

信用等级公告

联合[2017] 459 号

联合资信评估有限公司通过对江苏沙钢集团有限公司及其拟发行的 2017 年度第一期中期票据的信用状况进行综合分析和评估，确定

江苏沙钢集团有限公司

主体长期信用等级为

AAA

江苏沙钢集团有限公司

2017 年度第一期中期票据信用等级为

AAA

特此公告。

联合资信评估有限公司
二零一七年三月三十一日



江苏沙钢集团有限公司 2017 年度第一期中期票据信用评级报告

评级结果:

主体长期信用等级: AAA

评级展望: 稳定

本期中期票据信用等级: AAA

本期中期票据发行额度: 10 亿元

本期中期票据期限: 3 年

偿还方式: 每年付息、到期一次还本

发行目的: 补充流动资金和偿还银行贷款

评级时间: 2017 年 3 月 31 日

财务数据

项 目	2013 年	2014 年	2015 年	16 年 9 月
现金类资产(亿元)	127.97	126.31	98.49	91.64
资产总额(亿元)	1261.68	1138.95	1088.71	1231.65
所有者权益(亿元)	416.62	409.54	437.21	467.51
短期债务(亿元)	466.83	427.81	463.05	466.27
长期债务(亿元)	153.15	115.97	57.32	97.70
全部债务(亿元)	619.98	543.78	520.36	563.97
营业总收入(亿元)	1551.89	1371.27	1205.19	856.88
利润总额(亿元)	20.34	26.24	13.90	26.39
EBITDA(亿元)	104.59	98.80	81.54	--
经营性净现金流(亿元)	25.71	250.82	60.58	60.56
营业利润率(%)	4.01	6.30	0.04	7.11
净资产收益率(%)	3.03	5.16	2.30	--
资产负债率(%)	66.98	64.04	59.84	62.04
全部债务资本化比率(%)	59.81	57.04	54.34	54.68
流动比率(%)	90.25	90.72	87.83	92.48
经营现金流流动负债比(%)	3.77	41.26	10.33	--
全部债务/EBITDA(倍)	5.93	5.50	6.38	--
EBITDA 利息倍数(倍)	3.98	4.26	4.00	--

注: 公司 2016 年三季度财务数据未经审计。

分析师

唐 岩 孙 鑫

邮箱: lianhe@lhratings.com

电话: 010-85679696

传真: 010-85679228

地址: 北京市朝阳区建国门外大街 2 号
中国人保财险大厦 17 层 (100022)

网址: www.lhratings.com

评级观点

联合资信评估有限公司(以下称“联合资信”)对江苏沙钢集团有限公司(以下称“公司”)的评级,反映了公司作为中国特大型钢铁生产企业,在产能规模、区域优势、技术水平、研发实力以及产品结构等方面具备的综合优势。联合资信同时关注到,钢铁行业景气度持续低迷、公司铁矿石对外依存度高、债务结构不尽合理等因素对其信用基本面带来的不利影响。

未来,公司仍将围绕钢铁主业,通过对现有生产线进行技术改造,调整产品结构,提高高附加值产品比例,公司综合竞争力有望进一步提升。联合资信对公司的评级展望为稳定。

本期中期票据的发行对公司现有债务水平有一定影响,公司经营活动现金流和 EBITDA 对本期中期票据的保障能力强。

基于对公司主体长期信用以及本期中期票据偿还能力的综合评估,联合资信认为,本期中期票据到期不能偿付的风险极低,安全性极高。

优势

1. 公司是中国最大的民营钢铁企业,本部是世界单体产能最大的钢铁生产企业,规模优势显著。
2. 公司位于长三角地区,经济发达,为公司发展提供了良好的外部环境;公司具备港口,物流运输具备成本优势。
3. 公司研发实力强,产品种类丰富,综合竞争力强。
4. 公司人员负担轻,期间费用率低,运营效率高。
5. 公司经营活动现金流和 EBITDA 规模较大,对本期中期票据保障能力强。

关注

1. 钢铁行业景气度持续下降，行业内企业竞争激烈，经营压力加大。
2. 公司铁矿石主要依赖进口，对外依存度高；在澳洲投资的矿山存在进一步减值的风险。
3. 公司债务以短期债务为主，债务结构有待改善；公司其他应收款和对外贷款金额较大，存在一定回收风险；公司所有者权益中未分配利润占比高，权益稳定性弱。
4. 2015年，公司利润总额对投资收益依赖大。

