

信用等级公告

联合[2009] 151 号

联合资信评估有限公司通过对酒泉钢铁（集团）有限责任公司信用状况进行综合分析和评估，确定

酒泉钢铁（集团）有限责任公司
2009 年度企业主体长期信用等级为
AA

特此公告。

联合资信评估有限公司
二零零九年六月五日



地址：北京市朝阳区建国门外大街甲6号中环世贸中心D座7层

电话：[010] 85679696

传真：[010] 85679328

邮编：100022

网址：www.lhmratings.com.cn

信用评级报告声明

一、除因本次评级事项联合资信评估有限公司（联合资信）与酒泉钢铁（集团）有限责任公司构成委托关系外，联合资信、评估人员与酒泉钢铁（集团）有限责任公司不存在任何影响评级行为独立、客观、公正的关联关系。

二、联合资信与评估人员履行了实地调查和诚信义务，有充分理由保证所出具的评级报告遵循了真实、客观、公正的原则。

三、本信用评级报告的评级结论是联合资信依据合理的内部信用评级标准和程序做出的独立判断，未因酒泉钢铁（集团）有限责任公司和其他任何组织或个人的不当影响改变评级意见。

四、本信用评级报告用于相关决策参考，并非是某种决策的结论、建议等。

五、本信用评级报告中引用的企业相关资料主要由酒泉钢铁（集团）有限责任公司提供，联合资信不保证引用资料的真实性及完整性。

六、酒泉钢铁（集团）有限责任公司 2009 年度企业主体长期信用等级自 2009 年 6 月 5 日至 2010 年 6 月 4 日有效；根据跟踪评级的结论，在有效期内酒泉钢铁（集团）有限责任公司的主体长期信用等级有可能发生变化。

联合资信评估有限公司

二零零九年六月五日



酒泉钢铁（集团）有限责任公司

2009 年度企业主体长期信用评级分析报告

评级结果：AA
评级展望：稳定
评级时间：2009 年 6 月 5 日

财务数据

项目	2006 年	2007 年	2008 年	09 年 3 月
资产总额（亿元）	333.49	413.83	570.31	556.47
所有者权益（亿元）	80.94	126.57	196.38	192.85
长期债务（亿元）	91.04	116.49	117.83	118.09
全部债务（亿元）	162.35	210.92	240.63	260.92
营业收入（亿元）	219.19	301.02	379.14	63.94
利润总额（亿元）	8.45	12.74	2.21	-2.14
EBITDA（亿元）	32.00	45.76	37.54	--
营业利润率（%）	16.34	17.40	13.26	10.12
净资产收益率（%）	8.99	8.39	0.83	--
资产负债率（%）	75.73	69.42	65.57	65.34
全部债务资本化比率（%）	66.73	62.50	55.06	57.50
流动比率（%）	83.86	90.85	83.16	79.13
全部债务/EBITDA（倍）	5.07	4.61	6.41	--
EBITDA 利息倍数（倍）	5.30	5.96	4.73	--

注：公司从 2007 年开始执行新会计准则，上表中 2006 年财务数据为按新会计准则进行追溯调整后的 2007 年期初数据。2009 年 3 月的财务数据未经审计。

分析师

赵广辉

电话 010-85679696-8889

邮箱 zhaogh@lianheratings.com.cn

张 成

电话 010-85679696-8801

邮箱 zhangcheng@lianheratings.com.cn

传真 010-85679688

地址

北京市朝阳区建国门外大街甲 6 号
中环世贸中心 D 座 7 层（100022）

Http: //www.lianheratings.com.cn

评级观点

联合资信评估有限公司（以下简称“联合资信”）对酒泉钢铁（集团）有限责任公司（以下简称“公司”）的评级反映了公司作为西北地区建设最早、规模最大的钢铁生产企业，在生产规模、上游资源、区域竞争力和外部环境等方面的突出优势；同时，联合资信也关注到国内经济增长放缓、钢铁行业竞争激烈、钢材价格和原材料价格的波动及下游需求不足可能对公司未来经营发展带来的不利影响。

未来随着碳钢冷轧项目产能的释放，公司生产规模将进一步扩大，营业收入和盈利有望继续保持稳定增长，并支撑公司的信用基本面，联合资信对公司的评级展望为稳定。

优势

1. 公司是西北地区最大的钢铁企业，区域市场竞争程度相对较低，地域优势明显。
2. 公司的铁矿、煤炭等资源丰富，原材料自供率高，资源优势明显。
3. 公司为省属国有企业，可得到地方政府的大力支持，经营管理风险低。
4. 公司规模不断扩大，营业收入快速增长。

关注

1. 全球金融危机和中国经济增长减缓，钢铁行业受到较大冲击。
2. 公司地处内陆，相对沿海钢铁企业，产品销售运输成本较高。
3. 自2008年第4季度以来，公司盈利水平下降幅度较大，盈利能力明显减弱。
4. 公司与国际矿产资源公司合资事项尚未完全得到政府部门核准，仍存在不确定性。

一、主体概况

酒泉钢铁（集团）有限责任公司（以下简称“公司”）的前身是成立于1958年的酒泉钢铁公司，1998年5月改制为国有独资有限责任公司并变更为现名。截至2008年底，公司注册资本359196万元人民币，全部由甘肃省人民政府出资。经甘肃省人民政府甘体函[1999]21号文批准，公司作为主发起人于1999年4月以原有公司所属炼铁厂、炼钢厂、二轧厂、销售处等单位的优良资产投资组建了甘肃酒钢集团宏兴钢铁股份有限公司（以下简称“酒钢宏兴”，股票代码：600307），并于2000年10月上市。截至2008年底，公司持有酒钢宏兴61.91%的股权。

公司是西北地区建设最早、规模最大的钢铁联合企业，形成了从“采、选、烧”到“铁、钢、材”完整配套的钢铁工业生产体系。截至2008年底，公司拥有甘肃嘉峪关本部、兰州榆中钢厂、山西翼城钢厂三个钢铁生产基地，具有年产生铁、转炉钢、钢材800万吨的能力。

截至2008年底，公司本部内设总经理办公室、总工程师室、发展规划部、计划财务部、人力资源部、审计部（监察处）、生产指挥控制中心等11个职能管理部门（见附件1）。截至2008年底，公司拥有员工35930人。

截至2008年底，公司（合并）资产总额为5703073.68万元，所有者权益合计为1963813.51万元（其中少数股东权益709830.73万元）；2008年，公司实现营业收入3791398.24万元，净利润16248.22万元。

截至2009年3月底，公司（合并）资产总额为5564731.69万元，所有者权益合计为1928539.85万元（其中少数股东权益698124.98万元）；2009年1~3月，公司实现营业收入639423.43万元，净利润-24065.75万元。

公司注册地址：甘肃省嘉峪关市雄关东路12号；法定代表人：虞海燕。

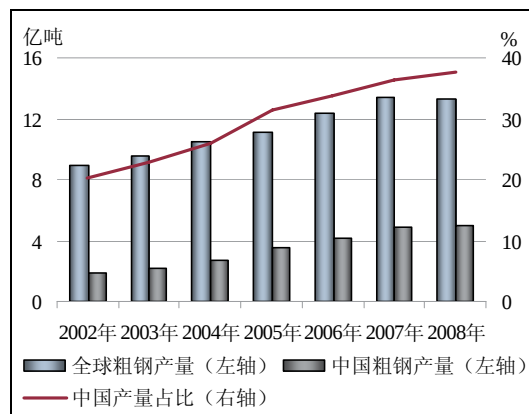
二、行业分析

公司属于钢铁加工业，主要经营钢、铁等产品的生产和销售。

1. 行业现状

根据国际钢铁协会（IISI）初步统计，2008年全球67个主要产钢国家和地区粗钢总产量为13.297亿吨，同比下降1.2%，自1998年以来首次下降；中国以5.02亿吨再次成为全球第一大粗钢产量生产国，约占全球粗钢产量的37.75%，中国粗钢产量已连续第13年位居世界第一。

图1 世界及中国粗钢产量情况



资料来源：国际钢铁协会，中国钢铁工业协会。

2009年一季度全国粗钢产量12744.35万吨，比2008年同期增长1.39%；国内市场粗钢表观消费量（即可供资源量）12632.37万吨，比2008年同期增长7.08%，在一季度国内市场需求明显减弱的情况下，钢铁生产总量过高，资源供应总量继续增长，这是造成2009年一季度国内市场供大于求的根本原因。

2009年1季度，中国钢铁工业协会公布中国钢铁行业运行的主要情况如下：①钢铁生产总量过剩，国内市场需求减弱；②国内市场钢材价格全面下跌，处于低位盘整阶段；③钢铁产品出口大幅度下降，增加国内市场的供需矛盾；④降低钢铁生产成本初见成效，但钢铁企业仍整体亏损；⑤进口铁矿石大幅度增加，国内资源供应大于需求。从中国钢铁工业协会发

布信息看，2009年1季度，由于钢铁产量过剩，下游需求减弱，出口大幅下降，市场供需矛盾加剧，致使钢铁价格全面下跌。

2. 原材料

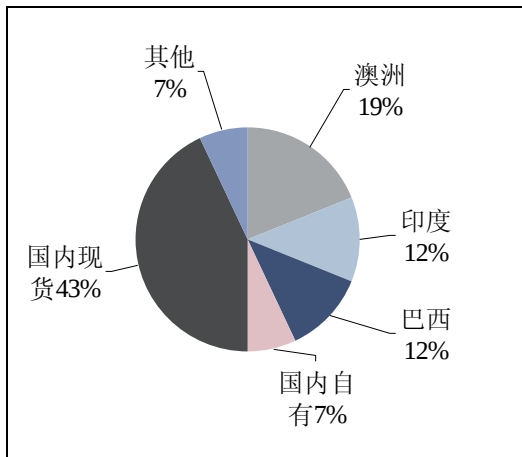
钢铁生产主要原材料包括铁矿石、焦炭。

①铁矿石

铁矿石费用约占炼铁成本的 60.00%~70.00%，铁矿石价格的波动，将直接影响钢材的生产成本。

从中国铁矿石的主要来源构成中，国内矿和进口矿占比大致在一半左右，其中澳洲、印度和巴西是中国铁矿石进口的主要地区。

图2 中国铁矿石主要来源



资料来源：Rio Tinto, Misdeal

国内铁矿石

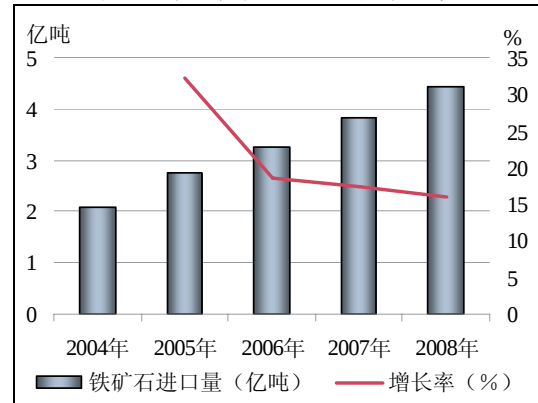
中国铁矿主要分布在东北（主要分布在鞍山矿区）、华北（主要分布在河北宣化、迁安和邯郸、邢台地区）、中南（主要分布在湖北大冶矿区）、华东（主要分布在安徽省芜湖至南京一带）以及西南、西北地区各省。中国铁矿资源有两个特点，一是贫矿多，贫矿初储量约占总储量的 80.00%；二是多元素共生的复合矿石较多，矿体复杂。

据中国国土资源部统计，截至2007年底，中国已探明铁矿石藏量约为593.90亿吨，含铁量在30.00%~35.00%，其中约415亿吨矿石为磁铁矿。

进口铁矿石

受国内铁矿石需求增加影响，中国铁矿石进口量逐年上涨，据中国海关统计，2004年~2007年，中国铁矿石进口量分别为 2.08 亿吨、2.75 亿吨、3.26 亿吨和 3.83 亿吨；2008 年中国进口铁矿石 4.44 亿吨，同比增长 15.93%。

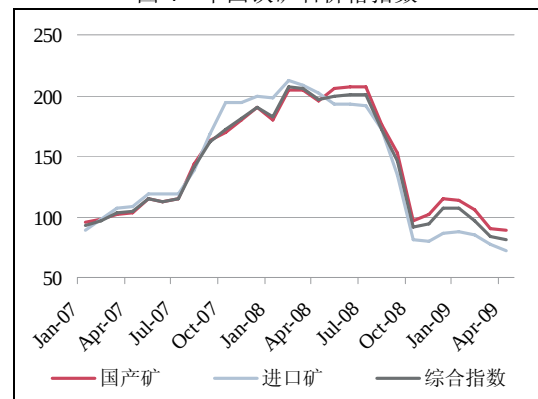
图3 中国铁矿石进口量及增长率



资料来源：中国海关

从中国进口铁矿石价格指数看，2007年以来，进口铁矿石价格指数一路攀升，2008年3月达到历史最高点 246 点，但受钢铁限产等因素影响，2008年下半年以来，进口铁矿石价格指数迅速下降，2008年11月进口铁矿石价格指数仅为 96.7 点，较最高值下降 149.3 点。2009年以来，进口铁矿石价格指数仍然继续下跌，2009年4月为 72.6，较2009年1月下降 15.3 点；中国国内铁精粉价格指数与中国进口铁矿石价格指数变化趋势基本一致，2008年7月达到历史最高 246 点，然后一路下滑，2008年12月初仅为 138.4 点，较最高值下降 107.6 点。

图4 中国铁矿石价格指数



资料来源：www.mysteel.com

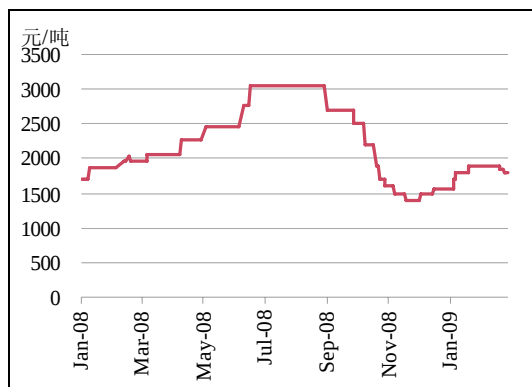
②焦炭

焦炭行业作为煤炭加工转化的重要环节，是支撑钢铁生产的基本原材料，其产量的增幅变动与钢铁行业运行有着直接的依存性。据中国炼焦行业协会统计，2008年中国焦炭生产产量为32359万吨，而2007年焦炭产量为32484.85万吨，同比下降0.4%。

焦炭价格

近几年来，焦炭价格受市场供需影响波动较大。2001年以来，全球和国内钢铁产量出现了持续高增长，旺盛的需求拉动焦炭价格从300~400元/吨攀升至2004年的1300~1400元/吨，行业景气高吸引了大量机焦项目投资，焦炭产能快速扩大，加之国家对钢铁行业发展过热进行政策调控，焦炭市场迅速呈现供过于求的局面，焦炭价格逐步下降到2006年3月的约900元/吨，随后国家对焦炭企业实行严格的行业准入制度，加快淘汰落后产能，同时国内钢铁行业景气度回升，对焦炭需求量增加，使焦炭价格从2006年初的低谷恢复上涨到2007年底的1700元/吨。进入2008年，受炼焦煤成本上升推动，焦炭价格呈快速上涨态势。

图5 2008年以来唐山二级冶金焦均价



资料来源：Wind，联合资信整理

2008年下半年以来，受钢铁企业限产影响，2008年8月山西焦炭联盟要求各成员企业下调焦炭价格100元/吨，同时减产50%。但这并没有遏制焦炭价格继续下跌的态势；截至2008年12月末，唐山二级冶金焦的销售均价在1550元/吨左右，较2008年最高3060元/吨左右

