

信用评级公告

联合〔2022〕9453号

联合资信评估股份有限公司通过对浙江恒逸集团有限公司主体长期信用状况及其拟发行的浙江恒逸集团有限公司2022年度第二期中期票据进行综合分析和评估，确定浙江恒逸集团有限公司主体长期信用等级为AA⁺，浙江恒逸集团有限公司2022年度第二期中期票据的信用等级为AA⁺，评级展望为稳定。

特此公告

联合资信评估股份有限公司

二〇二二年十月十二日

浙江恒逸集团有限公司

2022年度第二期中期票据信用评级报告

评级结果：

主体长期信用等级：AA⁺
本期中期票据信用等级：AA⁺
评级展望：稳定

债项概况：

本期中期票据发行规模：基础发行金额人民币 3 亿元，发行金额上限人民币 8 亿元
本期中期票据期限：3 年
偿还方式：按年付息，到期一次还本
募集资金用途：偿还到期债券

评级时间：2022 年 10 月 12 日

本次评级使用的评级方法、模型：

名称	版本
化工企业信用评级方法	V4.0.202208
化工企业主体信用评级模型（打分表）	V4.0.202208

注：上述评级方法和评级模型均已在联合资信官网公开披露

本次评级模型打分表及结果：

评价内容	评价结果	风险因素	评价要素	评价结果
经营风险	A	经营环境	宏观和区域风险	2
			行业风险	3
		自身竞争力	基础素质	1
			企业管理	2
			经营分析	1
财务风险	F3	现金流	资产质量	1
			盈利能力	2
			现金流量	1
		资本结构		2
		偿债能力		3
		指示评级		
个体调整因素：未来发展				+1
个体信用等级				aa ⁺
外部支持调整因素				--
评级结果				AA ⁺

注：经营风险由低至高划分为 A、B、C、D、E、F 共 6 个等级，各级因子评价划分为 6 档，1 档最好，6 档最差；财务风险由低至高划分为 F1-F7 共 7 个等级，各级因子评价划分为 7 档，1 档最好，7 档最差；财务指标为近三年加权平均值；通过矩阵分析模型得到指示评级结果

评级观点

浙江恒逸集团有限公司（以下简称“公司”）作为一家专业从事石油化工与化纤原料生产的现代大型民营企业，在装置规模和区位优势方面具备优势。随着公司文莱 PMB 石油化工项目一期建成投产，正式打通了炼化-化纤全产业链，公司综合竞争力在行业内保持领先。公司主要业务经营稳定，近年来营业总收入持续增长，经营获现能力较强。同时，联合资信评估股份有限公司（以下简称“联合资信”）也关注到公司整体债务负担仍较重且短期债务占比高、母公司自身偿债能力弱、权益稳定性弱以及原油价格大幅波动等因素对公司信用水平带来的不利影响。

本期中期票据的发行对公司现有债务结构影响小，公司经营活动现金流入量、经营活动现金流量净额和 EBITDA 对本期中期票据保障能力很强。

未来，公司将继续完善“原油-PX-PTA-聚酯纤维”和“CPL-PA6”双产业链模式，进一步优化上下游产业布局。若公司拟建的文莱 PMB 项目二期等项目进展顺利，公司有望巩固在炼化以及化纤行业的市场地位，提升盈利稳定性。

综合评估，联合资信确定公司的主体长期信用等级为 AA⁺，本期中期票据信用等级为 AA⁺，评级展望为稳定。

优势

1. 公司综合竞争力在行业内保持领先。公司主要产品精对苯二甲酸和聚酯产品等产能居国内同行业前列，在产业规模、装备技术等方面处于行业领先水平。
2. 公司具有一定区位优势。公司主要生产基地位于浙江宁波和杭州，靠近华东消费市场；文莱 PMB 项目在当地具有原油资源、税收政策和地理区位优势，外部经营环境较好。
3. 近年来公司营业总收入持续增长，经营获现能力较强。2019—2021 年，公司营业总收入持续增长，年均复合增长 26.16%。2021 年，公司营业总收入同比增长 49.47%，其中 PET 产品收入实现同比增长 84.31%，主要系原料价格上涨导致产品价格回升以及公司产能规模有所增加所致；公司炼化业务板块中成品油及化工品收入分别同比增长 66.55% 和 6.23%。全年经营性现金流净流入 81.93 亿

分析师：张 桐 毛文娟

邮箱：lianhe@lhratings.com

电话：010-85679696

传真：010-85679228

地址：北京市朝阳区建国门外大街2号
中国人保财险大厦17层（100022）

网址：www.lhratings.com

元。

4. **文莱PMB项目一期投产后，公司产业链进一步完善，经营效益持续释放。**文莱PMB项目一期的投产实现了公司产业链向上游炼化的延伸，形成了“原油-PX-PTA-聚酯纤维”全产业链。2022年上半年受益于东南亚市场复苏，公司炼油业务毛利率大幅回升。

关注

1. **公司整体债务负担仍较重且短期债务占比高。**截至2021年底，公司资产负债率、全部债务资本化比率和长期债务资本化比率分别为71.95%、68.01%和40.63%，其中短期债务占67.80%，短期债务规模占比高。
2. **母公司自身偿债能力弱。**公司本部核心资产为持有的上市子公司的股权和对其的应收款项，自身经营性业务较少，通过对外融资并拆借给子公司进行资金支持。截至2022年9月16日，公司本部存续债券117亿元，考虑到其持有上市公司股权质押比例较高，相关投资收益和往来资金回流对其偿债支持力度一般，母公司偿债能力很大程度依赖良好的再融资环境。
3. **所有者权益稳定性弱。**截至2021年底，公司所有者权益中，少数股东权益占比为63.11%，主要系公司较多经营实体纳入上市子公司恒逸石化股份有限公司。在归属于母公司所有者权益中，实收资本、资本公积、其他综合收益和未分配利润分别占0.39%、24.53%、-3.50%和75.85%，公司实收资本占比很低，少数股东权益和未分配利润占比高，所有者权益稳定性弱。
4. **全球新冠肺炎疫情蔓延对公司炼化业务利润影响较大，且原油价格大幅波动，2020年和2021年公司炼化业务毛利率持续处于低位，境外投资风险需持续关注。**在国际原油价格大幅波动，东南亚成品油市场受疫情反复影响、成品油需求不及预期的情况下，2020年和2021年公司成品油业务毛利率分别为3.92%和3.61%。未来，公司有投资规模136亿美元的文莱PMB项目二期尚在规划中。

主要财务数据:

合并口径				
项 目	2019 年	2020 年	2021 年	2022 年 6 月
现金类资产 (亿元)	109.63	136.32	180.84	142.11
资产总额 (亿元)	1047.53	1135.75	1275.84	1340.76
所有者权益 (亿元)	314.64	327.17	357.89	386.13
短期债务 (亿元)	383.62	459.54	515.87	599.22
长期债务 (亿元)	231.38	241.59	244.96	239.06
全部债务 (亿元)	615.00	701.13	760.82	838.28
营业总收入 (亿元)	869.49	925.85	1383.83	862.66
利润总额 (亿元)	44.06	40.74	38.76	23.87
EBITDA (亿元)	81.00	96.57	99.79	--
经营性净现金流 (亿元)	1.92	41.95	81.93	-54.29
营业利润率 (%)	6.33	6.55	5.66	5.42
净资产收益率 (%)	12.26	10.58	9.84	--
资产负债率 (%)	69.96	71.19	71.95	71.20
全部债务资本化比率 (%)	66.15	68.18	68.01	68.46
流动比率 (%)	73.81	71.94	76.19	78.67
经营现金流动负债比 (%)	0.39	7.45	12.23	--
现金短期债务比 (倍)	0.29	0.30	0.35	0.24
EBITDA 利息倍数 (倍)	3.78	2.90	3.00	--
全部债务/EBITDA (倍)	7.59	7.26	7.62	--
公司本部 (母公司)				
项 目	2019 年	2020 年	2021 年	2022 年 6 月
资产总额 (亿元)	228.99	250.49	249.65	248.90
所有者权益 (亿元)	68.64	68.78	72.05	70.07
全部债务 (亿元)	158.90	162.71	143.93	151.93
营业总收入 (亿元)	44.35	51.33	80.75	48.98
利润总额 (亿元)	-0.28	-0.41	3.00	-1.97
资产负债率 (%)	70.03	72.54	71.14	71.85
全部债务资本化比率 (%)	69.83	70.29	66.64	68.44
流动比率 (%)	70.42	66.73	75.92	73.02
经营现金流动负债比 (%)	0.98	2.68	11.13	--

注: 1. 公司 2022 年 1-6 月财务数据未经审计; 2. 将其他流动负债中的有息债务计入公司短期债务, 将长期应付款中的有息债务计入公司长期债务; 3. “--”表示数据不适用

资料来源: 联合资信根据公司财务报告整理

主体评级历史:

信用等级	评级展望	评级时间	项目小组	评级方法/模型	评级报告
AA ⁺	稳定	2022/8/31	张垌 毛文娟	化工企业信用评级方法/化工企业主体信用评级模型 (打分表) V4.0.202208	阅读全文
AA ⁺	稳定	2018/7/30	张博 李博文	化工企业信用评级方法 (2017 年)	阅读全文
AA	正面	2018/4/12	张博 李博文	化工企业信用评级方法 (2017 年)	阅读全文

注: 上述历史评级项目的评级报告通过报告链接可查阅; 2019 年 8 月 1 日之前的评级方法和评级模型均无版本号

声 明

一、本报告版权为联合资信所有，未经书面授权，严禁以任何形式/方式复制、转载、出售、发布或将本报告任何内容存储在数据库或检索系统中。

二、本报告是联合资信基于评级方法和评级程序得出的截至发表之日的独立意见陈述，未受任何机构或个人影响。评级结论及相关分析为联合资信基于相关信息和资料对评级对象所发表的前瞻性观点，而非对评级对象的事实陈述或鉴证意见。联合资信有充分理由保证所出具的评级报告遵循了真实、客观、公正的原则。

三、本报告所含评级结论和相关分析不构成任何投资或财务建议，并且不应当被视为购买、出售或持有任何金融产品的推荐意见或保证。

四、本报告不能取代任何机构或个人的专业判断，联合资信不对任何机构或个人因使用本报告及评级结果而导致的任何损失负责。

五、本报告系联合资信接受浙江恒逸集团有限公司（以下简称“该公司”）委托所出具，引用的资料主要由该公司或第三方相关主体提供，联合资信履行了必要的尽职调查义务，但对引用资料的真实性、准确性和完整性不作任何保证。联合资信合理采信其他专业机构出具的专业意见，但联合资信不对专业机构出具的专业意见承担任何责任。

六、除因本次评级事项联合资信与该公司构成评级委托关系外，联合资信、评级人员与该公司不存在任何影响评级行为独立、客观、公正的关联关系。

七、本次信用评级结果仅适用于本次（期）债券，有效期为本次（期）债券的存续期；根据跟踪评级的结论，在有效期内评级结果有可能发生变化。联合资信保留对评级结果予以调整、更新、终止与撤销的权利。

八、任何机构或个人使用本报告均视为已经充分阅读、理解并同意本声明条款。

浙江恒逸集团有限公司

2022 年度第二期中期票据信用评级报告

一、主体概况

浙江恒逸集团有限公司（以下简称“公司”或“恒逸集团”）成立于 1994 年 10 月 18 日，前身为 1974 年创办的萧山县衙前公社针织厂。经过多年发展，公司已成为一家专业从事化纤与化纤原料生产的现代大型民营企业。截至 2022 年 6 月底，公司注册资本 5180.00 万元，公司股东包括邱建林等自然人和杭州万永实业投资有限公司（以下简称“万永实业”）。其中，邱建林和邱奕博持股比例同为 26.19%，方贤水持股比例为 7.83%，其他 8 位自然人邱利荣、周玲娟、徐力方、方伯根、俞兆兴、邱杏娟、潘伟敏和项三龙合计持股 12.75%，万永实业持股 27.04%。万永实业股东为邱祥娟和朱军民，分别持有万永实业 95.00% 和 5.00% 的股权，邱祥娟女士是邱建林先生的姐姐。邱建林与一致行动人邱奕博、万永实业、邱杏娟、邱利荣合计所持公司的股权比例为 84.78%。公司实际控制人为邱建林。

截至 2022 年 6 月底，公司本部内设行政办公室、战略投资部、人力资源部、财务管理部和审计部 5 个职能部门；公司纳入合并范围的控股子公司 59 家。

截至 2021 年底，公司合并资产总额 1275.84 亿元，所有者权益 357.89 亿元（含少数股东权益 225.87 亿元）；2021 年，公司实现营业总收入 1383.83 亿元，利润总额 38.76 亿元。

截至 2022 年 6 月底，公司合并资产总额 1340.76 亿元，所有者权益 386.13 亿元（含少数股东权益 246.81 亿元）；2022 年 1—6 月，公司实现营业总收入 862.66 亿元，利润总额 23.87 亿元。

公司注册地址：浙江省杭州市萧山区钱江世纪城奔竞大道 353 号杭州国际博览中心 A 座 620；法定代表人：邱建林。

二、本期中期票据概况

公司已完成 DFI 注册（中市协注〔2021〕DFI18 号），本次计划发行 2022 年度第二期中期票据（以下简称“本期中期票据”或“本期债券”）。本期中期票据基础发行金额人民币 3 亿元，发行金额上限人民币 8 亿元，期限为 3 年，按年付息，到期一次还本。

本期中期票据募集资金拟用于偿还到期债券。

若本期中期票据发行后，距上述近期到期的债务融资工具到期仍有一段时间，在不影响募集资金使用计划正常进行的情况下，经公司董事会批准后，将暂时闲置的募集资金进行现金管理，投资于安全性高、流动性好的产品；或在不影响偿债计划的前提下，根据公司财务管理制度，公司可将闲置的募集资金用于补充公司及下属子公司流动资金（单次补充流动资金最长不超过 3 个月）。

本期中期票据无担保。

三、宏观经济和政策环境分析

1. 宏观政策环境和经济运行回顾

2022 年以来，国际环境更趋复杂严峻，国内疫情多发散发，不利影响明显加大。一季度国际环境复杂性和不确定性加剧、国内疫情多点散发，中国经济下行压力有所加大，“稳增长、稳预期”成为宏观政策的焦点，政策发力适当靠前。二季度以来，受新一轮疫情等超预期因素冲击，经济下行压力进一步加大，党中央、国务院果断应对，出台了稳经济一揽子政策措施，高效统筹疫情防控和经济社会发展，落实“疫情要防住、经济要稳住、发展要安全”的总体要求，继续加大宏观政策调节力度，着力稳住经济大盘，确保经济运行在合理区间。

二季度经济下行压力进一步加大。经初步核算，2022 年上半年国内生产总值 56.26 万亿元，按不变价计算，同比增长 2.50%。其中，二季度 GDP 同比增速(0.40%)较一季度(4.80%)大幅回落；环比下降 2.60%，继 2020 年二季度以来首次环比负增长。

三大产业中，第二、第三产业受疫情影响

较大。2022 年上半年，第一产业增加值同比增长 5.00%，农业生产形势较好；第二、第三产业增加值同比分别增长 3.20%、1.80%，较上年同期两年平均增速（分别为 6.07%、4.83%）回落幅度较大，受疫情拖累明显。6 月，工业和服务业生产步伐均有所加快，呈现企稳恢复态势。

表 1 2021 年二季度至 2022 年二季度中国主要经济数据

项目	2021 年 二季度	2021 年 三季度	2021 年 四季度	2022 年 一季度	2022 年 二季度
GDP 总额（万亿元）	28.15	28.99	32.42	27.02	29.25
GDP 增速（%）	7.90（5.47）	4.90（4.85）	4.00（5.19）	4.80	0.40
规模以上工业增加值增速（%）	15.90（6.95）	11.80（6.37）	9.60（6.15）	6.50	3.40
固定资产投资增速（%）	12.60（4.40）	7.30（3.80）	4.90（3.90）	9.30	6.10
房地产投资（%）	15.00（8.20）	8.80（7.20）	4.40（5.69）	0.70	-5.40
基建投资（%）	7.80（2.40）	1.50（0.40）	0.40（0.65）	8.50	7.10
制造业投资（%）	19.20（2.00）	14.80（3.30）	13.50（4.80）	15.60	10.40
社会消费品零售总额增速（%）	23.00（4.39）	16.40（3.93）	12.50（3.98）	3.27	-0.70
出口增速（%）	38.51	32.88	29.87	15.80	14.20
进口增速（%）	36.79	32.52	30.04	9.60	5.70
CPI 涨幅（%）	0.50	0.60	0.90	1.10	1.70
PPI 涨幅（%）	5.10	6.70	8.10	8.70	7.70
社融存量增速（%）	11.00	10.00	10.30	10.60	10.80
一般公共预算收入增速（%）	21.80	16.30	10.70	8.60	-10.20
一般公共预算支出增速（%）	4.50	2.30	0.30	8.30	5.90
城镇调查失业率（%）	5.00	4.90	5.10	5.80	5.50
全国居民人均可支配收入增速（%）	12.00（5.14）	9.70（5.05）	8.10（5.06）	5.10	3.00

注：1.GDP 数据为当季值，其他数据均为累计同比增速；2.GDP 总额按现价计算，同比增速按不变价计算；3.出口增速、进口增速均以美元计价统计；4.社融存量增速、城镇调查失业率为期末值；5.全国居民人均可支配收入增速为实际同比增速；6.2021 年数据中括号内为两年平均增速