信用评级报告声明

一、除因本次评级事项联合资信评估有限公司（联合资信）与江苏沙钢集团有限公司构成委托关系外，联合资信、评级人员与江苏沙钢集团有限公司不存在任何影响评级行为独立、客观、公正的关联关系。

二、联合资信与评级人员履行了实地调查和诚信义务，有充分理由保证所出具的评级报告遵循了真实、客观、公正的原则。

三、本信用评级报告的评级结论是联合资信依据合理的内部信用评级标准和程序做出的独立判断，未因江苏沙钢集团有限公司和其他任何组织或个人的不当影响改变评级意见。

四、本信用评级报告用于相关决策参考，并非是某种决策的结论、建议等。

五、本信用评级报告中引用的企业相关资料主要由江苏沙钢集团有限公司提供，联合资信不保证引用资料的真实性及完整性。

六、江苏沙钢集团有限公司 2017 年度第一期中期票据信用等级自本期中期票据发行之日起至到期兑付日有效；根据跟踪评级的结论，在有效期内信用等级有可能发生变化。

江苏沙钢集团有限公司

2017 年度第一期中期票据信用评级报告

一、主体概况

江苏沙钢集团有限公司（以下简称“公司”或“沙钢集团”）前身为成立于 1975 年 6 月的沙洲县轧钢厂，1992 年 9 月，以张家港市钢铁厂为主体，组建江苏沙钢集团公司，1996 年 5 月，江苏沙钢集团公司改组为江苏沙钢集团有限公司，公司新增注册资金 3.71 亿元，增资后注册资金变更为 10.19 亿元，各股东出资比例为：张家港钢铁厂占 81%，张家港市氧气厂占 19%；2001 年 1 月，公司将 3.02 亿元资本公积转增注册资本，转增后公司注册资本为 13.21 亿元，各股东出资比例不变，公司整体转制工作顺利完成。

后经多次股权变更，截至 2016 年 9 月底，公司股东包括：张家港保税区兴恒得贸易有限公司（持股比例 29.10%）、张家港保税区润源不锈钢贸易有限公司（持股比例 17.67%）、自然人沈文荣（持股比例 29.32%）、龚盛、刘俭等 37 位自然人股东持有公司剩余股份。沈文荣持有张家港保税区润源不锈钢贸易有限公司 50.01% 的股份，为公司实际控制人，且沈文荣与张家港保税区兴恒得贸易有限公司的股东不存在关联关系。公司子公司江苏沙钢股份有限公司为深圳证券交易所上市公司，股票代码 002075.SZ。

公司经营范围：钢铁冶炼，钢材轧制，金属轧制设备配件、耐火材料制品、金属结构及其构件制造，废钢收购、加工，公司产品销售。（国家有专项规定的，办理许可证后经营）。经营本企业和本企业成员企业自产产品及相关技术的出口业务；经营本企业和本企业成员企业生产、科研所需的原辅材料、机械设备、仪器仪表、零配件及相关技术的进口业务；国内贸易（国家禁止或限制经营的项目除外；国家有专项规定的，取得相应许可后经营）。承

包境外冶金工程和境内国际招标工程；上述境外工程所需的设备、材料进口；对外派遣实施上述境外工程所需的劳务人员。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）。

截至 2016 年 9 月底，公司共设有公司办、组织劳资处、纪检审计处、财务处、总工办、生产安全处和钢铁研究院等 20 余个职能部门。

截至 2015 年底，公司（合并）资产总额 1088.71 亿元，所有者权益合计 437.21 亿元（含少数股东权益 160.63 亿元）；2015 年公司实现营业总收入 1205.19 亿元，利润总额 13.90 亿元。

截至 2016 年 9 月底，公司（合并）资产总额 1231.65 亿元，所有者权益 467.51 亿元（含少数股东权益 156.63 亿元）；2016 年 1~9 月，公司实现营业总收入 856.88 亿元，利润总额 26.39 亿元。

公司注册地址：江苏省苏州张家港市锦丰镇；法定代表人：沈彬。

二、本期中期票据概况

公司于 2016 年 3 月取得 DFI（自动储架发行债务融资工具）发行资质（中市协注【2016】DFI【9】号），并于 2016 年 8 月 9 日发行了 2016 年度第一期中期票据“16 苏沙钢 MTN001”（额度 30 亿元），于 2016 年 9 月 23 日发行了 2016 年度第二期中期票据“16 沙钢 MTN002”（额度 20 亿元），期限均为 5 年（3+2），于 2016 年 10 月 20 日发行了 2016 年度第三期中期票据“16 苏沙钢 MTN003”（额度 20 亿元），期限为 5 年，于 2016 年 11 月 2 日发行了 2016 年度第四期中期票据“16 苏沙钢 MTN004”（额度 20 亿元），期限为 5 年。本次计划在 DFI 项下发行 2017 年度第一期中期