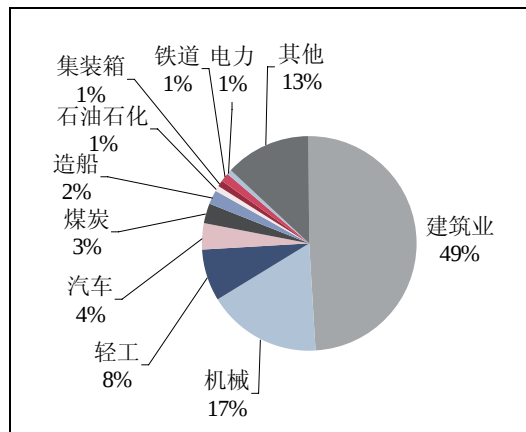
下降近1500元/吨左右。进入2009年以后，唐山二级冶金焦的销售均价有所反弹，2009年2月末销售均价维持在1800元/吨左右。

3. 下游需求消费

中国钢材消费大体分为建筑用钢和工业用钢。主要用钢行业包括建筑、机械、轻工和汽车行业，其他重要的行业包括煤炭、造船、石油石化、集装箱和铁道等；中国建筑用钢中，城镇住宅约占35%，城镇非住宅（城市建设、商业地产）及其他建筑工程（铁路公路桥梁、工业设施、水电建设）分别占到建筑用钢的41%和21%。

2008年，受宏观经济增速放缓以及下游需求减弱影响，钢材价格出现了深度调整，大部分钢铁企业出现季度亏损；2008年11月，中央政府出台了4万亿元投资计划，该计划主要集中在保障性住房、农村基础设施建设和公路、铁路等领域，上述领域的投资将直接拉动对相应钢材品种的需求，在一定程度上改变当前的需求萎缩的困境。

图6 钢材主要消费行业



资料来源：中国钢铁工业协会

4. 竞争格局

世界钢铁竞争格局

2008年，从各国粗钢产量看，中国产量依旧位于全球第一位；其他国家产量依次为日本、美国、俄罗斯、印度、韩国、德国、乌克兰、巴西和意大利，以上9个国家的产量相加

为 5.344 亿吨，只比中国产量多出 6.1%；全球前 10 名粗钢产量占全球的 77.94%，集中度较高。

表 1 2008 年世界各国粗钢产量排名

排名	国家	粗钢产量 (百万吨)	增长率 (%)
1	中国	502.0	2.6
2	日本	118.7	-1.2
3	美国	91.5	-6.8
4	俄罗斯	68.5	-5.4
5	印度	55.1	3.7
6	韩国	53.5	3.8
7	德国	45.8	-5.6
8	乌克兰	37.1	-13.4
9	巴西	33.7	-0.2
10	意大利	30.5	-3.4

资料来源：世界钢铁协会

表 2 2008 年世界钢铁企业粗钢产量排名
(单位：百万吨)

名称	2008 年		2007 年		变动率 (%)
	名次	产量	名次	产量	
安赛乐米塔尔	1	103.3	1	116.4	-11.3
新日铁	2	35.6	2	35.3	0.7
宝钢集团	3	35.4	5	28.6	23.8
河北钢铁集团	4	33.3	--	--	--
浦项钢铁	5	33.1	4	31.1	6.4
JFE 钢铁	6	33.0	3	33.9	-2.7
武汉钢铁集团	7	27.7	11	20.2	37
塔塔钢铁	8	24.4	6	26.5	-7.9
鞍本钢铁集团	9	23.4	7	23.6	-1.0
沙钢集团	10	23.3	8	22.9	2
美国钢铁公司	10	23.3	10	21.5	8.3
山东钢铁集团	12	21.8	--	--	--
盖尔道集团	13	19.6	13	17.9	9.4
谢尔韦钢厂	14	19.2	15	17.3	10.0
纽柯公司	15	18.5	12	20.0	-7.4
耶弗拉兹集团	16	17.7	17	16.5	7.1
里瓦钢铁公司	17	17.2*	14	17.9	-3.9
蒂森克虏伯	18	16.0	16	17.0	-5.9
马鞍山钢铁	19	15.0	18	14.2	6.0
住友金属	20	13.9	20	13.5	2.0

资料来源：世界钢铁协会

注：1、宝钢集团包括韶钢、广钢和八一钢铁；河北钢铁集团包括唐钢集团和邯钢集团；武钢集团包括柳钢；山东钢铁集团包括济钢集团和莱钢集团；鞍本钢铁集团包括鞍钢集团和本钢集团。

2、里瓦钢铁公司钢铁产量为估算值。

2008 年世界各大钢厂的钢产量排名有所变化，安赛乐米塔尔公司尽管产量下滑 11.3%，降至 1.03 亿吨，但依然位居榜首。日本 JFE 钢铁产量降 2.7%，从原第 3 位降至第 6 位。通过并购，中国钢厂的排名位置明显上升，宝钢兼并重组韶钢和广钢，钢产量超过韩国浦项钢铁公司，由原第 5 位跃居第 3，紧逼位居第 2

的日本新日铁公司，由邯钢集团和唐钢集团新组建而成的河北钢铁集团位居第 4，由济钢和莱钢两大集团合并的山东钢铁集团位居第 12 位，武汉钢铁集团收购柳州钢铁集团公司，排名由去年第 11 位上升至第 7。而浦项由原第 4 位降为第 5，印度塔塔钢铁（含 Corus）由原第 6 降至第 8 位。

在前 20 位排名中，其它钢铁企业的排名顺序变化不大，美国钢铁公司（USS）保持第 10 位，巴西盖尔道位居 13 位，纽柯公司退居至 15 位。

中国钢铁竞争格局

2008 年，中国钢铁企业通过并购以及整合，钢铁企业排名变化较大，其中宝钢兼并重组韶钢和广钢，粗钢产量位居第一；河北钢铁集团（由唐钢集团、邯钢集团合并组成）、山东钢铁集团（由济钢集团和莱钢集团合并组成）的成立，相应粗钢产量排名分别为第二、第六；武钢集团通过收购柳钢，粗钢产量呈现 6.7% 的增长，排名上升至第三位；其它钢铁企业排名变化不大。

表 3 2008 年中国钢铁企业粗钢产量排名

排名	单位	粗钢产量 (万吨)	增长率 (%)
1	宝钢集团	3554.30	-1.0
2	河北钢铁集团	3328.39	7.1
3	武钢集团	2773.39	6.7
4	鞍本钢铁集团	2343.93	-0.6
5	江苏沙钢集团	2330.46	1.8
6	山东钢铁集团	2184.08	-8.3
7	马钢集团	1503.90	6.2
8	首钢总公司	1219.28	-20.9
9	湖南华菱钢铁	1125.69	-3.6
10	包头钢铁集团	983.90	11.3
11	太原钢铁集团	920.17	-1.0
12	安阳钢铁集团	903.92	0.4
13	攀枝花钢铁集团	751.01	0.7
14	日照钢铁	747.21	20.9
15	酒泉钢铁集团	700.19	-5.0
16	北京建龙	654.25	-14.0
17	北台钢铁公司	636.22	-0.7
18	唐山国丰	613.41	17.4
19	南京钢铁集团	573.80	-3.6
20	通化钢铁集团	544.01	9.3

资料来源：世界钢铁协会

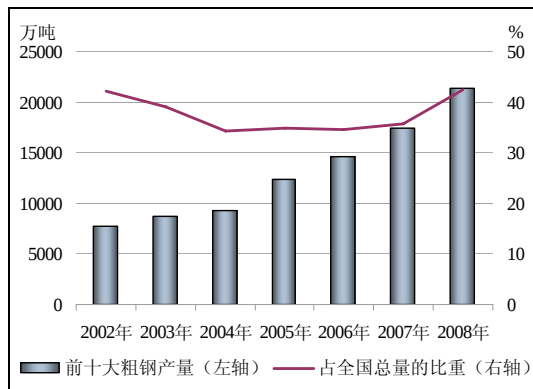
注：宝钢集团包括韶钢、广钢和八一钢铁；河北钢铁集团包括唐钢集团和邯钢集团；武钢集团包括柳钢；山东钢铁集团包括济钢集团和莱钢集团；鞍本钢铁集团包括鞍钢集团和本钢集团。

5. 行业关注

行业集中度

中国钢铁行业的分散程度较为严重，总体规模小而且分散。据中国钢铁工业协会统计，2008 年底，中国拥有大小钢铁企业 1200 家左右，其中大中型钢铁企业约 70 家。

图 7 中国前十大粗钢企业集中度



资料来源：中国钢铁工业协会

从前十大粗钢生产企业的集中度来看，2006 年~2007 年分别为 34.66%和 35.75%；受山东钢铁集团、河北钢铁集团相继成立，宝钢收购广钢、韶钢以及武钢并购柳钢等因素影响，2008 年中国前十大粗钢生产企业的集中度攀升至 42.52%，较 2007 年提高了 6.77 个百分点。

2005 年 7 月国家发改委颁布的《钢铁产业发展政策》中明确提出，2010 年国内排名前十位的钢铁企业集团钢产量占全国产量的比重达到 50%以上；2020 年达到 70%以上。从行业的发展及 2010 年的限期看，国家主导下的行业兼并重组势必逐步加大力度。

从行业重组力度来看，2008 年 3 月 26 日，经山东省人民政府批准，山东钢铁集团有限公司由山东省国资委以其所拥有的济南钢铁集团有限公司、莱芜钢铁集团有限公司、山东省冶金工业总公司所属企业（单位）国有产权划转成立，根据 2007 年济钢和莱钢的钢产量，山东钢铁集团有限公司以 2382 万吨的钢产量，跃居国内钢铁企业第三名；2008 年 6 月 27 日，由唐钢集团和邯钢集团组建而成的河北钢铁

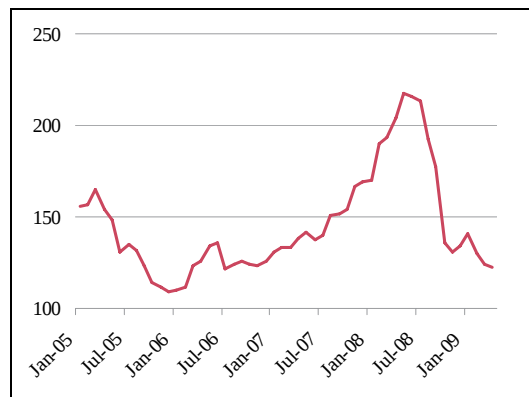
集团宣布成立，整合后的河北钢铁集团钢铁产量将达到 3100 万吨；2008 年 6 月 28 日，由宝山钢铁集团、广东省国资委和广州市国资委共同出资组建的广东钢铁集团有限公司在广州举行挂牌仪式，其中宝山钢铁集团持股 80%。

联合资信认为，2008 年中国钢铁企业的重组有利于钢铁行业集中度的提高，对提升生产企业整体竞争水平，降低生产成本等方面都将起到明显效果。

钢材价格

中国钢材价格综合指数从2005年3月以后一直下行，于2005年12月达到低谷，2006年钢材价格综合指数波动较大；2007年以来，由于铁矿石、焦炭价格的上涨和下游需求的增加，中国钢材价格呈现快速增长趋势，钢材价格综合指数于2008年5月达到217.4的历史最高点，2008年6月以后呈现快速下降趋势，2008年12月略有反弹。2009年，钢材价格综合指数波动幅度较大，但呈现下降趋势，2009年4月为 122.6，较2008年12月下降11.8点。

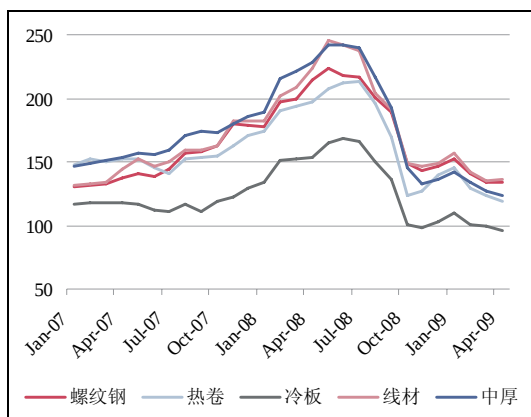
图 8 2005 年以来钢材价格综合指数



资料来源：www.mysteel.com

从钢材种类来看，2007 年以来，螺纹钢、热卷、冷板以及线材的价格均呈上涨趋势，其中螺纹钢、热卷和线材的价格上涨幅度较大，冷板价格上涨幅度相对较小，2008 年 7 月以来，各主要钢材产品价格指数均呈现快速下降态势，2008 年 12 月略有缓和。2009 年各细分钢材价格变动趋势与钢材价格综合指数变动趋势基本一致。

图9 2007年以来主要钢材产品价格指数

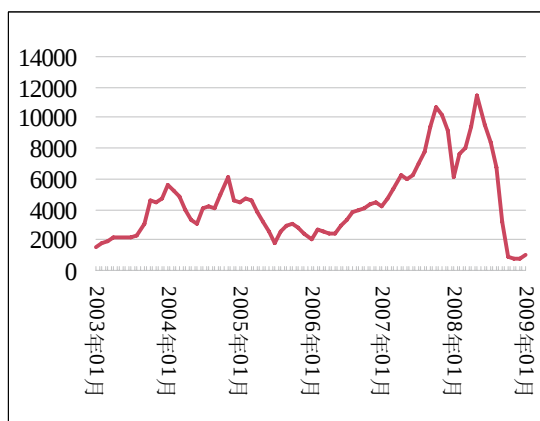


资料来源: www.mysteel.com

波罗的海综合运费指数

干散货运输的主要货种是铁矿石、煤炭等大宗货物。2008年5月20日象征干散货走势的波罗的海综合运费指数(BDI)飙升至历史最高11793点,但随着美国金融危机引发全球经济增长放缓,全球大宗原材料的海运需求下降,干散货市场持续下跌,9月份以来市场下跌速度明显加快,12月31日BDI指数跌至774点。截至2009年3月31日,BDI指数已反弹至1646点。

图10 波罗的海综合运费指数趋势图



资料来源: Wind资讯

中国铁矿石进口量2009年3月份创出新高,为5208万吨,环比增长11%。中国粗钢产量2009年2月份达4042万吨,环比小幅下滑2%,同比实现4%的增长,显示出下游行业的钢铁需求也出现了一定的恢复。中国沿海煤

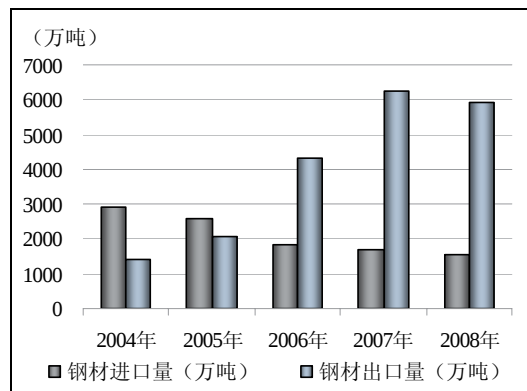
炭运价2009年3月份出现一定反弹,秦皇岛至广州的煤炭运价从3月4日的32元/吨反弹至4月8日的45元/吨,秦皇岛至上海的煤炭运价从3月4日的27元/吨反弹至4月8日的35元/吨。内贸煤港口库存在3月份出现持续下降,截至3月31日,秦皇岛港的内贸煤炭库存量为460万吨,比2月底减少了33%,已降至2007年以来相对较低的水平。

未来干散货运价走势将取决于中国经济是否能够稳健向前发展,但是,针对宏观经济的下滑压力,中国已经采取的积极的财政政策和宽松的货币政策将刺激经济平稳向前发展;对于钢铁企业而言,海运费价格的高低将对公司进口铁矿石的成本产生影响,进而影响生产企业利润。

6. 钢材进出口

近年来,国内钢铁供应能力在总量上超过国内需求,国内市场的平衡有赖于国际市场支撑的影响,中国钢材进口量逐年下降,出口量逐年增加。据中国海关统计,2008年,中国进口钢材1554万吨,出口钢材5927万吨,净出口钢材4373万吨。