资料来源：联合资信根据国家统计局、中国人民银行和 Wind 数据整理

需求端呈底部复苏态势，消费市场受到疫情冲击较大，固定资产投资增速小幅回落，出口整体保持较快增长。消费方面，2022 年上半年社会消费品零售总额 21.04 万亿元，同比下降 0.70%。其中，餐饮收入同比下降 7.70%，受疫情冲击较大。投资方面，2022 年上半年全国固定资产投资（不含农户）27.14 万亿元，同比增长 6.10%，整体呈小幅回落态势。其中，房地产开发投资持续探底；基建投资明显发力，体现了“稳增长”政策拉动投资的作用；制造业投资仍处高位，医疗仪器设备、电子通信设备等高技术制造业投资是主要的驱动力。外贸方面，出口整体保持较快增长，呈现出“V”型反转态势。2022 年上半年中国货物进出口总额 3.08 万亿美元，同比增长 10.30%。其中，出口 1.73 万亿美元，同比增长

14.20%；进口 1.35 万亿美元，同比增长 5.70%；贸易顺差 3854.35 亿美元。

CPI 各月同比前低后高，PPI 各月同比涨幅持续回落。2022 年上半年，CPI 累计同比增长 1.70%，各月同比增速逐步上行。分项看，猪肉价格下降带动食品价格同比下降，汽油、柴油、居民用煤等能源价格涨幅较大。上半年，PPI 累计同比增长 7.70%，受上年同期基数走高影响，各月同比增速持续回落。输入性因素带动国内油气开采、燃料加工、有色金属、化学制品等相关行业价格涨幅较大。上半年 PPI-CPI 剪刀差持续收窄，价格上涨由上游逐步向下游传导，中下游企业成本端压力有所缓解，利润情况有望改善。

社融总量显著扩张，政府债券净融资和信

贷是主要支撑因素。2022 年上半年，新增社融规模 21 万亿元，同比多增 3.26 万亿元；6 月末社融规模存量同比增长 10.80%，增速较上年末高 0.50 个百分点。分项看，上半年积极的财政政策和稳健的货币政策靠前发力，政府债券净融资同比多增 2.20 万亿元，人民币贷款同比多增 6329 亿元，是社融总量扩张的主要支撑因素；企业债券净融资同比多增 3913 亿元，亦对社融总量扩张形成一定支撑；表外融资收缩态势有所放缓。

财政政策稳经济、保民生效应愈加显现。

2022 年上半年，全国一般公共预算收入 10.52 万亿元，按自然口径计算同比下降 10.20%，主要是由于留抵退税冲减了 1.84 万亿元的收入，扣除留抵退税因素后，上半年一般公共预算收入增长 3.30%。支出方面，2022 年上半年全国一般公共预算支出 12.89 万亿元，同比增长 5.90%。民生等重点领域支出得到有力保障：科学技术支出增长 17.30%，农林水支出增长 11.00%，卫生健康支出增长 7.70%，教育支出增长 4.20%，社会保障和就业支出增长 3.60%。

稳就业压力有所加大，居民收入增长放缓。

2022 年上半年，全国城镇调查失业率均值为 5.70%，高于上年同期 0.50 个百分点，未来稳就业压力较大。2022 年上半年，全国居民人均可支配收入 1.85 万元，实际同比增长 3.00%；全国居民人均消费支出 1.18 万元，实际同比增长 0.80%，居民收入和消费支出增长受疫情影响均有所放缓。

2. 宏观政策和经济前瞻

保持经济运行在合理区间，力争实现最好结果。2022 年 7 月 28 日，中共中央政治局召开会议，部署下半年的经济工作。会议强调，要全面落实“疫情要防住、经济要稳住、发展要安全”的要求，巩固经济回升向好趋势，着力稳就业、稳物价，保持经济运行在合理区间，力争实现最好结果。宏观政策要在扩大需求上积极作为。财政货币政策要有效弥补社会需求不足，用好地方政府专项债券资金，支持地方政府用足用好专项

债务限额。货币政策要保持流动性合理充裕，加大对企业的信贷支持，用好政策性银行新增信贷和基础设施建设投资基金。要提高产业链、供应链稳定性和国际竞争力，畅通交通物流，优化国内产业链布局，支持中西部地区改善基础设施和营商环境。

三季度经济有望继续修复，但实现全年 5.50%左右预期增速目标的难度明显加大。

2022 年上半年，工业生产、服务业生产、消费等领域的主要经济指标呈现以 4 月为底部的“V”型反转态势，未来还存在一定的向上恢复空间，基建投资也大概率能够持续发力，三季度经济有望继续修复。同时，仍需关注出口对经济的支撑作用下降，以及房地产、消费和服务业等薄弱板块的恢复情况。整体来看，当前世界经济滞胀风险上升，外部不稳定、不确定因素增加，国内需求收缩、供给冲击、预期转弱三重压力仍在，且二季度经济受疫情冲击较大，实现全年 5.50%左右预期增速目标的难度明显加大。

四、行业分析

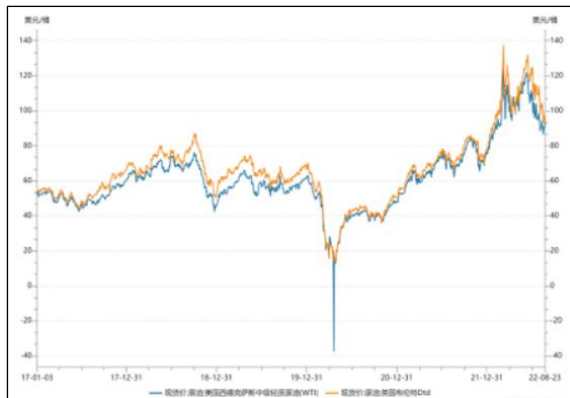
1. 原油-PX-PTA-聚酯纤维产业链

(1) 原油及成品油

2021 年，受多重因素影响，油气价格大幅上升，国内成品油供应平稳，市场供过于求形势缓解。化工市场运行环境总体改善，新材料、新工艺需求推动行业转型升级。2022 年以来，地缘政治事件推动原油价格进一步上升。

2021 年，全球石油产量约 44.23 亿吨，同比增长 1.3%，据国家发展与改革委员会（“国家发改委”）资料显示，中国原油产量 19898 万吨，同比增长 2.4%。随着世界石油需求渐进复苏，库存大幅下降，加之全球流动性充裕、叠加年底欧洲能源危机带来超预期提振，共同支撑国际油价同比大幅上涨，2022 年以来，主要在俄乌冲突升级的影响下，原油价格进一步上升，截至 2022 年 8 月 23 日，布伦特原油现货价格为 98.62 美元/桶。

图1 近五年国际原油价格走势



数据来源：Wind

成品油市场方面，2021年，国内宏观经济继续呈现稳中向好态势，推动成品油需求逐步复苏，国内成品油供应平稳，市场供过于求形势缓解。成品油出口配额大幅收缩36%，成品油净出口量出现近十年以来首次回落。据国家发改委和国家统计局资料显示，2021年原油加工量70355万吨，同比增长4.3%；成品油表观消费量34148万吨，同比增长3.2%，其中汽油同比增长5.7%，柴油同比增长0.5%。国内成品油价格随国际市场油价上涨，国家21次调整国内汽油、柴油价格，汽油标准品价格累计上调人民币1485元/吨，柴油标准品价格累计上调人民币1430元/吨。

化工市场方面，2021年，全球能源和大宗商品价格大幅上涨，带动国内化工市场价格整体上行。化工市场运行环境总体改善，新材料、新工艺需求推动行业转型升级。

天然气市场方面，2021年，受经济复苏、疫情受控、油价回升等因素影响，全球天然气市场需求强劲复苏，供需形势呈区域结构性紧张，天然气价格保持在较高位置运行。在宏观经济、环保政策、双碳战略影响下，国内天然气需求保持快速增长态势。据国家发改委资料显示，2021年国内天然气产量2053亿立方米，同比增长8.2%；天然气进口量12136万吨，同比增长19.9%；表观消费量3726亿立方米，同比增长12.7%。

未来，随着裕龙岛炼化项目（一期）、广东石化炼化一体化项目等项目投产，预计国内原油加工能力将进一步提高。同时，部分落后产能将通

过市场化优胜劣汰或减量置换等手段退出，国内炼化行业的产业结构有望进一步优化。在成品油需求增速放缓的背景下，国内成品油过剩的趋势将进一步延续。在此过程中，拥有全产业链和终端产品市场优势的企业将具备更强的竞争力。大型能源企业一方面要加强化工新产品新材料的研发，实现化工新材料、新工艺的转型升级，另一方面，在实现碳达峰、碳中和目标过程中，从能源供应、材料研发等方面积极介入新能源相关业务。实现在油气领域稳定发展的基础上，打造更为多元化的综合性能源公司。

东南亚地区市场方面，2021年，相较国内成品油供给过剩状态，东南亚成品油市场缺口较大，是全球唯一净进口油品市场，成品油需求增长潜力大，此外澳洲也需进口成品油。供给方面，由于东南亚部分炼厂装置建设较早、技术老旧、管理不善、政府补贴负担较重等原因，亚洲地区近三年关停产能较多，亚洲计划新增产能集中在中国和印度，东南亚仅有文莱、印尼和越南有少量增产，短期内区域新增供给较需求缺口较大。

2022年以来，随着印度尼西亚、马来西亚、新加坡等多个东南亚国家放开疫情管控措施，积极实行复工复产，东南亚成品油市场需求快速增长，此外东南亚供应链恢复后，部分海外订单回流，内外需共振下，东南亚成品油市场需求强劲复苏。

（2）PX-PTA

随着国内大型炼化项目的陆续投产，国内PX产能快速增加，进口依赖度进一步降低。在成本优势和海外疫情背景下，2021年国内PTA出口量大幅增长，但中国PTA整体呈现供大于求市场格局，目前加工价差仍处于低位。

中国PX产能前期发展较为迅速。2020年，受国内炼化项目不断落地，PX产能快速增加，以及新冠肺炎疫情下外贸订单增加及进口物流不畅等因素影响，全年国内PX产量猛增至2049万吨，进口依赖度进一步降低。2021年以来，

随着疫情蔓延趋缓下需求恢复，大型炼化企业新增产能不断投放，国内 PX 产能仍保持较快增长。

表2 近年中国PX产能、产量等情况
(单位: 万吨、%)

年份	年产能	产量	进口数量	表观消费量	进口依赖度
2016	1440.00	940.00	1236.14	2170.48	56.95
2017	1399.00	1000.00	1443.82	2440.32	59.17
2018	1400.00	1010.00	1590.51	2600.50	61.16
2019	2053.00	1464.00	1493.79	2957.78	50.50
2020	2603.00	2049.00	1273.10	3322.20	38.32
2021	3208.00	/	1365.00	/	38.36

注：1.2020年进口数量、表观消费量及进口依赖度均为1—11月份数据；2.“/”代表数据未获取到

资料来源：Wind、公开资料

中国是全球最大的 PTA（精对苯二甲酸）生产国和消费国，PTA 产能占世界产能的超过一半。中国 PTA 年产能从 2016 年的 4909 万吨增长到 2021 年的 6450 万吨，国内 PTA 产能的大规模投

产导致其整体呈现供大于求的产业格局。2020 年以来，在疫情及国内 PTA 低加工费背景下，国外部分 PTA 装置生产亏损无法保证持续正常开工，导致国外短暂的供应失衡使得出口订单增长很快。同时，在国内市场需求持续增加的基础上，2021 年中国 PTA 产量 5282.85 万吨，同比增长 9.77%。

表3 近年中国PTA产能、产量等情况
(单位: 万吨、%)

年份	年产能	产量	表观消费量	进口依赖度
2016	4909.00	3164.00	3141.18	1.49
2017	4385.00	3273.00	3574.88	1.47
2018	5129.00	4041.00	4047.65	1.86
2019	5449.00	4102.55	4511.71	2.12
2020	5695.00	4812.48	4536.39	1.36
2021	6450.50	5282.85	5116.90	*

资料来源：Wind、公开资料

图2 近年PTA和PX价格走势



资料来源：Wind

2020 年，受新冠肺炎疫情、市场需求和物流运输、市场供大于求等因素影响，PTA 市场

价格低位运行，精对苯二甲酸（PTA）期货收盘价（活跃合约）价格区间基本处于 3200 元/吨

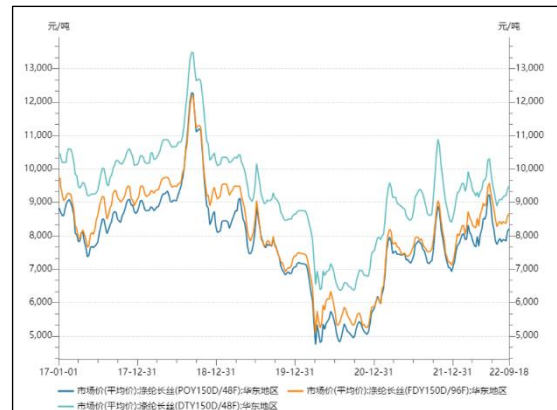
~3800 元/吨。截至 2020 年底，精对苯二甲酸（PTA）期货收盘价（活跃合约）由 2019 年 4 月初的 6388 元/吨跌至 3802 元/吨，降幅约为 40%。PTA 产品利润处于较低水平。2021 年以来，精对苯二甲酸（PTA）期货收盘价（活跃合约）波动回升，并在 2022 年内涨幅明显，并于 2022 年 6 月达到近五年来的较高水平，超过 7500 元/吨。截至 2022 年 8 月 24 日，对苯二甲酸（PTA）期货收盘价（活跃合约）回落至 5654 元/吨。

（3）聚酯纤维

近年来聚酯纤维行业波动较大，2021 年以来主要产品市场价格有所恢复。随着国内纺织市场需求减弱，预计短期内涤纶长丝行业将进入调整期，但行业竞争格局已经形成，龙头仍将保持较强竞争优势。

聚酯纤维又被称为涤纶，可以分为涤纶长丝和涤纶短纤。涤纶长丝主要作为服装面料和内衬等，涤纶短纤主要和棉花等其他纤维进行混纺，涤纶长丝应用面更广，需求量更高。2020 年，新冠肺炎疫情爆发影响下游服装纺织行业外贸需求，叠加国内聚酯纤维产能仍处较高水平，截至 2020 年底，POY、FDY 和 DTY 平均价格分别为 5800.00 元/吨、5900.00 元/吨和 7500.00 元/吨，较上年进一步下滑，市场景气度持续下滑。2021 年以来，新冠肺炎疫情影响有所减弱，同时原材料等大宗商品价格持续暴涨，推动涤纶长丝产品价格回升。截至 2022 年 9 月 18 日，POY、FDY 和 DTY 平均价格分别约为 8200.00 元/吨、8600.00 元/吨和 9500.00 元/吨，较 2020 年底的低位有较大幅度回升，接近恢复至 2019 年平均水平。

图3 近年POY、FDY、DTY市场价格



资料来源：Wind

从需求方面来看，涤纶长丝特别是民用涤纶丝下游需求主要来自服装、家纺。其中服装需求占比超过五成。从服装板块来看，纺织服装行业从 2016 年的收入利润双高增长后，均呈现明显的增速减缓趋势。2020 年，家纺行业在新冠肺炎疫情的围困之中，采取一系列积极有效措施，逐步全面复产、严控质量成本，从而一定程度上控制了疫情造成的负面影响。规模以上企业的效益同比增长较为明显。据中国纺织工业联合会数据测算，2020 年全国 1796 家规模以上家纺企业实现营业收入 1857.30 亿元，同比下降 0.76%；实现利润总额 104.46 亿元，同比增长 14.73%。中国家纺协会跟踪的 244 家样本企业主营业务收入同比下降 7.21%，利润总额同比下降 14.12%，利润率为 6.55%。疫情等外部环境的诸多不稳定因素对家纺小微企业带来较为严重的影响，中国家纺协会跟踪的样本企业中，规模以下企业主营业务收入较上年下降 50.31%，利润总额较上年大幅下降 98.59%。2021 年，全国规模以上家纺企业完成主营业务收入为 1958.91 亿元，同比增长 6.50%，但在大宗原料价格高企的环境下利润总额同比下降 6.85%。随着国内纺织市场需求减弱，预计短期内涤纶长丝行业将进入调整期。考虑到上游原油价格下降、PTA 产能扩张等因素，聚酯纤维行业利润空间相对扩大，具有完整产业链的行业龙头竞争优势较为明显。

行业集中度方面，根据公开数据，聚酯的

大部分产能集中在亚太地区，而中国是全球最主要的纺织品生产国和出口国，截至 2021 年底，全国聚合总产能 6556.00 万吨/年，同比增长 5.76%，其中涤纶长丝产能 3717.00 万吨/年，涤纶短纤产能 855.00 万吨/年。近年来，随着涤纶长丝行业龙头持续扩产，利用规模优势不断增强市场话语权，行业竞争明显加剧，龙头企业市场份额持续扩大。据不完全统计，截至 2021 年底，涤纶长丝 CR6 企业产能占全国产能约 60%，行业龙头有望保持较强竞争优势。

2. 行业关注

涤纶行业运行与原油价格波动高度相关，未来原油走势仍不明朗，从而影响 PX 及下游整个产业链的盈利能力。

除 CPL 和 PTA 行业因投资、技术和政策门槛较高外，外部竞争者进入聚酯及化纤行业政策性壁垒较低，近年来化纤行业龙头企业加大了在 PTA 和聚酯行业上游的投资力度，并逐步增大在 PTA 和聚酯市场的份额，但仍然面临激烈的市场竞争。如果不能在成本控制、技术水平和产品差异化等方面持续改进，盈利水平可能受到不利影响。

涤纶行业运行仍需关注原油价格波动。原油生产国限产消息对油价的驱动作用明显，但全球经济低迷，短期原油消费需求难以有效提振，加之美国页岩油产量提升，抵消了部分减产效果，未来原油走势仍不明朗，从而影响 PX 及下游整个产业链。因此，原油价格波动仍将是影响涤纶企业经营的重要不确定因素。此外，行业结构性、阶段性产能过剩仍然存在，国内企业创新能力不足，新品率和差别化率有待提高。

