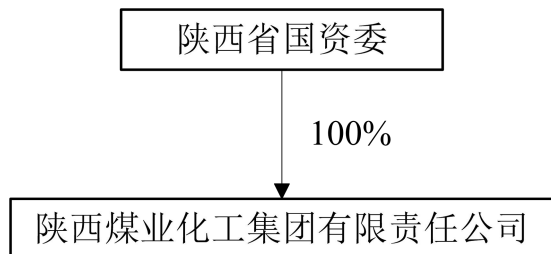
陕西煤业化工集团有限责任公司

2020年主体长期信用评级报告

一、主体概况

陕西煤业化工集团有限责任公司（以下简称“公司”或“陕煤集团”）前身为陕西煤业集团有限责任公司。2006年6月，经陕国资改革发〔2006〕144号文批准，将陕西煤业集团有限责任公司和陕西渭河煤化工集团有限责任公司、陕西华山化工集团有限公司、陕西陕焦化工有限责任公司的国有股权合并，重组组建成立现公司，注册资本为人民币35.50亿元。根据陕西人民政府国有资产监督管理委员会（以下简称“陕西省国资委”）2009年12月发布的《陕国资产权发〔2009〕467号》文件，公司注册资本金由35.50亿元变更为100亿元。截至2019年3月底，公司注册资本及实收资本均为人民币100.00亿元，陕西省国资委出资比例100%，为公司实际控制人。

图1 截至2019年3月底公司股权结构图



资料来源：公司提供

2016年底以来，公司与陕西金融资产管理公司、国家开发银行、中国建设银行等金融机构签订了845亿元的债转股协议，在煤炭、化工、钢铁等板块的子公司推动债转股，截至2019年3月底，累计到位资金超过454亿元。

公司主营业务为煤炭生产与销售，并向下游煤化工及煤电行业延伸。经过多年的发展，公司已形成“煤炭开采、煤化工”两大主业和“燃煤发电、钢铁冶炼、机械制造、建筑施工、铁路投资、科技、金融、现代服务”等相关多

元互补、协调发展的产业格局。

截至2019年3月底，公司设综合部、战略规划部、企业管理部（法律事务部）、财务资产部、人力资源部、审计部、资本运营部、市场营销部、科技发展部等职能部门（见附件1）。截至2018年底，公司纳入合并报表范围子公司共56家。

截至2018年底，公司合并资产总额5009.63亿元，所有者权益合计1356.42亿元（含少数股东权益987.17亿元）；2018年实现营业总收入2805.87亿元，利润总额138.82亿元。

截至2019年3月底，公司合并资产总额5063.97亿元，所有者权益合计1381.48亿元（含少数股东权益1005.05亿元）；2019年1—3月，公司实现营业总收入636.57亿元，利润总额37.49亿元。

公司注册地址：西安市高新技术开发区锦业路1号都市之门B座；法定代表人：杨照乾。

二、宏观政策和经济环境

2018年，随着全球贸易保护主义抬头和部分发达国家货币政策趋紧，以及地缘政治紧张带来的不利影响，全球经济增长动力有所减弱，复苏进程整体有所放缓，区域分化更加明显。在日益复杂的国际政治经济环境下，中国经济增长面临的下行压力有所加大。2018年，中国继续实施积极的财政政策和稳健中性的货币政策，经济运行仍保持在合理区间，经济结构继续优化，质量效益稳步提升。2018年，中国国内生产总值（GDP）90.0万亿元，同比实际增长6.6%，较2017年小幅回落0.2个百分点，实现了6.5%左右的预期目标，增速连续16个季度运行在6.4%~7.0%区间，经济运行的稳定性和韧性明显增强；西部地区经济增速持续引领

全国，区域经济发展有所分化；物价水平温和上涨，居民消费价格指数（CPI）涨幅总体稳定，工业生产者出厂价格指数（PPI）与工业生产者购进价格指数（PPIRM）涨幅均有回落；就业形势总体良好；固定资产投资增速略有回落，居民消费平稳较快增长，进出口增幅放缓。

表 1 2016—2019 年上半年中国主要经济数据

项目	2016 年	2017 年	2018 年	2019 年 上半年
GDP(万亿元)	74.0	82.1	90.0	45.1
GDP 增速(%)	6.7	6.8	6.6	6.3
规模以上工业增加值增速(%)	6.0	6.6	6.2	6.0
固定资产投资增速(%)	8.1	7.2	5.9	5.8
社会消费品零售总额增速(%)	10.4	10.2	9.0	8.4
出口增速(%)	-1.9	10.8	7.1	6.1
进口增速(%)	0.6	18.7	12.9	1.4
CPI 增幅(%)	2.0	1.6	2.1	2.2
PPI 增幅(%)	-1.4	6.3	3.5	0.3
城镇登记失业率(%)	4.0	3.9	3.8	3.6
城镇居民人均可支配收入增速(%)	5.6	6.5	5.6	5.7

注：1. 增速及增幅均为同比增长情况；2. 出口增速、进口增速统计均以人民币计价；3. GDP 增速、城镇居民人均可支配收入增速为实际增长率，规模以上工业增加值增速、固定资产投资增速、社会消费品零售总额增速为名义增长率；4. 固定资产投资增速为不含农户投资增速；5. 城镇登记失业率为期末值

资料来源：国家统计局、Wind

2019 年 1—6 月，中国积极的财政政策继续加力增效，通过扩大财政支出加强基建补短板投资，同时大规模的减税降费政策落地实施，企业负担进一步减轻，财政稳增长作用凸显。2019 年 1—6 月，中国一般公共预算收入和支出分别为 10.8 万亿元和 12.4 万亿元，收入同比增幅（3.4%）远低于支出同比增幅（10.7%），财政赤字（1.6 万亿元）较上年同期（7261 亿元）大幅增加。央行继续实施稳健的货币政策，综合运用多种货币政策工具维持了市场流动性的合理充裕，市场利率水平相对稳定。在上述政策背景下，2019 年 1—6 月，中国国内生产总值 45.1 万亿元，同比实际增长 6.3%。中西部地区经济增速仍较快，东北地区经济增长仍靠后；CPI 温和上涨；PPI 和 PPIRM 基本平稳；就业形势总体稳定。

2019 年 1—6 月，中国三大产业继续呈现增长态势，农业生产形势稳定；工业生产继续放缓，工业企业利润增速有所企稳；服务业增速略有放缓，但仍是拉动 GDP 增长的主要力量。

固定资产投资增速有所放缓，制造业投资、基础设施建设和房地产投资增速均有所回落。2019 年 1—6 月，全国固定资产投资（不含农户）29.9 万亿元，同比增长 5.8%，增速有所放缓。其中，民间固定资产投资 18.0 万亿元，同比增长 5.7%，增速明显回落。从三大主要投资领域来看，2019 年 1—6 月，全国房地产开发投资 6.2 万亿元，同比增长 10.9%，增速较 1—3 月回落 0.9 个百分点，主要源于近期房企融资约束持续加强，但受上年开发商大量购地以及前期开工项目续建影响，房地产开发投资增速较上年同期仍有所加快。全国基础设施建设投资（不含电力、热力、燃气及水生产和供应业）同比增长 4.1%，较上年同期明显下降，但在 2018 年年底全国人大授权国务院提前下达部分 2019 年度新增地方政府债务限额，今年 4 月、6 月先后发布相关政策加快地方债发行进度，同时允许将专项债券作为符合条件的重大项目资本金等多项措施助力基建投资的政策背景下，今年以来基础设施投资持续企稳。制造业投资同比增长 3.0%，增幅明显回落。其中，汽车制造业投资增速依旧维持在 0.2% 的低位水平，是制造业投资放缓的重要原因。

居民消费增速有所回升，消费结构持续优化升级。2019 年 1—6 月，全国社会消费品零售总额 19.5 万亿元，同比增长 8.4%，增速较 1—3 月（8.3%）略有回升，较上年同期（9.4%）有所回落，较 1—3 月回升主要由于车企降价销售“国五”标准汽车使得汽车类零售额同比增速（1.2%）较 1—3 月转负为正。具体来看，生活日常类消费仍保持较高增速，升级类消费增速较快，服务类消费增幅明显。此外，网上零售继续保持快速增长。中国居民消费持续平稳增长，消费结构进一步改善，在中国经济面临

下行压力的背景下消费仍是经济增长的第一驱动力。

进出口稳中有进，贸易顺差有所扩大。2019年1—6月，中国货物贸易进出口总值14.7万亿元，同比增速（3.9%）较1—3月略有回升，较上年同期大幅回落，主要受中美贸易摩擦和中国内需放缓等因素影响。出口方面，机电产品与劳动密集型产品仍为出口主力。进口方面以集成电路、原油和农产品为主，集成电路进口额增速（-6.9%）较上年同期下滑了38.9个百分点，是进口增速较上年同期下滑的主要原因。

2019年下半年，国际贸易紧张局势可能加剧、部分国家民族主义兴起及地缘政治等因素将进一步抑制世界经济复苏进程，中国宏观经济整体仍存在较大的下行压力。在此背景下，中国将继续实施积极的财政政策和稳健的货币政策，加大逆周期政策调节力度稳投资，同时采取措施推动消费升级、稳定外贸增长，推动经济健康高质量发展。从三大需求看，一是固定资产投资增速有望持续企稳。随着地方政府专项债券发行力度的加大，以及补短板、强后劲的重大项目的加快批复，基础设施投资有望持续企稳；减税降费的落实将进一步修复企业盈利，激发企业主体活力，加上电子信息产品制造、交通运输设备制造等具有较大示范效应的高端产品和服务制造领域的发展，制造业投资有望企稳；在“房住不炒”的定位下，房地产投资增速或有所回落，但在稳增长和推进城镇化建设的背景下房地产投资回落幅度比较有限。二是居民消费增速面临一定压力。“国六”标准政策的实施透支了部分汽车消费需求，可能会对未来一段时间的汽车消费产生不利影响，加上当前中国居民部门杠杆率持续攀升、房地产对消费的挤出效应仍强，居民消费增速或面临一定的回落压力。三是进出口增速或将持续放缓。全球经济复苏仍面临诸多不确定性因素，外部需求或继续放缓；随着相关扩大进口政策的进一步实施，以及中国加强与“一带一路”沿线国家的交往，中国对除美国外主要

经济体的进口增速保持相对稳定，但国内经济下行压力有所加大，中国内需压力未消也会对进口产生一定抑制。总体来看，2019年下半年，中国经济运行仍将保持在合理区间，考虑到房地产投资增速以及居民消费增速或将有所放缓，下半年经济增速或略有回落，预计全年经济增速在6.2%左右。

三、行业分析

（一）煤炭采选

1. 行业概况

煤炭是中国重要的基础能源和化工原料，煤炭工业在国民经济中具有重要的战略地位。中国能源资源的基本特点是“富煤、贫油、少气”。既有的能源禀赋结构造成煤炭在中国一次能源消费结构中所占的比重达到66%，大幅高于30.06%的世界平均水平。“以煤为主”的能源消费结构和欧美国家“石油为主，煤炭、天然气为辅，水电、核电为补充”的情况差别显著。

目前中国是世界上最大的煤炭消费国，未来世界煤炭需求增量也将主要来自中国。在今后可预见的相当一段周期内，中国能源消费领域中，石油及其他新兴能源对煤炭的替代性很弱，导致中国的能源消费将继续保持对煤炭的绝对依赖性。

资源分布

中国煤炭资源分布的基本特点为：北富南贫，西多东少，除上海以外其它各省区均有分布，但分布极不均衡。在中国北方的大兴安岭-太行山、贺兰山之间的地区，地理范围包括山西、内蒙古、陕西、河南、甘肃、宁夏省区的全部或大部，是中国煤炭资源集中分布的地区，其基础储量占全国基础储量的68.93%。在中国南方，煤炭资源量主要集中于贵州、云南、四川三省，合计占全国基础储量的7.96%。此外，新疆是中国煤炭远景储量最丰富的地区，目前该地区勘探程度较低，其基础储量占全国的

6.63%。

中国煤炭资源种类丰富，但优质焦煤及无烟煤相对稀缺。已探明储量中，烟煤占 73.73%、无烟煤占 7.92%、褐煤占 6.81%、未分类煤种占 11.90%。烟煤中，不粘煤占 25.53%，长焰煤占 21.59%；焦煤、肥煤、气煤、瘦煤等炼焦煤种合计占 20.43%，其中，焦煤、肥煤等优质炼焦煤合计占 7.97%。

行业供需

从行业供需格局角度看，国内煤炭市场供需格局同时受煤炭生产、煤炭消费、进出口及社会库存等因素影响，近年受煤炭进口量影响逐步增大。2002—2008 年，国内煤炭供求整体呈供需紧平衡状态。2009—2015 年，受金融危机影响，大量国际煤炭转向中国，煤炭进口量呈现爆发式增长，中国首次成为煤炭净进口国，国内煤炭年度总供给首次高于年度总需求，过剩供给逐步向社会库存转化。随着国产煤炭及进口煤炭的持续增长，下游社会库存的逐步饱和，叠加宏观经济趋缓导致下游煤炭需要增速放缓，国内煤炭供给过剩快速扩大，煤炭价格持续快速下降，导致煤炭行业出现普遍性亏损，煤炭企业生存出现困难。2016 年以来，国家在包括煤炭行业在内的过剩行业推行去产能政策，2016—2018 年，煤炭行业累计退出落后产能 8.1 亿吨，供求失衡矛盾得到解决，煤炭行业回归良性发展。

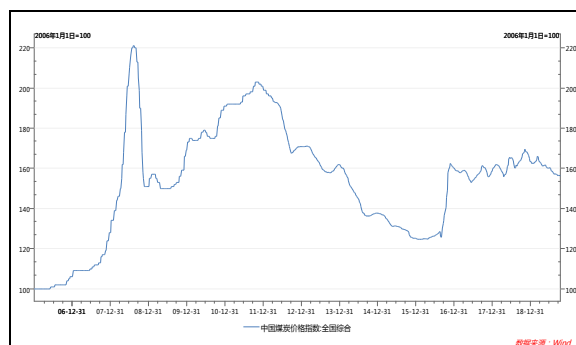
煤炭价格

从商品煤下游用途来看，商品煤大致可分为动力煤、化工煤（以无烟煤为代表）、冶金煤（以焦煤为代表）和喷吹煤，各品类价格因煤种自然赋存差异及需求量不同呈现明显差异，但煤炭下游需求行业均为强周期行业，行业景气度与宏观经济保持高度联动，各类商品煤价格走势也趋于一致。

历史上，中国煤炭价格曾经长期实行价格双轨制，存在“市场煤”和“计划煤”两种定价机制，并在一定程度上导致了 20 世纪 90 年代后期煤炭行业全行业亏损。随着中国加入

WTO，煤炭价格管制逐步放开，供求关系对煤炭价格的主导作用逐步体现，由此催生了 2002-2011 年行业的“黄金十年”，并于 2011 年四季度达到历史高点。随着国内煤炭供需格局出现逆转，在下游需求增速减缓，新增产能持续维持高位的双重冲击下，煤炭价格步入深度调整阶段。

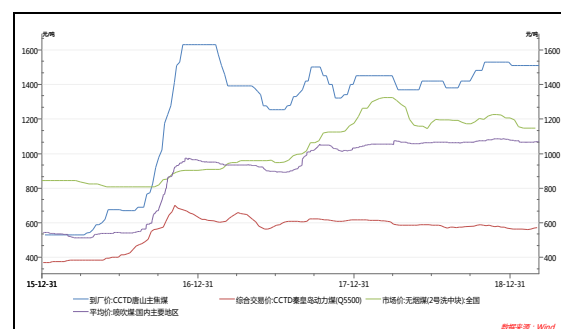
图 2 煤炭价格指数



资料来源：Wind

自 2013 年以来，煤炭价格持续下滑，至 2015 年底，煤炭价格降至历史低点。据 WIND 资讯统计，截至 2015 年 12 月 31 日，CCTD 秦皇岛动力煤综合交易价（Q5500k）、CCTD 唐山主焦煤、无烟煤（2 号洗中块）、喷吹煤平均价（国内主要地区）的价格分别为 370 元/吨、550 元/吨、844 元/吨和 545 元/吨。

图 3 近年国内主要煤炭品种价格走势



资料来源：Wind

进入 2016 年以后，受益于煤炭行业去产能政策推进以及煤炭下游需求在 2016 年下半年有所回暖，煤炭行情大幅复苏，截至 2016 年 12 月 31 日，CCTD 秦皇岛动力煤综合交易价（Q5500k）、CCTD 唐山主焦煤、无烟煤（2 号