图11 中国钢材进出口量



资料来源: 中国海关, Wind

在中国出口不断增长的情况下,国家有关部门开始频繁出台针对钢铁行业的出口退税调整政策,一方面是为了缓解国际贸易摩擦的日益加剧以及快速增长的贸易顺差带来的压力,另一方面则是为了配合对高耗能高污染的

产业调整政策，淘汰钢铁的落后产能。

表 4 2006 年以来钢铁产品出口政策

出台时间	主要内容
2006.09.04	自 2006 年 9 月 15 日起，钢材（142 个税号）出口退税率由 11% 降至 8%。
2006.10.27	自 2006 年 11 月 1 日起，对铁矿砂、铁合金、生铁、钢坯实施 10% 的出口暂定税率，对焦炭实施 5% 的出口暂定税率。
2007.04.09	自 2007 年 4 月 15 日起，将进口税则（2007 年版）第 72 章中的部分特种钢材及不锈钢、冷轧产品等 76 个税号，出口退税率降为 5%；另外 83 个税号的钢材取消出口退税。
2007.04.30	自 2007 年 5 月 20 日起，对 83 个税号的钢材产品出口按照《货物出口许可证管理办法》（商务部公告 2004 年第 28 号）的有关规定实行出口许可证管理。
2007.05.21	自 2007 年 6 月 1 日起，对 80 多种钢铁产品进一步加征 5-10% 的出口关税，并将钢坯、钢锭、生铁等钢铁初级产品的出口暂定税率由 10% 提高至 15%。
2007.06.19	自 2007 年 7 月 1 日起，对 2831 项商品出口退税率进行调整，部分钢管及配件、钢铁制品出口退税率由 13% 降至 5%，部分机电产品由 13% 降至 9-11%。
2007.12.28	自 2008 年 1 月 1 日起，焦炭、生铁、普碳钢坯等产品出口将实施 25% 的暂定关税；螺纹钢、普通线材、窄带钢、焊管等产品加征 15% 关税；热卷和中厚板继续保持 5% 税率；冷轧等部分高附加值产品仍有 5% 出口退税。
2008.12.01	取消涉及 67 个税号的钢铁产品：所有热轧板卷、热轧中厚板、大型型材，大部分钢丝，所有焊管，有关税的合金钢板、合金钢窄带、合金钢条杆等。
2009.04.01	出口退税调整涉及 74 个税则号的钢铁产品及钢材制品。其中，冷板、镀锌板、镀锡板、无缝管等品种的出口退税均由 5% 提高到 13%，自行车滚子链、钢铁锚、餐桌铸铁制品等钢铁制品的出口退税由 5% 提高到 9%。

资料来源：钢之家

2008 年第三季度，中国钢材月度出口量均保持在 600 万吨以上；2008 年四季度，受全球金融危机影响，中国钢材出口快速下滑，2008 年 11 月出口仅为 295 万吨，较最高月份下降 50% 以上，全球经济下滑对钢铁出口需求减弱影响显著。

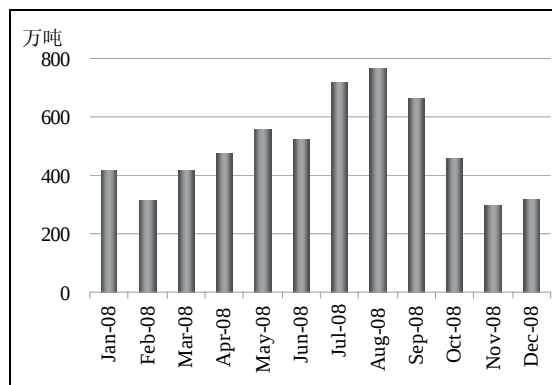
据中国钢铁工业协会统计，在国际市场钢材需求明显萎缩的情况下，2009 年一季度中国出口钢材 513.67 万吨，同比减少 624.0 万吨，下降 54.85%；出口钢坯 0.21 万吨，同比减少 8.79 万吨，下降 97.67%。2009 年一季度钢材、钢坯出口折合成粗钢合计出口 546.67 万吨，同比减少 672.62 万吨，下降 55.16%。

2009 年一季度中国进口钢材 323.16 万吨，

同比减少 93.34 万吨，下降 22.41%；进口钢坯 90.9 万吨，同比增加 85.93 万吨，增长 17.29 倍。2009 年一季度钢材、钢坯折合成粗钢合计进口 434.69 万吨，同比减少 13.37 万吨，下降 2.98%。

2009 年一季度中国钢材、钢坯出口、进口相抵并折合成粗钢净出口 111.98 万吨，比 2008 年同期减少 659.25 万吨，下降 85.48%，这部分净出口减少的钢材、钢坯，2008 年同期是流向国际市场，2009 年一季度转为投放国内市场，占一季度国内市场粗钢表观消费量同比增长 834.17 万吨的 79.03%，这是造成一季度国内市场呈现供大于求的重要原因。

图 12 2008 年钢材月度出口情况



资料来源：Wind

联合资信认为，2006 年中国已经从钢铁产品净进口国变为净出口国，并且成为世界最大的钢铁出口国，显示出中国钢铁国际竞争能力逐步增强。但随着全球金融危机进一步加剧，全球经济走势仍不明朗，下游需求的减弱对中国钢材出口将产生较大影响。针对钢材出口下滑情况，2009 年 4 月 1 日，中国调整冷轧、不锈钢及取向硅钢、合金钢等产品出口退税提高至 9%~13%，出口退税率提高可以增强中国相关钢材竞争力，但短期不能提高中国的钢材出口水平。由于国际钢材市场价格持续下跌，中国钢材出口的价格优势基本丧失，此举对刺激钢材出口作用有限。

7. 未来发展

《钢铁产业发展政策》中明确提出，国家支持钢铁企业向集团化方向发展，通过强强联合、兼并重组和互相持股等方式进行战略重组，减少钢铁生产企业数量，实现钢铁工业组织结构调整、优化和产业升级；支持和鼓励有条件的大型企业集团，进行跨地区的联合重组，到 2010 年，形成两个 3000 万吨级、若干个千万吨级的具有国际竞争力的特大型企业集团。

2006 年 6 月，国家发改委、商务部、国土资源部和国家环保总局等部门联合发布《关于钢铁工业控制总量淘汰落后加快结构调整的通知》，指出要坚持控制钢铁工业总量、淘汰落后、加快结构调整的目标，严格控制钢铁工业新增产能，加快淘汰落后生产能力，“十一五”期间，要淘汰约 1 亿吨落后炼铁生产能力。

2007 年 12 月 27 日，国家发改委在钢铁工业关停和淘汰落后产能工作会议上指出，截至 2007 年 11 月底，第一批签订责任书省份已累计关停和淘汰落后炼铁能力 2940 万吨、炼钢能力 1521 万吨。会议同时签订了第二批责任书，要求到 2010 年，将累计关停和淘汰炼铁能力 4931 万吨、炼钢能力 3610 万吨，涉及企业 573 家。

2009 年 2 月，根据最新公布的《钢铁产业结构调整 and 振兴规划》，中国对钢铁淘汰落后产能提出了更高目标。除按期完成淘汰 300 立方米及以下高炉产能和 20 吨及以下转炉、电炉产能，还将采取问责制并提高现有淘汰标准，力争用三年时间再淘汰落后炼铁能力 7200 万吨、炼钢能力 2500 万吨。未来三年，中国将严格控制新增产能，不再核准和支持单纯新建、扩建产能的钢铁项目，所有项目必须以淘汰落后为前提。

联合资信注意到，受全球经济放缓和下游需求减弱影响，钢铁下游行业的下滑正向钢铁行业传导，钢铁行业业绩下滑将难以避免。由于主要钢铁原材料价格出现下滑，钢铁企业受到上、下游挤压的空间将有所放缓，钢铁行业景气度的下滑已是事实。2009 年，《钢铁产业

调整和振兴规划》的公布，将对钢铁行业提供了新的发展规划，钢铁行业结构调整力度将加大，调整过程中行业集中度将会提高，优势企业将凭借高端产品和完善的产业链，在行业整合、利润获取、技术升级方面具有相对优势。稳定的需求和基础性战略地位将促进钢铁行业稳定发展。

三、基础素质分析

1. 企业规模

公司是中国钢铁行业大型企业之一，是西北地区建设最早、规模最大的钢铁联合企业，已有 50 多年的经营发展历史，形成了电力、物流、焦化、烧结、炼铁、炼钢、连铸、轧钢等完整的钢铁生产工艺设备和配套的钢材生产体系，拥有国内先进的卷板生产线、中板生产线、高速线材生产线等。截至 2008 年底，公司（合并）资产总额 570.31 亿元，拥有甘肃嘉峪关本部、兰州榆中、山西翼城三个钢铁生产基地，已具备年产钢材 800 万吨的生产能力。

根据中国企业家协会和中国企业联合会统计，2008 年，公司位列中国企业 500 强中第 172 位，中国制造业 500 强第 88 位。2008 年，公司生铁产量 609.10 万吨、粗钢产量 700.19 万吨、钢材产量 679.92 万吨，其中粗钢产量在全国重点钢铁集团中排名第 15 位（见表 3）。公司处于国内钢铁行业较大规模水平。

2. 人员素质

公司现有高层管理人员包括董事长、党委书记、总经理、副总经理和总会计师共 10 人，大多已在公司工作多年，对公司整体状况十分熟悉，具有丰富的企业管理经验。

公司董事长虞海燕先生，48 岁，硕士研究生学历，高级工程师。虞海燕先生 1985 年 8 月开始在公司工作，历任酒钢计划处副科长、炼钢厂生产计划科科长、炼钢厂副厂长和厂长、公司总经理助理兼生产处处长、公司副总

经理兼总工程师、公司副总经理；2002 年 12 月任公司总经理及董事；2008 年 3 月起任公司董事长。

公司总经理藏秋华先生，45 岁，硕士学历，高级工程师，在公司工作 22 年，历任生产处调度员、酒钢烧结厂副厂长、炼铁厂副厂长、公司副总工程师、副总经理，2005 年 3 月起任公司总经理。

截至 2008 年底，公司拥有员工 35930 人；按文化程度划分，初中及以下学历的占 27.72%，高中和中专学历的占 45.33%，大专以上学历的占 26.94%；按职称划分，初级职称的占 10.48%，中级职称的占 5.74%，高级职称的占 1.19%；按年龄划分，30 岁以下的占 20.96%，30~50 岁的占 63.68%，50 岁以上的占 15.36%。

总体看，公司高层管理人员整体素质较高，具备多年的钢铁行业生产和管理经验，熟悉公司的业务及发展方向，有利于公司的长远发展；公司员工文化素质较高，年龄构成较合理，能够较好地满足公司发展需要。

3. 技术水平

在技术力量方面，公司技术中心成立于 1998 年 5 月，于 2006 年被国家发改委、科技部、财政部、海关总署、税务总局联合认定为国家级技术中心。公司技术中心设有矿物、煤化工、炼铁（烧结）、碳钢和不锈钢等 5 个专业技术研究所，拥有研究员、副研究员 21 名，助理研究员、实习研究员 44 名。经过多年发展，公司技术中心已经形成了基础研究、中间试验、工业试验、产品检测等基础设施和装备，具备了从采、选、烧到铁、钢、材完整的科研开发能力和试验检测手段。公司技术中心与国内多个高等院校建立了长期合作关系。

2008 年，公司的技术创新工作紧密面向市场，重点放在优化品种结构、解决现场难题等。为此，公司补充制定了《科技创效提成奖励管理办法》、《外部获奖科技成果奖金分配管理

办法》、《技术中心研究人员绩效考核办法》等技术激励制度。2008 年 1-11 月份，公司发布工艺文件 605 个，参与解决生产单位的现场技术问题 300 余项，提出建议措施 200 条，提交专题分析建议报告 60 余份；公司开发新产品 31.37 万吨，具备批量生产的 3 项；申请专利 3 项，取得专利权 3 项；取得省、市级科技成果 7 项；其中《选矿弱磁精矿提质降杂》项目每年降低成本 9525 万元，《球团竖炉掺烧转炉煤气工艺研究与应用》项目年综合创效 600 万元以上，《优化用煤结构、稳定焦炭质量》项目每年降低成本 1000 万元以上。

总体看，公司技术水平较高，技术积累丰富，具有较强的技术竞争力。

4. 环境保护

近几年，公司积极发展低消耗、低污染、高利用、高循环的循环经济发展模式，大力开展节能减排工作；公司环保工作一直坚持推行体系化管理，根据《环境保护法》以及嘉峪关本部和其他 2 个基地的实际特点，制订了包括环保方针、环保标准、污染物排放、环境检测、三废治理、信息管理、应急预案、评价考核等一系列环境保护制度，使得环保工作规范化和科学化。

环保投资

2006~2008 年，公司重视环境保护，保护力度逐年加强，分别直接投资 26400.00 万元、49817.60 万元和 19135 万元用于环境保护建设。

2007 年，公司投资 9000 万元建设酒钢北区人工湖及渣山环境美化工程；投资 5000 万元兴建森林公园；投资 220 万元改造焦化污水处理设施；投资 1.2 亿元建设发电机组烟气脱硫项目。公司完成了以消减 COD、SO₂、烟粉尘为目标的污水治理、煤（烟）气脱硫、烟粉尘治理等 10 多个项目。

2008 年，公司对原料场进行防风抑尘改造，外排粉尘浓度远低于国家标准；在炼铁高

炉前进行科技攻关，安装喷头将出铁过程中产生的粉尘进行湿法处理，有效地解决了岗位粉尘对职工的危害。

废物利用

在固体污染物的排放方面，公司利用系统改造回收利用含铁固体废弃物，相继建设成了①钢渣水粹综合利用生产线，对转炉钢渣进行破碎及磁选法分离处理，将富铁钢渣回用于炼钢转炉或烧结配料；②选矿尾矿再选生产线，从选矿尾矿中提取铁精矿，进一步提高了矿石资源的引用率；③回转窑白灰生产线，利用小粒度石灰石生产高活性石灰，用于炼钢转炉和烧结生产，降低了单位产品白灰消耗；④粉煤灰综合利用生产线，利用电厂锅炉排放的粉煤灰及炉渣制成高质量的建材制品，可年产烧结砖 1 亿块，实现了固体物排放综合利用。

节能降耗

公司采取一系列措施整合由炼铁-浇铸-轧钢的所有工序，做到烧结配套炼铁、铁水热装炼钢，钢水全部连铸，钢坯热送轧钢，整套工艺流程不需冷却原材料，效率高且节约成本。近年来，公司吨钢能耗持续下降，2006~2008 年，公司吨钢综合能耗和吨钢耗电有所上升；公司吨钢耗新水有所下降。

表 5 2006~2008 年公司主要能耗指标情况

指标	2006 年	2007 年	2008 年	变动率 (%)
吨钢综合能耗 (kg/t)	630.87	631.38	655.05	1.90
吨钢耗电 (kwh/t)	426.70	451.70	500.44	8.30
吨钢耗新水 (t/t)	6.26	5.64	5.73	-4.33

资料来源：公司提供

总体看，近年来公司不断加大环保投资和技术改造项目建设，积极发展低消耗、低污染、高利用、高循环的循环经济发展模式，大力开展节能减排工作。

5. 外部环境

区域环境

公司本部地处甘肃省河西走廊中部的嘉峪关市，南接 312 国道，东临嘉峪关机场，环

厂区铁路与兰新铁路衔接，且厂区与矿区有铁路相通，生产运输比较方便。虽然公司所处地理位置交通较为便利，但与同业相比，公司地处内陆，产能的扩大势必带来外购材料与外发产品的增加，公司产能发挥与效益增长受到公路、铁路运输条件的一定制约。

公司周边地区拥有丰富的铁矿石和煤炭资源，以及石灰石等辅助原料，并且公司具有配套的铁矿资源。公司目前是西北地区最大的钢铁生产企业，国家大力扶持西部地区经济开发，为公司提供了良好的市场前景。目前西北地区钢材市场受运输成本影响，外部钢铁产品进入西北地区较难，公司产品在西北地区有较好的竞争力。