3. 行业前景

国内炼化及化纤企业短期内产能仍过剩，行业格局变化较大，产能将集中于龙头企业。

未来几年，国内炼化市场将陆续有包括盛虹炼化、浙江石化（二期）、裕龙岛炼化项目（一

期）、广东石化炼化一体化等项目投产，预计国内原油加工能力将进一步提升。同时，随着部分落后产能通过市场化优胜略汰或者减量置换等手段退出，国内炼化行业的产业结构有望进一步优化。在成品油需求增速放缓的背景下，国内成品油过剩的趋势将进一步延续。在此过程中，拥有全产业链和终端产品市场优势的企业将具备更强的竞争力。

化纤方面，随着国民经济快速发展，中国对化纤产品的需求量快速上升，但产品产能扩张速度更快，预计国内化纤企业产能短期内仍保持过剩，行业内淘汰、破产、重组、兼并等加速，产能的集中度将提高，并将支撑化纤龙头企业重新定义市场格局，企业将注重通过提高新品率和走差别化产品路线提高产品附加值，提升企业整体盈利水平。

五、基础素质分析

1. 产权状况

截至 2022 年 6 月底，公司注册资本 5180.00 万元，公司股东包括邱建林等 11 位自然人和万永实业。邱建林、邱奕博、万永实业、邱杏娟及邱利荣为一致行动人，公司实际控制人为邱建林。截至 2022 年 9 月 27 日¹，公司持有的恒逸石化股份有限公司（以下简称“恒逸石化”）股份累计质押 111533.45 万股，占恒逸石化股份总数的 30.42%，占公司及其一致行动人所持有的恒逸石化股份的 63.91%，质押比例较高。

2. 企业规模和竞争力

公司 PTA 和聚酯产能规模较大，在装备技术水平方面保持领先水平。文莱 PMB 项目一期投产后，公司形成从上游炼化到下游 PTA 及聚酯纤维，CPL-PA6 的双产业链，经营效益持续释放。

公司主要从事精对苯二甲酸（PTA）、聚酯纺丝（PET）、加弹丝（DTY）、己内酰胺（CPL）、锦纶 6 切片（PA6）、成品油及炼化化工品等产

¹ 来自公告数据

品的生产和销售。截至 2022 年 6 月底，公司参控股 PTA 及 PIA（间苯二甲酸）年产能分别达 1900.00 万吨和 30.00 万吨。聚酯纺丝（PET）产品主要有涤纶牵伸丝（FDY）、涤纶预取向丝（POY）、切片和涤纶短纤等，PET 产能 740.00 万吨/年，居国内同行业前列；加弹丝产品主要为涤纶变形丝（DTY），产能 66.50 万吨/年；锦纶 6 切片（PA6）年产能合计为 52.10 万吨。

公司引进国外涤纶长丝生产设备，已具备中高档的 POY、FDY、DTY 涤纶长丝大部分规格的生产能力，并形成了领先的技术体系。公司依托国家级企业技术中心等高水平研发平台，设立了多个不同技术领域的研究所，并与知名高校建立了产学研合作，聚集了多位聚酯化纤、化工行业上下游领域的技术专家，为公司高新技术成果的转化提供了人才和技术支持，技术水平属国内行业领先。

在材料方向，公司关注聚酯的绿色制造和循环利用，争取突破现有技术难关，实现聚酯高品质回收利用，以生物基为原料制备高性能聚酯材料。在化工方面，为拓展 PTA 的应用范围，公司目前正在进行聚酯差别化生产所需各类二醇的开发；同时为了降低生产成本，公司研究现有工艺中三剂如消光剂、催化剂、添加剂等的开发。2021 年，公司自主研发实施的《无铈环保型聚酯熔体直纺关键技术及产业化项目》获 2021 年度中国纺织工业联合会科技进步奖一等奖。截至 2021 年底，公司下属上市子公司恒逸石化已申请专利 586 件，获得有效授权专利 233 件，有效授权发明专利 108 件。

公司文莱 PMB 项目一期于 2019 年 11 月投产，一期原油加工能力为 800 万吨/年，实现了公司产业链向上游炼化的延伸。公司形成了“原油-PX-PTA-聚酯纤维”和“CPL-PA6”双产业链的发展格局。2022 年以来，随着东南亚成品油市场复苏，该项目经营效益持续释放。

3. 人员素质

公司高层管理人员具有丰富的行业管理经

验，公司员工专业构成及学历结构符合公司行业特征，能够满足公司运营及发展需求。

截至 2022 年 6 月底，公司董事、监事及高级管理人员共 6 人。

公司董事长邱建林先生，1963 年 8 月出生，工商管理硕士，公共管理博士，高级经济师，具有多年化纤行业决策管理经验。邱建林先生曾任萧山色织厂厂长、萧山衙前丝绸化纤厂厂长，萧山工艺布厂厂长。邱建林先生先后担任中国化纤工业协会副理事长，中国纺织企业家联合会常务理事，杭州市人大代表，浙江省工商业联合会直属商会副会长，中国投资协会民营投资委员副会长，并被授予全国纺织系统劳动模范等荣誉称号。邱建林先生自 1994 年 10 月任公司董事长。

公司总裁倪德锋先生，1978 年 1 月出生，硕士学历，高级经济师；曾任浙江天健会计师事务所审计员，公司财务部经理、投资发展部经理及总经理助理、恒逸石化投资总监。倪德锋先生自 2017 年 9 月任公司总裁并兼任董事。

截至 2022 年 6 月底，公司在职员工总数 19832 人。按专业构成划分，生产人员占 82.93%、销售人员占 1.64%、管理人员占 2.80%、技术人员占 8.12%、其他人员占 4.51%；按教育程度划分，硕士及以上学历占比 1.55%、本科学历占比 10.11%、大专及以下学历占比 88.34%。

4. 外部环境

公司化纤业务主要厂区位于全国化纤的重要基地浙江省，为生产销售带来较大便利。此外，借助文莱当地的原油资源、税收政策和地理区位优势，公司炼化业务经营外部环境较好。

公司在宁波和大连的 PTA 项目均有自建码头。主要原料对二甲苯（PX）、乙二醇（MEG）等，均由公司自建的液体化工料码头卸料及储存，有利于大宗原料的运输。公司的 PET 和 DTY 工厂主要位于江浙地区。浙江、江苏两省化纤企业集中，浙江纺织工业在全国的纺织行业中占有重要位置，已基本形成了化纤、织造

和印染的产业集聚规模，为化纤发展提供了近源市场基础。公司区位优势为聚酯纤维（涤纶）产品的生产销售带来较大便利，可以使公司及时获取市场需求信息，生产适销的产品，节省运输时间和成本，做到产品高生产和低库存。

公司文莱 PMB 项目位于文莱达鲁萨兰国（以下简称“文莱”）。文莱政局稳定，为中国“一带一路”开发计划项目参与国，属东盟自贸区，不受贸易壁垒限制；文莱不征收个人所得税和营业税等税种，项目最长可享受 24 年企业所得税优惠，总体税负节省明显。此外，文莱气候温和，油气资源丰富，且距离新加坡原油贸易市场近，成品油就近销往东南亚地区，在采购和销售端物流成本较低。上述优势为公司炼化业务开展提供了较为良好的环境

5. 过往债务履约情况

公司过往债务履约情况良好。

根据中国人民银行企业信用报告（中征码为 3301070000001766），截至 2022 年 9 月 28 日，公司无未结清的不良信贷信息记录；已结清的信贷信息记录中，存在 5 笔关注类贷款和 4 笔垫款记录，根据中国农业银行股份有限公司出具的说明，以上不良记录主要系银行系统原因导致。

根据公司过往在公开市场发行债务融资工具的本息偿付记录，公司无逾期或违约记录，履约情况良好。

截至本报告出具日，联合资信未发现公司曾被列入全国失信被执行人名单。

六、管理分析

公司法人治理结构符合相关法律法规要求，内部控制制度健全。

1. 法人治理结构

公司股东会为其权力机构，由全体股东组成；公司设董事会，成员五人，由全体股东选举产生。董事会设董事长一人，由全体董事选举产生。董事每届任期三年，连选可连任，有权聘

任或解聘公司经理。公司不设监事会，设监事一人，监事由非职工代表担任，经股东会委派产生，监事每届任期三年，监事任期届满，连派可连任；公司设总经理一名，由股东会聘任或解聘，并有权提请聘任或解聘公司副总经理、财务负责人。

2. 管理水平

公司根据自身经营情况制定了相关管理制度。

财务管理方面，公司制定了《财务管理制度》《年度预算编制制度》《内部审计管理制度》等各项财务制度。细化预算编制的内容、分工，建立完善的预算执行监督体系，通过良好的预算管理控制公司的经营风险，完善集团内部考核机制，规范各项考核目标，提高资金流转的畅通性和资金使用效率，加强财务风险防范，并通过内部审计实施内部监督。公司执行严格的内部审计制度，除全面开展效益审计，促进公司管理工作外，通过专项审计，强化内控管理。

融资管理方面，公司制定了《融资管理制度》，资金结算中心承担银行融资的统一筹措职能，根据公司及所属各公司的资金需求及缺口，调剂各公司资金余缺，并通过银行借款、承兑汇票贴现、商票贴现、进口项下贸易融资、出口项下贸易融资等金融品种来筹集资金，确保公司现金流安全。所有筹集资金的融资业务办理，必须按照“资金管理员、会计结算主管、结算中心主任、财务总监、总经理”审批流程进行审批，所签定的借款合同、开立银行承兑汇票合同、商业承兑汇票贴现合同、银行承兑汇票贴现合同等融资合同及担保合同需按照上述审批流程进行合同评审程序进行评审后，方可送有权签字人审核后送达承办银行办理融资业务。

在投资管理方面，公司成立了投资决策委员会，由董事长、总经理、高层管理人员、各下属（控股）子公司的高层管理人员组成。投资决策委员会设主任一名，由董事长担任；同时制

定了《投资决策程序》，为规范投资决策，规避投资风险提供了行为规范。投资额度在 10 万元以上的技改项目、新建项目和土建工程项目划归此程序管理，决策通过后方可进行投资。投资决策委员会在决策过程中主要考虑的因素包括国际国内行业分析，国家产业政策以及市场中的竞争对手分析；技术分析，包括应用的主要技术，设备选型分析等；内部影响分析，包括投资对公司战略目标、相关产业、主导产品的影响；经济性分析和环境分析等。公司 10 万元以下的投资项目，由子公司提出申请，按照《财务管理制度》程序审批后执行。

对外担保方面，公司为规范企业的对外担保管理工作，严格控制对外担保产生的债务风险以保护公司、全体股东及其他利益相关人的合法权益，制定了《担保控制制度》。对外担保由公司统一管理，未经公司批准，下属子公司不得对外提供担保，不得相互提供担保，也不得请外单位为子公司提供担保。公司作出的任何担保行为，必须经公司董事长同意或授权。公司不得以公司资产为公司的股东、股东的控股子公司、股东的附属企业或者任何个人债务提供担保。在被担保企业的控制上，要求其银行信用评级应在 A 级以上，企业资产负债率不得高于 70%。

安全生产方面，公司视安全生产为企业的生命线，公司及控股子公司均具有相应的安全生产许可证，均建立了安全生产制度，采取了自动控制技术对主要生产过程进行 24 小时集中监控。各生产主体成立安全生产管理小组，负责安全生产工作，并设专门人员负责安全生产监督检查，通过制定系统及有效的安全管理组织网络，明确各相关部门的直接责任人。另外针对各体系、各层级、各岗位制定了明确的工作职责和权限，并在生产、经营等各个环节实行流程化管理，制订《生产管理操作规程》，主要根据事先拟定的生产计划安排生产，生产计划下达至各生产线后，进行原辅料准备、生产安排、岗位定员、排班等来组织生产，并进行

监控，了解进度，统一协调，保证生产计划的安全性。这些为落实安全生产提供了制度保证。

2019—2021 年，公司无重大安全生产事故及环保事件的情况。

七、经营分析

1. 经营概况

近年来公司营业总收入持续增长，但整体毛利率波动下降。在产品市场价格低位运行的情况下，2020 年公司 PTA、PET 和 DTY 产品收入均同比下降。2021 年，随着原油价格企稳回升，公司成品油和相关炼化化工品的收入同比提升；PET 产品收入在产品价格回升和产能扩张的情况下同比大幅增加。公司贸易业务规模持续扩大亦提高公司整体收入。

公司主要从事 PTA、PET、DTY、成品油及炼化化工品等产品的生产和销售，从业务板块上划分可分为化纤产品板块（包括 PTA、PIA、PET、DTY 和 PA6）、炼化板块、贸易板块。2019—2021 年，公司营业总收入持续增长，整体毛利率波动下降。

收入分板块来看，2019—2021 年，公司化纤板块受产品价格波动影响，收入变动较大，2020 年新冠肺炎疫情初期原油价格大幅下跌导致下游化纤产品价格下降，公司化纤板块整体收入减少。同时，随着海宁恒逸新材料有限公司（以下简称“海宁恒逸新材料”）和嘉兴逸鹏化纤有限公司（以下简称“嘉兴逸鹏”）项目投产，公司聚酯产能增加，2020 年，公司将 PTA 部分生产线通过技术改造转产 PIA，因此 PTA 自用量增加导致外销收入减少。此外，杭州逸宸化纤有限公司（以下简称“杭州逸宸”）产能释放，PA6 产能的收入贡献增大，公司化纤板块产业结构进一步优化。2021 年，随着疫情防控形势好转，公司化纤产品市场需求逐步恢复叠加同期产品价格上升，公司化纤板块整体收入大幅增长。炼化板块，随文莱 PMB 项目产能逐步释放，成品油及化工品收入贡献逐年加大。公司对日常生产经营中涉及的 PTA、PX、MEG

等石化产品开展贸易业务，贸易规模随着公司经营的扩张逐年增大。公司其他板块主要为围绕公司主业开展的物流业务，规模较小。

从毛利率来看，公司化纤板块受原油价格以及相关产品市场供需形势影响较大，2020年，公司PTA、PET、DTY和PA6产品毛利率较高，主要系原油价格走低情况下产品加工价差扩大所致。公司2020年以来新增的PIA毛利率稳定在较高水平主要系市场对PIA需求较大，国内

产能整体仍不足，进口产品占比高推升了市场价格所致。公司炼化板块毛利率波动很大，2020—2021年，该板块中主要的成品油毛利率处于较低水平，主要系PMB项目所在地东南亚市场成品油需求减弱，裂解价差走低所致。而化工品随着全球复工复产的推进市场需求较大，其盈利表现相对较好。贸易业务主要为稳定公司原料供应，增强对价格波动的敏感性，在控制风险的同时毛利率维持在较低水平。

表4 公司营业总收入及毛利率情况（单位：亿元、%）

板块	2019年			2020年			2021年			2022年1—6月		
	收入	占比	毛利率	收入	占比	毛利率	收入	占比	毛利率	收入	占比	毛利率
PTA	114.79	13.20	8.69	47.60	5.14	11.00	63.89	4.62	4.61	40.35	4.68	1.67
PET	332.66	38.26	8.81	215.75	23.30	12.67	397.65	28.74	8.36	194.51	22.55	3.92
DTY	41.73	4.80	11.10	33.59	3.63	11.14	53.63	3.88	15.59	24.41	2.83	7.49
PA6	27.42	3.15	2.86	39.20	4.23	3.99	57.00	4.12	5.28	34.36	3.98	2.75
PIA	--	--	--	2.85	0.31	26.04	10.71	0.77	24.96	1.72	0.20	26.67
贸易	321.31	36.95	1.08	392.89	42.44	1.86	501.12	36.21	0.74	307.00	35.59	0.42
成品油	22.08	2.54	30.61	144.59	15.62	3.92	240.82	17.40	3.61	211.49	24.52	13.40
化工品	3.36	0.39	19.74	42.86	4.63	21.34	45.53	3.29	22.58	44.33	5.14	11.09
其他	6.15	0.71	21.87	6.52	0.70	18.01	13.48	0.97	58.02	4.48	0.52	33.10
合并	869.49	100.00	6.55	925.85	100.00	6.69	1383.83	100.00	5.83	862.66	100.00	5.51

注：因四舍五入，分项数与合计数可能存在尾差
资料来源：公司提供

2022年1—6月，公司实现营业总收入862.66亿元，较上年同期增长34.50%，增长主要来自炼化业务。其中，成品油产品收入同比增长103.89%，毛利率较上年大幅上升9.79个百分点至13.40%；化工品产品收入同比大幅增长117.73%，主要系2022年以来，随着印度尼西亚、马来西亚、新加坡等多个东南亚国家放开疫情管控措施，积极实行复工复产，市场需求快速增长推动产品价格提升所致，但原油价格大幅上升压缩了化工品价差，化工品毛利率较上年下降11.49个百分点。同期，在原料价格高企、下游需求不足的环境下，公司PET、DTY以及PA6产品收入均同比变化不大，但毛利率均较上年明显下降。2022年1—6月，公司整体毛利率较上年小幅下降至5.51%。

2. 石化化纤板块

生产销售

公司PET和DTY等产品产能扩张，产品结构得到优化，产能利用率和产销率高。2020年，公司PTA、PET和DTY等产品售价均有所下降。随着市场回暖，2021年以来，公司主要产品均价上升。2022年上半年PTA、PET等产品产能利用率下降，业务盈利减弱。

公司化纤产品主要生产主体及生产线情况详见表5，截至2022年6月底，公司控股的PTA和PET产能主要位于浙江、江苏、福建等沿海省份，配套港口码头等基础设施，临近下游纺织服装主要市场，产品运输成本低。