洗中块)、喷吹煤平均价(国内主要地区)的价格分别为629元/吨、1630元/吨、903元/吨和962元/吨,分别较2015年底大幅增长70.00%、196.36%、6.99%和76.51%。

2017年煤炭价格整体波动较大。2017年上半年,受330工作日制度恢复后煤炭产量提升、煤炭下游需求季节性波动及市场回调预期强烈影响,除需求端支撑力度较好的无烟煤价格仍有上涨外,动力煤、炼焦煤、喷吹煤价格整体小幅下降,截至2017年6月12日,CCTD秦皇岛动力煤综合交易价(Q5500k)、CCTD唐山主焦煤、无烟煤(2号洗中块)、喷吹煤平均价(国内主要地区)的价格分别为565元/吨、1255元/吨、1163元/吨和901元/吨。进入2017年下半年,受煤炭需求增速超预期、主产区安全检查、产能置换滞后、铁路运力局部紧张等多重因素影响,煤炭供需关系持续呈现紧平衡状态,煤炭产品价格持续高位运行,CCTD秦皇岛动力煤综合交易价(Q5500k)长期在高于600元/吨的红色区域,无烟煤产品更是受益于需求旺盛及朝鲜进口煤限制措施,价格出现快速上涨。2017—2018年采暖季,由于环保和安全等因素,煤矿限产限量情况较多,同时叠加下游火电需求旺盛及部分下游企业冬储需求增加等季节性因素影响,煤炭各品种价格总体仍呈现持续上升的趋势。

针对2017年以来煤价高位运行且大幅波动的态势,发改委相继出台《关于进一步完善煤炭产能置换政策加快优质产能释放、促进落后产能有序退出的通知》《关于做好2018年迎峰度夏期间煤电油气运保障工作的通知》等措施稳定煤炭价格,受益于保供措施延续、先进产能加快释放、铁路运力有所保障、长协煤履约率提高等因素,煤炭供需形势趋于相对平衡,煤价波动趋缓,动力煤价格中枢自2018年初的高位下移至绿色区域(500元/吨—570元/吨)上边界附近。截至2018年12月3日,CCTD秦皇岛动力煤综合交易价(Q5500k)、CCTD唐山主焦煤、无烟煤(2号洗中块)、喷吹煤平均价(国内主

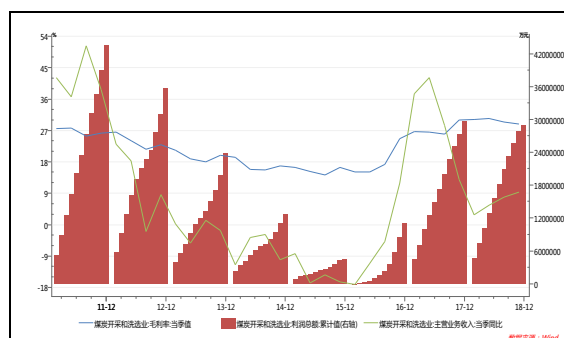
要地区)的价格分别为580元/吨、1530元/吨、1225元/吨和1086元/吨。

2019年以来,随着去产能接近尾声以及先进产能的加速释放,煤炭价格中枢稳中下降,截至2019年9月底,CCTD秦皇岛动力煤综合交易价(Q5500k)、CCTD唐山主焦煤、无烟煤(2号洗中块)、喷吹煤平均价(国内主要地区)的价格分别为570元/吨、1505元/吨、1049.20元/吨和953元/吨。

行业经济效益

煤炭行业属于重资产行业,固定成本占比高导致煤炭行业经营杠杆大,中国煤炭行业利润总额波动幅度明显大于主营业务收入波动幅度。主要煤炭产品属于标准化,同质化的产品,同时煤炭生产成本调节空间较为有限,煤炭市场价格成为影响行业经济效益的主要因素。2012年以来,中国煤炭价格出现快速下降,中国煤炭行业主营业务收入由2012年一季度的单季同比增长38.69%下降至2014年一季度的单季同比下降11.49%,从二季度开始,煤炭行业单季主营业务收入降幅有所收窄;同时,煤炭价格下降导致煤炭行业毛利率持续下降。在煤炭行业收入下降和盈利弱化背景下,煤炭行业利润总额同比大幅下降。从煤炭发债企业2015年的财务报表看,大中型企业基本处于亏损(微利)状态。而受益于2016年煤炭价格的大幅回升,煤炭企业的盈利水平大幅改善,从煤炭发债企业2016年年报的财务数据看,大中型企业已基本实现扭亏。2017年—2018年,受益于煤炭价格持续高位震荡影响,煤炭企业整体盈利水平显著提升。

图4 近年中国煤炭行业收入、毛利率、利润总额情况



资料来源：Wind

2. 行业关注

环境保护、安全生产压力长期存在

煤炭产能向环境承载力差的晋陕蒙宁地区集中，经济发达的华北、华东地区受采煤沉陷、村庄搬迁影响，产量规模难以增加。截至2011年底，全国开采深度超过1000米的矿井共计39对。随着开采强度的不断增大，中国煤矿开采深度平均每年将增加10至20米，煤矿相对瓦斯涌出量平均每年增加1立方米/吨，高瓦斯矿井的比例在逐渐加大。瓦斯事故由地质条件特别复杂的西南地区向较为复杂的东部、中部和相对简单的中北、西北地区转移。全国范围内，占三分之一产能的煤矿亟需生产安全技术改造，占三分之一产能的煤矿需要逐步淘汰，重特大事故尚未得到有效遏制，行业性安全生产压力仍将长期存在。

运输瓶颈长期制约产能释放

由于中国煤炭资源生产地与消费地逆向分布，华东以及东南沿海地区作为煤炭最主要消费地，始终存在煤炭供需偏紧的矛盾。华东以及东南沿海地区大部分煤炭通过“三西”地区外运至北方七港，然后再由水路运输至沿海沿江各省。中国另一煤炭主要消费地京津冀地区煤炭产量有限，主要通过铁路调入煤炭满足区域内需求。跨省区煤炭调运量约占煤炭消耗总量的三分之一，连接产煤区与主要消费区的铁路运力情况成为制约产能释放的重要因素。

去产能政策步入新阶段

根据国家发改委发布的《关于做好2019年重点领域化解过剩产能工作的通知》和《2019年煤炭化解过剩产能工作要点》，2016年以来，煤炭行业累计退出煤炭落后产能8.1亿吨，提前两年完成“十三五”去产能目标任务。未来，煤炭行业的主要政策将在优化存量资源配置，稳固去产能成果，提高行业准入门槛和有序释放优质先进产能等方面继续发力。同时深入推进煤电联营、兼并重组、转型升级、优化布局等工作，促进煤炭行业新旧发展动能转换。加

强煤炭产供储销体系建设，持续提升供给体系质量，增强能源保障能力。

总体看，随着去产能目标的提前完成，煤炭行业将逐步从系统性去产能转向结构性优化产能，优质产能将得到释放，行业供给端将出现一定程度扩张，降低了煤炭价格大幅上涨的可能性，有利于稳定煤炭价格的市场预期。但同时需关注在煤炭行业盈利改善的背景下，煤炭行业落后产能违规重新投产以及先进产能集中释放可能带来的行业产能阶段性过剩。

3. 行业展望

兼并重组深化，行业集中度提升

2012—2015年，受下游需求减缓，国内煤炭市场价格出现持续下跌，煤炭行业进入行业性衰退时期，煤炭企业的抗风险能力受到集中考验，行业中的中小企业受现金回流及盈利水平影响大，且融资能力弱，给行业中资金实力雄厚的大型企业带来了低成本扩张的机遇，煤炭行业兼并重组提速。

根据中国煤炭工业发展研究中心2015年1月23日发布的《煤炭工业发展形势及十三五规划》，“十三五”期间将以建设大型煤炭基地、大型煤炭企业、大型现代化煤矿为主，形成15个亿吨级、15个5000万吨级特大型煤炭企业，煤炭产量占全国75%以上。煤炭企业控制在3000家以内，平均规模提高到150万吨/年以上，加快推进资源整合，加快现代煤炭市场交易体系建设，构建由市场决定的煤炭价格机制，还原煤炭商品属性，鼓励跨区域、跨行业、跨所有制兼并重组。2018年1月5日，国家发改委、财政部、人社部等12部门联合发布关于进一步推进煤炭企业兼并重组转型升级的意见。意见提出到2020年底，争取在全国形成若干个具有较强国际竞争力的亿吨级特大型煤炭企业集团，发展和培育一批现代化煤炭企业集团。

未来，具有资金、技术、规模、产业链优势的煤炭行业龙头企业将获得更多的政策支持，随着煤炭产能的不断集中，处于各大煤炭

基地的大型企业的市场议价能力有望提升；另外推动煤炭领域国际交流与合作，由过去以煤炭贸易为主向贸易、资源开发、工程承包和技术服务全方位发展。

煤炭去产能逐步推进、国民经济增速的变化、下游行业需求增速的变动及相关替代政策的影响

2016年12月30日，国家发展和改革委员会、国家能源局联合印发的《煤炭工业发展“十三五”规划》，规划提出的发展目标包括：积极稳妥推进煤炭去产能，提高产业集中度；提高煤矿安全保障能力；提升煤矿企业生产效率；提升资源综合利用水平。

《规划》对“十三五”期间化解淘汰过剩落后产能规模和通过减量置换和优化布局增加先进产能规模作出明确的目标，分别为8亿吨和5亿吨，这无疑将有效推动去产能的进一步实施。

同时也应该关注到，随着生产要素价格上升，中国经济潜在增速已经开始下降，投资边际效率下降及环保压力激增也导致过去投资拉动型增长方式不可持续，经济结构调整成为宏观经济调控的主线。中国以煤炭为主的一次性能源消费结构将支撑煤炭下游需求，但在经济减速以及结构调整的“新常态”下，电力、钢铁、化工等重工业贡献占比将逐步降低，煤炭下游需求将趋势性放缓，行业需求增速可能低于国民经济增速。

国际方面，随着美国页岩气革命的持续深化，既有国际能源消费格局或将打破，石油价格大幅波动对国际煤炭价格形成一定影响，进口煤或将持续冲击国内市场。

行业生命周期由成长期逐步进入成熟期

从发达国家历史经验看，在一国完成重化工业产业升级后，能源需求增速将趋势性减缓，在能源消费结构总体稳定的前提下，煤炭需求趋于稳定，行业供给将逐步形成寡头垄断格局。业内大型企业通过产能浮（联）动调整对冲经

济周期外生性冲击，以保障行业相对稳定的盈利水平，煤炭价格将最终回归至理性水平。

中国煤炭行业在经历了十年快速扩张成长期后，正逐步进入行业成熟期，行业格局正在发生不可逆的趋势性变革。随着大集团、大基地的建成，业内大型企业经营优势进一步固化，有助于行业供给的合理调配，强化行业宏观调控的时效性和有效性，对熨平行业波动起到积极作用。大型企业之间的竞争将由经营规模驱动转向运营质量驱动。

在行业转型期，业内企业信用基本面逐步分化，各大煤炭基地的龙头企业将持续获得重点支持，再融资渠道稳定，资金调配能力相对突出，有助于稳定生产和持续经营，管理体制高效、资源禀赋优良、技术水平先进、产业链配套完善的大型企业将进一步强化其竞争优势，为其参与未来行业成熟期的行业竞争打下良好基础。

相对而言，部分生产成本低、运输距离远、外部支持力度弱、融资渠道有限的中小型煤炭企业，流动性压力持续上升，债务期限错配等因素可能加剧信用风险集中爆发。

总体看，受去产能政策的有利调控及下游需求端的逐步复苏，2016年下半年以来煤炭行业景气度反弹明显，大中型煤炭企业的盈利能力恢复明显。同时，联合资信也关注到煤炭未来下游需求或存在波动，国家经济正步入“新常态”阶段及国家正逐步调整能源结构这一背景下，煤炭行业景气度或存在波动。但随着煤炭行业的进一步整合、行业准入门槛的提升以及煤炭行业去产能成果的不断稳固，煤炭行业将愈发趋于稳定。

（二）煤化工行业

近年来，中国煤化工产业快速发展，主要产品产能、产量保持世界第一。传统煤化工以煤焦化、煤制尿素和甲醇为主；新型煤化工产业主要包括煤制烯烃、煤制油和煤制天然气等。煤化工行业的特点主要有技术密集型、资本密

集型及强周期性。

煤制烯烃

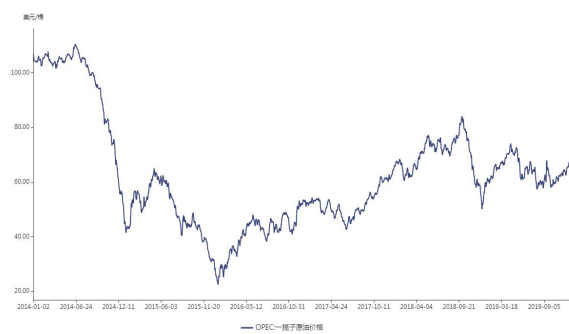
烯烃（聚乙烯和聚丙烯）是重要的基础化工原料，聚乙烯用于工程塑料领域，主要用于制作混合农膜、包装膜、复合薄膜及管材等消耗品；聚丙烯用于工程塑料领域，主要用于制作纺织纤维、纺织膜丝线、编织袋、捆扎绳索、注塑等。

传统制备烯烃的途径是油制烯烃，由于中国富煤少油，石油资源需要大量进口，为提高烯烃自给率，减少烯烃对外依赖度，煤（甲醇）制烯烃的新型煤化工路径逐渐得到国家政策层面的支持。2015年5月国家发改委公布的《石化产业规划布局方案》（发改产业〔2015〕1047号），提出在煤制烯烃7大基地建设的基础上，提升非石油基产品在乙烯和丙烯产量中的比例，通过原料多元化增强中国烯烃工业的国际竞争力。

2010年以来中国煤制烯烃行业发展迅速，2010年中国煤制烯烃产能仅50万吨，2011年突破100万吨，2013年突破200万吨，2014年产能达630万吨，2015年产能达779万吨。2016年至今，煤制烯烃产能延续增长趋势，规划形成了鄂尔多斯、陕西榆林、宁夏宁东、新疆准东四个现代煤化工产业示范区。据亚化咨询统计，截至2018年9月中旬，中国已投入运行和试车成功的煤（甲醇）制烯烃装置共29套，合计烯烃产能1300万吨/年（不含未投入运行的MTP装置产能）。预计随着后期新项目的投产，中国煤制烯烃产能将会持续增长，2020年煤制烯烃的产能规模或将达到2500万吨/年。

由于煤制烯烃的原料主要是煤炭，煤炭价格的高低对煤制烯烃项目的盈利能力有很大影响，对项目开工率有一定影响。2016年下半年以来，煤炭价格触底回升并维持高位运行，对煤制烯烃产业带来较大的成本控制压力。同时，煤制烯烃面临着油制烯烃的竞争，油价的波动对烯烃价格的走势有着重要影响。

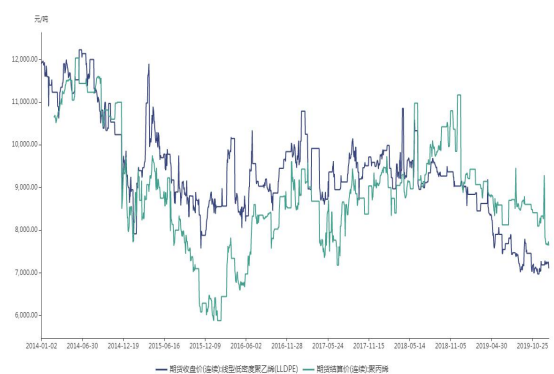
图5 近年石油价格走势



资料来源：Wind

2015—2018年前三季度国际油价处于震荡上升趋势，对烯烃价格形成了支撑。2018年三季度以来，石油价格开始低位震荡运行，加之前期在建烯烃产能释放及新增产能增加的影响，烯烃价格2018年四季度以来出现持续快速下降，目前已降至2018年初水平。

图6 近期烯烃价格走势



资料来源：Wind

总体看，近年来国内煤制烯烃项目产能不断增加，2015—2018年前三季度石油价格震荡上行，对烯烃价格形成支撑，缓解了原料煤价格上升带给煤制烯烃行业的成本控制压力；但2018年四季度以来受国际油价波动和新建产能释放压力的影响，烯烃价格快速下行，预计煤制烯烃企业的盈利能力在原料煤价格高企和产品价格下滑的背景下未来或面临一定盈利压力。