税收优惠

根据甘肃省嘉峪关市地方税务局嘉地税审确认字[2007]006号、007号《关于执行西部大开发税收优惠政策审核确认通知书》文件的规定，公司及下属子公司酒钢宏兴、酒钢集团榆中钢铁有限责任公司、酒钢集团宏联自控有限责任公司属于享受西部大开发税收优惠政策的企业，2006~2008年度执行15%的所得税税率。

公司的下属孙公司榆中长虹焊接材料有限责任公司根据财政部、国家税务总局财税字[1994]001号及国税函[2003]1239号文件精神，经甘肃省兰州市国家税务局批准，同意自2006~2008年免征企业所得税3年，2008年度处于免税期；公司的下属公司榆中兰环环保设备有限责任公司及兰州兰环环保设备安装有限责任公司根据财政部、国家税务总局财税字[1994]001号及国税函[2003]1239号文件精神，经甘肃省兰州市国家税务局批准，同意自2007~2009年免征企业所得税，2008年度处于免税期。

总体看，公司具有一定的区域资源优势；同时享受一定的税收优惠，发展的宏观政策环境较好。

6. 重大事项

（一）对外合资

2008年8月，经甘肃省人民政府批复，公司与哈萨克斯坦欧亚工业财团所属国际矿产资源公司（以下简称“IMR”，注册地在荷兰）合资。合资公司由公司和IMR公司共同组建，公司以评估核准后的全部钢铁主业、持有的股权和土地矿山等资产出资，总资产299.7亿元，占合资公司51%的股权，IMR公司以相当于103.73亿元人民币现金出资，所占股权比例49%。合资公司注册资本额为80亿元人民币，合资经营期限50年。

合资公司成立后，公司的国有独资性质不变，主要持有合资公司51%的股权，管理辅业资产、非钢产业等。欧亚工业财团作为此次合资方之一，资源优势明显，其在哈萨克斯坦境内外拥有大量的铁矿、铬矿、铝土矿等资源，年产2000万吨铁精矿或球团矿、2200万吨煤矿、3万吨镍矿。

通过与IMR的合资，公司一方面可以加强与欧亚工业财团之间在矿产方面的联系。公司所属镜铁山铁矿石储量虽然达到6亿吨，但高品位铁矿较少，此次合作能够补充公司缺少的高品位铁矿资源；另一方面可以顺利地拓展海外业务，为将来抢占国际市场份额打下良好的基础。

由于公司与国际矿产资源公司合资事项尚未完全得到相关政府部门核准，仍存在不确定性。

（二）整体上市

2009年2月，根据甘肃省国资委甘国资产权[2009]28号《关于同意酒泉钢铁（集团）有限责任公司启动整体上市工作的批复》文件，公司启动了钢铁主业整体上市工作。

2009年3月和5月，酒钢宏兴与酒钢集团分别签订《甘肃酒钢集团宏兴钢铁股份有限公司非公开发行股份购买资产之协议》（以下简称“《购资协议》”）和《甘肃酒钢集团宏兴钢铁股份有限公司非公开发行股份购买资产之

补充协议》（以下简称“《补充协议》”）。

根据《购资协议》和《补充协议》，酒钢宏兴拟向酒钢集团非公开发行股票117207.87万股以购买其持有的嘉峪关本部钢铁主业铁前系统、碳钢轧钢系统、辅助系统的相关资产以及榆中钢铁100%股权，交易金额为678633.57万元，占酒钢宏兴2008年期末净资产的144.73%；购买资产完成后，酒钢集团将持有上市公司的83.74%的股权。本次交易涉及资产具体包括镜铁山矿、镜铁山矿黑沟矿区、石灰石矿、白云岩矿等4个矿山的采矿权，采矿、选矿、烧结、焦化等铁前系统资产，热轧卷板厂、碳钢冷轧厂（在建工程）等碳钢轧钢系统资产，储运、动力、检修等辅助系统资产，以及相关国有土地使用权、商标专用权、专利权、债权、债务和榆中钢铁100%股权。

本次购买资产交易构成重大资产重组。2009年5月11日，酒钢宏兴召开公司董事会通过非公开发行购买资产暨重大资产重组议案。2009年6月1日，本次购买资产交易于由酒钢宏兴临时股东大会审议通过，目前相关工作正在进行之中。

根据《非公开发行股份购买资产之协议》及本次非公开发行股份购买资产的法律意见书，酒钢集团和酒钢宏兴就标的债务（标的物为“本部钢铁主业铁前系统、碳钢轧钢系统、辅助系统的相关资产以及榆中钢铁100%股权”）就其双方之间的转让合法达成协议，并可于《非公开发行股份购买资产之协议》生效之日转让予酒钢宏兴或由酒钢宏兴承担。

四、治理结构与公司管理

1. 治理结构

公司是甘肃省人民政府授权经营的国有独资企业，内设董事会和监事会，接受甘肃省国有资产监督管理委员会的监管。公司实行决策层与经营层分离的领导体制，董事会是公司的决策机构。

公司董事会、监事会成员及高层管理人员由甘肃省组织部任命，设董事 11 名和监事 5 名，目前公司董事会成员全部由公司内部人员担任。公司实行董事会领导下的总经理负责制，总经理负责公司的日常经营和管理工作；公司设立总经理办公会议来组织协调和监督执行工作计划。公司已初步建立了现代化的管理体制，但由于公司董事会成员全部参与公司经营，决策层与经营层重叠，法人治理结构符合国有企业的特点。

2008 年 3 月，公司进行了新老领导班子交接，根据甘肃省委省政府的决定，虞海燕先生任公司董事长，并成立了新的领导班子。

2. 管理制度

近年来，公司进行了业务流程再造与机构重组，建立健全了内部管理制度，规范了经营管理中各项活动准则，各项管理工作有章可循，内部管理制度化、规范化、集中化程度有了很大提高。作为一家发展已 50 多年的国有企业，公司已积累了丰富的企业管理经验，基础管理水平较高。

财务管理方面，公司推行全面预算管理，实行资金集中统一管理，公司统一批准对外投融资以及担保事宜，建立了分、子公司财务人员委派制度。公司建立了包括资金管理、费用核算、资产管理、成本控制、财务汇报、采购支付、销售结算、投融资及担保审批、项目预算等在内的完善的财务管理制度。

人力资源管理方面，公司坚持“以人为本”的管理思想，引进和培养了一批具有较高管理和技术素质的职工队伍，同时建立了激励与约束机制，但目前看，受地理位置限制，公司科技人才和技术沉淀较弱，高端人才的流入不足。

投资管理方面，公司严格按照立项申请、论证、审查批准、执行的程序进行，决策权属于董事会，产权管理与项目监督由规划发展部负责。公司制定了《酒钢集团分子公司投资管

理暂行规定》，为公司科学决策与项目顺利实施奠定了基础。

在组织生产方面，公司实行扁平化的集中管理，成立了生产指挥控制中心。生产指挥中心作为公司内部最高的生产组织指挥、成本控制机构，通过光纤网络和信息平台技术实现了对三个钢铁基地生产数据的统一管理与动态数据的实时更新，对生产工序和各作业区行使统一组织调度职能。

在销售和结算方面，公司拥有良好的计划管理体系，每月根据公司年度经营目标和当期资源状况，参考市场变化，及时编制销售策略和定价方案，并下达公司生产经营计划和销售计划。公司成立了宏泰贸易公司（采购销售结算中心），负责公司物资采购、产品销售、进出口等业务。公司初步实现了管理职能上提、管理重心下移的集约化一级管理，改善了生产与销售管理，提高了工作效率，保持生产与销售主体的精干、高效。

信息化管理方面，公司建立了较为完整的信息系统。公司信息系统建立在统一的数据平台、应用平台的基础上，包括采购系统、销售系统、仓储系统、财务系统、人力资源系统、生产管理、投资项目管理、企业信息门户、商业智能系统等子系统。公司信息系统还将在完善各个子系统的同时，继续开发其他子系统，包括经营计划管理系统、投资项目管理、企业信息门户、商业智能系统等。

安全管理方面，公司各个业务部门均建立了较为完善的安全管理制度和责任机制。2007 年，公司人身伤害事故较 2006 年下降 26.9%。

总体看，公司管理体制合理，内部制度健全，运作较为规范，管理水平较高，管理风险较低。

五、经营分析

1. 经营概况

公司主营钢铁产品的开发、冶炼、加工及

销售，钢铁产品的销售为公司主要收入来源；公司非钢产业主要为钢铁主业提供配套服务。2008年，公司实现营业收入3791398.24万元，同比增长25.95%；其中钢铁产品的销售收入占88.44%，钢铁主业突出。公司钢铁产品主要由板材、棒材和线材构成，2007年销售收入占钢铁收入的比重分别为52.70%、26.94%和16.46%。从利润水平来看，2008年，公司板材、棒材和线材的毛利率较2007年下降幅度较大，分别为12.23%、14.05%和7.30%，主要是宏观

经济增幅放缓所致。公司盈利能力明显减弱。

2009年1~3月，公司营业收入受行业市场环境的不利影响而明显下降，仅达到2008年全年的16.87%；公司产品结构相对稳定，板材毛利率较2008年明显下降，仅为1.03%；棒材毛利率较2008年略有上升，为17.81%；线材毛利率较2008年回升幅度较大，为15.31%。

总体看，公司生产经营规模不断扩张，营业收入快速增长，但经营情况受宏观经济影响，公司盈利能力明显减弱。

表6 公司主要主营业务收入构成及毛利率情况

业务板块	2006年			2007年			2008年		
	收入(万元)	占比(%)	毛利率(%)	收入(万元)	占比(%)	毛利率(%)	收入(万元)	占比(%)	毛利率(%)
钢坯	44855.71	2.30	10.04	59910.74	2.21	13.54	--	--	--
板材	884859.39	45.30	22.28	1473919.91	54.27	15.76	1767113.22	52.70	12.23
棒材	478422.54	24.49	13.94	638227.38	23.50	22.33	903487.40	26.94	14.05
线材	464314.97	23.77	21.19	458147.59	16.87	24.37	552052.33	16.46	7.30
其他	80952.12	4.14	13.05	85745.48	3.16	16.58	130533.43	3.89	53.71
钢铁主业合计	1953404.73	-	19.31	2715951.10	-	18.73	3353186.38	-	11.74

资料来源：公司提供

2. 产品生产

生产基地

公司拥有嘉峪关本部、兰州榆中和山西翼城三个钢铁生产基地，其中嘉峪关本部占地面积约1743万平方米，绿化面积约160万平方米，工业建筑面积约85万平方米，是公司最主要的生产基地，粗钢产能占公司总产能的73.54%。公司通过生产指挥中心和采购销售结算中心对三个基地的生产情况进行有效管理。

表7 公司3个生产基地钢铁产能情况（单位：万吨）

基地名称	生铁	粗钢	钢材
嘉峪关本部	420	695	550
山西翼城	100	150	150
兰州榆中	100	100	95
合计	620	945	795

数据来源：公司提供

生产设备

公司三个生产基地拥有从选矿、烧结、炼焦、炼铁、炼钢和轧钢等工艺过程的全套生产设备，可以处理原矿650万吨，炼焦200万吨，生产生铁750万吨、粗钢800万吨和钢材800万吨的生产能力。

表8 截至2008年底公司主要设备

项目	主要设备	生产能力（每年）
选矿	100M ³ 竖炉26座、42m ³ 烧结机4座、磨矿机10台、强磁选矿机10台、浓缩机8台	原矿650万吨 铁精矿300万吨
炼焦	65孔焦炉5座、60孔焦炉1座、50孔焦炉1座	焦炭340万吨
炼铁	1800 m ³ 高炉1座、1000m ³ 高炉1座、450m ³ 高炉4座、380m ³ 炼铁高炉4座、	生铁620万吨
炼钢	1300吨混铁炉1座、600吨混铁炉2座、120吨转炉3座、50吨转炉3座、120吨炼钢炉3座，60吨炼钢炉4座，方坯连铸机7台，板坯连铸机2台	粗钢945万吨
轧钢	3条线材生产线、2条棒材生产线、1条中板生产线、1条热轧薄板生产线、1条不锈钢热轧生产线、1条不锈钢冷轧生产线	钢材795万吨

数据来源：公司提供

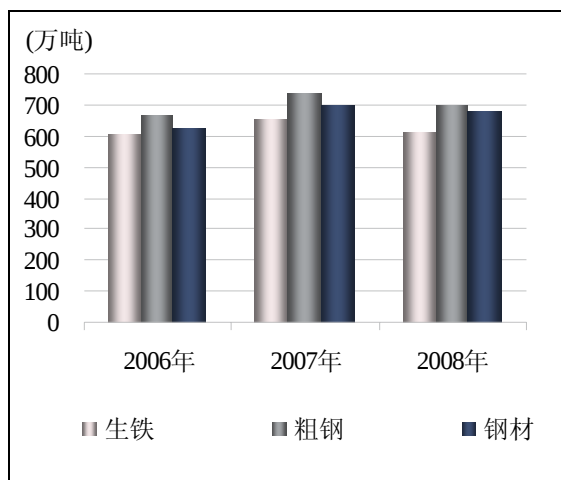
近年来，公司相继进行了高速线材轧机控制轧制改造、高线钢坯热装热送改造、2#高炉本体技术改造、1#和2#高炉热风炉及煤气回收系统改造、1#高炉出铁场及公用辅助设施改造、3#连铸机技改、3#和4#焦炉改造、炉卷轧机技改等，主要技术装备已达到了国内一流水平。

钢铁产量

伴随产能的逐步释放，公司在原材料和煤电价格上涨的压力下，公司不断优化产品结构

构，提高产品附加值，开拓市场空间，使高附加值产品产量逐年提高。2008年公司在行业销售增长普遍下滑情况，公司生铁产量609.10万吨、粗钢产量700.19万吨、钢材产量679.92万吨，产量较2007年有所下降。

图13 2006年~2008年公司铁、钢和钢材产量

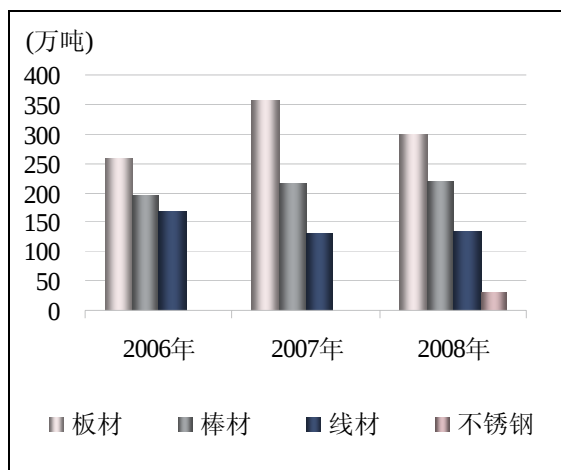


资料来源：公司提供

产品构成

公司根据行业发展趋势及西北市场分析，确立了依托周边资源优势，以板带材为主导产品。

图14 2006~2008年公司主要钢铁产品产量情况



资料来源：公司提供

2006~2008年，公司主要产品为板材、棒材和线材等，其中板材产量波动中有所上升；棒材产量有所上升；而线材产量则波动下降。2008年，公司不锈钢工程投产，不锈钢产量

28.79万吨。总体看，近年来公司不断优化产品结构，提高产品附加值，开拓市场空间，使高附加值产品产量逐年提高。

在产品质量方面，公司生产的船板钢通过了中国、英国、挪威、德国和日本等5国船级社认证，钢筋混凝土用热轧带肋钢筋被国家质量技术监督局批准为“中国免检产品”；普通碳素结构钢高速无扭控冷热轧圆盘条、压力容器用钢板、碳素结构钢热轧钢板、钢筋混凝土用热轧带肋钢筋等4种产品获得中国冶金工业协会“金杯奖”，高速无扭控冷热轧圆盘条系列产品、中厚板系列产品、钢筋混凝土用热轧带肋钢筋被评为“甘肃省名牌”产品。2007年是公司的“品种质量效益年”，通过对市场需求的调研，公司先后研发成功管线钢 X60、X65 卷板、汽车大梁钢（510L）卷板、冷轧基板（SPHC）、管线钢 X60 中板、集装箱用卷板、焊瓶钢、花纹板等钢材新品种，很好地拓展了公司的产品空间。