近年来，公司在聚酯化纤领域积极扩张的同时，不断完善自身产品结构，随着逸盛新材料、海宁恒逸新材料新装置的投产，公司PET

和 DTY 等产品产能增加。同时，公司对部分 PTA 生产线进行技术改造转产 PIA，丰富公司产品线。此外，公司子公司浙江恒逸锦纶有限公司（以下简称“恒逸锦纶”）和杭州逸宸还拥每年 52.10 万吨 PA6 产能，近年产能稳中有升。公司化纤装置规模大，产业结构较为完整。

表 5 截至 2022 年 6 月底公司化纤产品主要生产主体生产线情况

PTA 及 PIA		
浙江逸盛	间接持股 33.32%	PTA 总产能为 500 万吨/年，PIA 总产能为 30 万吨/年。
逸盛大化	参股 30.00%	PTA 总产能为 600 万吨/年。
海南逸盛	参股 50.00%	PTA 总产能为 200 万吨/年。
逸盛新材料	参股 49.00%	PTA 总产能 600 万吨/年。
PET		
恒逸聚合物	间接持股 26.74%	总产能为 60 万吨/年。
恒逸高新	间接持股 43.16%	总产能为 160 万吨/年。
嘉兴逸鹏	间接持股 47.60%	总产能为 75 万吨/年。
太仓逸枫	间接持股 47.60%	总产能为 25 万吨/年。
杭州逸曜	间接持股 47.60%	总产能为 70 万吨/年。
福建逸锦	间接持股 30.94%	总产能为 55 万吨/年。
双兔新材料	间接持股 47.60%	总产能为 105 万吨/年。
宿迁逸达	间接持股 47.60%	总产能为 40 万吨/年。
海宁恒逸新材料	间接持股 47.60%	总产能为 150 万吨/年。
DTY		
浙江恒逸	间接持股 47.60%	总产能为 35 万吨/年。
杭州逸曜	间接持股 47.60%	总产能为 15 万吨/年。
海宁恒逸新材料	间接持股 47.60%	总产能为 16.5 万吨/年。
PA6		
恒逸锦纶	直接持股 38.00%，间接持股 33.03%	总产能为 22.1 万吨/年。
杭州逸宸	间接持股 38.34%	总产能为 30 万吨/年。

注：公司还有部分瓶片和己内酰胺产能；表中公司控股企业持股比例或低于 50%，但表决权高于 50%；浙江逸盛石化有限公司简称“浙江逸盛”、逸盛大化石化有限公司简称“逸盛大化”、海南逸盛石化有限公司简称“海南逸盛”、浙江恒逸聚合物有限公司简称“恒逸聚合物”，浙江恒逸高新材料有限公司简称“恒逸高新”、杭州逸曜化纤有限公司简称“杭州逸曜”、福建逸锦化纤有限公司简称“福建逸锦”、太仓逸枫化纤有限公司简称“太仓逸枫”、宿迁逸达新材料有限公司简称“宿迁逸达”、浙江恒逸石化有限公司简称“浙江恒逸”、浙江恒逸锦纶有限公司简称“恒逸锦纶”、杭州逸宸化纤有限公司简称“杭州逸宸”

资料来源：公司提供

表 6 公司化纤产品产销情况（单位：万吨/年、万吨、%、元/吨）

产品	指标	2019 年	2020 年	2021 年	2022 年 1—6 月
PTA（控股）	产能	540.00	500.00	500.00	500.00
	产量	503.38	485.02	451.19	168.59
	产能利用率	93.22	97.00	90.24	67.44
	销量	503.64	484.32	450.39	170.76
	销售均价	5016.02	3336.06	3987.23	5292.90
	产销率	100.05	99.86	99.82	102.93
PET	产能	540.00	640.00	710.00	740.00
	产量	516.93	595.57	661.94	329.52
	产能利用率	95.73	93.06	93.23	89.06
	销量	513.83	552.74	679.82	295.90
	销售均价	7602.84	4900.59	6236.39	7027.60

	产销率	99.40	92.81	102.70	89.17
DTY	产能	50.00	60.00	66.50	66.50
	产量	45.78	54.69	61.44	28.72
	产能利用率	91.56	91.16	92.39	86.37
	销量	45.46	52.86	60.87	24.70
	销售均价	8454.22	6629.17	8809.89	9881.24
	产销率	99.30	96.64	99.08	86.00
PA6	产能	46.50	46.50	46.50	52.10
	产量	29.94	40.75	39.79	20.81
	产能利用率	79.66	87.64	85.57	79.89
	销量	28.72	39.63	40.29	19.14
	销售均价	11474.15	9889.82	14148.87	17948.28
	产销率	95.90	97.25	101.25	91.98
PIA	产能	--	30.00	30.00	30.00
	产量	--	8.67	13.56	1.07
	产能利用率	--	69.40	45.20	7.12
	销量	--	5.51	15.67	1.60
	销售均价	--	5222.29	6911.14	10829.11
	产销率	--	63.57	115.56	149.97

注：1.上表中 2022 年 6 月各产品产能利用率按 6 个月产能进行折算；

2.2019 年 7 月，杭州逸宸正式投产，2019 年产能利用率数据为按照投产后产能折算所得；2020 年 3 月，海宁恒逸新材料正式投产，并于 2021 年分期扩产；

3. 公司生产 1 吨 PET 大约需要 0.86 吨 PTA 和 0.34 吨 MEG，公司生产 PET 所需 PTA 全部自给，PTA 销量中包括用于生产 PET 的自给部分；

4. 上表中的 PTA 产能数据为公司子公司浙江逸盛的数据，参股 PTA 公司的数据见下表

资料来源：公司提供

表 7 公司参股公司 PTA 生产情况产销情况（单位：万吨/年、万吨）

参股公司	2019 年		2020 年		2021 年		2022 年 1—6 月	
	产能	产量	产能	产量	产能	产量	产能	产量
逸盛大化	600	555	600	553	600	570	600	253
海南逸盛	210	227	200	237	200	215	200	103
逸盛新材料	--	--	--	--	300	140	600	279

资料来源：公司提供

公司 PTA 业务开工率保持较高水平，主要系生产规模大，在行业内具备成本优势，持续生产有利于保持市场份额；且公司生产 PET 所需 PTA 主要自给，因此 PTA 产销率保持高水平，产销率基本为 100%。2021 年，由于 PTA 利润率下滑以及下半年“能耗双控”限产等因素，公司 PTA 产能利用率较上年小幅下降 6.76 个百分点，产销率保持高位。2022 年 1—6 月，公司 PTA 产能利用率进一步下滑至 67.44%，主要系市场需求较低，PTA 工厂检修降负所致。

2019—2021 年，公司 PET 和 DTY 产能利用

率和产销率均高于 90%。2021 年，随着聚酯及涤纶长丝市场景气度回升，公司 PET 和 DTY 产能利用率和产销率均较上年小幅上升。由于春节传统淡季，叠加受疫情影响需求不足以及物流不畅，2022 年 1—6 月公司 PET 和 DTY 产能利用率和产销率较 2021 年均不同幅度下降。

2019—2021 年，公司 PA6 产能利用率约为 80%，产销率均高于 90%。2021 年，公司 PA6 产能利用率和产销率分别较上年下降 2.07 个百

分点和提升 4.00 个百分点，产销情况良好。受春节淡季、疫情下需求不足等因素影响，2022 年 1—6 月公司 PA6 产销率较 2021 年下降 9.27 个百分点至 91.98%。

公司 PIA 产线系 2020 年由 PTA 产线转产而来，因此市场尚未完全拓展，产能未充分释放，2020 年和 2021 年公司 PIA 产品产能利用率较低。由于产线停产检修，2022 年 1—6 月公司 PIA 产能利用率大幅下降至 7.12%。

产品销售方面，公司的化纤产品基本在国内市场销售，产品覆盖国内二十多个省份及地区，大部分产品均通过公司销售部门直接和客户签订合同进行销售，仅有少量产品通过经销商销售。公司同时亦开拓海外市场，目前主要出口化纤产品为 DTY，占其销量的 20%左右，出口国家集中在欧美地区。

浙江逸盛 PTA 产品在优先保证公司和浙江荣盛控股集团有限公司（以下简称“荣盛控股”）需求的情况下，余量对外销售。销售采用直销方式，即直接与下游聚酯生产企业签订长期购销合同（通常为 1 年），约定一定期间的采购数量，并以当月底公布的结算价为基准进行结算，收到客户的货款后直接从公司仓库发货。PTA 产品销售的结算模式为款到发货或款货两讫，通常以承兑汇票或信用证进行结算。由于整体市场疲弱，2020 年公司 PTA 产品销售均价同比下降 33.49%。由于市场价格下半年波动回升，2021 年公司 PTA 产品销售均价较上年上升 19.52%至 3987.23 元/吨，并于 2022 年上半年进一步升至 5292.90 元/吨，已恢复至 2018 年来较高水平。

公司 PET 和 DTY 产品的主要客户是纺织企业，包括服装面料生产企业、箱包面料生产企业、家庭装饰面料生产企业等，客户基本集中在浙江萧绍地区和上海，邻近江浙纺织产业集群地。公司采用直销方式，与客户直接订立销售合同，结算模式为款到发货或款货两讫，对极少数合作时间长、采购量大且在其所处行业中有代表性的优质客户有时会给予一定的授信额度，但需在年底

结清货款。2020 年，公司 PET 产品销售均价同比下降 35.54%至 4900.59 元/吨；DTY 产品销售均价同比下降 21.59%至 6629.17 元/吨，均系原油价格走低推动下游产品价格下滑所致。

2021 年，公司 PET 产品和 DTY 产品销售均价分别较上年上升 27.26%和 32.90%，并均与 2022 年上半年进一步回升，主要系原油等大宗原料价格的普遍增长对下游产品价格形成支撑。

公司 PA6 产品也采用直销方式，与客户直接订立销售合同，结算模式为款到发货。PA6 产品市场相对较小，公司的下游客户群体大约有 20~30 家。因产品在疫情防控中有一定应用，2020 年，公司 PA6 产品销售均价同比降幅相对较小，为下降 13.81%。公司 PA6 产品销售均价 2021 年较上年增长 43.06%，增幅较大，主要系下游应用的尼龙纤维、工程塑料、薄膜等行业需求在疫情及环保等压力下有所增加。2022 年上半年公司 PA6 产品售价进一步上升。

公司 PIA 产品为新产品，国内市场进口依存度较高，产品售价高于 PTA。由于下游间苯二甲酸产品、农药和苯胺类产品产能扩张很快，需求旺盛的同时受原料价格推升影响，2021 年公司 PIA 产品销售均价较上年增长 32.34%至 6911.14 元/吨，并于 2022 年上半年进一步上升。

原料采购

公司原料供应相对稳定，采购价格波动大。2021 年主要原料采购量同比变化很小，价格明显回升。

原料采购方面，公司采用招投标方式，公司生产所需的大宗原料包括精对苯二甲酸（PTA）、对二甲苯（PX）、乙二醇（MEG）、己内酰胺（CPL）等。其中，PX 为生产 PTA 所需原料，CPL 为生产 PA6 所需原料，生产 PET 的原料则主要包括 PTA 和 MEG 两种，公司生产所需 PTA 主要来自自给。公司对原料采购采用统一管理模式，由公司负责统一采购。在辅料方面，由子公司自行采购，下属公司在采购的招投标过程中，统一受到集团招投标委员会在

价格、质量和供应商资质等方面的监督。由于公司拥有较为完整的产业链，在生产方面各子公司之间通过每周例会的方式就各环节衔接和运输物流安排达成一致意见。公司进口原料均以美元结算，主要以 90 天远期信用证方式支付，对国内供应商付款则主要以银行承兑汇票方式支付，并以人民币结算，账期为 180 天。

表 8 近年公司主要原料采购情况
(单位: 万吨、元/吨)

原料	采购状况	2019 年	2020 年	2021 年	2022 年 1—6 月
MEG	采购量	205.37	214.88	218.68	106.08
	采购均价	4012.73	3346.81	4530.08	4406.42
PX	采购量	343.55	317.03	298.91	130.80
	采购均价	6351.58	4025.74	5530.28	7479.70
CPL	采购量	29.84	39.72	39.75	20.12
	采购均价	10792.58	8653.46	12154.55	12507.76

注: PX 采购量不含自供
资料来源: 公司提供

公司 PX 主要从荣盛石化股份有限公司等公司采购，亦从文莱 PMB 项目部分自供。2019—2021 年，公司 PX 采购量逐年下降，采购均价波动下降，基本与原油价格波动一致。2022 年 1—6 月，公司 PX 采购量为 130.80 万吨。

公司 PET 生产所需 PTA 主要由子公司恒逸石化及其参股公司逸盛大化等自给，MEG 则从公司外部采购。公司 MEG 供应商主要是 Saudi Basic Industries Corporation、浙江前程石化股份有限公司、中国石化及日本住友株式会社等。公司采用定期与供应商签订长期框架性采购协议的方式，约定未来一段时期（1~2 年）内采购数量、货运方式、结算价格计算方法等，每月根据

市场价格再进行一次小合约签署。2019—2021 年，随着公司 PET 产能扩大，MEG 采购量增加；采购均价波动上升，2020 年较低主要系疫情下供大于求所致。2022 年 1—6 月，公司 MEG 采购量为 106.08 万吨。

公司生产 PA6 所需 CPL 全部由参股公司浙江巴陵恒逸己内酰胺有限责任公司（以下简称“恒逸己内酰胺”）供给。2019—2021 年，公司 CPL 采购量随着 PA6 产量的增加采购量有所增长，采购均价波动上升，2020 年较低主要系疫情影响需求不足所致。2022 年 1—6 月，公司 CPL 采购量为 20.12 万吨。

3. 炼化业务

公司炼化业务随着文莱 PMB 项目 2019 年投产而全面开展，2020 年全球新冠肺炎疫情蔓延对业务利润影响较大。2021 年，公司炼化业务主要产品售价大幅提升，产销情况良好，但成品油业务毛利率持续处于低位。2022 年上半年，随着东南亚市场复苏，公司炼油毛利率大幅回升。

公司文莱 PMB 项目一期由子公司恒逸实业（文莱）有限公司运营，位于文莱大摩拉岛，占地 260 公顷，建设 800 万吨/年常减压装置，以及相应的原油、成品油码头、电站等配套工程，项目资本金 10 亿美元，公司持股 70%，文莱政府持股 30%。

2019 年 11 月，文莱 PMB 项目一期实现工厂全流程打通和投产，投产以来生产运行稳定，项目实现 PX150 万吨，苯 50 万吨，化工轻油、汽油煤油及液化气等辅料共计 600 万吨的年产能。

表 9 公司炼化装置情况 (单位: 万吨/年、%)

序号	加工工序	装置名称	加工能力	2020 年开工率	2021 年开工率	2022 年 1—6 月开工率
1	一次加工	常减压装置	800	102.35	99.44	100.77
2	二次加工	煤油加氢精制装置	130			
3		轻烃回收	150			
4		柴油加氢精制	220			
5		加氢裂化装置	220			
6		灵活焦化	100			

7	三次加工	重整预加氢	260			
8		PSA	180000Nm ³ /h 产品氢			
9		产品精制	27			
10	化工装置	硫磺回收	8			
11		芳烃抽提	140			
12		异构化	529			
13		歧化装置	270			
14		二甲苯分馏装置	840			
15		吸附分离装置	680			

资料来源：公司提供

采购方面，项目所需原料轻质原油由文莱当地供应，部分原油和凝析油从卡塔尔、美国等国进口。公司会根据市场价格和生产选择采购来源，因文莱当地是轻质原油，一般情况下来自中东的重油更有成本优势，因此 2020 年和 2021 年公司向文莱当地采购原油量占比约为 10%。

销售方面，文莱 PMB 项目所生产产品 PX 和苯销往中国，供应给恒逸石化石化产业链下游产业；成品油部分供应文莱国内，其余部分销往国际市场。成品油及相关化工品价格受原油影响同时由市场供需状况决定，市场化程度高。2021 年公司成品油、苯及 PX 售价分别较上年提升 64.87%、81.68%和 44.45%，其中成品油和 PX 售价均于 2022 年上半年进一步上涨，主要系全球原油价格大幅提升推动下游产品涨价以及 2021 年下半年以来东南亚市场需求复苏所致。

表 10 近年来公司炼化业务产品产销情况
(单位：万吨/年、元/吨、%)

产品	指标	2020 年	2021 年	2022 年 1—6 月
原油	采购量	749.53	832.52	381.52
	采购均价	2227.92	3550.65	5442.68
成品油	产能	565.00	565.00	565.00
	产量	592.24	587.18	313.32
	销量	583.81	589.78	313.11
	销售均价	2476.61	4083.13	6754.52
	产销率	98.58	100.44	99.93
苯	产能	50.00	50.00	50.00
	产量	37.04	51.02	25.33
	销量	34.93	51.75	26.29
	销售均价	3296.44	5988.94	4354.50
	产销率	94.30	101.44	103.75
PX	产能	150.00	150.00	150.00

	产量	131.29	145.10	69.74
	销量	130.52	143.63	69.77
	销售均价	3892.86	5623.10	7504.18
	产销率	99.41	98.99	100.15
合计	产能	800.00	800.00	800.00
	产量	818.82	795.55	418.18
	产能利用率	102.35	99.44	100.77
	销量	802.98	801.15	419.10
	销售均价	--	--	--
	产销率	98.07	100.70	100.22

注：1.考虑到产品差异较大，未统计合计产品均价；2.上表中 2022 年 1—6 月各产品产能利用率按 6 个月产能进行折算；3.上表中产能、产销量等合计数与分项数不同系有其他产品所致
资料来源：公司提供