甲醇

甲醇是一种重要的有机溶剂，广泛用于精细化工、染料工业、制药业等，下游产品包括

甲醛、DMF、甲胺、合成橡胶、醋酸等。甲醇的消费量仅次于乙烯、丙烯和苯，在世界基础有机化工原料中居第四位。甲醇还可用作发电及汽车的动力燃料，以及生产替代能源二甲醚。在金融危机以前，国际能源价格普遍上涨的情况下，甲醇在替代能源方面的作用逐渐受到关注。此外近年来中国甲醇制烯烃规模不断扩大，成为推动甲醇市场健康发展新引擎。以甲醇制烯烃为例，据统计，目前国内外购甲醇制烯烃项目产能已达到496万吨/年，按平均100%负荷率计算，年消耗甲醇约1250万吨，对甲醇需求形成有效支撑。

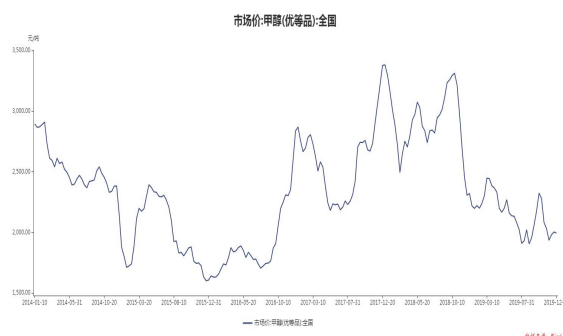
甲醇主要由煤基或天然气基的合成气生产，世界上大约80%的甲醇是以天然气为原料生产，但基于中国的能源结构，国内主要以煤炭为原料。

甲醇产能分布方面，中国甲醇主产地为山东、内蒙古、河南、陕西、山西、河北等省。目前向资源地集中成为中国甲醇产能布局的主导趋势。内蒙古、河南、山西、陕西、重庆等地凭借其资源优势，将成为甲醇生产企业最为青睐的地区；山东、河北等传统的甲醇生产大省，受资源总量和环境容量的制约，产能扩张速度将有所放缓。

2017年全国甲醇产能继续增加，但增速明显放缓，国内总产能达8520万吨/年，年内新增产能在420万吨/年，增速不足5%。据生意社统计，截至2017年12月中旬，甲醇装置开工率均值66.03%、环比上升4.38%，甲醇行业利润增加、行业利润率暂处高位，同时进口数量不及市场预期，为满足国内下游需求，甲醇装置开工率重心明显上移。产量方面，根据国家统计局数据，2017年全年全国精甲醇总产量4528.79万吨，同比增长4.99%，产能产量增速稳定增长。2018年中国共投产8套合计550万吨甲醇装置。从新建甲醇装置的投产进程来看，2018年新增甲醇装置产能460万吨、实际新增甲醇装置产能292万吨。截至2018年12月20日，中国甲醇总产能在8759万吨左右，其中西

北地区在4290万吨左右，而规模在10万吨/年及以上的产能在8402万吨左右。2018年全国甲醇装置开工率月度均值为68.32%，全国精甲醇产量为4756万吨，同比增长5.02%。

图7 甲醇价格走势



资料来源：Wind

受化工行业强周期性传导，甲醇价格表现出一定的周期性波动，2013年上半年受下游需求不振和上游产能扩张影响，甲醇价格出现一波下跌，但下半年以来受港口库存处于低位、烯烃企业采购、气头企业开工缩减等利好因素影响，市场价格持续大幅上扬。2014年以来，由于下游甲醛、醋酸等产品表现不佳，以及宏观经济增速下滑、房地产开工和销售不佳，甲醇价格呈现下行趋势，2014年三季度以后甲醇价格更是受到原油价格大幅下跌的连带影响快速下滑。2015年全年看，上半年甲醇价格波动上升，下半年波动下行，2016年甲醇价格开始持续回升至2013年的价格水平。2017年受煤炭价格上涨、进口数量不及预期、下游煤制烯烃进一步扩产以及天然气、石油等燃料产品价格普涨等因素影响，2017年全国甲醇价格普遍同比上涨。2018年前三季度，国内甲醇价格总体呈高位震荡走势，但进入四季度，甲醇价格受下游烯烃价格下滑、醇基燃料需求不及预期等因素影响，甲醇价格快速下降，截至2018年底，甲醇（优等品）市场价降至2219.20元/吨的年内低点。2019年，甲醇价格呈震荡下行走势，截至2019年12月20日，甲醇（优等品）市场价为1996元/吨，较年初下降9.22%。

总体看，甲醇为周期性波动行业，近年来

国内甲醇产能产量持续增长，下游煤制烯烃产能的不断增长对甲醇需求增长形成支撑。2018年四季度以来，甲醇价格随着烯烃价格下滑而成震荡下行趋势，甲醇生产企业盈利能力面临较大考验。

尿素

尿素属于高浓度氮肥（含氮量46%），是氮肥中最主要的品种之一。天然气、煤炭和石油是工业上生产尿素的三大原料，通常被称为气头、煤头、油头三类。目前采用油头制肥的企业已经较少。现阶段，中国尿素产能中以天然气为原料的约占26%，以煤炭为原料的约占72%（其中传统工艺占比40%左右）。煤头尿素主要在华北等煤资源丰富的地区，气头尿素主要集中在西南天然气丰富地区。由于处于产业链条的下游，在原料资源稀缺的情况下，尿素企业不可避免地对上游产业产生较强的依赖，因此，上游产业的原料保障、议价能力将构成尿素企业竞争力的重要组成部分。2007年以来，国内天然气消费迅速增长，多数气头尿素生产企业由于天然气供应紧张被迫停产检修，进而导致经营业绩出现波动。相比而言，大型煤头尿素生产企业在资源获得、议价能力等方面存在一定天然优势，原料供应保障能力良好

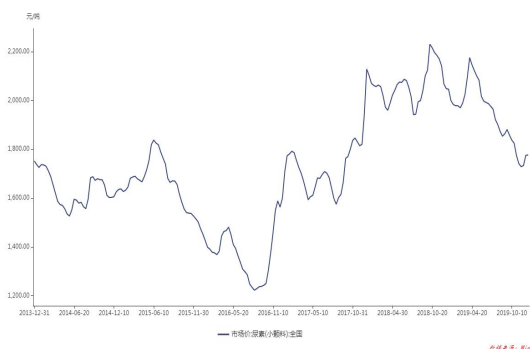
供给方面，近年来，中国尿素行业产能过剩严重，价格处于底部推动行业洗牌，大量高成本企业因亏损停产，逐渐退出市场。2016年下半年开启的以环保督查为核心的供给侧改革推动小散企业退出，过剩产能进一步出清，供需矛盾逐渐扭转。据百川资讯统计，2015—2017年以来，中国尿素产量连续下滑。2017年全年总产量5758万吨，较2016年同比下滑近20%。截至2017年底，全国尿素总产能约7489万吨，扣除停车9个月以上可认为复产无望退出市场的产能，中国尿素有效产能约为7241万吨，其中煤头尿素5446万吨，气头尿素1795万吨。

中国尿素需求主要来自于国内农业用肥（工业用肥尽管近年来增长较快，但目前所占比例仅为10%左右）和对外出口，由于国内市

场饱和，出口策略是国内尿素企业的通用选择。2010年以来，尿素的表观消费量逐年增长，但中国老旧装置淘汰速度过于缓慢，新装置增加势头正猛，尿素价格持续下行压力大，产能相对过剩状况依然较为严重。2011年起，中国尿素出口量逐年增长，增幅显著，2015年全年，中国尿素出口量为1371.03万吨，随后在国外尿素企业产能扩张和国内尿素企业生产成本上升导致竞争力下降的双重影响下，尿素出口量出现了大幅下降。2016—2018年，尿素出口量分别为885.97万吨、465.00万吨和244.30万吨。

中国农业生产呈小型化、分散化格局，农户对于尿素产品的议价能力较弱，同时各地分销商也由于区域分割的限制，难以形成有效的议价能力。因此，单独从下游产业结构和特点来看，尿素行业对下游产业具有较强的议价和成本传导能力，但受产能过剩、市场竞争激烈等因素影响，尿素行业的议价能力有所削弱。

图8 尿素（小颗粒）价格



资料来源：Wind

2013年4月份至2014年上半年，受气候、科学施肥技术推广等，以及煤价于低位运行等因素影响，尿素价格持续下跌；2014年6月开始，尿素价格有所回升，持续至2015年7月底；2015年下半年，主要受开工率提升影响，尿素供给增加，价格持续下滑；2016年上半年国内尿素市场呈现涨跌互现现象，但整体低位震荡整理。2016年8月至2017年2月中旬，在上游煤炭价格上涨的带动下，尿素价格开始持续回升；2017年2月中旬—8月中旬以来，尿素价格震荡中有所回落；随后尿素价格开始持续上升。2018年

全年尿素价格呈高位震荡走势，截至2018年12月31日，尿素（小颗粒）价格为2045.80元/吨，同比下降3.87%。进入2019年，受农用化肥减少和工业需求萎缩，以及化工行业景气度下行影响，尿素价格总体呈下滑趋势，截至2019年12月20日，尿素（小颗粒）价格为1776.70元/吨，较年初下降11.15%。

总体看，中国尿素行业将持续面临产能过剩带来的行业激烈竞争，从而使生产企业的盈利空间受到一定程度的挤压。大型企业因其成本上的优势将在竞争中处于更加有利的位置，而小型企业则会由于资源和成本方面的瓶颈而面临较大的风险，这也为行业进一步整合，形成健康合理的产业结构提供了契机。

（三）钢铁行业

1. 行业现状

2018年以来，钢铁行业供给侧改革深入推进，钢铁行业去产能接近尾声。“蓝天保卫战”、环保督查、专项大检查等项目的持续开展，有效防范了“地条钢”死灰复燃已化解的过剩产能复产及严禁违规新增产能，供给侧改革成效得到了较好的维护和巩固。钢铁行业运行总体保持了比较平稳的发展态势。

产量方面，根据国家统计局数据，2018年，中国生铁、粗钢和钢材累计产量分别为7.71亿吨、9.28亿吨和11.06亿吨，分别同比增长3.0%、6.6%和8.5%。2019年1—9月，根据工信部数据，全国生铁、粗钢和钢材产量分别为6.12亿吨、7.48亿吨、9.09亿吨，同比分别增长6.3%、8.4%和10.6%。

截至2018年底，钢铁行业已提前完成“十三五”确定的钢铁去产能1.4~1.5亿吨的上限指标。此外，2017年还清除了1.4亿吨“地条钢”产能。2019年5月，国家发展改革委、工业和信息化部等三部门联合印发《2019年钢铁化解过剩产能工作要点》（以下简称“《要点》”），《要点》列出了2019年钢铁化解过剩产能工作的20个要点，包括坚决处置“僵尸企业”、依

法依规退出落后产能等。值得注意的是，《要点》提出，力争在2019年全面完成化解过剩产能目标压减任务。促进京津冀等重点区域钢铁产能有序向外转移，降低区域钢铁总量，优化空间布局结构。

整体来看，钢铁行业后期的去产能空间已经不大，主要集中于河北（河北省2019年预计将压减钢铁产能1000万吨）、江苏和山东等产钢大省，且未来去产能更多的涉及在产产能，去产能压力较大。目前，巩固去产能成果、加快钢铁行业转型升级成为重中之重。

2018年1月8日，工信部印发了《钢铁行业产能置换实施办法》。置换比例方面，对京津冀、长三角、珠三角等环境敏感区域置换比例要执行不低于1.25:1的要求，其他地区由“等量置换”调整为“减量置换”。置换范围方面，只要建设内容涉及建设炼铁、炼钢冶炼设备，就须实施产能置换，简言之，即“建设炉子、就须置换”。产能置换是实现严禁新增产能和结构调整有机结合的重要手段。

钢铁行业集中度方面，《钢铁工业调整升级规划（2016—2020年）》再次明确了“十三五”期间，前10家钢铁企业产业集中度提高到60%的目标。截至2016年底，CR10为35.9%，同比增加1.7%，CR4上升为21.7%，同比增加3.1%，主要受2016年宝武合并所致。2019年9月，中国宝武与马钢实现重组，进一步提高产业集中度。中国钢铁企业的重组有利于钢铁行业集中度的提高，有望在提升企业整体竞争水平、降低生产成本等方面起到一定积极作用。

从规模上看，钢铁行业具有典型的规模经济特征，规模较大的企业在现有市场的竞争中往往占据一定的优势。从所有制形式来看，国有企业规模大，产品结构丰富，技术水平高，市场占有率高，在市场竞争中处于有利地位；民营企业不但面临行业节能减排、淘汰落后产能的压力，还要在激烈的市场环境中求生存，整体面临的竞争更为激烈。从经营效益来看，民营企业因机制灵活、成本控制能力强、企业

负担小，整体上效益比国有企业好。从产品来看，大型企业追求规模化，主要生产需求大、技术难度高、利润高的产品，中小型企业更多瞄准需求不大的细分市场。

2. 下游需求

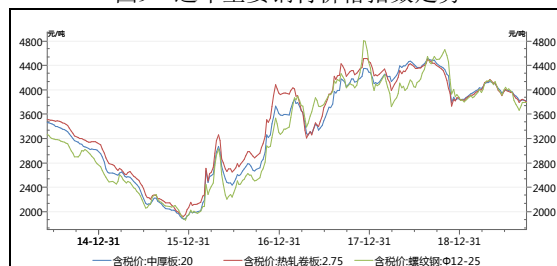
从下游需求情况看，中国钢材消费大体分为建筑用钢和工业用钢。主要用钢行业包括建筑、机械、轻工和汽车行业，其他重要的行业包括造船、石油石化、集装箱和铁道等。

近年来，中国粗钢表观消费量总体呈上升趋势，2016年为7.09亿吨，同比增长2.0%，2016年粗钢表观消费量得以增长主要由于基础设施、房地产和汽车行业的超预期增长，但造船、大型机械等制造业以及家电、能源等行业用钢需求有所减少；2017年，全国粗钢表观消费量7.68亿吨，同比增长8.2%，受益于国内经济下滑趋缓，主要下游行业钢材消费量均保持良好增长态势；2018年全国粗钢表观消费量8.70亿元，同比增长13.3%，达到历史最高水平，其中国产自给率超过98%。

从终端下游占比来看，超过50%的钢材用于建筑业（房地产和基建），其次是近20%的钢材用于机械。建筑业消耗过半的钢铁，同时建筑行业周期性强，因此其是钢铁需求最主要影响因子。建筑业与固定资产投资密切相关，2018年全年全社会固定资产投资645675亿元，同比增长5.9%。2018年以来，全国固定资产投资增速下滑明显，在当前国内固定资产投资增速放缓的背景下，建筑业需求增速面临下滑。目前建筑业承接主要来自房地产和基建领域。房地产行业方面，2019年上半年限商政策松动促使新开工提速明显，受益于房企加大开工力度，房地产开发投资增速仍保持较强韧性；受房地产调控持续深化影响，上半年房地产销售额和销售面积增速依然处于下行通道，楼市下行态势较大，未来直接影响建筑行业承揽情况。基建方面，虽然“补短板”和积极的财政政策促使基建投资增速在触底后发生反弹，但反弹

空间有限。机械制造业方面，受国际经济总体走弱、产能过剩矛盾突出、工业品出厂价格持续下降、工业企业利润下降的影响，国内制造业企业投资意愿不足，全国制造业投资增速持续回落。

图9 近年主要钢材价格指数走势



资料来源：Wind

钢材价格方面，2017年，受钢铁去产能工作深入推进、“地条钢”全面取缔、采暖季错峰生产和市场需求回升等因素影响，中国主要钢材品种价格延续了2016年以来的上升趋势，在3月价格受短期供需矛盾影响由升转降后，从4月下旬开始稳步上涨。2018年，受去产能政策、环保政策等因素影响，钢材价格有所波动，但整体仍维持了高位运行。根据Wind数据，截至2019年9月底，螺纹钢（Φ12-25）、中厚板(20)和热轧卷板(2.75)含税价分别为3790.00元/吨、3802.00元/吨和3817.00元/吨，分别较年初下降1.04%、0.73%和0.42%。