票据（以下简称“本期中期票据”），拟发行额度为 10 亿元，期限为 3 年。本期中期票据每年付息一次，于兑付日一次性兑付本金及最后一期利息。

本期中期票据所募集的 10 亿元资金，其中 5 亿元用于补充营运资金，主要用于购买铁矿石及其他运营资金需求；5 亿元用于归还公司本部及下属子公司银行借款。

本期中期票据无担保。

三、宏观经济和政策环境

2016 年，在英国宣布脱欧、意大利修宪公投失败等风险事件的影响下，全球经济维持了缓慢复苏态势。在相对复杂的国际政治经济环境下，我国继续推进供给侧结构性改革，全年实际 GDP 增速为 6.7%，经济增速下滑趋缓，但下行压力未消。具体来看，产业结构继续改善，固定资产投资缓中趋稳，消费平稳较快增长，外贸状况有所改善；全国居民消费价格指数（CPI）保持温和上涨，工业生产者出厂价格指数（PPI）和工业生产者购进价格指数（PPIRM）持续回升，均实现转负为正；制造业采购经理指数（PMI）四季度稳步回升至 51% 以上，显示制造业持续回暖；非制造业商务活动指数全年均在 52% 以上，非制造业保持较快扩张态势；就业形势总体稳定。

积极的财政政策和稳健适度的货币政策对经济平稳增长发挥了重要作用。2016 年，全国一般公共预算收入 15.96 万亿元，较上年增长 4.5%；一般公共预算支出 18.78 万亿元，较上年增长 6.4%；财政赤字 2.83 万亿元，实际财政赤字率 3.8%，为 2003 年以来的最高值，财政政策继续加码。2016 年，央行下调人民币存款准备金率 0.5 个百分点，并灵活运用多种货币政策工具，引导货币信贷及社会融资规模合理增长，市场资金面保持适度宽松，人民币汇率贬值压力边际减弱。

三大产业保持稳定增长，产业结构继续改

善。2016 年，我国农业生产形势基本稳定；工业生产企稳向好，企业效益持续改善，主要受益于去产能、产业结构调整以及行业顺周期的影响；服务业保持快速增长，第三产业增加值占国内生产总值的比重以及对 GDP 增长的贡献率较上年继续提高，服务业的支柱地位进一步巩固。

固定资产投资缓中趋稳，基础设施建设投资依旧是稳定经济增长的重要推手。2016 年，我国固定资产投资 59.65 万亿元，较上年增长 8.1%（实际增长 8.8%），增速较上年小幅回落。其中，民间投资增幅（3.2%）回落明显。2016 年，受益于一系列新型城镇化、棚户区改造、交通、水利、PPP 等项目相继落地，我国基础设施建设投资增速（15.7%）依然保持在较高水平；楼市回暖对房地产投资具有明显的拉动作用，全国房地产开发投资增速（6.9%）较上年明显提升；受经济下行压力和实体经济不振影响，制造业投资较上年增长 4.2%，增幅继续回落，成为拉低我国整体经济增速的主要原因。

消费平稳较快增长，对经济支撑作用增强。2016 年，我国社会消费品零售总额 33.23 万亿元，较上年增长 10.4%（实际增长 9.6%），增速较上年小幅回落 0.3 个百分点，最终消费支出对经济增长的贡献率继续上升至 64.6%。2016 年，我国居民人均可支配收入 23821 元，较上年实际增长 6.3%，居民收入的稳步增长是推动消费改善的重要原因之一。具体来看，居住、医疗保健、交通通信、文化教育等与个人发展和享受相关的支出快速增长；受益于楼市回暖和汽车补贴政策的拉动，建筑及装潢材料、家具消费和汽车消费增幅明显；网络消费维持较高增速。

外贸状况有所改善，结构进一步优化。2016 年，我国进出口总值 24.33 万亿元人民币，较上年下降 0.9%，降幅比上年收窄 6.1 个百分点；出口 13.84 万亿元，较上年下降 2.0%，其中机电产品、传统劳动密集型产品仍为出口主