总体看，公司生产技术装备水平较为先进，钢铁产量呈较快增长趋势，产品结构不断向高附加值板材扩展，产品质量较高。

3. 原燃料供给

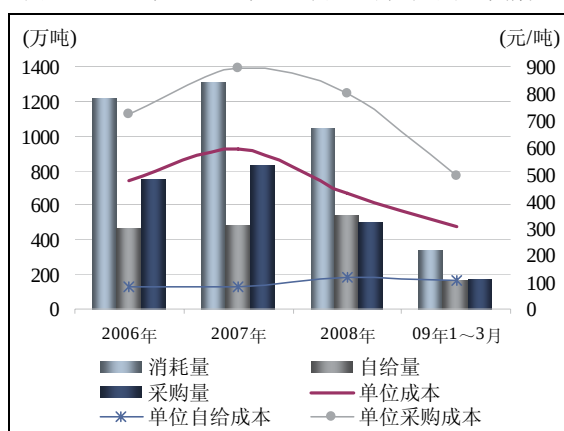
公司主要原燃料为铁矿石、煤炭以及电力和焦炭等。

铁矿石

从铁矿资源方面来看，公司地处西北内陆，毗邻北祁连和北山成矿带，可利用的铁矿资源丰富。公司以自有铁矿石资源为基础，同时积极进口国外高品质铁矿石，公司所在区域周边铁矿石资源为有力补充的格局。目前，公司自身拥有桦树沟矿、黑沟矿、白尖矿、黑鹰山矿、哈密 M1033 矿、七角井矿等 20 多个矿山，已探明铁矿石储量合计 6 亿吨以上。公司可以利用的矿山资源距离嘉峪关本部基地 70~400 公里，选矿成本不超过 300 元/吨。公司矿山可年产精矿 700 万吨，可以保证公司嘉峪关本部铁矿石需求 50%左右。

从铁矿石自给和外购量来看，2006～2008年，公司自给铁矿石占消耗量的比重波动上升，2008年上升幅度较大，为51.68%，较2007年上升14.98个百分点，外购铁矿石量比重不断上升，主要是因为公司为了应对2008年国际铁矿石价格上升而增加铁矿石自给量。2008年，公司除购买本地一些采矿企业的铁矿石以外，还以长期协议价（不随市场价变动）的方式，采购澳大利亚必和必拓公司铁矿粉100万吨和哈萨克斯坦的球团矿150万吨。

图15 2006年～2009年1～3月公司铁矿石成本情况



资料来源：公司提供

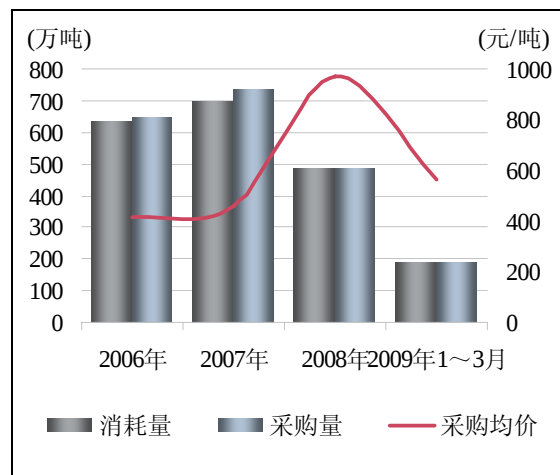
从铁矿石单位自给成本和外购价格来看，公司自给铁矿石单位成本较低，2006～2008年，分别为79.80元/吨、84.20元/吨和115.83元/吨，2008年自给铁矿石单位成本是公司铁矿石外购均价的9.43%。2006年以来，全球范围内铁矿石价格大幅上涨，公司采购的铁矿石价格不断上涨；但2008年下半年以来公司铁矿石采购均价急剧下跌，导致全年铁矿石均价较2007年下降10.60%，2009年1～3月采购均价进一步下降，达到494.84元/吨。公司自给铁矿石成本却变化较小且成本很低，公司在铁矿石成本上有一定的优势。

总体看，公司所在区域拥有丰富的铁矿石资源，铁矿石自给量比较大，单位自给成本较低，在铁矿石价格大幅度波动的情况下，公司铁矿石成本优势明显。

煤炭供应

从区域煤炭资源来看，公司所在西北地区的煤炭资源丰富，约占全国总储量的27.94%。公司所需焦煤和动力煤，全部外购，主要由三个钢铁基地的周边煤矿供应。西北地区煤炭的供应受到地理位置限制，外运困难，更倾向于本地销售，价格较低，公司可以获得较低价格的煤炭。公司煤炭供应主要以神华集团所属的宁夏、内蒙古一些煤矿企业和潞安集团新疆公司的资源为主供应渠道，以新疆、宁夏等地的地方煤炭企业的资源作为补充。经过多年的合作，公司在煤炭资源方面也形成了比较稳固的合作伙伴和资源产地，供应量充足。

图16 2006年～2009年1～3月公司外购原煤情况



资料来源：公司提供

从原煤消耗量来看，2006～2008年，公司外购原煤量随着自身钢铁产量的波动而波动，2008年采购量为484.37万吨，主要是公司钢铁产品产量的下降所致。

从原煤价格来看，2006～2008年，公司外购原煤均价不断上涨，分别为483.37元/吨、484.37元/吨和971.66元/吨，增幅较大；2009年1～3月，公司外购原煤均价受宏观经济不景气的影响，下降幅度较大，为561.84元/吨。原煤需求量的不断上升和均价大幅度波动，给公司带来了一定的成本控制压力。

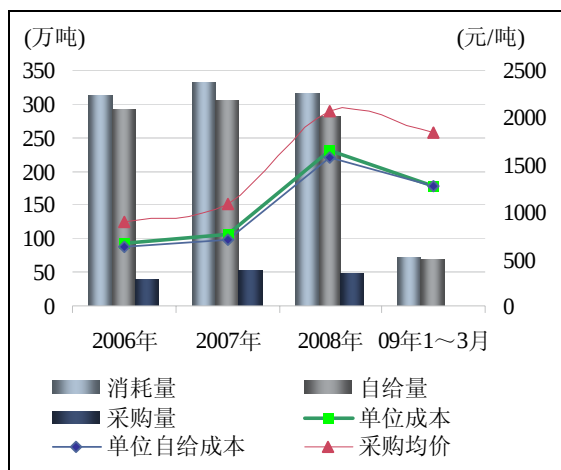
总体看，公司周边煤炭资源丰富，原煤采购价格相对较低。同时，联合资信也注意到，

公司原煤消耗量不断上升和均价大幅度波动给公司带来了一定的成本控制压力。

焦炭和电力供应

公司自身拥有炼焦厂，生产所用的焦炭基本上可以自给，少部分对外采购，2008年，公司焦炭自给量占消耗量的88.68%。公司炼焦厂生产的焦炭成本低于市场采购的焦炭成本，2008年平均为1579.80元/吨，而同类产品的市场价格平均为2059.00元/吨，公司焦炭成本价差达497.20元/吨。在焦炭价格不断上涨的情况下，公司在焦炭消耗上有明显成本优势。2009年1~3月，受煤炭价格下降的影响，公司焦炭单位成本较2008年下降22.60%，降幅较大。

图17 2006年~2009年1~3月公司焦炭成本情况



资料来源：公司提供

公司现有2个自备发电厂，年发电能力达到18.7亿千瓦时，装机容量425兆瓦，在建装机容量2×30兆瓦，电力供应充足，并可向社会提供部分电力。由于公司自备电厂的发电成本受益于较低的煤炭成本，发电成本为0.15元/度电，而销售市价为0.49元/度，公司获得0.34元/度的用电成本差价。在电力价格不断上涨的情况下，公司电力成本优势明显。

总体看，公司自身拥有较多铁矿山资源，所在区域周边煤炭资源丰富，自备电厂和炼焦厂，在铁矿石、煤电价格上涨的情况下，公司具有较好的成本优势。

4. 产品销售

销售网络

近年来公司进行了较大的改革，成立了宏泰贸易公司（采购销售结算中心），实现了产品的集中销售。

公司确立了以“市场为导向，以效益为中心，立足于西北与西南市场，依托板带精品拓展中原、华东、华北目标市场”的营销策略。公司建立了驻外公司、直供厂商、区域代理及出口各渠道间相互协调、互为补充的产品销售网络，销售渠道畅通。目前，公司除了在甘肃设有多个销售机构，在陕西、宁夏、新疆、山西、河南和四川等地均设有销售公司；另外，公司随着不锈钢产量的不断增加，公司继设立佛山、无锡不锈钢销售公司后，还增设天津销售公司，使公司不锈钢的销售网络覆盖珠三角、长三角、京津唐三大不锈钢重点消费区域。

销售和结算模式

公司的销售模式包括直供用户、代理销售和零售，直供用户占40.12%，代理销售占53.84%，零售占6.04%。

公司结算模式采用的是“先款后货”，结算价格采用市场价；同时，结合代理优惠销售方式和事后定价模式来扩大产品销售。

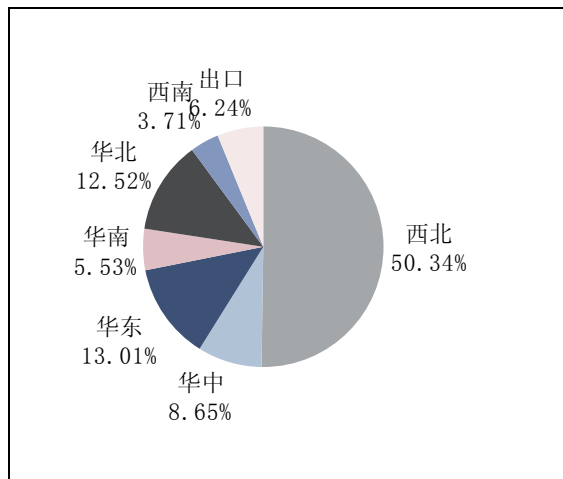
2008年下半年，全国钢铁价格大幅度下滑，公司为保证钢铁销售渠道畅通，采取事后定价模式来降低客户采购的价格风险。事后定价是指公司产品装上火车外发即实现销售，发车时的价格为预结算价格，但此时货物并未到用户手中，给用户平均10天的运输期和5天的销售期，15天后的市场价为最终结算价格。

销售区域

公司销售区域主要是西北地区，占总销售量的50.34%，其次是华东地区和华北地区，分别占13.01%和12.52%。西北地区铁路不发达，运输半径在1000公里左右，在运输上成本较高，平均200元/吨。公司地处中国西北地区，外地钢铁企业受到运输成本的限制，进入难度大，近几年，一直是全国钢铁高价区域。在西

北地区，公司竞争对手只有八一钢铁和包头钢铁 2 家，竞争压力较小。同时，公司也受到地理位置限制，公司产品向华东、华南地区销售的运输成本较高。

图 18 2008 年公司销售区域情况



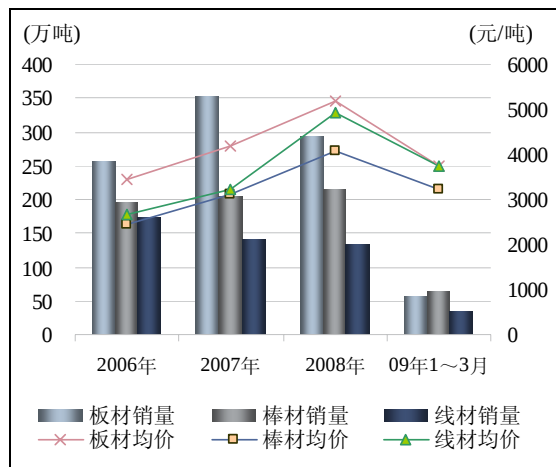
资料来源：公司提供

销量和价格

产品销量方面，2006~2008 年，公司板材销售量波动中有所增长，棒材销售量增长缓慢，线材销售量则有所下降，主要是因为公司产品结构大力向板材扩展所致。2006 年以来，国家对钢铁、电解铝、水泥、房地产等行业固定资产投资宏观调控力度的加大，以及钢铁行业产能的逐渐释放，我国线材、棒材、中厚板、热轧卷板市场均出现供过于求的局面，市场竞争激烈；2008 年下半年以来，公司受到宏观经济冲击很大，销售量大幅下滑，造成公司 2008 年销售量较 2007 年下降较大。

产品价格方面，2006~2008 年，公司板材价格相对较高，产品附加值较高，公司各个产品价格 2006 年受到宏观经济影响而大幅度下滑，2007 年价格得到快速回升。从 2008 年 1~9 月整体来看，公司产品均价总体高于上年全年平均水平；但从 2008 年 9 月以来来看，公司产品价格受到下游需求不足和行业产能过剩的影响而大幅度下降。

图 19 2006 年~2009 年 1~3 月主要产品销售情况



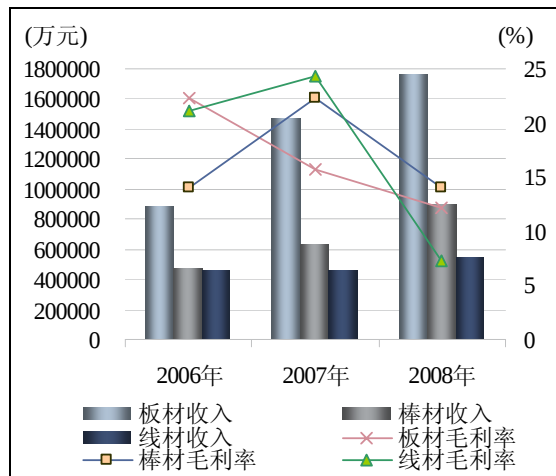
资料来源：公司提供

从 2009 年 1~3 月来看，公司产品销量增长明显放缓，板材、棒材和线材的销量仅为 2008 年的 18.89%、29.72%和 26.39%，销售量下降的势头有所缓解。

销售利润水平

2006~2008 年，公司主要产品中，板材毛利率快速下降，主要是由于国内宏观经济增长下滑造成下游行业需求不足以及各个钢铁企业板材产能释放较大、行业竞争加剧所致；棒材毛利率则处于波动状态；线材毛利情况则处于波动下降状态。总体看，公司毛利率处于一般水平，盈利水平一般。

图 20 2006 年~2008 年主要产品毛利率情况



资料来源：公司提供

总体看，公司产品销售区域主要在西北地区；产品销售价格随经济快速增长和需求旺盛的影响而不断快速上升，盈利水平一般。公司产品销售受宏观经济增长下滑和下游行业需求严重不足的影响，产品价格和利润水平降幅较大。

5. 经营效率

2006~2008 年，公司资产总额和所有者权益合计快速增长，年均增长分别为 30.77%和 55.77%，公司资产增长效率较好。

从经营效率来看，2006~2008 年，公司销售债权周转次数、存货周转次数和总资产周转次数均呈波动上升趋势，2008 年分别为 15.97 次、4.29 次和 0.77 次。公司资产周转效率较好。

6. 未来发展

“十一五”期间，公司将抓住西部大开发的历史机遇，贯彻落实工业强省及项目带动战略。

公司根据行业发展趋势及西北市场分析，确立了依托资源优势和区域优势，将公司建成了以板带材为主导产品，市场辐射中亚的西北最大钢铁生产基地的发展目标。根据这一目标，公司规划形成普碳钢与不锈钢两大生产系统，普碳钢主要产品是热轧板卷、冷轧板卷、