3. 原材料供给

从原材料情况看，钢铁生产主要原燃料包括铁矿石、焦炭等。

①铁矿石

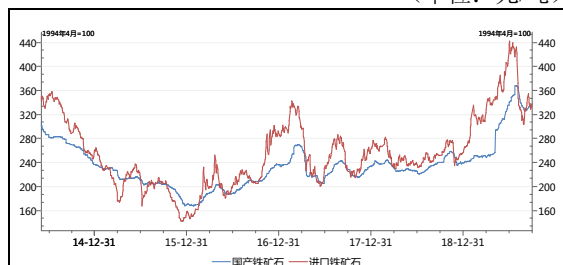
铁矿石约占炼铁成本的60%~70%，铁矿石价格的波动将直接影响钢材的生产成本。

近几年，中国铁矿石的对外依存度处于高位，易受进口铁矿石价格影响。2016—2018年，中国铁矿石进口量分别为10.24亿吨、10.75亿吨和10.64亿吨，2019年1—9月铁矿石进口量为7.84亿吨。全球75%的高品位铁矿石产量和贸易量都集中在巴西淡水河谷公司（以下简称“淡水河谷”）、力拓集团、必和必拓公司、

Fortescue Metals Group .Ltd (以下简称“FMG”) 四大国际矿业巨头手中，资源高度垄断给铁矿石自给率不高的钢铁企业造成较大成本压力。

从铁矿石采购价格看，自2014年1月以来，进口铁矿石含税价持续低于国产铁矿石，导致更多国内钢铁企业选择进口铁矿石作为其冶炼原材料。2016年初以来，国产铁矿石及进口铁矿石价格波动上涨。自2016年以来，铁矿石港口库存量持续上升，目前处于阶段性历史高位，显示铁矿石供给充分，且取缔“地条钢”将使得废钢流向正规钢企，从而一定程度减少铁矿石需求，铁矿石需求量趋于稳定，价格仍呈震荡态势。进入2019年，国外主要三大矿山频繁遭遇事故导致供应超预期的大幅减少，国内钢厂在限产解禁和高利润刺激下生铁产量超预期的增长。对于2019年原本供需紧平衡的铁矿石市场，供给的超预期下降和需求的超预期上升，导致铁矿石价格大幅上涨。但随着矿山陆续复产以及生铁产量下降等影响，铁矿石价格明显回落。

图10 近年国产和进口铁矿石价格走势情况
(单位：元/吨)



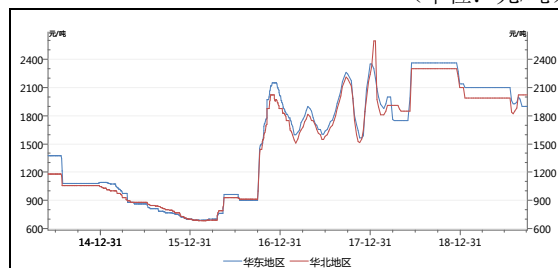
资料来源：Wind

②焦炭

焦炭是支撑钢铁生产的基本原燃料，占钢铁成本的15%~20%左右。

2016年开始，随着煤炭行业供给侧改革的逐步实施，煤炭价格有所回升，自当年9月起大幅回升至高位。2017年以来，焦化行业去产能和行业整合的大背景下，焦炭的供应整体上呈偏紧态势，价格处于高位震荡，对钢铁企业成本控制带来一定压力。

图11 近年主要地区焦炭价格走势情况
(单位：元/吨)



资料来源：Wind

总体看，受供给侧改革的深入和持续偏紧的环保政策影响，钢铁行业主要原材料铁矿石价格整体呈震荡态势。随着煤炭行业供给侧改革的逐步实施，焦炭和煤炭价格大幅增长，焦化行业去产能和行业整合的大背景下，加大了国内钢铁行业的成本控制压力。

4. 行业政策

2018年4月，《关于做好2018年重点领域化解过剩产能工作的通知》提出，2018年退出粗钢产能3000万吨左右，基本完成“十三五”期间压减粗钢产能1.5亿吨的上限目标任务；由总量性去产能为主转向系统性去产能、结构性优产能为主。落实钢铁煤炭行业化解过剩产能国有资产处置损失有关财务处理规定等政策，依法依规加快去产能企业国有资产处置；鼓励钢铁企业围绕钢材产品目标市场定位和根据下游企业需求，加强与下游企业的协作，实现钢铁材料制造供应商向材料解决方案综合服务商转变。

2019年5月，国家发改委等三部门发布2019年钢铁化解过剩产能工作要点提出，积极稳妥推进企业兼并重组。按照企业主体、政府引导、市场化运作的原则，结合优化产业布局，鼓励有条件的企业实施跨地区、跨所有制的兼并重组，积极推动钢铁行业战略性重大兼并重组，有关地区要指导和协助企业做好兼并重组中的职工安置、资产债务处置和历史遗留问题处理。

环保政策方面，2019年4月，生态环境部

等 5 部门联合发布《关于推进实施钢铁行业超低排放的意见》，推动现有钢铁企业超低排放改造，到 2020 年底前，重点区域钢铁企业超低排放改造取得明显进展，力争 60% 左右产能完成改造，有序推进其他地区钢铁企业超低排放改造工作；到 2025 年底前，重点区域钢铁企业超低排放改造基本完成，全国力争 80% 以上产能完成改造。

2019 年 8 月，环境部印发《关于加强重污染天气应对夯实应急减排措施的指导意见》，对钢铁、焦化、铸造、玻璃、石化等 15 个行业明确了绩效分级指标以及差异化应急减排措施，原则上，被列为 A 级的企业在重污染期间不作为减排重点，并减少监督检查频次。这与以往限产政策相比，尚属首次。

2019 年 10 月，《京津冀及周边地区 2019—2020 年秋冬季大气污染综合治理攻坚行动方案》要求京津冀及周边地区秋冬季期间（2019 年 10 月 1 日至 2020 年 3 月 31 日）PM2.5 平均浓度同比下降 4%，重度及以上污染天数同比减少 6%。

5. 行业关注

铁矿石采购议价能力有限以及汇率波动风险影响较大

2014 年以来，国产和进口铁矿石价格倒挂导致更多国内钢铁企业选择进口铁矿石作为其冶炼原料，进口铁矿石采购量不断增长，我国铁矿石对外依存度处于较高水平，对外议价能力受一定影响。同时，中国铁矿石进口量较大，汇率波动对于铁矿石价格影响较大。

钢铁行业兼并重组

未来钢铁行业重点发展任务已转变为去杠杆和兼并重组。在相关钢铁产业整合基金的助力下、以及各地区整合计划实施下，钢铁行业的领袖企业将进一步提升整合优质产能的能力，加速推进兼并重组。2016 年国务院发布的“46 号文”，该《指导意见》设定的目标是，到 2025 年，中国钢铁产业 60%~70% 的产量将

集中在 10 家左右的大集团内，其中包括 8000 万吨级的钢铁集团 3~4 家、4000 万吨级的钢铁集团 6~8 家。

钢铁行业去杠杆

目前钢铁企业负债主要为短期债务，期间费用（主要是财务费用和管理费用）对利润侵蚀十分严重，钢铁企业降杠杆的需求十分迫切。已经实施债转股的有中钢集团和华菱钢铁等企业。债转股项目的落地将完善内部治理与强化外部约束相结合，帮助企业资产负债率尽快回归合理水平，并长期规范资产负债结构。

联合资信认为，目前钢铁企业的盈利改善有助于企业自身进行资产负债表修复，达到去杠杆的目的。中钢协提出了通过 3~5 年努力，钢铁行业平均负债率要降到 60% 以下的目标，要达到这一目标，对钢铁企业自我造血、持续盈利是有一定要求的。中国大型钢铁企业主要为国有企业，自身往往存在人员负担重，财务费用高等问题，这些因素对于钢铁企业的利润侵蚀严重。只有钢材价格保持在一定的水平，进而保证钢铁企业的盈利空间，才能从根本上解决钢铁企业债务负担重的局面，同时也有助于提升金融机构参与债转股的积极性。

钢铁企业转型升级

目前，加速钢铁企业产品结构调整、制造工艺提升、产业布局调整，是钢铁企业转型升级的主要方面。其中，产品结构调整：推进钢铁产品向中高端发展，改善中国长期存在的钢铁产品结构性产能过剩问题；制造工艺提升：发展智能制造，逐步探索和形成全行业可推广、可复制的智能制造新模式。加快普及先进适用的节能环保工艺技术装备，提升钢铁行业绿色发展水平，实现可持续发展；产业布局调整：抓好产能置换审核关，严禁以任何理由新增钢铁产能；调整中国钢铁“北重南轻”的布局；同时，政府印发的关于钢铁工业调整升级规划（2016—2020 年）、《中国制造 2025》和《国务院关于钢铁行业化解过剩产能实现脱困发展的意见》等相关文件，为钢铁企业的进一步转

型发展提供了有力的政策支持。

在钢铁行业过度竞争、产品同质化较高、供需严重失衡的市场环境下，区位优势成为钢铁企业成本控制的关键因素。若钢铁企业位于沿海区域以及主要消费地，铁矿石以及钢材运输成本有一定优势。反之，则对企业盈利能力产生一定影响。随着钢铁行业去产能的逐步实施，未来中国钢铁企业重组步伐将不断加快，行业集中度逐步提高。

四、基础素质分析

1. 产权状况

截至2019年3月底，公司注册资本和实收资本均为100.00亿元人民币，陕西省国资委为公司股东和实际控制人。

2. 企业规模

公司是陕西省最大的煤炭企业集团，具有明显的资源优势和规模优势。

截至2019年3月底，公司拥有煤炭资源储量300.45亿吨，可采储量203.09亿吨；拥有全资和控股生产矿井36座，其中，正常生产矿井29座、试生产阶段矿井3座、在建矿井4座；近三年公司煤炭核定产能分别为11242万吨/年、11830万吨/年及16022万吨/年。另外，陕西省政府已明确将公司作为鄂尔多斯盆地神府南区的唯一开发主体，根据勘探，神府南区拥有的煤炭资源储量达300亿吨~400亿吨，随着未来对神府南区的进一步勘探和开采，公司的资源储备将大幅增加；2018年公司采煤机械化程度达到99.90%。

总体看，公司资源储备丰富，规模优势突出，具备较强的市场竞争力。

3. 人员素质

2019年5月27日，公司原副总经理兼董事闵龙因退休不再担任公司副总经理及董事职务；2019年11月2日，陕西省人民政府任命闵小建为公司董事。

截至2019年9月底，公司董事会由9名董事¹组成，公司设董事长一名，可以设副董事长，董事长为公司的法定代表人；监事会5人，监事会成员由出资人委派的监事和职工代表组成，其中陕西省国资委委派3名、由集团公司职工代表大会选举产生2名。监事会主席由出资人从监事会成员中指定；公司经理层由8人组成，设总经理1人，副总经理6人，总会计师1人。

公司董事长杨照乾先生，1963年3月出生，研究生学历，历任韩城局财务处副处长，韩城局副局长，陕西省煤炭运销集团公司党组成员、副总经理，公司党委委员、副总经理、陕西煤业股份有限公司总经理；2011年3月至2014年4月，任公司总经理、董事、党委副书记；2016年5月，历任公司董事长、党委书记、陕西煤业股份有限公司董事长；2018年7月至今，任公司董事长、党委书记。

公司总经理严广劳先生，1961年6月出生，研究生学历，历任铜川矿务局东坡矿技术员，陕西省煤炭厅生产处工程师、副处长、基建处副处长、处长，黄陵矿业有限责任公司副经理、党委书记，陕西彬长矿区开发建设公司执行董事、总经理、党委副书记、党委书记，公司党委委员；2006年9月，任公司党委委员；2012年7月至2014年4月，任公司副总经理；2014年4月至今，任公司总经理、董事、党委副书记。

截至2019年3月底，公司共有在职人员117861人。从年龄结构看，29岁以下占26.61%，30~39岁占31.92%，40~49岁占28.33%，50~54岁占9.11%，55岁以上占4.03%；从学历构成来看，公司研究生及以上学历占2.15%，大学本科学历占16.51%，大学专科学历占22.86%，中专和高中以下学历占58.48%。

总体看，公司高级管理人员具有多年行业从业经历和丰富的管理经验，综合素质较高。公司目前人力资源构成符合行业的特点，能满足公司经营的需要。

¹根据公司章程，公司应有董事9名，实有5名，暂缺4名。

4. 技术水平

近年来，公司持续走自主创新和新型工业化道路，不断加大科技研发能力。

煤炭生产方面，黄陵矿业集团有限公司承担的国家工业示范项目《黄陵二号煤矿国产综采成套设备单面年产 600 万吨工业试验》取得成功，已达到国内领先水平。

煤化工方面，公司已掌握了先进的煤气化工艺和技术，而且培养了一大批煤化工专业技术人才。具体来看，一是研发了 DMTO 技术。二是与大连物化所联合组建了煤化工工程技术中心和国家级甲醇制烯烃工程试验室，开始进行 DMTO 二代技术的工程建设，启动了 MTP 技术的工业化试验的设计和对二甲苯的工程试验，煤化工工程技术中心正在申报国家级工程中心。三是联合西北大学、西北化工研究院、华陆公司组建了陕西煤业化工技术开发中心，已完成醋酐联产醋酸工业试验，并通过省科技厅鉴定，正在申请专利。四是重组拥有了中低温煤干馏加氢制汽柴油自主知识产权。五是正在积极申请以公司为主体进行兰炭产业标准的制定，并力争成为国家兰炭标准的制定单位之一。

机械制造方面，公司研发出了 MG900/2210—WD 重型超大功率电牵引采煤机，被专家认定为成功填补中国大采高、超大功率重型综采机械领域的一项空白，并达到国际先进水平。MG500/1130—WD 交流电牵引采煤机被评为陕西省科技进步一等奖，并成功出口俄罗斯。

整体上看，公司注重技术创新以及科技成果转化，技术和装备水平在同行业中处于前列。

5. 外部环境及股东支持

目前公司是陕西省大型龙头骨干企业和 20 个产业集群之一，是省内唯一的大型省级煤炭集团企业，在陕西地方经济发展中占有重要地位，公司在资源收购、产业整合、项目审批、信贷支持上都能够享有区域政策上的扶植和便

利，这也为公司持续稳定发展创造了良好条件。

陕西省政府支持贯穿整个公司发展，通过重组与划拨不断提升公司综合实力。第一次重组是省政府为发挥省内煤炭资源优势 and 行业整体优势，将原省属的 4 个矿务局等 10 个煤炭企业联合组建成立陕西煤业集团有限责任公司，于 2004 年 2 月正式挂牌。第二次重组是省政府从实施煤炭开发转化一体化出发，将陕西煤业集团有限责任公司和陕西渭河煤化工集团有限责任公司、陕西华山化工集团有限公司、陕西陕焦化工有限责任公司的国有股权合并，按照现代企业制度重组组建成立煤业化工集团，于 2006 年 6 月 30 日举行了成立暨揭牌仪式。第三次重组是 2011 年公司重组了陕西钢铁集团有限公司、陕西铁路投资集团和陕西国际信托投资公司。

以上三次重组使公司快速整合了全省煤炭、化工和钢铁三个行业的发展优势，加快了产业结构和经济结构的调整，铸就了经济规模优势和品牌优势，提升了整体发展能力和产业发展的支柱核心带动作用，使公司可以在更大范围优化配置资源，也为在发展中解决历史问题创造了条件。

此外，国家对煤炭老工业基地矿井技术改造、分离企业办社会、养老统筹、安全补欠、采煤沉陷等给予了一系列政策和资金扶持。

公司作为陕西省内的大型省级煤炭集团企业，在资源收购、产业整合、项目审批、信贷支持上都能够享有区域政策上的扶植和便利，外部环境对公司经营发展构成有力支撑。

五、管理分析

1. 法人治理结构

公司设立了董事会，董事长由陕西省政府任命。作为公司的最高决策机构，董事会下设提名委员会（秘书处）及战略规划、薪酬考核、审计监督等专业委员会。

公司在管理架构上分为战略决策中心、运

营管理中心、生产经营中心三个层级。公司本部为战略决策中心，板块公司为运营管理中心，三级子公司为生产经营中心。

公司本部定位为战略决策中心，通过行使重大决策、选择经营者和资产收益权三项权力，实行战略管理型管理，培育协同效应，实现公司本部总体战略控制，确保公司资产保值增值；其具体核心职能包括战略规划、资本运营、风险控制、人力资源和监控协调。

板块公司作为运营管理中心，行使战略实施、运营管理、业绩管理三项核心职能，切实保障集团公司各阶段战略目标的实现，落实集团公司年度经营计划，行使业绩管理职能保障业绩目标。