力，航空航天器、光通信设备、大型成套设备出口额保持较高增速，外贸结构有所优化；进口 10.49 万亿元，较上年增长 0.6%，增幅转负为正，其中铁矿石、原油、煤、铜等大宗商品进口额保持增长，但量增价跌，进口质量和效益进一步提升；贸易顺差 3.35 万亿元，较上年减少 9.2 个百分点。总体来看，我国进出口增速呈现稳步回升的态势。

展望 2017 年，全球经济持续复苏仍是主流，但美国特朗普新政对经济影响的不确定性、欧洲极右翼势力的崛起、英国正式开始脱欧进程等不确定因素使得全球经济复苏面临更大的挑战。2017 年，我国货币政策将保持稳健中性，财政政策将更加积极有效，促进经济增长预期目标的实现。具体来看，固定资产投资增速将有所放缓，其中基础设施建设投资依旧是政府稳定经济增长的重要手段，制造业投资受企业盈利的改善或将有所增加，但房地产调控将使房地产投资增速有所回落，拉低我国固定资产投资增速水平；消费将保持稳定增长，随着居民收入水平的不断提高，服务性消费需求将不断释放，从而进一步提升消费对经济的支撑作用；进出口或将有所改善，主要是受到美国、欧元区经济复苏使得外需回暖、区域间经济合作加强、人民币汇率贬值以及 2016 年进出口基数偏低等因素的影响。总体来看，2017 年，我国将继续推进供给侧结构性改革，促进新旧动能的转换，在着力稳增长的同时注重风险防范，全年 GDP 增速或有所下降，但预计仍将保持在 6.5% 以上，通胀水平将略有回升，就业情况基本稳定。

四、行业及区域经济环境

1. 行业概况

钢铁行业作为国民经济的基础原材料产业，在经济发展中具有重要地位。中国是钢铁生产和消费大国，粗钢产量连续多年位居世界第一。

根据国际钢铁协会 2016 年 1 月 25 日发布的统计数据，2015 年全球粗钢产量达到 16.23 亿吨，同比下降 2.8%；中国粗钢产量达到 8.04 亿吨，同比略增 0.9%，在全球所占比重由上年的 49.7% 降至 49.5%。

根据工业和信息化部数据，截至 2015 年底，中国粗钢产能约 12 亿吨，粗钢产能率为 66.99%。钢铁产品量价齐跌，多地出现钢铁企业部分停产甚至是全部停产的现象，行业产能过剩愈发严重。2016 年初，中国政府出台了化解钢铁行业产能过剩的相关政策，钢铁行业步入去产能元年。截至 2016 年 10 月底，钢铁行业已提前完成 4500 万吨年度去产能目标，但 2016 年各省去产能目标中，73.5% 已经处于停产状态，21% 是正常生产，5.5% 为不饱和生产状态，2016 年去除的主要是无效产能，对供给端影响不大。随着去产能进程的推进，2017 年更多有效产能将面临出清压力。

（1）上游原材料

钢铁生产主要原材料包括铁矿石和焦炭等，两者在钢铁生产成本中占比超过 70%，对钢铁企业生产成本影响较为显著。

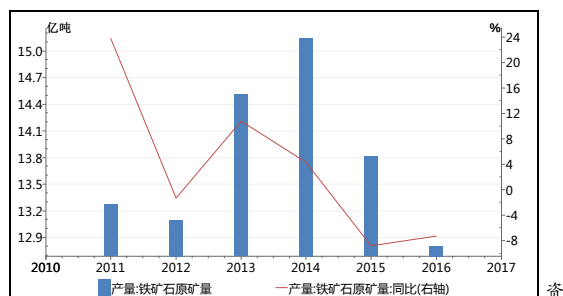
①铁矿石

由于优质铁矿资源稀缺，矿山开采难度大，国内铁矿石开采企业生产成本较高，与海外矿企相比不具备竞争力。中国钢铁企业生产所需铁矿石主要依赖于进口，2015 年中国铁矿石对外依存度达到 84%，较 2014 年增长 5.5 个百分点。

全球铁矿石产量分布相对集中，超过 50% 的铁矿石产量来自澳洲和巴西。目前，全球主要四大铁矿石生产企业（巴西的淡水河谷以及澳大利亚的必和必拓、力拓和 FMG）2015 年铁矿石产量总计约 10 亿吨，占全球铁矿石总产量的一半左右。2015 年，四大矿山企业对中国的发货量总计在 7 亿吨以上，占全年中国的铁矿石总进口量（9.33 亿吨）的比例超过七成，而四大矿山企业各自产量中的一半以上是运往中国港口的。