2019 年，公司文莱 PMB 项目投产初期，开工时间短，主要产品产销量小。2020 年，受新冠疫情全球陆续蔓延影响，石油终端消费需求持续萎靡，全球原油价格暴跌，文莱所处的东南亚地区炼厂大都处于亏损状态。公司持续跟踪原料油市场变化，通过全流程模拟测算和优化生产调和配方，选购性价比高的原料，调整产品结构，基本保证了满负荷运行，全年公司炼化业务中主要成品油、苯和 PX 产量分别为 592.24 万吨、37.04 万吨和 131.29 万吨，销量分别为 583.81 万吨、37.04 万吨和 131.29 万吨，炼化业务产能利用率和产销率分别为 102.00%和 98.07%。2021 年，公司炼化业务中成品油产销量同比变化小；苯和 PX 产销量均有所增加，其中苯产销量分别同比增长 37.74%和 48.15%，增幅大主要系 2020 年受疫情影响，航运需求增加，海外柴油价差较高，公司调整

产品结构，少产化工品；另外 2020 年疫情期间，公司根据市场行情，适当调整降低了部分装置负荷率，因此基数较低所致。2021 年，公司炼化业务产能利用率和产销率分别为 99.44% 和 100.70%，受新冠肺炎疫情影响小，销售情况良好。

毛利率方面，在东南亚成品油市场受疫情反复影响、成品油需求不及预期的情况下，2020 年和 2021 年，公司成品油毛利率分别为 3.92% 及 3.61%，持续处于低位。2022 年上半年，在原油价格暴涨、东南亚疫情缓解带来的需求增加以及成品油供应收缩等多重因素的影响下，新加坡成品油裂解价差快速扩大，公司成品油业务毛利率大幅回升至 13.40%。东南亚地区油品市场化程度高，公司盈利状况受市场供需影响较大，目前新冠肺炎疫情发展对全球原油需求仍有影响，公司炼化业务板块利润水平有待观察。

公司于 2020 年 9 月审议通过投资建设文莱 PMB 项目二期，项目规划主要包括“炼油、芳烃、乙烯、聚酯”四部分，包括 1400 万吨/年炼油、200 万吨/年对二甲苯、下游 250 万吨/年 PTA、100 万吨/年 PET、165 万吨/年乙烯及下游深加工，以及配套储运、公用工程和相应辅助设施，投资 136 亿美元²，工程预计建设期 3 年。该项目已获得文莱政府的初步审批函。根据项目规划，目前正在有序开展围堤吹填施工等工作。考虑到该项目仍处于国家相关部门审批阶段，短期内投资压力不大。

公司炼化项目位于境外，项目投资规模大，项目回报周期较长，文莱当地的政治环境、民族文化、环保政策等方面与国内的差异可能对公司经营管理构成一定挑战，叠加近期全球原油价格大幅波动影响，存在境外投资的风险。

4. 贸易业务

公司贸易业务主要根据生产业务需求开展，贸易收入规模持续扩大，毛利率低。

公司贸易业务的运营主体为子公司宁波恒

逸贸易有限公司等。公司依托内部炼化-PTA-聚酯产业所形成的渠道和规模优势，开展原油、PX、MEG 等原料贸易和成品油、PX、MEG、PTA 等产品贸易。

公司为了应对行业的周期转变情况，利用贸易业务平衡公司在生产端产品价格波动而导致的收益波动，因此近年来公司贸易量大。2019—2021 年，公司贸易量持续增长，2021 年为 501.12 亿元，同比增长 27.55%，主要系公司主营业务相关原材料及产品价格上涨，以及公司整体产能持续扩张，为了稳定原料供应，增强对价格波动的敏感性，扩大贸易规模所致。2022 年 1—6 月，公司贸易业务收入为 307.00 亿元。

公司开展原料贸易和产品贸易主要基于公司对原料、辅料、燃料等大宗商品的需求不断扩大，价格波动幅度大，库存管理难度高，通过贸易获取原料市场信息，了解原料贸易流向，掌握市场定价权。贸易板块对于公司而言主要还是起到参与市场、了解市场价格情况、提高库存管理等作用，并不以盈利为主要目的，因此贸易业务毛利率低，2021 年和 2022 年 1—6 月分别为 0.74% 和 0.42%。2022 年上半年，贸易业务毛利率下降主要系受俄乌冲突影响，原油价格快速上涨，推动相关产品价格持续上升，公司部分贸易业务以月度平均价格销售固定数量的相关产品，一季度 PTA 等产品价格上涨行情，此类贸易毛利率明显下降，二季度有所回升。

5. 原材料供应商及客户集中度情况

公司采购集中度较低，销售集中度低。

从供应商集中度看，2020—2021 年，公司前五名供应商采购金额占比分别为 29.87% 和 24.17%，集中度小幅下降，主要系公司产品产能和贸易业务不断扩张导致供应商增加。2022 年上半年公司前五名供应商采购金额占比回升。公司原料采购集中度处于较低水平。

² 含建设成本 110 亿美元及流动资金、建设期利息等

表 11 近年公司前五名供应商采购情况
(单位: 亿元、%)

年份	供应商名称	采购额	比重	原料
2020 年	荣盛石化股份有限公司	99.37	11.50	PTA
	万向集团公司	50.25	5.82	PTA/MEG
	Shell International Eastern Trading Company Owned By Shell Eastern Trading (Pte) Ltd	40.21	4.65	原油
	上海纺投贸易有限公司	38.00	4.40	PTA/MEG
	绍兴柯桥恒鸣化纤有限公司	30.23	3.50	聚酯产品
	合计	258.06	29.87	--
2021 年	荣盛石化股份有限公司	112.63	8.64	PTA/MEG
	Tengizchevroil LLP	67.73	5.20	炼油产品
	浙江巴陵恒逸己内酰胺有限责任公司	48.27	3.70	己内酰胺
	绍兴柯桥恒鸣化纤有限公司	43.98	3.38	聚酯产品等
	浙江中南石化能源有限公司	42.31	3.25	PTA/MEG
	合计	314.93	24.17	--
2022 年 1—6 月	荣盛石化股份有限公司	108.93	13.36	PTA/MEG
	绍兴柯桥恒鸣化纤有限公司	36.35	4.46	聚酯产品
	万向集团公司	30.21	3.71	PTA/MEG
	浙江巴陵恒逸己内酰胺有限责任公司	23.47	2.88	己内酰胺
	PETCO TRADING LABUAN COMPANY LTD	23.31	2.86	炼油产品
	合计	222.27	27.27	--

资料来源: 公司提供

从销售集中度看, 2020—2021 年和 2022 年 1—6 月, 公司前五名客户销售额占比分别为 15.55%、15.06%和 18.60%, 集中度低。

表 12 近年公司前五名客户销售情况
(单位: 亿元、%)

年份	客户名称	销售额	比重	产品
2020 年	万向集团公司	51.79	5.59	PTA/MEG
	厦门国贸集团股份有限公司	31.71	3.42	PTA/MEG
	VITOL ASIA PTE LTD	23.81	2.57	炼油产品
	上海纺投贸易有限公司	18.70	2.02	PTA/MEG
	杭州万永实业投资有限公司	17.98	1.94	CPL
	合计	143.98	15.55	--

2021 年	厦门国贸集团股份有限公司	87.54	6.33	PTA/MEG
	BP Singapore Pte Ltd	35.35	2.55	炼油产品
	万向三农集团有限公司	33.84	2.45	PTA/MEG
	上海纺投贸易有限公司	26.30	1.90	PTA/MEG
	浙江中南石化能源有限公司	25.41	1.84	PTA/MEG
	合计	208.43	15.06	--
2022 年 1—6 月	厦门国贸集团股份有限公司	65.81	7.63	PTA/MEG
	BP Singapore Pte Ltd	30.07	3.49	炼油产品
	荣盛石化股份有限公司	21.89	2.54	PTA/MEG
	浙江中南石化能源有限公司	21.34	2.47	PTA/MEG
	PTT INTERNATIONAL TRADING PTE LTD	21.34	2.47	炼油产品
	合计	160.45	18.60	--

注: 杭州万永为公司股东, 相关业务为关联交易
资料来源: 公司提供

6. 经营效率及同业对比

公司整体经营效率一般, 2021 年指标有所提升。

从经营效率来看, 2019—2021 年, 公司销售债权周转次数分别为 14.03 次、12.00 次和 17.08 次, 波动上升; 存货周转次数分别为 12.94 次、8.88 次和 11.54 次, 波动下降。总资产周转次数分别为 0.95 次、0.85 次和 1.15 次, 波动增长。2021 年, 收入的明显提升提高了公司经营效率指标。

2021 年, 公司较同业桐昆集团股份有限公司(以下简称“桐昆集团”)和新凤鸣集团股份有限公司(以下简称“新凤鸣集团”)存货周转率和总资产周转次数处于中游水平, 但应收账款周转率低。

表 13 2021 年行业内公司主要经营指标对比

指标名称	新凤鸣集团股份有限公司	桐昆集团股份有限公司	浙江恒逸有限公司
应收账款周转率(次)	91.83	223.22	21.25
存货周转率(次)	16.37	12.82	11.54
总资产周转率(次)	1.36	1.01	1.15

注: 为便于比较, 数据均采用 Wind 口径
资料来源: 公开资料整理

7. 在建及拟建项目

截至 2022 年 6 月底，公司主要在建项目剩余投资规模不大，主要用于 PET 产能扩充，相关项目为上市公司恒逸石化投资且主要资金已通过可转债募集，短期内投资压力不大。但公司拟建的文莱 PMB 项目二期、广西己锦项目等规

划总投资大，若投建公司筹资压力大。

从在建项目情况看，截至 2022 年 6 月底，公司主要在建项目为宿迁逸达二期年产 110 万吨新型环保差别化纤维项目（以下简称“宿迁逸达二期项目”）。

表 14 截至 2022 年 6 月底公司主要在建项目概况（单位：亿元）

项目名称	建设年限	预计完工时间	资金筹措方案		规划总投	截至 2022 年 6 月底累计投资	未来投资计划	
			贷款	自筹			2022 年 6-12 月	2023 年及以后
宿迁逸达二期年产 110 万吨新型环保差别化纤维项目	3 年	2023 年	26.95	11.55	38.50	9.40	4.97	24.13

注：2022 年上半年在建工程科目中海宁恒逸新材料项目尚未全部转固，文莱 PMB 项目二期已进行前期围堤吹填施工等工作

资料来源：公司提供

宿迁逸达二期项目位于宿迁高新技术产业开发区，为宿迁逸达 PET 项目的扩建工程，该项目利用厂区预留闲置土地约 500 亩，新建聚酯车间、纺丝车间、PTA 库以及配套动力站、污水处理等建（构）筑物面积约为 46.34 万平方米。项目新建 3 套聚酯生产装置，新增年产 110 万吨涤纶短纤维的生产能力。

宿迁逸达二期项目总投资额为 38.50 亿元，按照持股比例，公司子公司浙江恒逸石化有限公司持股 88.42%，宿迁市产业发展基金（有限合伙）持股 11.58%。总投资中 30%为自有资金出资，金额 11.55 亿元；剩余 70%约 26.95 亿元，主要由公司上市子公司恒逸石化发行可转换公司债券筹集，可转债募集资金用途主要用于该项目建设支出。截至 2022 年 6 月底，宿迁逸达二期项目建设已累计投资 9.40 亿元，后续资金在 2022 年预计剩余支出 4.97 亿元。

公司拟建项目除规划总投资超过 100 亿美元的文莱 PMB 项目二期外，拟投资建设广西恒逸新材料己内酰胺-聚酰胺一体化项目（以下简称“广西己锦项目”），总投资为 105.47 亿元，分两期实施，每期 60 万吨年产能，产品涉及高端尼龙纤维、工程塑料及薄膜等。广西己锦项目一期主要由恒逸石化筹资投建，正在开展前期土地平整等工作。

8. 未来发展

公司战略围绕炼化及化纤主业，具体发展措施较为明确。

未来，公司将继续遵循“巩固、突出和提升主营业务竞争力”的战略发展方针，进一步增强主营竞争能力，同时实现资源共享、系统性打造上下游协同，巩固一体化优势，增强境内外联动，完善“涤纶+锦纶”双“纶”驱动的产业链，深化“石化+”多层次立体产业布局，全面提升综合竞争力，目标把公司建设成为国际一流的化工产业集团之一。

公司具体发展措施包括：立足公司战略发展规划，稳健运营现有产能，积极推进战略项目建设；加大研发投入，积极促进新技术、新材料成果转化；深化数字化转型战略，持续提升一体化产业数字平台能力；加强人才体系建设，为发展提供人才保障。

八、财务分析

1. 财务概况

公司提供了 2019—2021 年财务报告，立信中联会计师事务所（特殊普通合伙）对上述财务报告进行了审计，并出具了标准无保留意见的审计结论。公司提供的 2022 年 1—6 月财务数据未经审计。

2020 年公司合并范围内包括 61 家子公司，

较上年度增加11家，减少1家；2021年公司合并范围内包括60家子公司，较上年度增加3家，减少4家。2022年1—6月，公司合并范围内包括59家子公司，较上年度减少1家。引起公司合并范围变化的子公司规模均较小，对财务数据影响不大，公司财务数据可比性较强。

截至2021年底，公司合并资产总额1275.84亿元，所有者权益357.89亿元（含少数股东权益225.87亿元）；2021年，公司实现营业总收入1383.83亿元，利润总额38.76亿元。

截至2022年6月底，公司合并资产总额1340.76亿元，所有者权益386.13亿元（含少数股东权益246.81亿元）；2022年1—6月，公司实现

营业总收入862.66亿元，利润总额23.87亿元。

2. 资产质量

近年来公司资产规模持续增长；资产构成以非流动资产为主，受限资产占比较高，资产流动性弱。整体资产结构与生产型企业特征相符。

2019—2021年末，公司资产规模持续增长，年均复合增长10.36%。截至2021年底，公司合并资产总额1275.84亿元，较上年底增长12.33%，主要系流动资产增加所致，仍以非流动资产为主。

表 15 2019—2021 年末及 2022 年 6 月末公司资产主要构成

科目	2019 年末		2020 年末		2021 年末		2022 年 6 月末	
	金额（亿元）	占比（%）	金额（亿元）	占比（%）	金额（亿元）	占比（%）	金额（亿元）	占比（%）
流动资产	367.67	35.10	405.29	35.68	510.39	40.00	560.48	41.80
货币资金	86.62	23.56	113.22	27.94	155.78	30.52	125.98	22.48
应收账款	64.27	17.48	52.00	12.83	78.27	15.34	104.08	18.57
预付款项	16.70	4.54	14.56	3.59	36.76	7.20	35.67	6.36
其他应收款	53.90	14.66	63.96	15.78	67.99	13.32	58.65	10.46
存货	94.37	25.67	100.13	24.71	125.66	24.62	189.94	33.89
非流动资产	679.86	64.90	730.46	64.32	765.45	60.00	780.28	58.20
长期股权投资	128.02	18.83	135.60	18.56	158.21	20.67	162.63	20.84
固定资产	395.50	58.17	423.08	57.92	467.82	61.12	481.97	61.77
在建工程	37.02	5.45	78.28	10.72	40.22	5.25	30.12	3.86
资产总额	1047.53	100.00	1135.75	100.00	1275.84	100.00	1340.76	100.00

注：明细科目占比为分别在流动资产及非流动资产中占比

资料来源：公司财务报告、联合资信整理

（1）流动资产

2019—2021年末，流动资产规模持续增长，年均复合增长17.82%。截至2021年底，流动资产510.39亿元，较上年底增长25.93%，主要系货币资金、应收账款等增加所致。

2019—2021年末，公司货币资金持续增长，年均复合增长34.10%。截至2021年底，公司货币资金155.78亿元，较上年底增长37.59%，主要系为应对春节假期及原料价格上涨，销售提前回款，储备营运资金所致。货币资金中有49.65亿元受限资金，受限比例为31.87%，主要为承兑汇票保证金、信用证保证金等。

2019—2021年末，公司应收账款波动增长，年均复合增长10.36%。截至2021年底，公司应收账款账面价值78.27亿元，较上年底增长50.53%，主要系产品价格上涨及海宁恒逸新材料等项目投产后销售规模扩大所致。应收账款账龄以1年以内为主，占比接近100%，累计计提坏账0.09亿元，计提比例低。

2019—2021年末，公司预付款项波动增长，年均复合增长48.37%。截至2021年底，公司预付款项36.76亿元，较上年底大幅增长152.51%，主要系原料价格上涨及海宁恒逸新材料等项目投产后采购规模扩大所致。

2019—2021 年末,公司其他应收款(合计)持续增长,年均复合增长 12.32%。截至 2021 年底,公司其他应收款(合计)67.99 亿元,较上年底增长 6.31%。公司其他应收款主要为参股子公司往来款、员工持股计划应收款等,共计计提坏账准备 1.17 亿元,计提比例低。截至 2021 年底,公司按账龄披露的其他应收款 64.55 亿元,其中 1 年以内的占 72.91%、1~2 年的占 14.12%、2~3 年的占 4.43%、3 年以上的占 8.54%。

表 16 2021 年底公司其他应收款项情况(单位:亿元)

公司名称	期末余额	账期	企业性质
绍兴柯桥恒鸣化纤有限公司	27.32	1 年以内	联营企业
员工持股计划	10.94	1-3 年	--
大连逸盛元置业有限公司	2.33	3 年以上	非关联方
杭州信恒投资合伙企业(有限合伙)	1.79	1-2 年	联营企业
浙江中领投资有限公司	1.44	1 年以内	非关联方
高管激励	1.05	1-3 年	
海南逸盛石化有限公司	0.61	1 年以内	合营企业
浙江金洋控股集团有限公司	0.58	1 年以内	非关联方
其他(出口退税、备用金等)	18.49	--	--
合计	64.55	--	--