热镀锌卷、彩涂卷、中厚板、棒材、线材；不锈钢主要产品是冷轧不锈钢板、酸洗热轧不锈钢板。

公司计划到“十一五”末，公司三个钢铁基地形成铁 780 万吨、钢 880 万吨（含 90 万吨不锈钢）、材 810 万吨的生产规模，吨钢综合能耗低于 700 千克标煤，吨钢水耗低于 6 吨。公司将实施南非 24 万吨铬铁项目及周边矿山开发等相关配套项目，计划到 2010 年铁料资源可满足 880 万吨/年的钢铁生产需求，自有资源的保障程度达到 75%。

截至 2008 年底，公司主要在建项目主要有不锈钢二期工程、碳钢冷轧工程、榆钢支持地震灾区恢复重建项目、大高炉系统建设项目、桦树沟 II、V 矿体开拓工程、3#、4#焦炉干熄焦工程等。这些主要项目总投资 143.97 亿元。预计 2009~2011 年，公司计划投资 15.96 亿元、24.70 亿元和 30.94 亿元，投资规模较大，对外有较大的筹资需求。

总体看，公司在建和拟建投资项目与公司主业密切相关，项目的建设有助于公司进一步扩大生产规模，提高生产水平，改善产品结构，增强整体竞争力。未来几年，公司投资规模较大，对外有较大的筹资需求。

表 9 公司主要计划投资项目情况（单位：万元）

序号	项目名称	总投资	截至 2008 年底 投资进度 (%)	2009 年	2010 年	2011 年
1	不锈钢二期工程	190000	62.00%	7000.00	39135.00	25875.00
2	碳钢冷轧工程	329600	68.75%	82000.00	27600.00	--
3	榆钢支持地震灾区恢复重建项目	500000	0.00%		100000.00	150000.00
4	大高炉系统建设项目	150000	0.00%	10000.00	50000.00	90000.00
5	桦树沟 II、V 矿体开拓工程	25000	27.32%	5000.00	10000.00	3170.00
6	3#、4#焦炉干熄焦工程	20000	95.00%	2000.00	--	--
7	中板加热炉改造	8000	80.00%	3600.00	--	--
8	焦炉煤气工程	8400	40.48%	3400.00	--	--
9	榆钢 10 万吨螺旋焊管工程	16000	31.25%	11000.00	--	--
10	公司 ERP 系统工程	3100	86.45%	420.00	--	--
11	酒钢污水厂建设工程	10000	0.00%	10000.00	--	--
12	哈密 200 万吨球团一期工程	10000	0.00%	10000.00	--	--
13	其他零星投资	94965	20.11%	15200.00	20265.00	40400.00
	合计	1365065	--	159620.00	247000.00	309445.00

资料来源：公司提供

表10 经营预测（单位：万元）

项目	2009年	2010年	2011年
计划投资	160000	250000	310000
营业收入	3500000	4100000	4500000
利润总额	61500	85000	106000
净利润	45300	62300	78300
折旧	275600	280000	295000
摊销	2500	2500	2500
利息支出	139000	146000	152000
短期债务余额	1500000	1550000	1520000
长期债务余额	1250000	1300000	1380000
所有者权益	2003000	2032700	2030000
资产总额	5804500	5905200	5950000
指标	2009年	2010年	2011年
资产负债率(%)	65.49	65.58	65.88
全部债务资本化比率(%)	57.86	58.37	58.82
净资产收益率(%)	2.26	3.06	3.86
EBITDA利息倍数(倍)	3.44	3.52	3.65
全部债务/EBITDA(倍)	5.75	5.55	5.22

资料来源：公司提供

根据公司未来三年经营预测以及公司当前的经营发展状况，并考虑公司面临的宏观经济环境以及行业剧烈竞争的因素，公司营业收入和净利润将呈稳步增长趋势。未来三年，公司整体盈利能力保持稳定，下游产品销售价格提价的空间有限，公司整体盈利水平将有所下降；债务负担方面，目前公司计划和在建项目投资规模增长幅度较小，未来两年整体债务规模将呈有所下降。

2009年1~3月，公司实现营业收入639423.43万元，实现利润总额-21396.29万元，实现净利润-24065.75万元，公司实现2009年收入和盈利预测的可能性有一定难度。总体看，公司提供的未来三年预测较乐观。

六、财务分析

公司提供的2006~2008年财务报表已经北京五联方圆会计师事务所有限公司审计，均出具了标准无保留意见的审计结论。2007年公司开始执行财政部2006年2月15日颁布的《企业会计准则》，会计政策发生变更，公司对会计政策变更所涉及的有关项目进行了追溯调整。公司2009年3月报表未经审计。

本报告财务分析以2008年合并报表数据为主，分析涉及2006年财务数据比较时，以调

整后的2007年期初财务数据为基数。

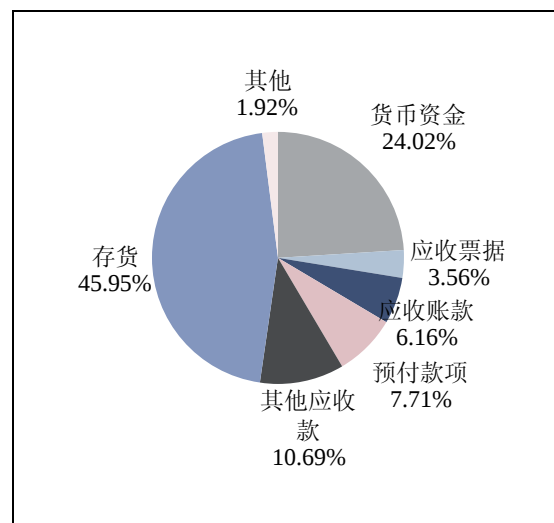
截至2008年底，公司（合并）资产总额为5703073.68万元，所有者权益合计为1963813.51万元（其中少数股东权益709830.73万元）；2008年，公司实现营业收入3791398.24万元，利润总额22149.73万元，净利润16248.22万元。2008年，公司经营活动产生的现金流量净额为553143.81万元，现金及现金等价物净增加额为225191.68万元。

截至2009年3月底，公司（合并）资产总额为5564731.69万元，所有者权益合计为1928539.85万元（其中少数股东权益698124.98万元）；2009年1~3月，公司实现营业收入639423.43万元，利润总额-21396.29万元，净利润-24065.75万元。

1. 资产质量

2006~2008年，公司资产总额快速增长，年均增长30.77%，2008年底为5703073.68万元，主要是公司不断扩大生产规模导致流动资产和非流动资产均快速增长所致。截至2008年底，公司流动资产占36.59%，非流动资产占63.41%。公司主要以非流动资产为主，符合钢铁企业资产构成比例。

图21 2008年底公司流动资产构成



资料来源：公司年报

2006~2008年，公司流动资产快速增长，年均增长24.38%，2008年底为2086922.85万元，主要是货币资金和存货增加所致。截至2008年底，公司流动资产主要由货币资金（占24.02%）、应收票据（占3.56%）、应收账款（占6.16%）、预付款项（占7.71%）、其他应收款（占10.69%）、存货（占45.95%）构成。

2006~2008年，公司货币资金快速增长，年均增长40.04%，2008年底为501195.89万元，主要是由银行存款构成（占82.75%）。

2006~2008年，公司应收票据快速增长，年均增长85.74%，2008年底为74262.46万元，全部为银行承兑汇票，主要是公司经营规模的扩大以及客户大量使用票据进行货款结算所致。从到期时间来看，30天内占26.98%、31-60天占19.87%、61-90天占22.17%、91-180天占30.98%，分布较为均匀。

2006~2008年，公司应收账款波动中有所下降，年均下降4.43%，2008年底为128525.55万元，主要是公司加强信用管理而更多地使用票据进行货款结算所致。截至2008年底，其中账龄在一年以内的占93.08%，账龄较短；公司对应收账款计提了4.86%的坏账准备，计提较为充分。

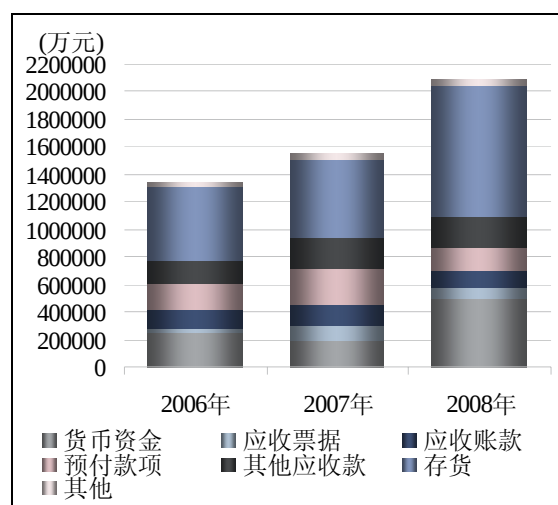
2006~2008年，公司预付账款波动中有所下降，年均下降7.21%，2008年底为160927.24万元。截至2008年底，其中账龄在一年以内的占96.90%。

2006~2008年，公司其他应收款快速增长，年均增长12.79%，2008年底为223006.71万元，主要是公司对德恒、华夏证券短期投资已不符合交易性金融资产定义，将其转入其他应收款，还有部分为南非公司项目款项。

2006~2008年，公司存货快速增长，年均增长33.84%，2008年底为958985.59万元，主要是受北方钢厂季节性“冬储”措施使库存储备原料的使用周期达到4个月左右以及2008年11月份以来公司采取“限产保价”措施减缓成本结转所致。从存货构成来看，截至2008年底，

公司存货主要由原材料（占58.16%）、库存商品（占24.96%）、自制半成品（占11.78%）构成，其中：原材料余额较年初增长179.41%，占比上升了20.78个百分点；库存商品余额较年初下降12.66%，占比增加了26.36个百分点；自制半成品余额较年初增长154.87%，占比上升了3.48个百分点；公司原材料占比有较大幅度上升，库存商品占比有较大幅度下降；公司计提了6.47%的存货跌价准备。

图 22 2006~2008 年底公司流动资产构成



资料来源：公司年报

2006~2008年，公司非流动资产快速增长，年均增长34.94%，2008年底为3616150.84万元，主要是固定资产、在建工程和无形资产增加所致。截至2008年底，公司非流动资产主要由固定资产（占57.44%）、在建工程（占14.63%）、无形资产（占21.47%）构成。

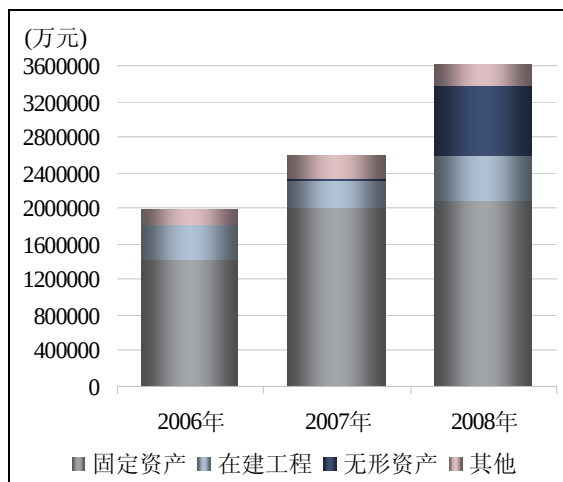
2006~2008年，公司固定资产快速增长，年均增长20.37%，2008年底为2077030.72万元，主要是由于公司加大生产线建设以及技术改造所致。截至2008年底，公司固定资产原值主要由房屋和建筑物（占31.18%、成新率73.13%）、机器设备（占49.89%、成新率55.04%）构成。

2006~2008年，公司在建工程快速增长，年均增长18.03%，2008年底为529017.44万元。截至2008年底，公司在建工程主要包括碳钢冷

轧工程、不锈钢二期工程、酒钢330KV送变电工程、3#、4#焦炉干熄焦工程、宏兴碳钢炼钢工艺流程优化工程、葡萄园工程、集团选矿厂工程、镜铁山改造工程、酒钢输煤工程等10个大型建设或技改项目。

2006~2008年，公司无形资产快速增长，年均增长1612.24%，2008年底为776387.23万元，主要是土地使用增加所致。截至2008年底，公司土地使用权占无形资产的比重为96.29%。

图 23 2006~2008 年底公司非流动资产构成



资料来源：公司年报

截至2009年3月底，公司资产总额为5564731.69万元，较2008年底下降2.43%，其中流动资产占34.26%，非流动资产占65.74%；公司流动资产为1906330.17万元，较2008年底下降8.65%，主要是货币资金减少所致；公司非流动资产为3658401.52万元，较2008年底略有增长，为1.17%，仍然以固定资产为主。

总体看，近年来公司经营规模快速扩大，不断加大对固定资产的投资力度，资产总额增长较快。公司资产以非流动资产为主，流动资产占比不断下降。流动资产中，货币资金和存货占比较大；非流动资产以固定资产为主；公司资产质量较好。

2. 负债及所有者权益

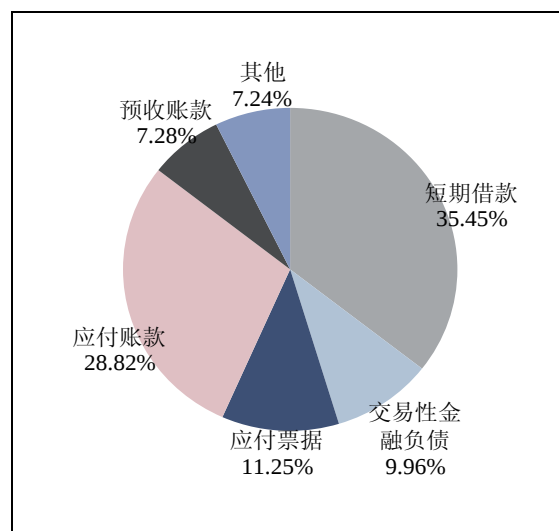
负债

2006~2008年，公司负债总额快速增长，

年均增长21.68%，2008年底为3739260.17万元，主要是流动负债的增加所致。截至2008年底，公司流动负债占67.11%，非流动负债占32.89%。公司负债主要以流动负债为主。

2006~2008年，公司流动负债快速增长，年均增长24.90%，2008年底为2509433.06万元，主要是短期借款、交易性金融负债、应付票据、应付账款、预收账款增长所致。截至2008年底，公司流动负债主要由短期借款（占35.45%）、交易性金融负债（占9.96%）、应付票据（占11.25%）、应付账款（占28.82%）、预收账款（占7.28%）构成。

图 24 2008 年底公司流动负债构成情况



资料来源：公司年报

2006~2008年，公司短期借款快速增长，年均增长44.86%，2008年底为889603.81万元，主要由信用借款（占39.93%）、抵押借款（占31.81%）和保证借款（占28.25%）构成。

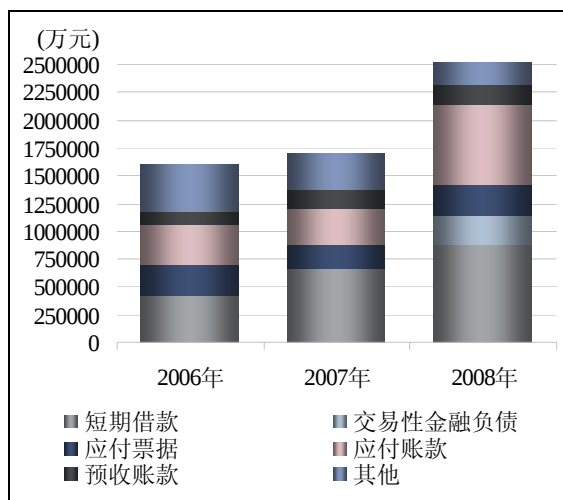
2006~2008年，公司应付票据快速增长，年均增长0.84%，2008年底为282334.01万元，全部为银行承兑汇票。