三级子分公司作为生产经营中心行使安全生产、成本管理、项目实施三项职能，组织高效安全生产，控制生产和管理成本，严控项目进度、质量、工程造价，保证优质、高效、安全、节支的完成各项工程建设项目。

2. 管理水平

公司发展过程中，通过借鉴国内外大型集团管理体制的经验，对公司的管理体系不断进行改革，逐步形成了较为完善的内控制度。

人事管理方面，公司对下属企业主要是依法推荐或任免董、监事会成员，推荐总经理等高级管理人员。所属单位的党委书记、副书记、纪委书记由公司直接任命。部分单位的助理、人力资源部主任由公司备案任命；对部分单位领导班子实行年薪制；负责高级专业技术干部的评审、专家队伍建设。

财务管理方面，集团公司主要履行宏观财务管理职能，对所属单位代行出资人职责，负责全集团及所属单位的资产保值增值责任；对省国资委签订经营目标责任状；完成国资委赋予的其他工作任务。集团公司所属子公司为独立经济核算单位，依法自主经营，自负盈亏，对集团公司承担资产保值增值责任；与集团公司签订经营目标责任状；集团公司向所属企业

派出财务总监履行监督职能。集团公司通过制定集团公司《投资、筹资、资金管理办法》（陕煤司董发〔2004〕13号），规范了集团公司投资、融资及资金管理行为；2016年公司先后修订了《资金管理办法》《内部结算管理办法》和《票据集中管理办法》，进一步规范集团筹资、担保、内部结算以及票据管理行为；通过制定集团公司《会计核算办法》，规范了集团公司的会计核算，公司还颁布了《陕西煤业化工集团公司关于加强成本管理工作十条意见》加大了应收账款的回款力度和存货的管理和控制。

安全管理方面，公司目前主要开发的渭北老区煤矿开发时间较久，瓦斯含量较高，对煤炭安全管理提出较高要求。近年，公司已明显加大安全管理力度，并加大了安全年薪在考核中所占的比例。目前公司对现有煤矿以不低于15元/吨的方法计提安全管理费，最高提取20元/吨，高于全国10元/吨的标准。未来，随着渭北老区资源的逐渐枯竭，安全生产困难将有所加大，但考虑到公司生产重心逐渐由渭北老区向自然灾害较少，生产条件较好的陕北、彬黄矿区转移，预计公司安全事故将继续呈减少趋势。

担保管理方面，公司依据《公司法》《担保法》《国有大中型企业建立现代企业制度和加强管理基本规范》和《陕西煤业化工集团有限责任公司章程》制定了相关担保管理办法，规范集团公司及所属公司的担保行为。集团公司之间和对外提供的担保事项，统一由集团公司财务部提出方案，经集团公司董事会审定执行。

子公司管理方面，公司通过建立《控股企业股权管理暂行办法》《内部控制评价制度》《内部控制制度（试行）》《所属单位负责人任期经济责任审计管理暂行办法》等制度，加强对下属子公司的控制。公司对所属各控股、参股公司及基层单位采用运营型管控模式。公司作为运营管理中心，负责公司发展战略和生产经营管理，行使战略管理、运营管理和业绩管理三大核心职能。

总体看，公司已建立了比较规范的法人治

理结构，内部管理制度较健全，管理风险较低。

1. 经营现状

公司以煤炭生产与销售为核心，向下游煤化工及煤电行业延伸，已形成多元化发展格局。

六、经营分析

表 2 近年公司主营业务收入情况（单位：亿元、%）

项目	2016 年			2017 年			2018 年			2019 年 1—3 月		
	收入	占比	毛利率	收入	占比	毛利率	收入	占比	毛利率	收入	占比	毛利率
煤炭产品	509.07	24.13	37.16	495.97	19.18	62.33	637.41	22.84	51.84	160.72	25.48	51.83
钢铁产品	516.10	24.47	0.51	667.38	25.81	6.77	776.18	27.81	9.35	126.25	20.01	8.89
化工产品	329.25	15.61	12.76	637.26	24.64	10.03	529.67	18.98	17.99	157.32	24.94	12.87
施工业务	26.55	1.26	15.33	42.00	1.62	12.76	86.33	3.09	18.85	14.11	2.24	10.35
机械产品	12.42	0.59	16.34	13.40	0.52	15.78	21.06	0.75	20.21	11.23	1.78	20.57
其他业务	716.00	33.94	2.71	729.77	28.22	8.38	739.94	26.52	3.60	161.24	25.56	1.57
合计	2109.39	100.00	12.29	2585.78	100.00	18.83	2790.59	100.00	19.54	630.87	100.00	19.19

注：1.其他业务包括建材产品、供电、运输业务、其他产品、材料销售、租赁业务及供水供电等；2.尾差系加总时四舍五入所致；3.公司 2018 年对业务板块收入划分进行了调整，对年度数据可比性有一定影响

资料来源：公司提供

受 2016 年下半年以来煤炭、钢铁行业景气度有所回升影响，2016 年公司实现主营业务收入 2109.39 亿元，同比增长 11.06%，2017 年公司实现营业收入 2585.78 亿元，同比增长 22.58%，2018 年公司实现营业收入 2790.59 亿元，同比增长 7.92%。

收入构成方面，2018 年公司煤炭业务实现收入 637.41 亿元，同比增长 28.52%，主要系公司煤炭销售量价齐升所致；钢铁业务实现收入 776.18 亿元，同比增长 16.30%，主要系钢材价格增长所致；化工业务实现收入 529.67 亿元，同比下降 16.88%，主要系部分化工产品产销量下降所致，上述三项业务分别占主营业务收入的 22.84%、27.81%和 18.98%，钢铁业务和煤炭业务在营业收入中的比重同比有所上升，化工业务在主营业务收入中的比重同比有所下降。另外，公司 2018 年实现其他业务收入 739.94 亿元，同比增长 1.39%，公司其他业务板块涉及业务种类较多，其中供电、材料销售等业务收入均有所增长。

从毛利率来看，近三年，公司整体毛利率水平不断回升，2018 年公司整体毛利率为 19.54%，同比上升 0.71 个百分点。分板块看，2018 年，公司煤炭业务毛利率下降至 51.84%，主要系吨煤成本增长所致；受钢铁行业景气度回升

影响，钢铁业务毛利率提升至 9.35%；化工业务受产品价格上升等因素影响，毛利率增长至 17.99%。

2019 年 1—3 月，公司实现主营业务收入 630.87 亿元，占 2018 年全年的 22.61%，实现毛利率 19.19%，较 2018 年变化不大。同期，煤炭业务实现收入 160.72 亿元，为 2018 年全年的 25.21%，毛利率为 51.83%；钢铁业务毛利率有所下降，为 8.89%，实现收入 126.25 亿元，为 2018 年全年的 16.27%；化工业务毛利率有所下降，为 12.87%，实现收入 157.32 亿元，占 2018 年全年的 29.70%。

总体看，受益于 2016 年下半年以来煤炭及钢铁等行业景气度的回升，公司营业收入及毛利率保持增长，盈利能力有所提升。

2. 煤炭业务

资源储量

截至 2019 年 3 月底，公司拥有煤炭资源储量 300.45 亿吨，可采储量 203.09 亿吨。另外，陕西省政府明确将公司作为鄂尔多斯盆地神府南区的唯一开发主体。根据勘测，神府南区拥有的煤炭资源储量可能达到 300 至 400 亿吨，随着神府南区的继续勘探和开发，公司资源储备将继续增加，可持续发展能力将进一步增强，

资源优势明显，发展潜力巨大。此外，公司代陕西省政府交纳小壕兔、尔林兔和曹家滩矿权价款 118 亿元，此三处矿权储量达到 179 亿吨，公司对以上资源拥有优先开发权，目前曹家滩项目已通过国家发改委核准，计划于 2019 年投产。

公司煤炭产品以动力煤、贫瘦煤、不粘煤为主。优势主要有两点：一是优质的动力煤资源充足。随着黄陵二号煤矿、彬长大佛寺煤矿、陕北新矿区等新建和改扩建项目陆续建成投产，优质动力煤产能有所提升；二是黄陵矿业公司的配焦煤市场在逐步开发扩大，产量潜能较大。劣势主要在于：一是贫瘦煤市场竞争能力下降。随着发电企业老机组关停改建，对贫瘦煤需求逐渐降低，同时贫瘦煤热值低，未来竞争力下降。二是韩城瘦精煤、高炉喷吹煤虽受市场欢迎，但总产量不足。

煤炭开采

从矿区和生产企业分布来看，目前公司主要开发陕西省内的渭北、彬黄和陕北三大矿区，下设铜川矿务局、蒲白矿业公司、澄合矿业公司、韩城矿业公司、黄陵矿业公司和陕北矿业公司等 8 家主要煤炭生产企业，拥有全资和控股生产矿井 36 座，其中，正常生产矿井 29 座、试生产阶段矿井 3 座、在建矿井 4 座。

从煤炭生产来看，2016—2018 年，公司分别实现煤炭产量 12593.36 万吨、14010.00 万吨和 16022.90 万吨，公司 2018 年煤炭产量持续增长，同比增长 14.37%。

随着渭北老区资源的逐步减少，陕煤集团未来将逐渐把生产重心向开发条件较好的彬黄西区和陕北新区转移，重点发展彬长、黄陵、神府、榆神和榆横矿区。

表 3 公司主要煤炭企业矿井煤炭产品产销量情况（单位：万吨）

企业名称	2016 年		2017 年		2018 年	
	产量	销量	产量	销量	产量	销量
铜川矿务局	930.72	939.69	864.20	857.80	1046.00	1038.10
蒲白矿业公司	1026.18	--	1036.80	77.20	1301.80	1263.30
澄合矿业公司	304.19	306.64	361.50	359.00	574.00	586.90
韩城矿业公司	851.76	718.95	853.70	760.00	748.90	670.70
黄陵矿业公司	1639.79	2578.26	1808.00	2803.70	1836.30	1852.20
陕北矿业公司	986.43	--	1002.50	--	7100.80	--
神南矿业公司	5408.29	--	6031.90	--	--	2214.50
彬长矿业集团	1446.00	1484.57	1891.30	1938.40	2448.70	--
榆北煤业	--	--	--	--	966.40	--
其他	--	6431.99	--	6854.30	--	7703.50
合计	12593.36	12460.10	14010.00	13650.40	16022.90	15329.20

资料来源：公司提供

安全生产方面，近年来，公司百万吨煤死亡率有所下降，且均低于全国平均水平。

表 4 公司近年百万吨煤死亡率（单位：人/百万吨）

项目	2016 年	2017 年	2018 年	2019 年 1—3 月
陕煤集团	0.024	0.057	0.031	0.000
全国平均	0.156	0.106	0.093	--

资料来源：公司提供

煤炭销售

煤炭销售方面，公司的煤炭产品主要以贫

瘦煤、不粘煤、动力煤为主。2016 年公司销量为 12460.10 万吨，同比变化不大。2017 年公司煤炭销量 13650.40 万吨，同比上升 9.55%。2018 年，公司煤炭销量 15329.20 万吨，同比上升 12.30%。

公司煤炭商品销售主渠道是销售给煤炭直接消费企业，部分销售给采购商，少部分售给代理商。目前公司已形成了以省内外电力、冶金、化工等重点行业用户为主体的稳定的客户群体。从货款结算方式看，公司以“以款定销、

以销定产、现金为王”为指导，坚持以市场需求为导向指导煤炭生产，加大货款回收力度。长期用户正常销售，到货后结算或部分预付款结算；采购商全额预付货款。同等质量煤炭商品优先销售给诚信好、结算周期短货款不拖欠的用户。

煤炭价格方面，目前公司煤炭省内销售价格执行省政府协调价格，省外价格基本上是由供需双方根据市场变化协商。受煤炭行业景气度回升影响，公司煤炭价格持续回升。2016年公司商品煤平均价格明显上升至222.01元/吨，2017年公司商品煤销售均价为358.98元/吨，同比大幅上升61.70%，2018年公司商品煤销售均价为364.82元/吨，同比上升1.63%。2019年1—3月，公司商品煤销售均价为378.01元/吨，较2018年上升3.62%。

表5 公司销售情况（单位：万吨、元/吨）

项目	2016年	2017年	2018年	2019年1—3月
煤炭产量	12593.40	14010.00	16022.90	3608.60
商品煤销量	12460.10	13650.40	15329.20	3563.70
商品煤平均销售价格	222.01	358.98	364.82	378.01

注：煤炭销量不含外购煤部分；商品煤平均销售价格为坑口价
资料来源：公司提供

煤炭运输

煤炭运输方面，陕煤集团省内铁路运输主要依靠西延线、西平线、梅七线、陇海线；省外铁路运输主要依靠侯月线、陇海线、西合线、西康线。受地理位置所限，铁路运输一直是制约其发展的重要瓶颈。西延线是省内北煤南运的唯一通道，但受运力所限，年运煤量不足500万吨。西平线是彬长矿区主要运输线路，但由于资金问题一直缓建，而陕北煤炭向东的唯一

通道为神华集团的专用线（神朔线）。为解决煤炭外销的运输瓶颈问题，陕西省以资源换运量的方式与神华集团达成相关协议，神华集团将利用自有铁路每年为陕煤集团提供1500~2000万吨的运力。另一方面，陕煤集团按照控股建设矿区铁路专用线、参股建设重要国铁干线的思路，积极投资相关铁路建设。目前，正在筹建的蒙西至华中铁路煤运通道预计将于2019年10月投运，该通道设计运输能力2亿吨，建成后将有效缓解陕煤集团煤炭运输压力。

总体看，公司煤炭主业突出，煤炭资源储量丰富、品质优良。随着煤炭行业景气度回升，煤炭价格持续上涨，公司煤炭业务盈利能力持续增强。

3. 煤化工业务

煤化工产业是公司重点打造的煤炭下游产业，也是公司支柱产业之一。

从产能情况看，截至2019年3月底，化肥方面，公司已形成尿素147万吨/年、磷铵20万吨/年的生产能力；焦化方面，公司已形成焦炭450万吨/年、兰炭575万吨/年、甲醇110万吨/年的产能；盐化方面，公司已形成烧碱80万吨/年、聚氯乙烯110万吨/年产能；油品方面，公司已形成153万吨/年的油品产能。

从化工产品产量来看，近三年，公司化工产品产量波动下降，2018年公司主要化工产品产量分别为尿素169.23万吨、甲醇79.84万吨、焦炭295.43万吨、聚氯乙烯114.50万吨、烧碱78.95万吨。在行业整体产能过剩的情况下，公司持续加强煤化工板块管理，通过降本增效提升利润空间。

表6 公司主要化工产品产销情况（单位：万吨）

产品	2016年		2017年		2018年		2019年1—3月	
	产量	销量	产量	销量	产量	销量	产量	销量
尿素	170.24	174.81	165.10	164.10	169.23	168.25	46.51	51.16
甲醇	84.35	65.53	94.60	105.10	79.84	94.35	23.48	26.96
焦炭	331.27	360.54	394.20	405.90	295.43	297.76	102.25	102.83
聚氯乙烯	113.65	113.91	115.00	113.50	114.50	114.32	29.11	28.43
烧碱	77.58	75.88	78.10	73.20	78.95	86.04	20.65	21.04

磷铵	16.72	18.43	19.60	19.60	12.83	11.63	4.86	5.26
兰炭	337.55	326.34	464.20	428.20	506.67	483.17	118.77	109.04
油品	73.45	73.19	95.30	93.00	109.41	107.1	24.31	25.85
合计	1387.17	1388.39	1426.10	1402.60	1366.86	1362.62	369.94	370.57

资料来源：公司提供

从销售价格来看，2018年，公司主要化工产品价格持续上升；2019年1—3月，公司主要化工产品销售价格有所下降。

表7 公司主要化工产品销售价格（单位：元/吨）

产品	2016年	2017年	2018年	2019年1—3月
尿素	1070.76	1440.43	1802.29	1736.15
甲醇	1457.73	1966.77	2268.18	1779.68
焦炭	787.12	1489.15	1737.50	1701.92
聚氯乙烯	4933.97	5487.31	5763.64	5591.52
烧碱	1821.89	2934.37	3035.15	2771.30
磷铵	1700.32	1987.71	2300.54	2382.88
兰炭	338.25	591.71	596.52	633.57
油品	3353.78	4002.10	4370.04	3961.63