资料来源:公司提供

2019—2021 年末,公司存货持续增长,年均复合增长 15.39%。截至 2021 年底,公司存货 125.66 亿元,较上年底增长 25.50%,主要系公司聚酯产能规模增加以及原油价格持续增长带动原材料、产品价格增长所致。存货主要由在途物资、原材料、在产品 and 库存商品构成,共计计提减值准备 1.40 亿元,计提比例低。考虑到原油、化工品等原材料价格波动大,公司存货存在一定跌价风险。

(2) 非流动资产

截至2021年底,公司非流动资产765.45亿元,较上年底增长4.79%。

截至 2021 年底,公司长期股权投资 158.21 亿元,较上年底增长 16.67%,主要系逸盛新材料等因项目建设增加投资和投资收益确认所致。公司长期股权投资除浙商银行股份有限公司(以下简称“浙商银行”)外均为主营化纤业务

相关投资,协同性较强。

表 17 2021 年底公司主要长期股权投资情况
(单位:亿元)

项目	期末余额	企业性质
浙江巴陵恒逸己内酰胺有限责任公司	13.20	合营企业
浙江逸盛新材料有限公司	14.95	联营企业
大连逸盛投资有限公司	18.77	联营企业
海南逸盛石化有限公司	27.49	合营企业
浙商银行股份有限公司	72.24	联营企业
合计	146.65	--

资料来源:公司财务报告

截至2021年底,公司固定资产(合计)467.82 亿元,较上年底增长10.57%,主要系在建工程转固所致。截至2021年底,公司固定资产累计计提折旧156.32亿元,未计提减值准备,固定资产成新率74.94%,成新率较高。公司固定资产主要包括房屋及建筑物107.25亿元、构筑物7.62亿元和机器设备314.49亿元等。

截至2021年底,公司在建工程(合计)40.22 亿元,较上年底下降48.62%,主要系公司福建逸锦项目二期、海宁恒逸新材料等新装置的投产转固所致。

截至 2021 年底,公司所有权或使用权受限的资产合计 422.45 亿元,公司受限资产在总资产中占比 33.11%,受限资产占比较高。其中货币资金 49.65 亿元,主要为保证金。

表 18 2021 年底公司受限资产情况(单位:亿元)

项目	金额	受限原因
货币资金	49.65	保证金等
应收票据及应收款项融资	4.04	质押开立承兑汇票
固定资产	275.86	售后回租、抵押
无形资产	8.40	抵押,融资租赁担保
长期股权投资	56.50	抵押
在建工程	17.85	抵押
存货	10.15	抵押
合计	422.45	--

资料来源:公司提供

截至 2022 年 6 月底,公司合并资产总额 1340.76 亿元,较上年底增长 5.09%。其中,流动资产占 41.80%,非流动资产占 58.20%,资产结构较上年底变化不大。截至 2022 年 6 月底,

公司货币资金 125.98 亿元，较上年底下降 19.13%，主要系原油价格上涨，公司生产运营所用资金增加所致。截至 2022 年 6 月底，公司应收账款账面价值 104.08 亿元，较上年底增长 32.98%，主要系生产经营规模扩大及产品价格的增长，收到未到期信用证增加所致。截至 2022 年 6 月底，公司其他应收款（合计）58.65 亿元，较上年底下降 13.75%，主要系参股公司往来款减少所致。截至 2022 年 6 月底，公司存货 189.94 亿元，较上年底增长 51.15%，主要系价格上涨，以及终端需求不足及物流受限影响下产品库存增加所致。

3. 负债及所有者权益

所有者权益

公司所有者权益持续增长，所有者权益中实收资本占比很低，少数股东权益和未分配利润占比高，公司所有者权益稳定性弱。

2019—2021 年末，公司所有者权益持续增长，年均复合增长 6.65%。截至 2021 年底，公司所有者权益 357.89 亿元，较上年底增长 9.39%，主要系未分配利润及少数股东权益增长所致。其中，归属于母公司所有者权益占比为 36.89%，少数股东权益占比为 63.11%，主要系公司较多经营实体纳入上市子公司恒逸石化。截至 2021 年底，公司未分配利润较上年底增长 21.45%，主要系利润留存所致。在归属于母公司所有者权益中，实收资本、资本公积、其他综合收益和未分配利润分别占 0.39%、24.53%、-3.50% 和 75.85%，未分配利润占比高。公司少数股东权益和未分配利润占比高，权益结构稳定性弱。

截至 2022 年 6 月底，公司所有者权益 386.13 亿元，较上年底增长 7.89%，主要系少数股东权益增加所致。

负债

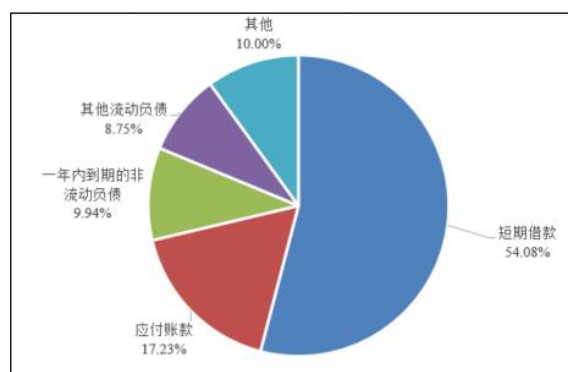
公司负债以流动负债为主，短期借款、应付账款等增长很快，主要系公司经营规模扩大导致资金需求量增加所致。公司债务负担较重，以短期债务为主，债务结构有待改善。

2019—2021 年末，公司负债规模持续增长，

年均复合增长 11.92%。截至 2021 年底，公司负债总额 917.95 亿元，较上年底增长 13.53%，主要系流动负债增长所致。其中，流动负债占 72.97%，非流动负债占 27.03%。公司负债以流动负债为主，负债结构较上年底变化不大。

2019—2021 年末，公司流动负债持续增长，年均复合增长 15.96%。截至 2021 年底，公司流动负债 669.86 亿元，较上年底增长 18.90%，主要系短期借款和应付账款增加所致。公司流动负债构成如下。

图 4 截至 2021 年底公司流动负债构成



资料来源：公司财务报告

2019—2021 年末，公司短期借款持续增长，年均复合增长 21.27%。截至 2021 年底，公司短期借款 362.24 亿元，较上年底增长 26.55%，主要系公司经营规模扩大导致资金需求量增加。公司短期借款中抵押借款和保证借款分别为 137.60 亿元和 182.68 亿元。

2019—2021 年末，公司应付账款波动增长，年均复合增长 9.03%。截至 2020 年底，公司应付账款 67.92 亿元，较年初下降 30.20%，主要系文莱 PMB 项目投产后部分应付账款兑付所致。截至 2021 年底，公司应付账款 115.41 亿元，较上年底增长 69.93%，主要系原料价格上涨所致。按账龄划分，截至 2021 年底，公司应付账款中 1 年以内的占比 89.25%。

2019—2021 年末，公司一年内到期的非流动负债波动增长，年均复合增长 35.18%。截至 2020 年底，公司一年内到期的非流动负债 69.26 亿元，较年初增长 90.05%，主要系一年内到期的应付债券余额增加所致。截至 2021 年底，公司

一年内到期的非流动负债66.60亿元，较上年底下降3.85%。

2019—2021年末，公司其他流动负债波动下降，年均复合下降3.70%。截至2020年底，公司其他流动负债81.42亿元，较年初增长28.88%；截至2021年底，公司其他流动负债58.59亿元，较上年底下降28.04%，主要系短期应付债券规模波动所致。

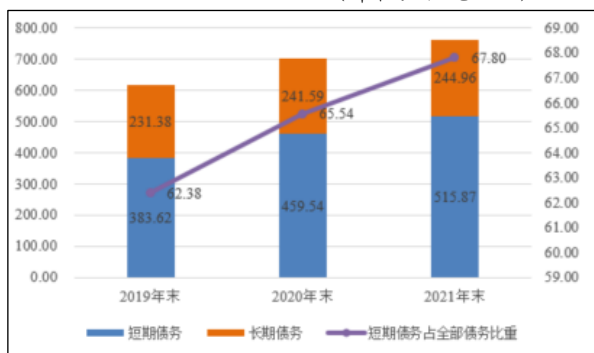
2019—2021年末，公司非流动负债持续增长，年均复合增长2.80%。截至2021年底，公司非流动负债248.09亿元，较上年底增长1.19%，较上年底变化不大。公司非流动负债主要由长期借款（占64.49%）和应付债券（占28.64%）构成。

2019—2021年末，公司长期借款波动增长，年均复合增长10.13%。截至2020年底，公司长期借款166.55亿元，较年初增长26.24%，主要系项目投资规模扩大导致融资增加。截至2021年底，公司长期借款160.01亿元，较上年底下降3.93%。公司长期借款中抵押借款和保证借款分别为122.76亿元和74.69亿元。

2019—2021年末，公司应付债券波动下降，年均复合下降11.01%。截至2020年底，公司应付债券68.71亿元，较年初下降23.43%，主要系划分至一年以内到期的非流动负债科目所致。截至2021年底，公司应付债券71.06亿元，较上年底增长3.42%。

图5 2019—2021年末公司债务结构

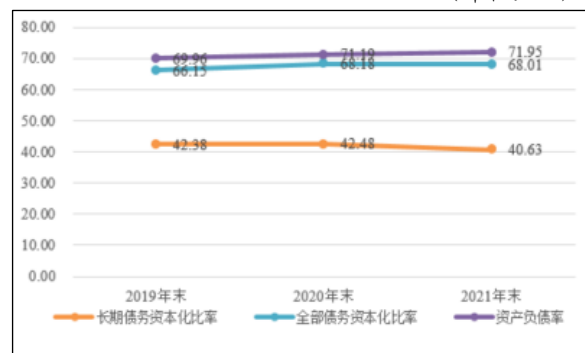
(单位：亿元、%)



资料来源：公司财务报告，联合资信整理

图6 2019—2021年末公司债务杠杆水平

(单位：%)



资料来源：公司财务报告，联合资信整理

有息债务方面，2019—2021年末，公司全部债务持续增长，年均复合增长11.23%。截至2021年底，公司全部债务760.82亿元，较上年底增长8.51%，主要系短期债务增加所致。债务结构方面，短期债务占67.80%，长期债务占32.20%，以短期债务为主。其中，短期债务515.87亿元，较上年底增长12.26%，主要系短期借款增加所致；长期债务244.96亿元，较上年底增长1.39%，较上年底变化不大。从债务指标来看，2019—2021年，公司资产负债率分别为69.96%、71.19%和71.95%，持续增长；全部债务资本化比率分别为66.15%、68.18%和68.01%，波动增长；长期债务资本化比率分别为42.38%、42.48%

和40.63%，波动下降。公司债务负担较重。

截至2022年6月底，公司负债总额954.64亿元，较上年底增长4.00%。其中，流动负债占74.63%，非流动负债占25.37%。公司以流动负债为主，负债结构较上年底变化不大。截至2022年6月底，公司全部债务838.28亿元，较上年底增长10.18%，主要系短期借款等短期债务所致。债务结构方面，短期债务占71.48%，长期债务占28.52%，以短期债务为主。其中，短期债务599.22亿元，较上年底增长16.16%；长期债务239.06亿元，较上年底下降2.41%。从债务指标来看，截至2022年6月底，公司资产负债率、全部债务资本化比率和长期债务资本化比率

分别为 71.20%、68.46%和 38.24%，较上年底分别下降 0.75 个百分点、提高 0.46 个百分点和下降 2.40 个百分点，整体变化很小。

截至2022年6月底，假设债券于一年以内回售，公司全部债务中还款期在1年以内的债务金额占比为71.49%，主要为银行借款，一年内到期的非流动负债等，整体存在一定短期流动性压力。

表 19 截至 2022 年 6 月底公司未来债务还款期限统计
(单位: 亿元)

还款期限	1 年以内	1~2 年	2~3 年	3 年及以上	合计
短期借款	409.82	0.00	0.00	0.00	409.82
以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融负债	1.54	0.00	0.00	0.00	1.54
应付票据	48.08	0.00	0.00	0.00	48.08
一年内到期的非流动负债	72.65	0.00	0.00	0.00	72.65
其他流动负债科目中的有息负债	67.13	0.00	0.00	0.00	67.13
长期借款	0.00	41.86	31.19	87.26	160.31
应付债券	0.00	34.08	5.16	20.72	59.96
长期应付款	0.00	0.00	14.88	0.00	14.88
租赁负债	0.00	3.91	0.00	0.00	3.91
合计	599.22	79.85	51.23	107.98	838.28

注：假设债券于一年以内回售
资料来源：公司提供

4. 盈利能力

公司营业总收入持续增长。受公司炼化和 PET 产品价格回升、PET 产品产能扩大及贸易业务量增长等因素综合影响，2021 年公司收入增幅较大，投资收益对利润影响较大，盈利指标表现好。2022 年上半年公司盈利同比下滑。

2019—2021年，公司营业总收入持续增长，年均复合增长26.16%。2021年，公司实现营业收入1383.83亿元，同比增长49.47%，主要系公司炼化和PET产品价格回升、PET产品产能扩大及贸易业务量增长等因素综合影响；营业成本1303.10亿元，同比增长50.83%。2019—2021年，公司营业利润率分别为6.33%、6.55%和5.66%，波动下降。盈利水平好。

期间费用方面，2019—2021年，公司费用总额持续增长，年均复合增长16.34%。2021年，公司费用总额为52.27亿元，同比增长4.85%，主要系研发费用增加所致。从构成看，公司销售费用、管理费用、研发费用和财务费用占比分别为4.49%、23.17%、13.26%和59.09%，以财务费用为主。其中，研发费用为6.93亿元，同比增长93.74%，主要系公司在聚酯化纤领域的高端产品及绿色产品的研发及应用等方面加大投入所致；财务费用为30.89亿元，同比下降4.84%。2019—2021年，公司期间费用率分别为4.44%、5.38%和3.78%。公司期间费用控制能力一般。

非经常性损益方面，2019—2021年，公司投资收益分别为18.82亿元、24.78亿元、11.95亿元，波动下降，年均复合下降20.32%；2021年，公司投资收益同比下降51.78%，主要系公司投资浙商银行、大连逸盛投资有限公司等长期股权投资确认的投资收益减少所致，投资收益对营业利润影响较大。其他收益分别为5.08亿元、3.90亿元、3.51亿元，持续下降，年均复合下降16.94%，主要系政府补助减少所致，其他收益对营业利润影响不大。公司资产处置收益、营业外收入及支出对利润影响很小。

表 20 近年来公司非经营性损益及利润情况

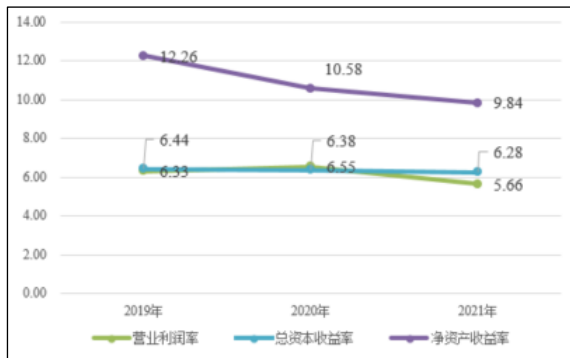
(单位: 亿元)

指标	2019 年	2020 年	2021 年
投资收益	18.82	24.78	11.95
其他收益	5.08	3.90	3.51
营业外收入	0.12	0.21	0.52
利润总额	43.91	40.74	38.76

资料来源：公司财务报告

综合上述因素影响，2019—2021 年，公司利润总额分别为 44.06 亿元、40.74 亿元、38.76 亿元，持续下降，年均复合下降 6.22%。

图 7 公司近年盈利指标情况（单位：%）



资料来源：公司财务报告

盈利指标方面，2019—2021年，公司总资本收益率分别为6.44%、6.38%和5.91%，持续下降；净资产收益率分别为12.26%、10.58%和9.84%，持续下降。公司整体盈利指标好。

2022年1—6月，公司实现营业总收入862.66亿元，较上年同期增长34.50%，主要系炼化业务产品价格上涨推动收入增加所致；公司费用总额为26.00亿元，同比下降1.07%，其中财务费用为15.40亿元，同比基本持平。同期，公司投资收益5.32亿元，同比下降37.31%；公允价值变动收益由上年同期的3.25亿元大幅下降至-3.09亿元，主要系对桐昆集团股份有限公司等参股公司投资收益下滑所致。综上，2022年1—6月，公司实现利润总额23.87亿元，同比下降29.05%。

5. 现金流

公司经营活动现金流量净额持续增长，2021年净流入量增幅很大；随着主要投资项目的完工，在建项目投资支出减少，短时间筹资压力减轻，2022年上半年，受营运所需资金增加等因素影响经营净现金流由流入转为净流出。

从经营活动来看，2019—2021年，公司经营活动现金流入持续增长，年均复合增长24.13%；经营活动现金流出持续增长，年均复合增长20.67%。2019—2021年，公司经营活动现金净额分别为1.92亿元、41.95亿元和81.93亿元，持续增长，年均复合增长553.04%。2020年，公司经营性现金流量净额大幅增长，主要系2019年底文莱PMB项目投产前需要大量铺底资金采购原料等，文莱PMB项目维持高负荷稳定运行后，公司经

营性净现金流明显恢复。2021年，经营活动现金净流入同比大幅增长95.33%，主要系公司为应对原料价格上涨及一季度春节期间库存增加，当年四季度提前储备营运资金；公司针对境外文莱公司采购支付给供应商信用证到期申请押汇推迟付款，对销售收到的信用证申请议付贴现提前收款；同时，对国内聚酯公司收到的客户支付银行承兑汇票申请贴现提前收款、收回与参股公司的往来款等因素所致。2021年，公司现金收入比为102.32%，同比提高0.64个百分点，收入实现质量好。