2006~2008年，公司应付账款快速增长，年均增长42.83%，2008年底为723160.24万元，主要是公司采购原材料的未结算货款。

2006~2008年，公司预收账款快速增长，年均增长24.31%，2008年底为182598.53万元。截至2008年底，公司预收账款占流动负债的

7.28%。

图 25 2006~2008 年底公司流动负债构成

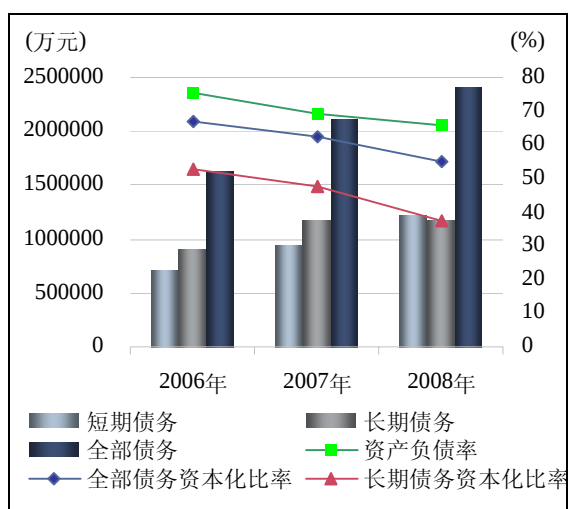


资料来源：公司年报

2006~2008 年，公司非流动负债快速增长，年均增长 15.82%，2008 年底为 1229827.11 万元，其中长期借款占 95.81%。长期借款主要是抵押借款，其占长期借款比重为 90.83%。

2006~2008 年，公司全部债务快速增长，年均增幅为 21.75%，2008 年为 2406258.98 万元，主要是短期债务增加所致。截至 2008 年底，短期债务占 51.03%，长期债务占 48.97%。公司债务期限结构合理。

图 26 2006~2008 年公司债务构成情况



资料来源：公司年报

2006~2008 年，公司长期债务资本化比率

处于下降趋势，3 年平均值为 43.72% 2008 年为 37.50%；公司全部债务资本化比率处于下降趋势，3 年平均值为 59.63%，2008 年为 55.06%；公司资产负债率处于下降趋势，3 年平均值为 68.75%，2008 年为 65.57%。公司债务负担呈下降趋势，整体债务负担一般。

截至 2009 年 3 月底，公司负债总额为 3636191.84 万元，较 2008 年底下降 2.76%，其中流动负债占 66.25%，非流动负债占 33.75%；公司流动负债为 2408990.32 万元，较 2008 年底下降 4.00%，主要是公司偿还了 25 亿短期融资券所致；公司非流动负债为 1227201.51 万元，较 2008 年底略有下降，为 0.21%。

截至 2009 年 3 月，公司资产负债率、全部债务资本化比率和长期债务资本化比率分别为 65.34%、57.50% 和 37.98%，较 2008 年底分别上升 -0.22 个百分点、2.44 个百分点和 0.48 个百分点，公司债务负担基本保持稳定。

根据公司提供的未来三年经营预测（见表 8），2009 年~2011 年，预计公司债务负担变化较小。

总体看，公司整体债务负担一般，并呈下降趋势。

所有者权益

2006~2008 年，公司所有者权益快速增长，年均增长 55.77%，2008 年底为 1963813.51 万元，主要是实收资本大幅增加所致。截至 2008 年底，公司归属于母公司的所有者权益由实收资本（占 77.67%）、资本公积（占 12.50%）、盈余公积（占 5.23%）、未分配利润（占 4.60%）构成。归属母公司所有者权益以实收资本为主，稳定性较好。

截至 2009 年 3 月底，公司所有者权益为 1928539.85 万元，较 2008 年底略有下降，为 1.80%，主要是未分配利润减少所致。

总体看，公司债务负担呈下降趋势，整体上处于一般水平；所有者权益稳定性较好。

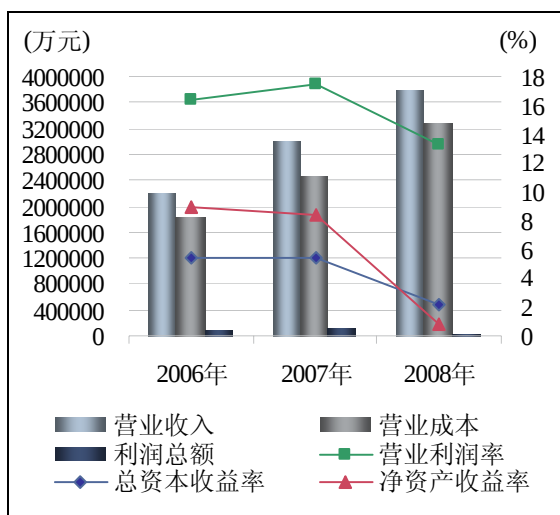
3. 盈利能力

2006~2008 年,公司营业收入和营业成本均快速增长,年均增长分别为 31.52%和 33.99%,2008 年分别为 3791398.24 万元和 3267552.15 万元,主要是公司扩大生产规模所致。2008 年,公司营业收入增长速度低于营业成本的增长速度,并且期间费用增幅较大,公司营业利润出现亏损,为-37396.89 万元。2008 年,公司净利润为 16248.22 万元,主要是营业外收入增幅较大所致。

2008 年,尽管铁矿石、焦炭等原材料价格的下跌较大,但受到严峻的行业市场环境的不利影响,公司营业利润率、总资本收益率和净资产收益率分别为 13.26%、2.19%和 0.83%,较 2007 年分别下降 4.14 个百分点、3.23 个百分点和 7.56 个百分点,公司盈利能力明显下降,总体处于低水平。

从期间费用看,2006~2008 年,公司期间费用(营业费用、管理费用和财务费用)占营业收入的比例分别为 12.62%、14.22%和 12.59%,期间费用占营业收入的比重处于小幅波动状态。

图 27 2006~2008 年公司盈利情况



资料来源：公司年报整理

2009 年 1~3 月,受行业市场环境的不利影响,公司实现营业收入为 639423.43 万元,占 2008 年全年的比重为 16.87%;公司营业利

润率为 10.12%,较 2008 年下降 3.15 个百分点,公司利润水平进一步下降,公司整体盈利能力有所下降。

总体看,公司经营规模不断扩大,营业收入快速增长;整体盈利能力下降幅度较大,处于低水平。

4. 偿债能力

从短期偿债指标来看,2006~2008 年,公司流动比率和速动比率波动中有所下降,3 年平均值分别为 85.61%和 49.88%,2008 年分别为 83.16%和 44.95%,2009 年 3 月底分别为 79.13%和 43.63%,短期偿债指标偏低;2006~2008 年,公司经营现金流动负债比率处于上升趋势,3 年平均值为 8.89%,2008 年底为 22.04%;经营活动产生的现金流对短期债务覆盖程度一般。2006~2008 年,公司现金类资产快速增长,年均增长 40.45%,2008 年底为 613000.46 万元,是短期债务的 1.50 倍,公司现金类资产充裕,对公司的短期债务保障能力较强。总体看,公司短期偿债能力较强。

从长期偿债指标来看,2006~2008 年,公司 EBITDA 波动中有所增长,年均增长 8.31%;2008 年为 375428.41 万元,较 2007 年下降幅度较大,主要是利润总额下降幅度较大所致。2006~2008 年,公司 EBITDA 利息倍数波动中有所下降,3 年平均值为 5.21 倍,2008 年为 4.73 倍,EBITDA 对利息的保障能力有所下降。2006~2008 年,公司全部债务/EBITDA 的比率波动中有所上升,3 年平均值为 5.60 倍,2008 年为 6.41 倍,EBITDA 对全部债务的保障能力有所下降。总体看,公司对全部债务保障能力尚可。

截至 2008 年底,公司以连带责任保证的方式对外提供担保 135060 万元,被担保企业和担保金额分别为龙泰(集团)有限责任公司 90000 万元、金川集团有限公司 25110 万元、方大炭素新材料科技股份有限公司 11950 万元、西北永新集团有限公司 8000 万元。目前

被担保企业经营正常，或有负债风险小。

公司与国内银行建立了较稳固的合作关系，截至 2009 年 3 月底，公司共获得各银行授信额度共计人民币 377.52 亿元，已使用额度 227.84 亿元，其中尚未使用 149.67 亿元。另外，公司控股子公司酒钢宏兴为上海证券交易所上市公司。总体看，公司融资渠道较为畅通。

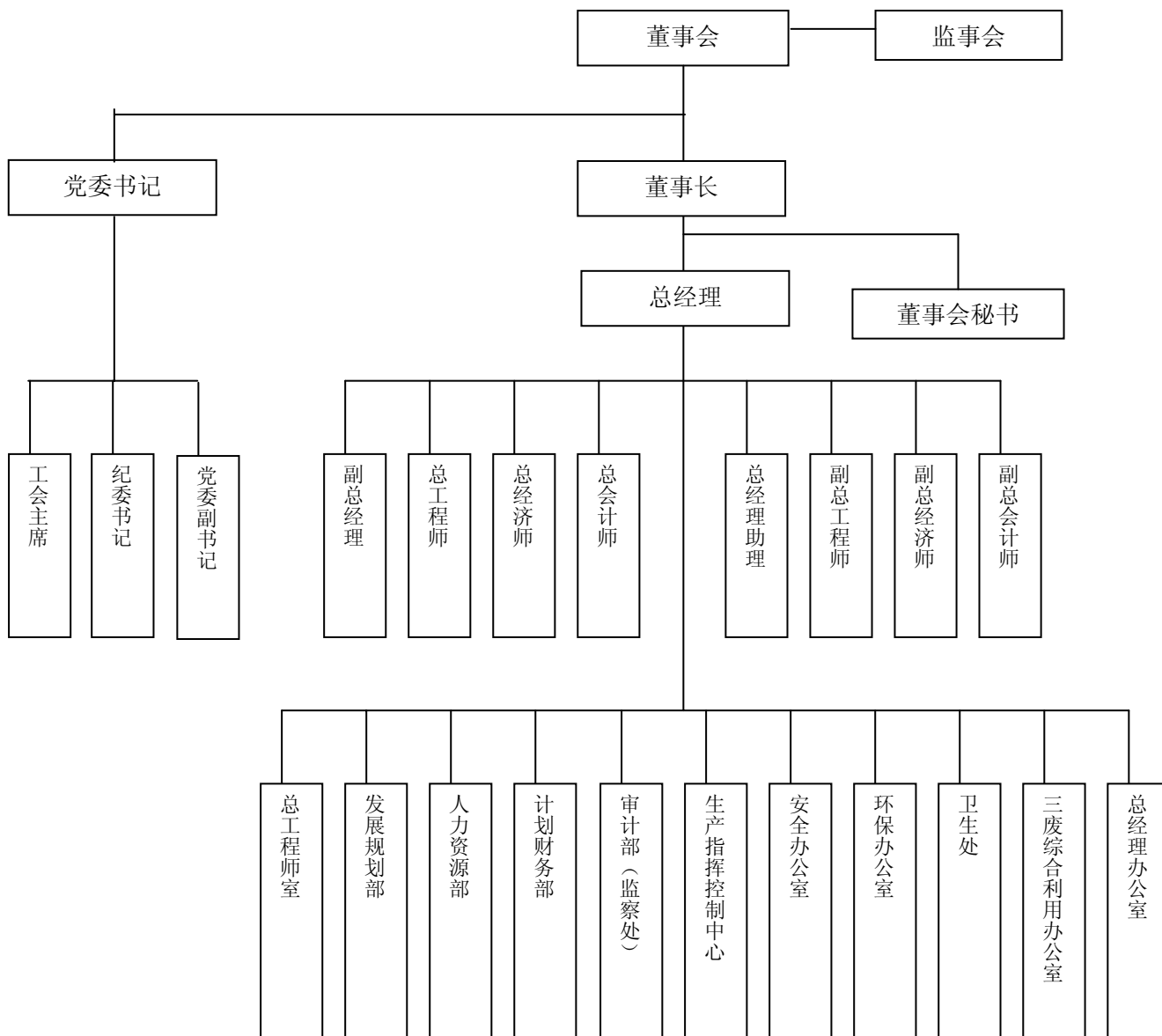
七、综合评价

公司作为西北地区建设最早、规模最大的钢铁生产企业，在生产规模、上游资源、区域竞争力和盈利水平等方面的突出优势；同时，联合资信也关注到国内经济增长放缓、钢铁行业竞争激烈、钢材价格和原材料价格的波动、下游需求不足以及盈利能力下降幅度较大可能对公司未来经营发展带来的不利影响。

近年来，公司法人治理结构完善，管理水平较高，管理风险较低，地方政府支持力度大；公司生产规模不断扩大，原材料自给率较高，产品结构逐步优化，整体生产经营状况良好。目前，公司货币资金和存货较多；公司整体债务负担一般；盈利能力较弱；公司短期偿债能力较强，整体偿债能力尚可。未来随着碳钢冷轧项目产能的释放，公司生产规模将进一步扩大，营业收入和盈利有望继续保持稳定增长，并支撑公司的信用基本面。

综合看，公司发展前景稳定，整体信用风险小。

附件 1 公司组织结构图



附件 2-1 2006 年~2009 年 3 月合并资产负债表（资产）

（单位：人民币万元）

项目	2006 年	2007 年	2008 年	变动率(%)	2009 年 3 月
流动资产：					
货币资金	255569.40	189610.14	501195.89	40.04	315291.05
交易性金融资产	33646.20	38746.07	37542.11	5.63	37542.11
应收票据	21525.18	112785.17	74262.46	85.74	76533.49
应收账款	140704.86	159305.06	128525.55	-4.43	154171.51
预付款项	186926.68	259092.59	160927.24	-7.21	196997.03
应收利息					
应收股利			15.06		15.06
其他应收款	175283.38	220350.68	223006.71	12.79	266482.89
存货	535333.67	564369.05	958985.59	33.84	855187.29
一年内到期的非流动资产					
其他流动资产			2462.24		4109.75
流动资产合计	1348989.38	1544258.76	2086922.85	24.38	1906330.17
非流动资产：					
可供出售金融资产					
持有至到期投资					
长期应收款					
长期股权投资	156433.92	227947.66	153965.00	-0.79	210249.33
投资性房地产			4137.81		4137.81
固定资产	1433480.34	2002483.74	2077030.72	20.37	2050044.24
在建工程	379733.07	307260.48	529017.44	18.03	531042.92
工程物资	1862.93	1386.60	27554.37	284.59	38560.39
固定资产清理			1441.17		1441.17
生产性生物资产		7587.26	7263.20		7263.20
油气资产					
无形资产	2648.18	28633.02	776387.23	1612.24	764388.34
开发支出					
商誉					
合并价差					
长期待摊费用		53.02	871.85		1050.56
递延所得税资产	11644.84	18122.66	33891.66	70.60	33891.66
其他非流动资产	114.00	536.28	4590.38	534.56	16331.90
非流动资产合计	1985917.28	2594010.71	3616150.84	34.94	3658401.52
资产总计	3334906.66	4138269.47	5703073.68	30.77	5564731.69