资料来源：公司提供

总体看，近三年，公司化工产品产销量波动下降，但产品价格上涨以及公司推进降本增效措施带动该板块毛利率波动增长。公司以煤为基础向煤化工产业延伸的产业布局有助于其提升自身抗风险能力。

4. 钢铁业务

钢铁业务作为公司“煤—焦—铁”产业链的最终一环，是公司业务的重要组成部分，2013年公司合并陕西钢铁集团有限公司（以下简称“陕钢集团”），陕钢集团为公司钢铁业务运行主体。截至2019年3月底，陕钢集团总资产366.80亿元，所有者权益60.11亿元；2018年陕钢集团实现收入530.09亿元，净利润26.08亿元；2019年1—3月，陕钢集团实现收入126.25亿元，净利润2.37亿元。

截至2019年3月底，陕钢集团拥有生铁产能996万吨/年，粗钢产能1000万吨/年，钢材产能1290吨/年。

2018年，受原材料价格上涨影响，公司主要生产成本有所上涨，公司通过全面开展炉料优化、工艺技术攻关、成本费用控制以及优化

劳务用工等措施，降低生产工艺过程中的费用支出，控制公司钢、铁材的产品成本上涨幅度。

表8 公司钢铁业务情况（单位：万吨/年、万吨、%）

产品	科目	2017年	2018年	2019年1—3月
生铁	产能	996.00	996.00	996.00
	产量	987.02	1029.00	255.95
	产能利用率	99.10	103.31	--
粗钢	产能	1000.00	1000.00	1000.00
	产量	1023.80	1138.00	283.69
	产能利用率	101.37	112.67	--
钢材	产能	1290.00	1290.00	1290.00
	产量	913.01	1003.00	266.58
	产能利用率	70.78	77.75	--

资料来源：公司提供

销售方面，2016-2018年，公司粗钢销量波动增长，2018年销量为145.73万吨，近三年平均销售价格大幅增长，2018年为3432.85元/吨；近三年，钢材销量与平均销售价格均持续增长，2018年钢材销量为1078.48万吨，平均销售价格为3659.33元/吨。2019年1~3月，公司粗钢销量为35.58万吨，平均销售价格略有增长至3480.80元/吨；钢材销量为278.67万吨，平均销售价格小幅下降至3418.74元/吨。

表9 公司钢铁产品销售情况（单位：万吨、元/吨）

产品	科目	2016年	2017年	2018年	2019年1—3月
粗钢	销量	119.10	114.76	145.73	35.58
	平均销售价格	1914.17	3123.39	3432.85	3480.80
	销量	601.19	902.87	1078.48	278.67
钢材	平均销售价格	2135.89	3388.00	3659.33	3418.74

资料来源：公司提供

总体看，公司通过加强成本管控及优化生产效率等措施不断改善钢铁板块经营现状，随着钢材价格波动上涨，钢铁板块盈利能力有所

提升。

5. 其他业务

公司其他非煤业务主要涉及物流贸易、电力、机械制造等。

物流贸易业务方面，收入来源主要为陕钢集团第三方物流、物资集团第三方物流以及宝鸡华海工贸有限公司销售收入。公司物流贸易

板块近年对公司收入贡献较大，但利润率较低。

电力方面，截至2018年底，公司可控装机容量为7745.00兆瓦，权益装机容量为5195.10兆瓦。2018年，公司发电量为288.50亿千瓦时，售电量为267.90亿千瓦时。2019年1—3月，公司发电量为69.93亿千瓦时，售电量为65.01亿千瓦时。

表 10 公司电力业务情况（单位：兆瓦、亿千瓦时）

电厂名称	可控装机容量	权益装机容量	2018 年		2019 年 1—3 月	
			发电量	售电量	发电量	售电量
大唐信阳华豫发电有限责任公司	960.00	489.60	29.33	27.61	9.03	8.51
大唐洛阳热电有限责任公司	640.00	320.00	29.99	27.48	7.30	6.65
洛阳双源热电有限责任公司	405.00	202.50	14.81	12.98	4.15	3.66
山西大唐国际运城发电有限责任公司	1200.00	612.00	35.89	33.14	3.72	3.44
大唐略阳发电有限责任公司	660.00	370.60	30.94	28.81	6.18	5.78
大唐石门发电有限责任公司	660.00	336.60	24.74	22.99	6.77	6.30
湖南华电石门发电有限公司	660.00	354.60	20.83	19.37	6.02	5.58
长安益阳发电有限公司	1960.00	1909.20	78.90	74.42	21.36	20.19
府谷能源开发有限公司	600.00	600.00	23.07	21.10	5.41	4.90
合计	7745.00	5195.10	288.50	267.90	69.93	65.01

注：尾差系四舍五入所致

资料来源：公司提供

机械产品方面，2018年，公司机械制造业务收入为21.06亿元，2019年1—3月为11.23亿元。

公司施工业务主要由陕西煤业化工建设（集团）有限公司负责运营，截至2018年底，陕西煤业化工建设（集团）有限公司资产总计97.39亿元，总负债73.54亿元，净资产23.85亿元；2019年1—3月，陕西煤业化工建设（集团）有限公司实现销售收入11.54亿元，利润总额0.16亿元，净利润0.16亿元。实现小幅盈利。

物流方面，陕西煤业化工物资集团有限公司（以下简称“物资集团”）是公司的全资子公司，同时也是公司物流板块的核心企业。物资集团2018年度营业收入685.74亿元，毛利润6.50亿元。物资集团收入增长较快的主要原因是加强了外部市场开拓，物资销售增长较快。

6. 经营效率

2016—2018 年，公司存货周转次数、销售

债权周转次数和总资产周转次数均呈增长趋势，2018 年上述指标分别为 14.87 次、9.51 次和 0.58 次。公司整体资产经营效率尚可。

7. 在建项目及未来发展

在建项目

截至2019年3月底，公司在建项目计划总投资499.34亿元，累计已投资379.50亿元，2019 年计划投资96.20亿元；公司拟建项目总投资306.05亿元，2019年拟投资115.00亿元。整体看，公司在建和拟建项目尚需投资规模较大，公司面临一定对外融资需求。

靖神铁路位于陕西省北部榆林市，沿线途经神木县、榆阳区、横山县和靖边县四个县区，北起包西铁路神木西站，穿越榆神、榆横两大矿区，连接包西、蒙华等大能力煤运通道，南与蒙华铁路靖边北站相接，正线全长 233.661 公里，同步建设小纪汗至哈达汗至红石桥正线 59 公里，在小纪汗至红石桥之间形成双单线，

大保当至郭家滩支线 19.19 公里；黄蒿界站至杨桥畔站支线 11.99 公里；孟家湾至红石峡联络线 29.24 公里，巴拉素至转水庙联络线 8.153 公里。

靖神铁路项目投资估算 153.95 亿元，项目设计运输能力近期为 6500 万吨/年，远期为 7770 万吨/年（均不含通过量）。其中：神木西至红石峡去向近期与远期分别为 2500 万吨/年和 3000 万吨/年；孟家湾至靖边北去向近、远期分

别为 4000 万吨/年和 4770 万吨/年，远景输送能力 1 亿吨/年。

靖神铁路是蒙华铁路集疏运系统的重要组成部分，是榆横、榆神矿区的公共运输通道。对于完善榆林区域路网布局、增强路网灵活性、强化榆林煤炭南运通道、保障国家能源安全、促进陕北能源化工基地建设均有重大的现实意义和长远的战略意义。

表 11 截至 2019 年 3 月底公司在建项目情况（单位：亿元）

项目名称	建设规模	计划总投资	截至 2019 年 3 月底 累计投资	2019 年投资计划
小保当一号矿井及选煤厂项目	1500 万吨/年	65.65	49.64	8.14
小保当二号矿井及选煤厂项目	1300 万吨/年	68.33	27.55	10.19
曹家滩矿井及选煤厂项目	1500 万吨/年	65.06	59.79	11.53
孟村煤矿项目	600 万吨/年	39.32	38.11	8.06
30 万吨/年煤制乙二醇项目	30 万吨/年煤制乙二醇及配套工程	54.95	25.23	18.10
靖边至神木集运铁路项目	线路全长 232.68 公里，发运量 1 亿吨/年	153.95	127.18	40.00
小庄煤矿项目	600 万吨/年	52.08	52.00	--
合计	--	499.34	379.50	96.02

资料来源：公司提供

表 12 截至 2019 年 3 月底公司拟建项目情况（单位：亿元）

项目名称	建设规模	计划总投资	2019 年投资计划
榆林煤炭分质利用制化工新材料示范工程项目	180 万吨/年乙二醇工程发运量 5000 万吨/年	219.00	80.00
新建神瓦铁路神木北（红柳林）至冯家川段	线路全长 84.35 公里，发运量 5000 万吨/年	87.50	35.00
合计	--	306.50	115.00

资料来源：公司提供

榆林煤炭分质利用制化工新材料示范工程项目位于榆林市榆神工业区清水工业园，占地 9.87 平方公里，项目主要通过煤热解、气化等系列深加工技术的系统集成，生产包括聚烯烃、聚酯、聚碳、聚苯乙烯、丙烯酸酯等在内的各类产品 590 万吨/年。项目一期工程为 180 万吨/年煤制乙二醇，投资约 219 亿元。

新建神瓦铁路神木北（红柳林）至冯家川段线路为单线电气化铁路，设 2 个煤炭集运站，线路全长 84.35 公里，总投资 87.5 亿元，工期为 4 年。项目建成后，近、远期运力为 5000 万吨/年，经晋中南通道，直通山东日照港。项目建成后将依托中南部铁路通道，实现西起陕北煤源地，东至黄海日照港，连接陕西、山西、河南、山

东四省的煤炭运输销售路网的贯通，将为陕北地区煤炭外运开辟新的通路，通过山西中南部铁路构筑陕北煤炭东出运输格局，同时项目可增强区域路网灵活性。

七、财务分析

1. 财务质量及财务状况

公司提供了 2016—2018 年合并财务报告，希格玛会计师事务所（特殊普通合伙）对上述财务报告进行了审计，并出具了标准无保留审计意见。公司提供的 2019 年 1—3 月财务报告未经审计。公司 2018 年度纳入合并范围的子公司为 56 家，其中新增纳入合并范围子公司 3 家，减少 1 家，合并范围变化对公司财务报表的可

比性影响不大。

截至2018年底,公司合并资产总额5009.63亿元,所有者权益合计1356.42亿元(含少数股东权益987.17亿元);2018年公司实现营业收入2805.87亿元,利润总额138.82亿元。

截至2019年3月底,公司合并资产总额5063.97亿元,所有者权益合计1381.48亿元(含少数股东权益1005.05亿元);2019年1—3月公司实现营业总收入636.57亿元,利润总额37.49亿元。

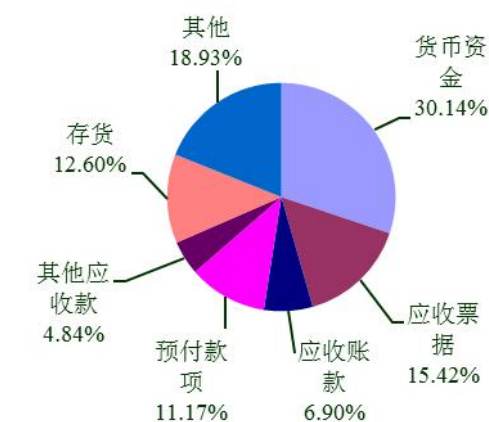
2. 资产质量

2016—2018年,公司资产总额有所增长,年均复合增长率为6.00%。截至2018年底,公司资产总额为5009.63亿元,较上年底增长7.95%。截至2018年底,公司资产中流动资产占24.94%,非流动资产占75.06%,公司非流动资产比重同比有所上升。

流动资产

2016—2018年,公司流动资产保持相对稳定,年均复合下降2.80%。截至2018年底,公司流动资产合计1249.17亿元,较上年底下降5.30%。截至2018年底,公司流动资产主要由货币资金(占30.14%)、应收票据(占15.42%)、预付款项(占11.17%)和存货(占12.60%)构成。

图12 截至2018年底公司流动资产构成



资料来源：公司财务报告

2016—2018年,公司货币资金有所增长,

年均复合增长8.09%。截至2018年底,公司货币资金为376.47亿元,较上年底增长14.21%。公司货币资金主要由银行存款(占86.72%)构成,其他货币资金主要系银行承兑汇票保证金。公司货币资金中受限资金共52.44亿元,主要为为银行承兑汇票保证金、信用证保证金等。

2016—2018年,公司应收票据快速增长,年均复合增长30.17%,主要系银行承兑汇票增加所致。截至2018年底,公司应收票据192.68亿元,较上年底增长7.17%,主要由银行承兑汇票(占88.10%)和商业承兑汇票(占11.90%)构成。

2016—2018年,公司应收账款快速下降,年均复合下降22.63%。截至2018年底,公司应收账款为86.18亿元,较上年底下降34.41%,主要系公司调整结算方式,更多采用票据结算所致。公司应收账款累计计提坏账准备18.65亿元,计提比例17.79%,较去年底增长6.76个百分点。按信用风险特征组合计提坏账准备的应收账款余额占95.82%,采用账龄分析法计提坏账准备的应收账款账龄以1年以内为主(占67.27%)。

2016—2018年,公司其他应收款快速下降,年均复合下降49.83%。截至2017年底,公司其他应收款为163.89亿元,较上年底下降31.75%,主要系公司合并范围变动所致。截至2018年底,公司其他应收款为60.45亿元,较上年底下降63.12%,主要系小壕兔井田探矿权证办理完毕,以前年度垫付探矿权价款转至无形资产所致。公司其他应收款累计计提坏账准备19.62亿元,计提比例24.51%,计提比例较高。其中,按信用风险特征组合计提坏账准备的其他应收款账面余额60.54亿元(占75.60%),其中37.58亿元为无风险组合,不计提坏账准备;其余22.96亿元中,账龄在1年以内的占57.69%,1~2年的占12.14%,2年以上的占30.17%。

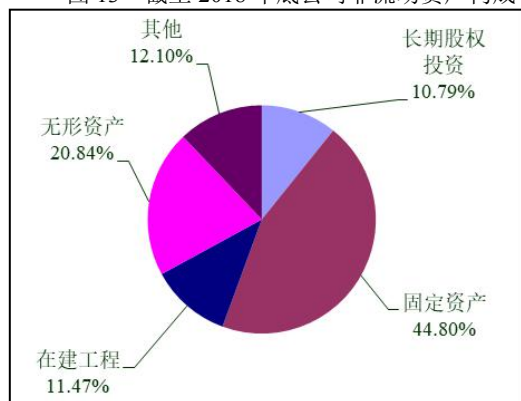
2016—2018年,公司存货有所增长,年均复合增长6.86%。截至2018年底,公司存货账

为 157.37 元，较上年底增长 8.86%，累计计提跌价准备 1.21 亿元，计提水平较低。公司存货主要系原材料（占 34.19%）、自制半成品及在产品（占 24.58%）、库存商品（占 33.71%）。

非流动资产

2016—2018 年，公司非流动资产有所增长，年均复合增长 9.50%。截至 2018 年底，公司非流动资产为 3760.46 亿元，较上年底增长 13.22%。公司非流动资产主要由长期股权投资（占 10.79%）、固定资产（占 44.80%）、在建工程（占 11.47%）和无形资产（占 20.84%）构成。

图 13 截至 2018 年底公司非流动资产构成



资料来源：公司财务报告

2016—2018 年，公司长期股权投资快速增长，年均复合增长 50.63%。截至 2018 年底，公司长期股权投资为 405.64 亿元，较上年底增长 27.69%，主要系本期对联营企业长期股权投资增加 82.93 亿元所致，其中对陕西省铁路集团有限公司的投资增加 24.74 亿元，对隆基绿能科技股份有限公司的投资增加 40.41 亿元。公司对联营企业的投资期末余额 387.45 亿元，主要包括对陕西铁路集团有限公司投资 166.11 亿元等。

2016—2018 年，公司固定资产不断增长，年均复合增长 12.02%。截至 2018 年底，公司固定资产原值 2449.63 亿元，累计计提折旧 760.83 亿元，计提减值准备 3.97 亿元，公司固定资产账面价值 1684.83 亿元，固定资产成新率为 69.78%。公司固定资产主要由房屋、建筑物（占 46.52%）和机器设备（占 45.34%）构成。