从投资活动来看，2019—2021年，公司投资活动现金流入持续下降，年均复合下降24.62%；投资活动现金流出持续下降，年均复合下降26.66%。2019—2021年，公司投资活动现金净额分别为-128.63亿元、-77.07亿元和-66.93亿元，净流出额持续下降，年均复合下降27.86%，投资规模持续减小。

2019—2021年，公司筹资活动前现金流量净额分别为-126.71亿元、-35.12亿元和15.00亿元，2021年，公司筹资活动前现金流量净额由上年的净流出转为净流入，筹资压力减小。

从筹资活动来看，2019—2021年，公司筹资活动现金流入持续增长，年均复合增长10.50%；筹资活动现金流出持续增长，年均复合增长24.35%。2019—2021年，公司筹资活动现金净额分别为109.10亿元、61.56亿元和15.59亿元，持续下降，年均复合下降62.20%。2021年，公司筹资活动现金净额同比下降74.67%，主要系在建项目投资资金需求减小，且上年同期与疫情相关贷款规模明显增加，一季度到期后陆续偿还。

表 21 公司现金流情况（单位：亿元、%）

项目	2019年	2020年	2021年	2022年1—6月
经营活动现金流入量	933.93	986.60	1439.07	897.20
经营活动现金流出量	932.01	944.65	1357.13	951.49
经营活动现金流量净额	1.92	41.95	81.93	-54.29
投资活动现金流入量	74.51	50.77	42.34	27.41
投资活动现金流出量	203.14	127.84	109.27	26.99
投资活动现	-128.63	-77.07	-66.93	0.42

现金流量净额				
筹资活动现金流入量	470.86	527.27	574.95	384.16
筹资活动现金流出量	361.75	465.71	559.36	373.40
筹资活动现金流量净额	109.10	61.56	15.59	10.76
筹资活动前现金流	-126.71	-35.12	15.00	-53.87
现金收入比	104.64	101.67	102.32	102.29

资料来源：公司财务报告、联合资信整理

从经营活动来看，2022年1—6月，公司经营活动现金流入897.20亿元，同比增长25.78%，主要系公司产能规模增加以及产品价格上涨所致；公司实现经营活动现金净流出54.29亿元，较上年同期的净流入27.17亿元转为净流出，主要系油价上涨带动原料及产品价格上涨，生产各环节营运资金需求加大；终端需求不足及物流受限影响下，公司库存增加所致。2022年1—6月，公司实现投资活动现金净流入0.42亿元，较上年同期的净流出11.33亿元转为净流入，主要系当期新建项目投资减少导致投资活动现金流出减少所致；同期公司实现筹资活动现金净流入10.76亿元，较上年同期的净流出1.74亿元转为净流入，主要系收到其他与筹资活动有关的现金增加所致。

6. 偿债指标

近年来公司资本支出大导致背负了较多有息债务，文莱项目虽已建成投产，但新冠肺炎疫情期间整体经营业绩一般，公司短期偿债能力指标表现较弱，长期偿债能力指标表现一般。考虑到公司现有业务依然有较强竞争力，偿债能力指标有望通过公司未来持续经营改善。同时，也需关注公司外部融资环境变化以及或有负债对公司偿债带来的影响。

表 22 公司偿债能力指标（单位：%、亿元、倍）

项目	偿债指标	2019年	2020年	2021年	2022年6月
短期偿债能力指标	流动比率	73.81	71.94	76.19	78.67
	速动比率	54.86	54.16	57.43	52.01
	现金短期债务比	0.29	0.30	0.35	0.24

项目	偿债指标	2019年	2020年	2021年	2022年6月
	经营现金流动负债比率	0.39	7.45	12.23	--
长期偿债能力指标	EBITDA	81.00	96.57	99.79	--
	全部债务/EBITDA	7.59	7.26	7.62	--
	EBITDA利息倍数	3.78	2.90	3.00	--

资料来源：公司财务报告、联合资信整理

从短期偿债能力指标看，2019—2021年末，公司流动比率波动增长。同期公司速动比率波动增长，公司流动比率和速动比率较低。截至2021年底，公司经营现金流动负债比率为12.23%，较上年底提高4.79个百分点。截至2021年底，公司现金短期债务比由上年底的0.30倍提高至0.35倍。截至2022年6月底，公司流动比率与速动比率分别为78.67%和52.01%，公司现金短期债务比为0.24倍。总体看，公司短期偿债能力指标较弱，主要系短期借款等增长较快，短期偿债压力大。

从长期偿债指标看，2019—2021年，公司EBITDA持续增长，EBITDA利息倍数波动下降，全部债务/EBITDA波动增长。整体看，公司长期债务偿债能力指标一般。公司在石化化纤行业经营规模处于领先地位，子公司恒逸石化为上市公司具备直接融资渠道，能够在一定程度上增强公司偿债能力。

截至2022年6月底，公司合并口径共获各家银行授信总额924.55亿元，尚未使用额度214.55亿元，间接融资渠道较畅通；同时，公司下属子公司恒逸石化是深圳证券交易所上市公司，拥有直接融资渠道。

截至2022年6月底，公司对外担保金额为13.34亿元，对外担保比率为3.45%。

表 23 公司对外担保情况（单位：万元）

被担保方	金额
浙江荣盛控股集团有限公司	40000
浙江东南网架集团有限公司	37600
兴惠化纤集团有限公司	20000
浙江城建集团股份有限公司	19000
杭州际红贸易有限公司	14600
杭州晨昊纺织整理有限公司	1800

杭州聚唯食品有限公司	400
合计	133400

资料来源：公司提供

公司被担保方多数为杭州萧山地区大型企业，包括荣盛控股、浙江东南网架集团有限公司（以下简称“东南网架集团”）、兴惠化纤集团有限公司（以下简称“兴惠化纤”）浙江城建集团股份有限公司（以下简称“浙江城建”），上述公司担保金额占对外担保金额超过80%。其中，荣盛控股和兴惠化纤为公司下游客户；东南网架集团为浙江东南网架股份有限公司（股票代码：002135.SZ）的控股股东，为杭州市萧山地区的龙头企业；浙江城建为公司的部分生产建设项目的合作方。上述企业多属于公司下游客户或同区域龙头企业，资产规模较大，经营均处于正常状态。被担保方多为上下游民营企业，在经济下行及行业有所波动情况下，公司存在一定或有负债风险。

7. 公司本部（母公司）财务分析

母公司资产规模波动增长，结构以非流动资产为主；债务负担仍重，利润规模小，自身偿债能力弱。公司本部核心资产为对上市子公司的股权和应收款项，自身经营性业务较少，通过对外融资并拆借给子公司进行资金支持。考虑到其持有上市公司股权质押比例较高，相关投资收益和往来资金回流对其偿债支持力度一般，母公司偿债能力很大程度依赖良好的再融资环境。

公司母公司主要行使管理及融资职能，并协助子公司开展部分采销业务。2019—2021年末，母公司资产总额波动增长，年均复合增长4.41%。截至2021年底，母公司资产总额249.65亿元，较上年底基本持平。其中，流动资产100.72亿元（占比40.34%），非流动资产148.93亿元（占比59.66%）。截至2021年底，母公司流动资产中其他应收款占53.87%，非流动资产主要由长期股权投资（占77.15%）构成。

2019—2021年末，母公司所有者权益持续增长，年均复合增长2.46%。截至2021年底，

母公司所有者权益为72.05亿元，较上年底增长4.76%。截至2021年底，母公司全部债务143.93亿元，较上年底下降11.54%，主要系短期债务下降所致。其中，短期债务占68.78%、长期债务占31.22%。截至2021年底，母公司短期债务为98.99亿元。截至2021年底，母公司资产负债率71.14%，且存在较大的债券偿付压力，截至2022年6月13日，公司本部存续债券107.00亿元。债务负担重。

2019—2021年，母公司营业总收入持续增长，年均复合增长34.93%，2021年母公司营业总收入为80.75亿元。2019—2021年，母公司利润总额波动下降，2021年为3.00亿元；投资收益波动下降，年均复合下降12.40%，2021年为8.83亿元。

2019—2021年，经营活动产生的现金流量净额持续增长，年均复合增长274.63%；投资活动产生的现金流量净额波动增长，年均复合增长25.40%；筹资活动产生的现金流量净额持续增长，年均复合增长134.98%。2021年，母公司经营活动现金流净额为14.77亿元，投资活动现金流净额6.38亿元，筹资活动现金流净额-23.08亿元。

截至2022年6月底，母公司资产总额248.90亿元，所有者权益为70.07亿元，负债总额178.84亿元；母公司资产负债率71.85%；全部债务151.93亿元，全部债务资本化比率68.44%。2022年1—6月，母公司营业收入48.98亿元，利润总额-1.97亿元，投资收益1.69亿元。

8. 财务指标同业对比

在行业内企业中，公司资产规模较大，但债务负担相对较重。

截至2021年底，公司资产规模较新凤鸣集团和桐昆集团均有较大优势，但资产负债率较高。2021年，公司净利润规模较大，但EBITDA利息倍数低。

表 24 2021 年公司财务指标同业对比情况

指标名称	新凤鸣集团 股份有限公司	桐昆集团 股份有限公司	浙江恒逸集 团有限公司
资产总额（亿元）	375.08	696.95	1275.84
净利润（亿元）	22.54	73.52	35.23
经营性净现金流（亿元）	31.43	27.94	81.93
资产负债率（%）	56.21	48.34	71.95
EBITDA/利息费用（倍）	10.66	33.93	3.00

注：为便于比较，除公司 EBITDA 利息倍数因 Wind 数据不可得而采用本报告数据外，其他数据均采用 Wind 口径
资料来源：公开资料及公司提供

九、本期中期票据偿还能力分析

本期中期票据的发行对公司现有债务结构影响小，公司经营活动现金流入量、经营活动现金流量净额和 EBITDA 对本期中期票据保障能力很强，但公司整体债务负担重，中长期依赖其经营竞争力保持以及持续稳定的经营获现。

1. 本期中期票据对公司现有债务的影响

本期债券基础发行金额人民币3亿元，发行金额上限人民币8亿元，按照发行金额上限测算，在其他因素不变的情况下，分别占公司2022年6月底长期债务和全部债务的3.35%和0.95%，本期债券的发行对公司现有债务结构影响小。

以2022年6月底财务数据为基础，本期债券发行后，在其他因素不变的情况下，公司的资产负债率、全部债务资本化比率和长期债务资本化比率分别由71.20%、68.46%和38.24%上升至71.37%、68.67%和39.02%，公司负债水平有所上升，债务负担有所加重。考虑到本期债券募集资金部分用于偿还到期债券，公司实际债务指标或将低于模拟值。

2. 本期中期票据偿还能力分析

2019—2021年，公司经营活动产生的现金流入分别为933.93亿元、986.60亿元和1439.07亿元，分别为本期债券发行额度（8.00亿元）的116.74倍、123.33倍和179.88倍；同期公司经营活动现金流量净额分别为1.92亿元、41.95亿元和81.93

亿元，分别为本期债券发行额度（8.00亿元）的0.24倍、5.24倍和10.24倍。2019—2021年，公司 EBITDA 分别为81.00亿元、96.57亿元和99.79亿元，分别为本期债券发行额度（8.00亿元）的10.13倍、12.07倍和12.47倍。公司经营活动现金流入量、经营活动现金流量净额和 EBITDA 对本期债券保障能力很强。

考虑本期债券发行，2019—2021年，公司经营活动产生的现金流入对本期债券发行后长期债务保障能力强，公司经营活动现金流量净额和 EBITDA 对本期债券发行后长期债务的保障能力一般。

表 25 本期中期票据偿还能力测算

项目	2019 年	2020 年	2021 年
发行后长期债务*（亿元）	239.38	249.59	252.96
经营现金流入/发行后长期债务（倍）	3.90	3.95	5.69
经营现金/发行后长期债务（倍）	0.01	0.17	0.32
发行后长期债务/EBITDA（倍）	2.96	2.58	2.53

注：发行后长期债务为将本期债券发行额度计入后测算的长期债务总额

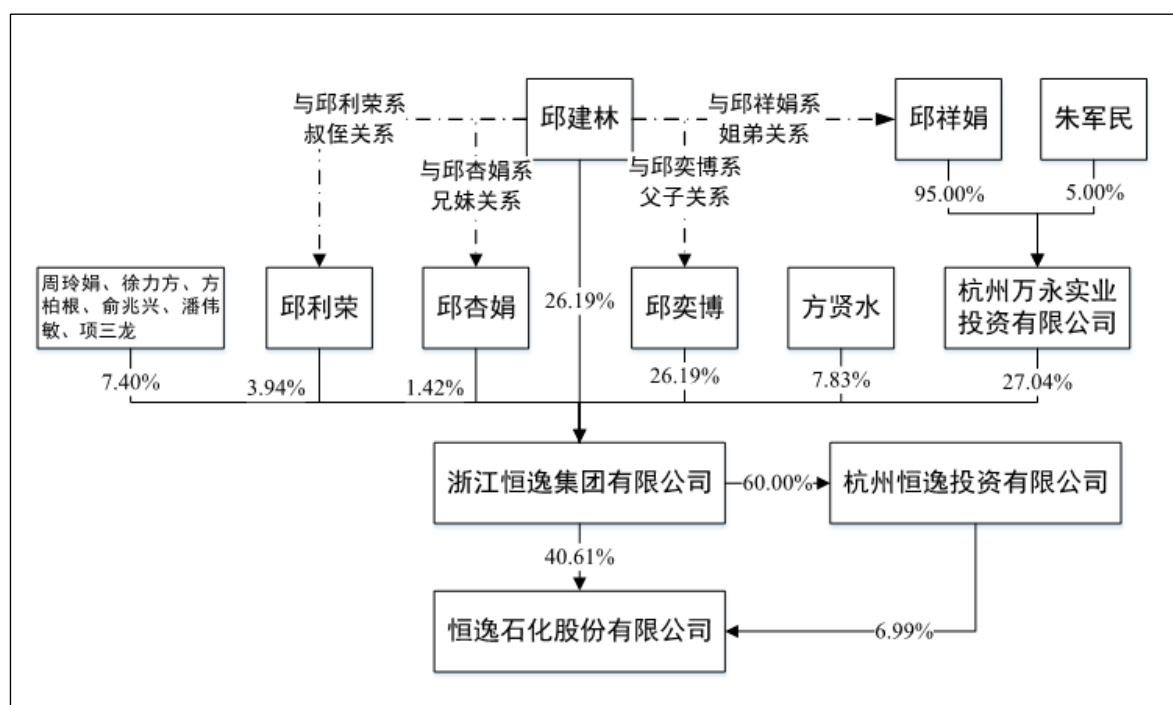
资料来源：公司财务报告、联合资信整理

截至2022年9月16日，公司发行的所有存续债券中，2022—2024年公司到期债券（含行权）余额合计分别为28.00亿元、80.00亿元和0.01亿元，2023年公司集中兑付债券金额大。2021年公司经营活动现金流入量、经营活动现金净流量和 EBITDA 分别为2023年内到期债券的17.99倍、1.02倍和1.25倍；2022年6月底公司现金类资产为2023年内到期的存续债券的1.78倍。公司经营活动现金流入量、经营活动现金净流量、EBITDA 和现金类资产对2023年到期债券保障能力强。

十、结论

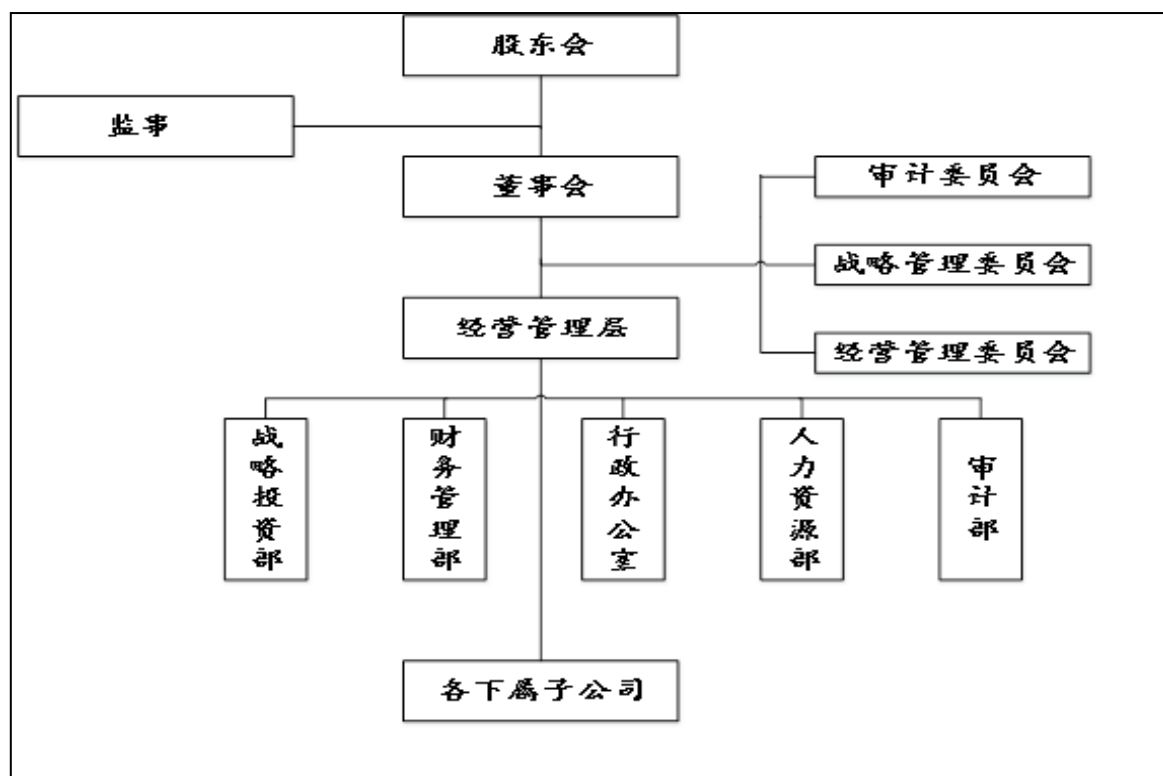
基于对公司经营风险、财务风险及债项条款等方面的综合分析评估，联合资信确定公司的主体长期信用等级为 AA⁺，本期中期票据信用等级为 AA⁺，评级展望为稳定。