附件 2-2 2006 年～2009 年 3 月合并资产负债表（负债及所有者权益）

（单位：人民币万元）

项目	2006 年	2007 年	2008 年	变动率(%)	2009 年 3 月
流动负债：					
短期借款	423933.00	674666.70	889603.81	44.86	966060.55
交易性金融负债			250000.00		
应付票据	277622.93	204040.66	282334.01	0.84	406164.65
应付账款	354471.90	322875.14	723160.24	42.83	657623.85
预收账款	118155.48	176617.72	182598.53	24.31	194548.35
应付职工薪酬	48953.06	60857.82	42560.27	-6.76	36549.71
应交税费	23677.55	54845.32	13242.52	-25.21	8730.77
应付利息					
应付股利	80.85	5571.23	9665.67	993.36	7691.05
其他应付款	96272.79	134809.93	46530.27	-30.48	58291.86
预计负债					
一年内到期的非流动负债	11542.00	65544.00	56000.00	120.27	56000.00
其他流动负债	253953.97	0.00	13737.73	-76.74	17329.52
流动负债合计	1608663.53	1699828.51	2509433.06	24.90	2408990.32
非流动负债：					
长期借款	910346.12	1164908.46	1178314.65	13.77	1180940.17
应付债券	6.50	6.50	6.50	0.00	6.50
长期应付款	511.03	350.41	42763.80	814.78	38933.55
专项应付款					418.12
预计负债			1137.32		1137.32
递延所得税负债			4468.84		4468.84
其他非流动负债	5995.00	7505.00	3136.00	-27.67	1297.01
非流动负债合计	916858.65	1172770.37	1229827.11	15.82	1227201.51
负债合计	2525522.18	2872598.88	3739260.17	21.68	3636191.84
所有者权益：					
实收资本（或股本）	359542.60	365486.54	973931.62	64.58	973931.62
资本公积	136699.97	152415.25	156794.88	7.10	157562.05
减：库存股					
盈余公积	41001.04	41001.04	65605.93	26.50	67727.75
未分配利润	107124.60	153677.74	57650.36	-26.64	31193.46
外币报表折算差额					
归属于母公司所有者权益合计	644368.22	712580.58	1253982.79	39.50	1230414.87
少数股东权益	165016.26	553090.01	709830.73	107.40	698124.98
所有者权益合计	809384.48	1265670.59	1963813.51	55.77	1928539.85
负债和所有者权益总计	3334906.66	4138269.47	5703073.68	30.77	5564731.69

附件 3 2006 年~2009 年 3 月合并利润表

(单位: 人民币万元)

项目	2006 年	2007 年	2008 年	变动率(%)	2009 年 1~3 月
一、营业收入	2191873.49	3010152.64	3791398.24	31.52	639423.43
减: 营业成本	1819966.81	2461302.20	3267552.15	33.99	571099.89
营业税金及附加	13857.18	24980.63	20963.61	23.00	3643.77
销售费用	118776.00	146997.00	137776.54	7.70	25936.68
管理费用	96459.57	200052.72	254783.15	62.52	39476.66
财务费用	61446.83	80997.92	84700.11	17.41	21221.42
资产减值损失	5315.64	10044.39	58158.06	230.77	0.00
加: 公允价值变动收益	-1681.24	8746.07	-20355.70	247.96	0.00
投资收益	12225.93	43005.18	15494.19	12.58	86.57
其中: 对联营/合营企业投资收益					
汇兑收益					
二、营业利润	86596.14	137529.02	-37396.89		-21868.42
加: 营业外收入	4289.04	8425.56	79819.97	331.40	498.58
减: 营业外支出	6434.35	18576.84	20273.35	77.50	26.45
其中: 非流动资产处置损失	1877.97	7936.73	3081.78	28.10	96.77
三、利润总额	84450.83	127377.73	22149.73	-48.79	-21396.29
减: 所得税费用	11720.50	21181.84	5901.51	-29.04	2669.46
四、净利润	72730.33	106195.89	16248.22	-52.73	-24065.75
其中: 归属于母公司所有者的净利润	54022.90	46194.02	-56936.20		-31968.69
少数股东损益	18707.43	60001.87	73184.43	97.79	7902.94

附表 4-1 2006 年~2009 年 3 月合并现金流量表

(单位: 人民币万元)

项目	2006 年	2007 年	2008 年	变动率(%)	2009 年 1~3 月
一、经营活动产生的现金流量:					
销售商品、提供劳务收到的现金	2385439.34	3367558.96	4283244.98	34.00	725796.40
收到的税费返还	4523.90	1551.13	2005.19	-33.42	0.00
收到其他与经营活动有关的现金	14658.95	91421.56	88974.28	146.37	4845.23
经营活动现金流入小计	2404622.19	3460531.66	4374224.44	34.87	730641.63
购买商品、接受劳务支付的现金	2331295.43	2781924.28	3171546.97	16.64	516752.42
支付给职工以及为职工支付的现金	129358.31	243236.96	275901.50	46.04	28698.33
支付的各项税费	159183.75	251386.16	266738.85	29.45	31482.63
支付其他与经营活动有关的现金	82145.72	95250.79	106893.32	14.07	18604.70
经营活动现金流出小计	2701983.21	3371798.19	3821080.64	18.92	595538.08
经营活动产生的现金流量净额	-297361.02	88733.47	553143.81		135103.55
二、投资活动产生的现金流量:					
收回投资收到的现金	131544.01	140866.08	27086.55	-54.62	86.57
取得投资收益收到的现金	1288.85	59375.43	15494.19	246.72	5218.37
处置固定资产、无形资产和其他长期资产收回的现金净额	387.65	30.07	2963.00	176.47	
处置子公司及其他营业单位收到的现金净额			1803.90		
收到其他与投资活动有关的现金					
投资活动现金流入小计	133220.51	200271.59	47347.64	-40.38	5304.94
购建固定资产、无形资产和其他长期资产支付的现金	382899.20	271632.97	637165.36	29.00	48053.25
投资支付的现金	109800.00	113381.68	69333.75	-20.54	56284.33
取得子公司及其他营业单位支付的现金净额	0.00	85062.60	0.00		0.00
支付其他与投资活动有关的现金					
投资活动现金流出小计	492699.20	470077.25	706499.10	19.75	104337.58
投资活动产生的现金流量净额	-359478.69	-269805.66	-659151.46	35.41	-99032.63
三、筹资活动产生的现金流量:					
吸收投资收到的现金	0.00	58210.50	32593.50		0.00
取得借款收到的现金	1673990.77	1177318.16	960962.69	-24.23	79082.26
发行债券收到的现金					
收到其他与筹资活动有关的现金	23.28	0.00	0.00	-100.00	0.00
筹资活动现金流入小计	1674014.05	1235528.66	993556.19	-22.96	79082.26
偿还债务支付的现金	878073.77	992415.30	469663.39	-26.86	279467.86
分配股利、利润或偿付利息支付的现金	69460.12	128000.43	109405.91	25.50	21590.16
支付其他与筹资活动有关的现金	72390.84	0.00	83287.56	7.26	0.00
筹资活动现金流出小计	1019924.73	1120415.73	662356.86	-19.41	301058.02
筹资活动产生的现金流量净额	654089.32	115112.93	331199.33	-28.84	-221975.76
四、汇率变动对现金及现金等价物的影响	-269.09	0.00	0.00	-100.00	0.00
五、现金及现金等价物净增加额	-3019.48	-65959.27	225191.68		-185904.84
加: 期初现金及现金等价物余额	258588.88	255569.40	189610.14	-14.37	414801.82
六、期末现金及现金等价物余额	255569.40	189610.14	414801.82	27.40	228896.98

附表 4-2 2006 年~2008 年现金流量表补充资料

(单位: 人民币万元)

补充资料	2006 年	2007 年	2008 年	变动率(%)
1. 将净利润调节为经营活动现金流量:				
净利润	72730.33	106195.89	16248.22	-52.73
加: 资产减值准备	5315.64	10044.39	58158.06	230.77
固定资产折旧、油气资产折耗、生产性生物资产折旧	174813.67	252961.19	271562.47	24.64
无形资产摊销	409.23	471.71	2325.12	138.36
长期待摊费用摊销	0.00	1.26	22.00	
处置固定资产、无形资产和其他长期资产的损失	0.00	-947.99	-3133.01	
固定资产报废损失	1877.97	7778.23	2969.45	25.75
公允价值变动损失	1681.24	-8746.07	20355.70	247.96
财务费用	60333.19	76759.34	79369.09	14.70
投资损失	-12225.93	-43005.18	-15494.19	12.58
递延所得税资产减少	-1552.71	-6477.82	-14274.80	203.21
递延所得税负债增加			4468.84	
待摊费用减少			-1328.30	
预提费用增加	3989.92	-3953.97	13737.73	85.56
存货的减少	-128849.33	-29092.34	-454415.28	87.80
经营性应收项目的减少	-190366.91	-263732.35	197515.13	
经营性应付项目的增加	-285517.33	-9522.83	375057.57	
其他				
经营活动产生的现金流量净额	-297361.02	88733.47	553143.81	
2. 不涉及现金收支的重大投资和筹资活动:				
债务转为资本				
一年内到期的可转换公司债券				
融资租入固定资产				
3. 现金及现金等价物净变动情况:				
现金的期末余额	255569.40	189610.14	414801.82	27.40
减: 现金的期初余额	258588.88	255569.40	189610.14	-14.37
加: 现金等价物的期末余额				
减: 现金等价物的期初余额				
现金及现金等价物净增加额	-3019.48	-65959.27	225191.68	

附表 5 主要财务计算指标

项目	2006 年	2007 年	2008 年	平均值	2009 年 3 月
经营效率					
销售债权周转次数（次）	13.51	13.86	15.97	14.84	--
存货周转次数（次）	3.40	4.48	4.29	4.17	--
总资产周转次数（次）	0.66	0.81	0.77	0.76	--
盈利能力					
营业利润率（%）	16.34	17.40	13.26	15.12	10.12
总资本收益率（%）	5.47	5.42	2.19	3.81	--
净资产收益率（%）	8.99	8.39	0.83	4.73	--
财务构成					
长期债务资本化比率（%）	52.94	47.93	37.50	43.72	37.98
全部债务资本化比率（%）	66.73	62.50	55.06	59.63	57.50
资产负债率（%）	75.73	69.42	65.57	68.75	65.34
偿债能力					
流动比率（%）	83.86	90.85	83.16	85.61	79.13
速动比率（%）	50.58	57.65	44.95	49.88	43.63
EBITDA 利息倍数（倍）	5.30	5.96	4.73	5.21	--
全部债务/EBITDA（倍）	5.07	4.61	6.41	5.60	--
经营现金流流动负债比率（%）	-18.48	5.22	22.04	8.89	5.61
筹资前现金流量净额债务保护倍数（倍）	-0.40	-0.09	-0.04	-0.13	--
筹资前现金流量净额利息偿还能力（倍）	-10.89	-2.36	-1.34	-3.55	--
现金流					
现金收入比率（%）	108.83	111.87	112.97	111.81	113.51
盈利现金比率（%）	-408.85	83.56	3404.33	1645.46	-561.39
筹资活动前产生的现金流量净额（万元）	-656839.71	-181072.20	-106007.65	--	36070.92

注：公司从 2007 年开始执行新会计准则，上表中 2006 年财务数据为 2007 年财务报表中按新会计准则进行追溯调整后的期初数据。2009 年 3 月的财务数据未经审计。

附件 6 有关计算指标的计算公式

指 标 名 称	计 算 公 式
增长指标	
资产总额年复合增长率	
净资产年复合增长率	(1) 2 年数据: 增长率 = (本期-上期) / 上期 × 100%
营业收入年复合增长率*	(2) n 年数据: 增长率 = [(本期/前 n 年) ^{1/(n-1)} - 1] × 100%
利润总额年复合增长率	
经营效率指标	
销售债权周转次数	主营业务收入 / (平均应收账款净额 + 平均应收票据)
存货周转次数	主营业务成本 / 平均存货净额
总资产周转次数	主营业务收入 / 平均资产总额
现金收入比率	销售商品、提供劳务收到的现金 / 主营业务收入 × 100%
盈利指标	
总资本收益率	(净利润 + 利息支出) / (所有者权益 + 长期债务 + 短期债务) × 100%
净资产收益率	净利润 / 所有者权益 × 100%
主营业务利润率	主营业务利润 / 主营业务收入净额 × 100%
营业利润率*	(营业收入 - 营业成本 - 营业税金及附加) / 营业收入 × 100%
债务结构指标	
资产负债率	负债总额 / 资产总计 × 100%
全部债务资本化比率	全部债务 / (长期债务 + 短期债务 + 所有者权益) × 100%
长期债务资本化比率	长期债务 / (长期债务 + 所有者权益) × 100%
担保比率	担保余额 / 所有者权益 × 100%
长期偿债能力指标	
EBITDA 利息倍数	EBITDA / 利息支出
全部债务 / EBITDA	全部债务 / EBITDA
筹资活动前现金流量净额债务保护倍数	筹资活动前现金流量净额 / 全部债务
短期偿债能力指标	
流动比率	流动资产合计 / 流动负债合计 × 100%
速动比率	(流动资产合计 - 存货) / 流动负债合计 × 100%
经营现金流动负债比率	经营活动现金流量净额 / 流动负债合计 × 100%
筹资活动前现金流量净额利息偿还能力	筹资活动前现金流量净额 / 利息支出
本期债券偿债能力	
经营活动现金流量净额偿债倍数	经营活动现金流量净额 / 本期债券到期偿还额
筹资活动前现金流量净额偿债倍数	筹资活动前现金流量净额 / 本期债券到期偿还额
经营活动现金流入量偿债倍数	经营活动产生的现金流入量 / 本期债券到期偿还额
现金偿债倍数	(现金 + 现金等价物) / 本期债券到期偿还额

注: 长期债务 = 长期借款 + 应付债券

短期债务 = 短期借款 + 一年内到期的长期负债 + 应付票据

全部债务 = (长期债务 + 短期债务)

EBITDA = 利润总额 + 利息支出 + 固定资产折旧 + 摊销

筹资活动前现金流量净额 = 经营活动产生的现金流量净额 + 投资活动产生的现金流量净额

企业执行新会计准则后, 所有者权益 = 归属于母公司所有者权益 + 少数股东权益

标*的指标为新会计准则下对应的指标

附件 7 企业主体长期信用等级设置及其含义

根据中国人民银行2006年3月29日发布的“银发〔2006〕95号”文《中国人民银行信用评级管理指导意见》，以及2006年11月21日发布的《信贷市场和银行间债券市场信用评级规范》等文件的有关规定，企业主体长期信用等级划分成三等九级，分别用AAA、AA、A、BBB、BB、B、CCC、CC和C表示，其中，除AAA级，CCC级（含）以下等级外，每一个信用等级可用“+”、“-”符号进行微调，表示略高或略低于本等级。

级别设置	含 义
AAA	偿还债务的能力极强，基本不受不利经济环境的影响，违约风险极低
AA	偿还债务的能力很强，受不利经济环境的影响不大，违约风险很低
A	偿还债务能力较强，较易受不利经济环境的影响，违约风险较低
BBB	偿还债务能力一般，受不利经济环境影响较大，违约风险一般
BB	偿还债务能力较弱，受不利经济环境影响很大，违约风险较高
B	偿还债务的能力较大地依赖于良好的经济环境，违约风险很高
CCC	偿还债务的能力极度依赖于良好的经济环境，违约风险极高
CC	在破产或重组时可获得保护较小，基本不能保证偿还债务
C	不能偿还债务

联合资信评估有限公司关于 酒泉钢铁（集团）有限责任公司 2009 年度企业主体长期信用的跟踪评级安排

根据有关要求，联合资信评估有限公司（联合资信）将在酒泉钢铁（集团）有限责任公司企业主体长期信用等级有效期内进行定期跟踪评级和不定期跟踪评级。

酒泉钢铁（集团）有限责任公司应按联合资信跟踪评级资料清单的要求，提供相关资料。酒泉钢铁（集团）有限责任公司如发生重大变化，或发生可能对信用等级产生较大影响的重大事件，应及时通知联合资信并提供有关资料。

联合资信将密切关注酒泉钢铁（集团）有限责任公司的经营管理状况及相关信息，如发现酒泉钢铁（集团）有限责任公司出现重大变化，或发现其存在或出现可能对信用等级产生较大影响的重大事件时，联合资信将落实有关情况并及时评估其对信用等级产生的影响，据以确认或调整企业主体长期信用等级。

如酒泉钢铁（集团）有限责任公司不能及时提供上述跟踪评级资料及情况，联合资信将根据有关情况进行分析并调整信用等级，必要时，可公布信用等级暂时失效，直至酒泉钢铁（集团）有限责任公司提供相关资料。

在跟踪评级过程中，如酒泉钢铁（集团）有限责任公司主体长期信用等级发生变化调整时，联合资信将在本公司网站予以公布，同时出具跟踪评级报告报送酒泉钢铁（集团）有限责任公司、主管部门、交易机构等。