2016—2018 年，公司在建工程快速下降，年均复合下降 15.93%，截至 2018 年底，公司在建工程 431.21 亿元，较上年底下降 13.33%，主要系小保当矿井建设工程完工转固所致。公司在建项目主要包括蒙西至华中地区铁路煤运通道集疏运系统靖边至神木集运铁路建设项目、神渭管输煤炭管道工程等项目。

2016—2018 年，公司无形资产不断增长，年均复合增长 14.30%，截至 2018 年底，公司无形资产 783.65 亿元，较上年底增长 22.26%，主要系土地使用权和采探矿权的增加所致。截至 2018 年底，公司无形资产主要由采探矿权（占 78.21%）和土地使用权（占 12.92%）构成。

截至 2019 年 3 月底，公司资产总额 5063.97 亿元，较 2018 年底增长 1.08%，同比变化不大。其中流动资产占 24.78%，非流动资产占 75.22%，资产结构较 2018 年底变化不大。

总体看，近年来公司资产规模有所增长，资产结构以非流动资产为主。公司货币资金充裕，资产流动性较好；固定资产成新度尚可。公司整体资产质量良好。

3. 负债和所有者权益

所有者权益

2016—2018 年，公司所有者权益规模快速增长，年均复合增长 22.58%。截至 2018 年底，公司所有者权益合计为 1356.42 亿元，较上年底增长 2.75%。截至 2018 年底，归属于母公司所有者权益合计 369.25 亿元，较上年底增长 0.27%；少数股东权益合计 987.17 亿元，较上年底增长 3.71%。截至 2018 年底，公司归属于母公司所有者权益构成中，实收资本为 100.00 亿元，资本公积为 236.23 亿元，专项储备为 23.52 亿元，其他权益工具为 115.00 亿元，未分配利润为-99.44 亿元。

截至 2019 年 3 月底，公司所有者权益合计 1381.48 亿元，较 2018 年底增长 1.85%，归属于母公司所有者权益合计 376.43 亿元，其中实收资本 100.00 亿元，未分配利润为-96.91 亿元，

资本公积 236.19 亿元。

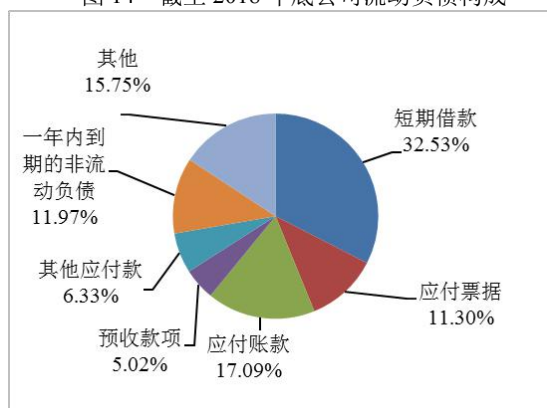
总体看，公司未分配利润为负值且金额较大，少数股东权益快速增长，公司权益稳定性较弱。

负债

2016—2018 年，公司负债规模有所波动，年均复合增长 1.37%。截至 2018 年底，公司负债合计 3653.21 亿元，较上年底增长 10.02%。从负债结构来看，流动负债占 48.11%，非流动负债占 51.89%，流动负债比重较 2017 年底下降 12.32 个百分点。

2016—2018 年，公司流动负债不断下降，年均复合下降 11.48%。截至 2018 年底，公司流动负债合计 1757.38 亿元，较上年底下降 12.41%，主要由短期借款（占 32.53%）、应付票据（占 11.30%）、应付账款（占 17.09%）和其他应付款（占 6.33%）和一年内到期的非流动负债（占 11.97%）构成。

图 14 截至 2018 年底公司流动负债构成



资料来源：公司财务报告

2016—2018 年，公司短期借款快速下降，年均复合下降 17.95%。截至 2018 年底，公司短期借款为 571.72 亿元，较上年底下降 14.50%，主要系保证借款和信用借款下降所致。从短期借款结构来看，短期借款以信用借款为主（占 85.77%）。

2016—2018 年，公司应付票据有所波动，年均复合下降 1.36%。截至 2018 年底，公司应付票据为 198.62 亿元，较上年增长 13.87%，其中主要为银行承兑汇票，占 86.87%。

2016—2018 年，公司应付账款波动中有所下降，年均复合变化下降 2.73%。截至 2018 年底，公司应付账款合计 300.39 亿元，较上年底下降 15.37%。其中，1 年以内的占 61.94%，1~2 年占 20.85%，2 年以上的占 17.21%。

2016—2018 年，公司其他应付款项波动中有所下降，年均复合减少 11.57%。截至 2018 年底，公司其他应付款合计 111.32 亿元，较上年底下降 0.02%，款项性质主要为单位往来款项和质保金等。

2016—2018 年，公司非流动负债快速增长，年均复合增长 20.18%，主要系长期借款和应付债券增长所致。截至 2018 年底，公司非流动负债合计 1895.83 亿元，较上年底增长 44.28%，主要由长期借款（占 63.13%）、应付债券（占 26.00%）和长期应付款（占 6.12%）构成。

2016—2018 年，公司长期借款波动增长，年均复合增长 16.58%。截至 2018 年底，公司长期借款 1196.83 亿元，较上年底增长 39.80%，主要系信用借款增长所致；公司长期借款以保证借款（占 27.45%）和信用借款（占 57.62%）为主。

2016—2018 年，公司应付债券快速增长，年均复合增长 41.84%。截至 2018 年底，公司应付债券 492.93 亿元，较上年底增长 81.24%，主要系私募债、中期票据和企业债增长所致。

2016—2018 年，公司长期应付款保持相对稳定，年均复合下降 0.58%。截至 2018 年底，公司长期应付款 116.06 亿元，较上年底增长 0.67%，其中融资租赁款 22.55 亿元。

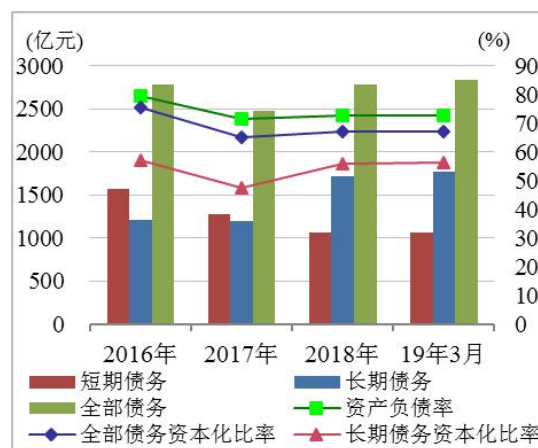
若将其他流动负债及长期应付款中的有息部分调整至全部债务，从有息债务结构看，2016—2018 年，公司全部债务规模波动中有所下降，年均复合下降 0.04%。截至 2018 年底，公司全部债务为 2778.43 亿元，同比增长 11.93%。其中，短期债务占 38.37%，长期债务占 61.63%，长期债务占比较 2017 年底增长 13.25 个百分点。

截至 2019 年 3 月底，公司负债合计 3682.49

亿元，较 2018 年底增长 0.80%。其中流动负债占 48.62%，非流动负债占 51.38%，较 2018 年底变化不大。公司全部债务为 2833.59 亿元，较 2018 年底增长 1.99%，主要系长期债务增长所致。从债务结构来看，短期债务占 37.54%，长期债务占 62.46%，长期债务占比较 2018 年底增长 0.83 个百分点。

从债务指标来看，2016—2018 年，公司资产负债率有所下降，三年分别为 79.75%、71.55%和 72.92%；2016—2018 年，公司长期债务资本化比率波动中有所下降，三年平均值为 53.64%，2018 年为 55.80%；2016—2018 年，公司全部债务资本化比率波动中有所下降，三年平均值为 68.28%，2018 年为 67.20%。截至 2018 年底，公司资产负债率、全部债务资本化比率和长期债务资本化比率分别为 72.92%、67.20%和 55.80%。截至 2019 年 3 月底，资产负债率、全部债务资本化比率及长期债务资本化比率分别为 72.72%、67.23%、56.16%，考虑到公司权益类科目中的 50.00 亿元“15 陕煤化 MTN002”、15.00 亿元的“16 陕煤可续债 01”、20.00 亿元的“17 陕煤化 MTN003”、15 亿元的“18 陕煤化 MTN001”及 15 亿元的“18 陕煤化 MTN005”实为债务，如将其调整为债务，公司 2019 年 3 月底资产负债率、调整后全部债务资本化比率及调整后长期债务资本化比率分别为 74.99%、69.03%及 59.81%。

图15 近年来公司债务情况²



资料来源：公司财务报告

截至 2020 年 1 月 19 日，公司应付债券共 39 只，应付债券余额共计 1075.00 亿元，其中 2020 年到期债券余额为 245.00 亿元，2021 年到期或面临回售的债券余额为 215.00 亿元，2022 年到期或面临回售的债券余额为 285.00 亿元，2023 年到期或面临回售的债券余额为 190.00 亿元，2024 年到期或面临回售的债券余额为 300.00 亿元，2025 年到期或面临回售的债券余额为 30.00 亿元。

总体看，公司债务规模波动中有所下降，长期债务占比有所增长，债务结构有所改善，但债务负担仍然较重。

4. 盈利能力

2016—2018 年，公司营业总收入快速增长，年均复合增长 15.02%。2018 年公司实现营业总收入 2805.87 亿元，同比增长 7.88%；2018 年公司营业成本 2245.18 亿元，同比增长 6.97%，增速小于收入增速。公司营业利润率有所提高，2018 年为 18.32%，较上年上升 0.58 个百分点。

2016—2018 年，公司期间费用规模不断增长，年均复合增长 12.53%。2018 年公司期间费用较上年有所增长，为 320.72 亿元。其中，财务费用为 110.72 亿元，同比增长 1.97%。2018 年公司期间费用率为 11.43%，较上年下降了 0.03 个百分点，期间费用控制能力有所增强。

2018 年，公司资产减值损失 25.72 亿元，同比增长 7.76%。其中坏账损失 14.26 亿元，在

² 其他流动负债及长期应付款中的有息债务已相应调整至长短期债务中进行测算

建工程减值损失 1.51 亿元，固定资产减值损失 1.17 亿元，商誉减值损失 6.29 亿元。

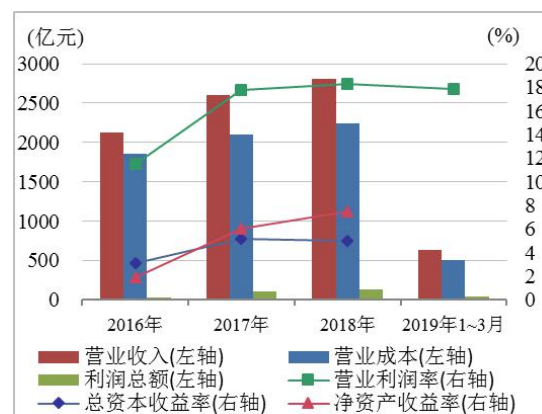
2016—2018 年，公司公允价值变动收益波动幅度较大。2017 年，公司实现公允价值变动收益-31.54 亿元，同比大幅减少，主要因为 2017 年以公允价值计量且变动计入当期损益的金融资产中的权益工具投资的公允价值大幅下降所致。2018 年，公司实现公允价值变动收益-16.40 亿元，其中以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产确认当期损益-17.31 亿元。

2016—2018 年，公司投资收益波动中有所下降，年均复合下降 5.55%。2018 年公司实现投资收益 31.76 亿元，同比增长 15.90%，主要为权益法核算的长期股权投资收益 22.43 亿元、持有至到期投资在持有期间的投资收益 2.88 亿元和可供出售金融资产等取得的投资收益 4.50 亿元。

2016—2018 年，公司营业利润快速增长，年均复合增长 267.03%。2018 年，公司实现营业利润 181.40 亿元，同比增长 37.42%。2018 年，公司获得营业外收入 2.83 亿元，同比下降 37.25%。其中与企业日常活动无关的政府补助 0.99 亿元，赔偿金及违约金 0.78 亿元；同期，公司营业外支出 45.41 亿元，同比增长 65.92%，其中主要包括与关闭矿井相关的营业外支出 27.58 亿元。

2016—2018 年，公司利润总额快速增长，年均复合增长 115.00%。2018 年，公司实现利润总额 138.82 亿元，同比增长 27.19%，归属于母公司的净利润 6.01 亿元，同比增长 20.69%。从盈利指标来看，2018 年总资本收益率及净资产收益率分别为 5.01%和 7.46%。

图16 近年来公司盈利情况



资料来源：公司财务报告

2019 年 1—3 月，公司实现营业总收入 636.57 亿元，较 2018 年同期增长 7.78%；实现营业利润 37.98 亿元，为 2018 年全年的 20.94%，实现利润总额 37.49 亿元，较 2018 年同期增长 23.97%，为 2018 年全年的 27.00%，公司 2019 年 1—3 月营业利润率 17.83%，较 2018 年下降 0.49 个百分点。

总体看，受益于煤炭及钢铁行业景气度的回升、公司较好的管理水平及较高的成本管控手段，公司盈利能力持续提高。

5. 偿债能力

从短期偿债能力指标看，2016—2018 年，公司流动比率和速动比率三年平均值分别为 67.05%和 59.19%，2018 年分别为 71.08%和 62.13%，分别较上年增加 5.34 个百分点和 3.59 个百分点；截至 2019 年 3 月底，上述两指标分别为 70.08%和 61.07%，较 2018 年底有所下降；2016—2018 年，公司经营现金流动负债比波动增长，2018 年公司经营现金流动负债比为 20.87%。总体看，公司短期偿债指标有所改善，但仍存在一定短期支付压力。

从长期偿债能力指标看，2016—2018 年公司 EBITDA 快速增长，2018 年为 386.10 亿元，较上年上升 13.54%。2016—2018 年调整后全部债务/EBITDA 持续下降，三年平均值为 8.17 倍，2018 年为 7.20 倍，较上年有所下降。2016—2018 年公司 EBITDA 利息倍数持续上升，近三年平均值为 2.83 倍，2018 年为 3.25 倍。总体看，

公司对全部债务保障能力持续增强，但偿债压力仍较大。

截至 2019 年 9 月底，公司对外担保合计 85.96 万元，或有负债风险较小。

表 13 截至 2019 年 9 月底公司对外担保情况
(单位: 万元)

被担保方	担保余额	是否为关联方	担保期限
广州誉畅华机械设备有限公司	85.96	否	2017/08/25-2020/08/25
合计	85.96	--	

资料来源: 公司提供

截至 2019 年 9 月底，公司共获得各大商业银行授信总额 3968.38 亿元，其中未使用额度 1567.03 亿元，公司间接融资渠道较畅通。公司子公司陕西煤业股份有限公司于 2014 年 1 月 28 日在上海证券交易所上市（股票代码：601225.SH），公司具有直接融资渠道。

6. 过往债务履约情况

根据公司过往在公开市场发行及偿付债务融资工具的历史记录，公司无逾期或违约偿付记录，过往债务履约情况良好。

7. 抗风险能力

公司作为中国大型煤炭生产企业，立足自身资源优势，积极向下游煤电、煤化工延伸，公司资源储备、规模优势显著、技术优势突出。综合判断，公司整体抗风险能力极强。

8. 母公司财务分析

截至2018年底，母公司资产规模2389.32亿元，较2017年底增长8.96%，主要系长期股权投资增加204.88亿元。母公司负债合计2170.47亿元，较2017年底增长11.13%，主要系长期借款和应付债券增加了505.76亿元，而短期借款和负债合计减少了231.70亿元。截至2018年底，母公司资产负债率为90.84%，同比增加1.77个百分点，截至2019年3月底，母公司资产规模2459.85亿元，较2018年底增长2.95%，主要系

长期股权投资和持有至到期投资合计增加44.55亿元。负债合计2260.12亿元，较2017年底增长4.13%，主要系一年内到期的非流动负债和其他非流动负债合计增加了103.47亿元，而长期借款和应付债券合计减少31.99亿元。截至2019年3月底，资产负债率为91.88%，较2018年底上升1.04个百分点。考虑到公司债务中以母公司作为融资主体的债务规模大，母公司口径实际债务负担很重。

截至2018年底，母公司所有者权益218.85亿元，同比减少8.73%。截至2019年3月底，母公司所有者权益199.73亿元，较2018年底减少8.74%，主要系未分配利润的减少。2018年，母公司未实现营业收入，利润主要来源于投资收益。2018年，母公司实现投资收益41.53亿元，同比增加了27.43亿元，投资收益规模持续扩大。但母公司财务费用规模大，侵蚀利润，2018年利润总额-16.34亿元。2019年1—3月，母公司未实现营业收入，实现投资收益1.01亿元，利润总额-16.02亿元。