附件 1-1 截至 2022 年 6 月底公司股权结构图



资料来源：公司提供

附件 1-2 截至 2022 年 6 月底公司组织机构图



资料来源：公司提供

附件 1-3 截至 2022 年 6 月底公司子公司情况

子公司名称	主要经营地	注册地	业务性质	持股比例(%)		取得方式
				直接	间接	
恒逸石化股份有限公司	广西壮族自治区北海市	广西壮族自治区北海市	实业投资	40.61	6.99	1
浙江恒逸石化有限公司	浙江省杭州市	浙江省杭州市	化纤产品制造	0.00	47.60	1
浙江恒逸聚合物有限公司	浙江省杭州市	浙江省杭州市	化纤产品制造	0.00	26.74	2
浙江逸盛石化有限公司	浙江省宁波市	浙江省宁波市	石化产品制造	0.00	33.32	2
浙江逸昕化纤有限公司	浙江省杭州市	浙江省杭州市	商贸业	0.00	33.32	1
香港逸盛石化投资有限公司	中国香港	中国香港	贸易、咨询	0.00	33.32	1
浙江恒逸高新材料有限公司	浙江省杭州市	浙江省杭州市	化纤产品制造	0.00	43.16	1
宁波恒逸贸易有限公司	浙江省宁波市	浙江省宁波市	商贸业	0.00	33.32	1
香港天逸国际控股有限公司	中国香港	中国香港	贸易、投资	0.00	47.60	1
佳栢国际投资有限公司	中国香港	中国香港	贸易、投资	0.00	47.60	1
恒逸实业(文莱)有限公司	文莱	文莱	石化产品制造	0.00	33.32	2
宁博恒奕工程管理有限公司	浙江省宁波市	浙江省宁波市	工程管理	0.00	33.32	2
恒逸实业国际有限公司	新加坡	新加坡	商贸业	0.00	33.32	1
恒逸石化国际有限公司(新加坡)	新加坡	新加坡	商贸业	0.00	47.60	1
浙江恒逸石化销售有限公司	浙江省杭州市	浙江省杭州市	贸易	0.00	47.60	1
海宁恒逸新材料有限公司	浙江省嘉兴市	浙江省嘉兴市	化纤产品制造	0.00	47.60	1
海宁恒逸热电有限公司	浙江省嘉兴市	浙江省嘉兴市	电力、热力生产和供应业	0.00	42.84	1
宿迁逸达新材料有限公司	江苏省宿迁市	江苏省宿迁市	化纤产品制造	0.00	47.60	1
福建逸锦化纤有限公司	福建省泉州市	福建省泉州市	化纤产品制造	0.00	30.94	1
绍兴神工包装有限公司	浙江省绍兴市	浙江省绍兴市	生产、加工包装物	0.00	24.28	1
浙江恒逸物流有限公司	浙江省杭州市	浙江省杭州市	物流运输	0.00	47.60	2
浙江恒逸国际贸易有限公司	浙江省杭州市	浙江省杭州市	商贸业	0.00	47.60	1
浙江恒凯能源有限公司	浙江省杭州市	浙江省杭州市	商贸业	0.00	28.56	1
浙江恒逸工程管理有限公司	浙江省杭州市	浙江省杭州市	工程管理	0.00	47.60	1
浙江恒澜科技有限公司	浙江省杭州市	浙江省杭州市	化纤产品制造	0.00	47.60	1
嘉兴逸鹏化纤有限公司	浙江省嘉兴市	浙江省嘉兴市	化纤产品制造	0.00	47.60	2
太仓逸枫化纤有限公司	江苏省苏州市	江苏省苏州市	化纤产品制造	0.00	47.60	2
浙江双兔新材料有限公司	浙江省杭州市	浙江省杭州市	化纤产品制造	0.00	47.60	3
杭州逸曜化纤有限公司	浙江省杭州市	浙江省杭州市	化纤产品制造	0.00	47.60	2
香港恒逸物流有限公司	中国香港	中国香港	物流运输	0.00	47.60	1
恒逸国际物流有限公司	新加坡	新加坡	物流运输	0.00	47.60	1
浙江逸智信息科技有限公司	浙江省杭州市	浙江省杭州市	软件和信息技术服务业	0.00	47.60	1
海宁俊博盛明贸易有限公司	浙江省嘉兴市	浙江省嘉兴市	商贸业	0.00	47.60	1
杭州逸通新材料有限公司	浙江省杭州市	浙江省杭州市	化纤产品制造	0.00	28.74	1
绍兴恒逸物流有限公司	浙江省绍兴市	浙江省绍兴市	物流运输	0.00	47.60	1
广西恒逸环境科技有限公司	广西壮族自治区钦州市	广西壮族自治区钦州市	科技服务	0.00	47.60	1
浙江恒逸瀚霖置业有限公司	浙江省杭州市	浙江省杭州市	房地产开发经营	25.00	35.70	1
海南恒憬贸易有限公司	海南省	海南省	贸易	0.00	47.60	1
广西恒逸顺琪贸易有限公司	广西壮族自治区钦州市	广西壮族自治区钦州市	贸易	0.00	47.60	1
海宁澜钛新材料有限公司	浙江省嘉兴市	浙江省嘉兴市	化纤产品制造	0.00	47.60	1

子公司名称	主要经营地	注册地	业务性质	持股比例(%)		取得方式
				直接	间接	
嘉兴恒屿贸易有限公司	浙江省嘉兴市	浙江省嘉兴市	贸易	0.00	47.60	1
广西恒逸新材料有限公司	广西壮族自治区钦州市	广西壮族自治区钦州市	化纤产品制造	0.00	47.60	2
香港逸天有限公司	中国香港	中国香港	贸易、投资	100.00	0.00	1
杭州萧山俊博盛明工程技术有限公司	浙江省杭州市	浙江省杭州市	贸易	0.00	100.00	1
恒逸 JAPAN 株式会社	日本东京	日本东京	贸易、投资	0.00	51.00	1
杭州鑫君睿康贸易有限公司	浙江省杭州市	浙江省杭州市	贸易	0.00	100.00	1
香港恒融达有限公司	中国香港	中国香港	投资	0.00	100.00	1
裕领环球有限公司	中国香港	中国香港	投资	0.00	100.00	1
浙江恒逸能源有限公司	浙江省杭州市	浙江省杭州市	贸易	100.00	0.00	1
杭州恒逸投资有限公司	浙江省杭州市	浙江省杭州市	贸易、投资	60.00	0.00	1
上海恒逸纺织原料发展有限公司	上海市	上海市	纺织	100.00	0.00	2
杭州逸旭股权投资合伙企业(有限合伙)	浙江省杭州市	浙江省杭州市	投资	94.74	0.00	1
杭州锦绎实业有限公司	浙江省杭州市	浙江省杭州市	贸易、投资	58.99	0.00	1
浙江恒逸锦纶有限公司	浙江省杭州市	浙江省杭州市	化纤产品制造	38.00	33.03	1
杭州逸宸化纤有限公司	浙江省杭州市	浙江省杭州市	化纤产品制造	0.00	38.34	1
广西恒逸化工贸易有限公司	广西壮族自治区钦州市	广西壮族自治区钦州市	贸易	100.00	0.00	1
海南恒帆贸易有限公司	海南省	海南省	贸易	100.00	0.00	1
浙江小逸供应链管理有限公司	浙江省杭州市	浙江省杭州市	供应链管理服务	0.00	47.60	1
宁波盛懋贸易有限公司	浙江省宁波市	浙江省宁波市	商贸业	0.00	33.32	2

注：取得方式：1.投资设立；2.同一控制合并；3.非同一控制合并

资料来源：公司提供

附件 2-1 主要财务数据及指标（合并口径）

项 目	2019 年	2020 年	2021 年	2022 年 6 月
财务数据				
现金类资产（亿元）	109.63	136.32	180.84	142.11
资产总额（亿元）	1047.53	1135.75	1275.84	1340.76
所有者权益（亿元）	314.64	327.17	357.89	386.13
短期债务（亿元）	383.62	459.54	515.87	599.22
长期债务（亿元）	231.38	241.59	244.96	239.06
全部债务（亿元）	615.00	701.13	760.82	838.28
营业总收入（亿元）	869.49	925.85	1383.83	862.66
利润总额（亿元）	44.06	40.74	38.76	23.87
EBITDA（亿元）	81.00	96.57	99.79	--
经营性净现金流（亿元）	1.92	41.95	81.93	-54.29
财务指标				
销售债权周转次数（次）	14.03	12.00	17.08	--
存货周转次数（次）	12.94	8.88	11.54	--
总资产周转次数（次）	0.95	0.85	1.15	--
现金收入比（%）	104.64	101.67	102.32	102.29
营业利润率（%）	6.33	6.55	5.66	5.42
总资本收益率（%）	6.44	6.38	5.91	--
净资产收益率（%）	12.26	10.58	9.84	--
长期债务资本化比率（%）	42.38	42.48	40.63	38.24
全部债务资本化比率（%）	66.15	68.18	68.01	68.46
资产负债率（%）	69.96	71.19	71.95	71.20
流动比率（%）	73.81	71.94	76.19	78.67
速动比率（%）	54.86	54.16	57.43	52.01
经营现金流动负债比（%）	0.39	7.45	12.23	--
现金短期债务比（倍）	0.29	0.30	0.35	0.24
EBITDA 利息倍数（倍）	3.78	2.90	3.00	--
全部债务/EBITDA（倍）	7.59	7.26	7.62	--

注：1.公司 2022 年 1-6 月财务数据未经审计；2.将其他流动负债中的有息债务计入公司短期债务，将长期应付款中的有息债务计入公司长期债务；3.“—”表示数据不适用

资料来源：联合资信根据公司财务报告整理

附件 2-2 主要财务数据及指标（公司本部/母公司口径）

项 目	2019 年	2020 年	2021 年	2022 年 6 月
财务数据				
现金类资产（亿元）	13.63	23.23	20.70	18.75
资产总额（亿元）	228.99	250.49	249.65	248.90
所有者权益（亿元）	68.64	68.78	72.05	70.07
短期债务（亿元）	106.06	129.21	98.99	107.56
长期债务（亿元）	52.83	33.49	44.93	44.37
全部债务（亿元）	158.90	162.71	143.93	151.93
营业总收入（亿元）	44.35	51.33	80.75	48.98
利润总额（亿元）	-0.28	-0.41	3.00	-1.97
EBITDA（亿元）	/	/	/	--
经营性净现金流（亿元）	1.05	3.97	14.77	2.29
财务指标				
销售债权周转次数（次）	3.48	4.15	7.07	--
存货周转次数（次）	*	*	*	--
总资产周转次数（次）	0.20	0.21	0.32	--
现金收入比（%）	73.46	81.82	84.35	94.59
营业利润率（%）	1.18	1.21	5.38	1.73
总资本收益率（%）	/	/	/	--
净资产收益率（%）	2.71	0.86	4.45	--
长期债务资本化比率（%）	43.49	32.75	38.41	38.78
全部债务资本化比率（%）	69.83	70.29	66.64	68.44
资产负债率（%）	70.03	72.54	71.14	71.85
流动比率（%）	70.42	66.73	75.92	73.02
速动比率（%）	70.42	66.73	75.07	71.66
经营现金流动负债比（%）	0.98	2.68	11.13	--
现金短期债务比（倍）	0.13	0.18	0.21	0.17
EBITDA 利息倍数（倍）	/	/	/	--
全部债务/EBITDA（倍）	/	/	/	--

注：1. 母公司 2022 年 1-6 月财务数据未经审计；2. 将其他流动负债计入短期债务；3. “--”表示数据不适用，“/”表示数据未获取到，“*”表示数据过大或者过小

资料来源：联合资信根据公司财务报告整理

附件 3 主要财务指标的计算公式

指标名称	计算公式
增长指标	
资产总额年复合增长率	(1) 2 年数据: 增长率= (本期-上期) / 上期×100% (2) n 年数据: 增长率=[(本期/前 n 年) ^ (1/ (n-1)) -1]×100%
净资产年复合增长率	
营业总收入年复合增长率	
利润总额年复合增长率	
经营效率指标	
销售债权周转次数	营业总收入/ (平均应收账款净额+平均应收票据+平均应收款项融资)
存货周转次数	营业成本/平均存货净额
总资产周转次数	营业总收入/平均资产总额
现金收入比	销售商品、提供劳务收到的现金/营业总收入×100%
盈利指标	
总资产收益率	(净利润+费用化利息支出) / (所有者权益+长期债务+短期债务) ×100%
净资产收益率	净利润/所有者权益×100%
营业利润率	(营业总收入-营业成本-税金及附加) / 营业总收入×100%
债务结构指标	
资产负债率	负债总额/资产总计×100%
全部债务资本化比率	全部债务/ (长期债务+短期债务+所有者权益) ×100%
长期债务资本化比率	长期债务/ (长期债务+所有者权益) ×100%
担保比率	担保余额/所有者权益×100%
长期偿债能力指标	
EBITDA 利息倍数	EBITDA/利息支出
全部债务/ EBITDA	全部债务/ EBITDA
短期偿债能力指标	
流动比率	流动资产合计/流动负债合计×100%
速动比率	(流动资产合计-存货) / 流动负债合计×100%
经营现金流动负债比	经营活动现金流量净额/流动负债合计×100%
现金短期债务比	现金类资产/短期债务

注: 现金类资产=货币资金+交易性金融资产+应收票据+应收款项融资中的应收票据

短期债务=短期借款+交易性金融负债+一年内到期的非流动负债+应付票据+其他短期债务

长期债务=长期借款+应付债券+租赁负债+其他长期债务

全部债务=短期债务+长期债务

EBITDA=利润总额+费用化利息支出+固定资产折旧+使用权资产折旧+摊销

利息支出=资本化利息支出+费用化利息支出

附件 4-1 主体长期信用等级设置及其含义

联合资信主体长期信用等级划分为三等九级，符号表示为：AAA、AA、A、BBB、BB、B、CCC、CC、C。除 AAA 级、CCC 级（含）以下等级外，每一个信用等级可用“+”“-”符号进行微调，表示略高或略低于本等级。

各信用等级符号代表了评级对象违约概率的高低和相对排序，信用等级由高到低反映了评级对象违约概率逐步增高，但不排除高信用等级评级对象违约的可能。

具体等级设置和含义如下表。

信用等级	含义
AAA	偿还债务的能力极强，基本不受不利经济环境的影响，违约概率极低
AA	偿还债务的能力很强，受不利经济环境的影响不大，违约概率很低
A	偿还债务能力较强，较易受不利经济环境的影响，违约概率较低
BBB	偿还债务能力一般，受不利经济环境影响较大，违约概率一般
BB	偿还债务能力较弱，受不利经济环境影响很大，违约概率较高
B	偿还债务的能力较大地依赖于良好的经济环境，违约概率很高
CCC	偿还债务的能力极度依赖于良好的经济环境，违约概率极高
CC	在破产或重组时可获得保护较小，基本不能保证偿还债务
C	不能偿还债务

附件 4-2 中长期债券信用等级设置及含义

联合资信中长期债券信用等级设置及含义同主体长期信用等级。

附件 4-3 评级展望设置及含义

评级展望是对信用等级未来一年左右变化方向和可能性的评价。评级展望通常分为正面、负面、稳定、发展中等四种。

评级展望	含义
正面	存在较多有利因素，未来信用等级调升的可能性较大
稳定	信用状况稳定，未来保持信用等级的可能性较大
负面	存在较多不利因素，未来信用等级调降的可能性较大
发展中	特殊事项的影响因素尚不能明确评估，未来信用等级可能调升、调降或维持

联合资信评估股份有限公司关于 浙江恒逸集团有限公司 2022 年度第二期中期票据的跟踪评级安排

根据相关监管法规和联合资信评估股份有限公司（以下简称“联合资信”）有关业务规范，联合资信将在本期债项信用评级有效期内持续进行跟踪评级，跟踪评级包括定期跟踪评级和不定期跟踪评级。

浙江恒逸集团有限公司（以下简称“公司”）应按联合资信跟踪评级资料清单的要求及时提供相关资料。联合资信将按照有关监管政策要求和委托评级合同约定在本期债项评级有效期内完成跟踪评级工作。

贵公司或本期债项如发生重大变化，或发生可能对贵公司或本期债项信用评级产生较大影响的重大事项，贵公司应及时通知联合资信并提供有关资料。

联合资信将密切关注贵公司的经营管理状况、外部经营环境及本期债项相关信息，如发现有重大变化，或出现可能对贵公司或本期债项信用评级产生较大影响的事项时，联合资信将进行必要的调查，及时进行分析，据实确认或调整信用评级结果，出具跟踪评级报告，并按监管政策要求和委托评级合同约定报送及披露跟踪评级报告和结果。

如贵公司不能及时提供跟踪评级资料，或者出现监管规定、委托评级合同约定的其他情形，联合资信可以终止或撤销评级。