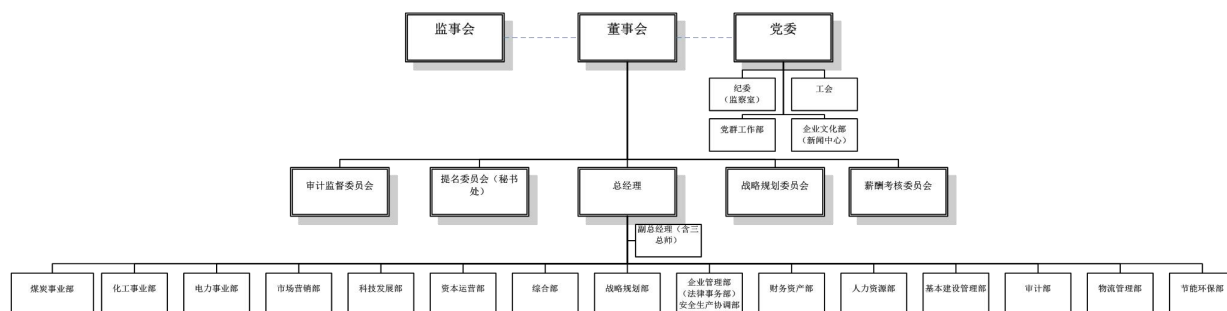
综合来看，母公司本部为公司的管理和融资平台，资产负债率高，财务费用高。

八、结论

公司作为陕西省最大的煤炭生产企业，资源储备丰富，规模优势明显，技术水平突出，已经形成了煤电、煤化工上下游一体化的煤炭产业循环发展格局，产业链完整。公司近年快速发展，资产和收入规模快速增长。受煤炭、钢铁行业景气度回升影响，公司营业收入和利润总额保持良好增长态势，经营活动获现能力强，经营状况良好。公司债务规模波动中有所下降，但债务负担仍然较重，同时公司拟建项目计划投资规模较大，公司仍然面临一定的对外融资需求。伴随公司在建项目投产，公司经营规模有望进一步扩大，煤炭产业链有望进一步完善。

综合评估，联合资信认为公司主体长期信用风险极低，安全性极高。

附件 1-1 截至 2019 年 3 月底公司组织结构图



附件 1-2 截至 2018 年底公司主要子公司情况

序号	企业名称	业务性质	持股比例 (%)	享有表决权 (%)	实收资本 (万元)
1	陕煤集团铜川矿务局有限公司	烟煤和无烟煤开采洗选	100	100	117231.20
2	陕西陕煤韩城矿业有限公司	烟煤和无烟煤开采洗选	100	100	264072.24
3	陕西陕煤澄合矿业有限公司	烟煤和无烟煤开采洗选	100	100	383692.46
4	陕西陕煤蒲白矿业有限公司	烟煤和无烟煤开采洗选	100	100	77666.48
5	黄陵矿业集团有限责任公司	烟煤和无烟煤开采洗选	50.69	100	478847.22
6	陕西陕北矿业有限责任公司	煤炭开采和洗选业	100	100	12671.33
7	陕西彬长矿业集团有限公司	烟煤和无烟煤开采洗选	7.74	100	827483.81
8	陕西煤业化工集团府谷能源开发有限公司	烟煤和无烟煤开采洗选	100	100	120000.00
9	陕西煤炭建设有限责任公司	单位后勤管理服务	100	100	12344.00
10	陕西煤业化工物资集团有限公司	非金属矿及制品批发	100	100	50000.00
11	西安开源国际投资有限公司	投资与资产管理	100	100	800000.00
12	陕西煤化工技术工程中心有限公司	工程和技术研究和试验发展	55	55	12727.00
13	陕西煤业化工技术开发中心有限责任公司	工程和技术研究和试验发展	64.25	64.25	4000.00
14	新兴能源科技有限公司	自然科学研究和试验发展	36.88	36.88	15996.15
15	开源证券股份有限公司	证券经纪交易服务	61.06	61.06	222966.06
16	陕西煤业股份有限公司	烟煤和无烟煤开采洗选	64.15	64.15	1000000.00
17	陕西煤业化工集团陕南投资开发有限公司	投资与资产管理	100	100	114525.00
18	西安重工装备制造集团有限公司	矿山机械制造	100	100	280000.00
19	陕西煤业化工建设(集团)有限公司	其他建筑安装业	100	100	180000.00
20	陕西煤业化工技术研究院有限责任公司	工程和技术研究和试验发展	100	100	98200.00
21	西安开米绿色科技有限公司	肥皂及洗涤剂制造	50	50	40000.00
22	陕西生态水泥股份有限公司	水泥制造	95	95	100000.00
23	陕西煤业化工实业集团有限公司	单位后勤管理服务	100	100	50000.00
24	陕西西林滩矿业有限公司	其他煤炭采选	80	80	10000.00
25	陕西省煤层气开发利用有限公司	陆地天然气开采	80.34	100	62237.67
26	大唐信阳华豫发电有限责任公司	火力发电	51	51	71500.00
27	陕西陕煤曹家滩矿业有限公司	其他煤炭采选	51.5	51.5	160000.00
28	陕西煤业化工集团财务有限公司	财务公司服务	85.6	85.6	300000.00
29	陕西陕煤榆北煤业有限公司	投资与资产管理	51.22	100	195236.00
30	青海陕煤投资有限责任公司	投资与资产管理	51	51	56000.00
31	大唐石门发电有限责任公司	火力发电	51	51	102827.59
32	长安石门发电有限公司	火力发电	53.73	53.73	42755.45
33	大唐略阳发电有限责任公司	火力发电	56.15	56.15	79766.54
34	大唐洛阳热电有限责任公司	火力发电	50	50	33533.88
35	山西大唐国际运城发电有限责任公司	火力发电	51	51	26469.39
36	宝鸡华海工贸有限公司	石油及制品批发	51	51	10204.08
37	陕西钢铁集团有限公司	钢压延加工	89.16	89.16	369117.51
38	海南德璟置业投资有限责任公司	房地产开发经营	100	100	20000.00

序号	企业名称	业务性质	持股比例 (%)	享有表决权 (%)	实收资本 (万元)
39	陕西煤业化工集团新疆有限责任公司	其他煤炭采选	100	100	10000.00
40	襄阳港务发展有限公司	装卸搬运	51	51	27643.00
41	长安益阳发电有限公司	火力发电	97.41	97.41	123389.38
42	融和能源投资有限公司	投资与资产管理	100	100	0.00063
43	陕西煤业化工新型能源有限公司	热力生产和供应	73.17	73.17	41000.00
44	长安电力华中发电有限公司	其他电力生产	100	100	5000.00
45	陕西化工集团有限公司	其他基础化学原料制造	62.44	100	2562500.00
46	华清国际（香港）有限公司	非金属矿及制品批发	100	100	32690.80
47	西安善美基金管理有限公司	投资与资产管理	98	98	5000.00
48	陕西铁路物流集团有限公司	铁路货物运输	100	74.30	2124542.22
49	陕西煤化新材料集团有限责任公司	房地产开发经营	51	51	5000.00
50	陕西长安电力有限公司	投资与资产管理	100	74.30	30000.00
51	陕西煤业化工集团神南矿业有限公司	其他煤炭采选	100	100	1000.00
52	陕煤重庆港物流有限公司	其他综合零售	51	51	20000.00
53	陕西开源融资租赁有限责任公司	融资租赁	100	100	100000.00
54	榆林合力产业扶贫开发有限责任公司	农业扶贫	97.56	97.56	20500.00
55	陕煤集团榆林化学有限责任公司	煤化工	100	100	169137.61
56	陕西建设机械（集团）有限责任公司	建设机械	100	100	18920.18

资料来源：公司财务报告

附件 2-1 主要财务数据及指标（合并口径）

项目	2016 年	2017 年	2018 年	2019 年 3 月
财务数据				
现金类资产(亿元)	518.14	564.50	631.28	574.64
资产总额(亿元)	4458.20	4640.60	5009.63	5063.97
所有者权益合计(亿元)	902.79	1320.12	1356.42	1381.48
短期债务(亿元)	1570.96	1281.51	1066.13	1063.75
长期债务(亿元)	1209.53	1200.77	1712.30	1769.84
全部债务(亿元)	2780.49	2482.28	2778.43	2833.59
营业总收入(亿元)	2120.95	2600.89	2805.87	636.57
利润总额(亿元)	30.03	109.15	138.82	37.49
EBITDA(亿元)	233.00	340.06	386.10	--
经营性净现金流(亿元)	127.43	432.99	366.68	89.94
财务指标				
销售债权周转次数(次)	7.41	9.14	9.51	--
存货周转次数(次)	14.43	14.87	14.87	--
总资产周转次数(次)	0.48	0.57	0.58	--
现金收入比(%)	85.02	88.27	93.61	91.44
营业利润率(%)	11.55	17.74	18.32	17.83
总资本收益率(%)	3.16	5.15	5.01	--
净资产收益率(%)	1.92	6.07	7.46	--
长期债务资本化比率(%)	57.26	47.63	55.80	56.16
全部债务资本化比率(%)	75.49	65.28	67.20	67.23
资产负债率(%)	79.75	71.55	72.92	72.72
流动比率(%)	58.95	65.74	71.08	70.08
速动比率(%)	52.80	58.54	62.13	61.07
经营现金流动负债比(%)	5.68	21.58	20.87	--
EBITDA 利息倍数(倍)	2.10	2.64	3.25	--
全部债务/EBITDA(倍)	11.93	7.30	7.20	--

注：1. 公司 2019 年 1—3 月财务数据未经审计；2. 其他流动负债及长期应付款中的有息债务已相应调整至长短期债务中；3. 截至 2019 年 3 月底，公司所有者权益中含永续债 115.00 亿元

附件 2-2 主要财务数据及指标（公司本部/母公司）

项目	2016 年	2017 年	2018 年	2019 年 3 月
财务数据				
现金类资产(亿元)	150.06	121.72	155.64	136.85
资产总额(亿元)	2137.66	2192.94	2389.32	2459.85
所有者权益合计(亿元)	337.13	239.79	218.85	199.73
短期债务(亿元)	915.74	793.46	561.77	632.15
长期债务(亿元)	520.73	535.56	1041.32	1009.33
全部债务(亿元)	1436.47	1329.02	1603.09	1641.48
营业总收入(亿元)	0.54	17.44	0.00	0.00
利润总额(亿元)	-33.41	-44.57	-16.34	-16.02
EBITDA(亿元)	50.51	34.32	65.70	--
经营性净现金流(亿元)	18.49	315.09	-56.30	-38.81
财务指标				
销售债权周转次数(次)	0.00	228.71	0.00	--
存货周转次数(次)	0.00	--	--	--
总资产周转次数(次)	0.00	0.01	0.00	--
现金收入比(%)	105.77	105.55	--	--
营业利润率(%)	63.05	99.07	--	--
总资本收益率(%)	2.82	2.16	3.58	--
净资产收益率(%)	-9.91	-18.59	-7.47	--
长期债务资本化比率(%)	60.70	69.07	82.63	83.48
全部债务资本化比率(%)	80.99	84.72	87.99	89.15
资产负债率(%)	84.23	89.07	90.84	91.88
流动比率(%)	89.16	67.06	81.49	75.39
速动比率(%)	89.16	67.06	81.49	75.39
经营现金流动负债比(%)	1.47	22.39	-4.99	--
EBITDA 利息倍数(倍)	0.61	0.44	0.80	--
全部债务/EBITDA(倍)	28.44	38.73	24.40	--

注：1. 公司 2019 年 1—3 月财务数据未经审计；2. 截至 2019 年 3 月底，公司所有者权益中含永续债 115.00 亿元

附件 3 主要财务指标的计算公式

指 标 名 称	计 算 公 式
增长指标	
资产总额年复合增长率	(1) 2 年数据: 增长率= (本期-上期) / 上期×100% (2) n 年数据: 增长率=[(本期/前 n 年) ^{1/(n-1)} -1]×100%
净资产年复合增长率	
营业收入年复合增长率	
利润总额年复合增长率	
经营效率指标	
销售债权周转次数	营业收入/ (平均应收账款净额+平均应收票据)
存货周转次数	营业成本/平均存货净额
总资产周转次数	营业收入/平均资产总额
现金收入比	销售商品、提供劳务收到的现金/营业收入×100%
盈利指标	
总资本收益率	(净利润+费用化利息支出) / (所有者权益+长期债务+短期债务) ×100%
净资产收益率	净利润/所有者权益×100%
营业利润率	(营业收入-营业成本-税金及附加) /营业收入×100%
债务结构指标	
资产负债率	负债总额/资产总计×100%
全部债务资本化比率	全部债务/ (长期债务+短期债务+所有者权益) ×100%
长期债务资本化比率	长期债务/ (长期债务+所有者权益) ×100%
担保比率	担保余额/所有者权益×100%
长期偿债能力指标	
EBITDA 利息倍数	EBITDA/利息支出
全部债务/EBITDA	全部债务/EBITDA
短期偿债能力指标	
流动比率	流动资产合计/流动负债合计×100%
速动比率	(流动资产合计-存货) /流动负债合计×100%
经营现金流动负债比	经营活动现金流量净额/流动负债合计×100%

注: 现金类资产=货币资金+交易性金融资产+应收票据

短期债务=短期借款+交易性金融负债+一年内到期的非流动负债+应付票据

长期债务=长期借款+应付债券

全部债务=短期债务+长期债务

EBITDA=利润总额+费用化利息支出+固定资产折旧+摊销

利息支出=资本化利息支出+费用化利息支出

附件 4-1 主体长期信用等级设置及其含义

联合资信主体长期信用等级划分为三等九级，符号表示为：AAA、AA、A、BBB、BB、B、CCC、CC、C。除AAA级，CCC级（含）以下等级外，每一个信用等级可用“+”“-”符号进行微调，表示略高或略低于本等级。详见下表：

信用等级设置	含义
AAA	偿还债务的能力极强，基本不受不利经济环境的影响，违约风险极低
AA	偿还债务的能力很强，受不利经济环境的影响不大，违约风险很低
A	偿还债务能力较强，较易受不利经济环境的影响，违约风险较低
BBB	偿还债务能力一般，受不利经济环境影响较大，违约风险一般
BB	偿还债务能力较弱，受不利经济环境影响很大，违约风险较高
B	偿还债务的能力较大地依赖于良好的经济环境，违约风险很高
CCC	偿还债务的能力极度依赖于良好的经济环境，违约风险极高
CC	在破产或重组时可获得保护较小，基本不能保证偿还债务
C	不能偿还债务

附件 4-2 评级展望设置及其含义

联合资信评级展望是对信用等级未来一年左右变化方向和可能性的评价。联合资信评级展望含义如下：

评级展望设置	含义
正面	存在较多有利因素，未来信用等级提升的可能性较大
稳定	信用状况稳定，未来保持信用等级的可能性较大
负面	存在较多不利因素，未来信用等级调低的可能性较大
发展中	特殊事项的影响因素尚不能明确评估，未来信用等级可能提升、降低或不变

联合资信评估有限公司关于 陕西煤业化工集团有限责任公司 主体长期信用的跟踪评级安排

根据相关监管法规和联合资信评估有限公司（联合资信）有关业务规范，联合资信将在陕西煤业化工集团有限责任公司信用等级有效期内持续进行跟踪评级，跟踪评级包括定期跟踪评级和不定期跟踪评级。

陕西煤业化工集团有限责任公司应按联合资信跟踪评级资料清单的要求，及时提供相关资料。陕西煤业化工集团有限责任公司如发生重大变化，或发生可能对信用等级产生较大影响的重大事项，陕西煤业化工集团有限责任公司应及时通知联合资信并提供有关资料。

联合资信将密切关注陕西煤业化工有限责任公司的经营管理状况及外部环境等相关信息，如发现陕西煤业化工集团有限责任公司出现重大变化，或发现存在或出现可能对信用等级产生较大影响的事项时，联合资信将就该项进行必要调查，及时对该项进行分析，据实确认或调整信用评级结果。

如陕西煤业化工集团有限责任公司不能及时提供跟踪评级资料，导致联合资信无法对信用等级变化情况做出判断，联合资信可以终止评级。

联合资信将指派专人及时与陕西煤业化工集团有限责任公司联系，并按照监管要求及时出具跟踪评级报告和结果。联合资信将按相关规定报送及披露跟踪评级报告和结果。