国内铁矿石方面，中国铁矿资源有两个特点，一是贫矿多，贫矿储量约占总储量的80.00%；二是多元素共生的复合矿石较多，矿体复杂。根据《中国矿产资源报告 2016》，中国查明铁矿（矿石）储量为 850.8 亿吨。2015 年中国铁矿石产量为 13.81 亿吨，同比下降 8.78%，2016 年中国铁矿石产量为 12.81 亿吨，同比下降 7.27%。

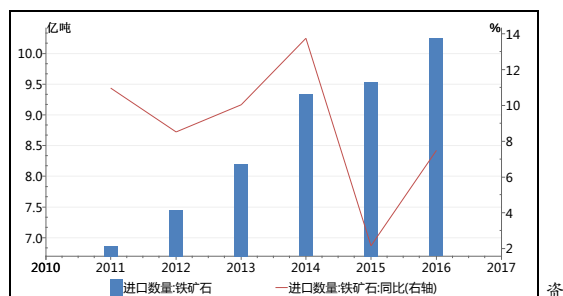
图 1 中国铁矿石产量及增长率
(单位：亿吨、%)



资料来源：Wind 资讯

进口铁矿石方面，根据海关总署数据，2015 年中国铁矿石进口数量为 9.53 亿吨，同比增长 2.17%，较上年下降 11.58 个百分点；2016 年中国铁矿石进口数量为 10.25 亿吨，同比增长 7.49%，较上年增长 5.32 个百分点。考虑到决定中国铁矿石对外依存度高的关键因素并未出现实质转变，短期内中国对铁矿石资源的外需仍将保持在较高水平。

图 2 中国铁矿石进口量及增长率
(单位：亿吨、%)



资料来源：Wind 资讯

从国内外铁矿石价格表现上看，2014 年以前国产铁矿石价格低于进口铁矿石价格，但随着淡水河谷、力拓和必和必拓三大矿山铁矿石供应量不断提升，进口铁矿石供大于求的市场

环境逐步显现，加之国内矿山普遍开采难度较大，矿石品位有限导致开采成本较高，2014 年以来国内外铁矿石价格出现倒挂，且两者价差存在不断扩大的趋势。2015 年，国内铁矿石矿山企业受进口铁矿石价格低廉的影响，多数企业经营亏损甚至停产。加之国内钢铁行业景气度持续低迷，国内外铁矿石价格持续下跌，至 2015 年底跌至低点，截至 2015 年底，国产铁矿石（62%品位，干基铁精矿）含税价为 438.14 元/吨，进口铁矿石（62%品位，干基粉矿）含税价为 355.18 元/吨。对于下游钢铁企业，近年来国内外铁矿石市场低迷在一定程度上减轻了企业生产成本，但对于在国内拥有铁矿石资源、铁矿石自给率高的钢铁企业，已经不能再将其当作经营优势来看待。

2016 年以来随着国内钢铁需求回暖，铁矿石价格大幅反弹，截至 2016 年底，国产铁矿石（62%品位，干基铁精矿）含税价为 606.30 元/吨，进口铁矿石（62%品位，干基粉矿）含税价为 675.76 元/吨，分别较年初增长 38.38% 和 90.26%。2017 年以来，国内外铁矿石延续上涨态势，截至 2017 年 2 月底价格分别为 654.59 元/吨和 760.26 元/吨。

图 3 铁矿石价格走势（单位：元/吨）



资料来源：Wind 资讯

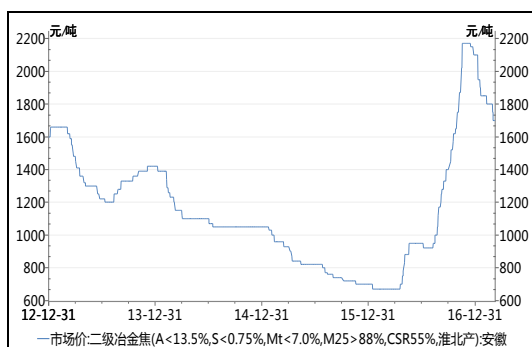
②焦炭

焦炭是支撑钢铁生产的基本原材料，其产量的增幅变动与钢铁行业运行有着直接的依存性。

近年来，国内煤炭行业持续产能过剩导致焦炭价格持续走低。2016 年随着发改委去产能和限产（276 天限产）政策的执行，煤炭供求

关系得到显著改善。焦煤价格从5月开始反弹，特别进入供暖季后价格大幅上涨，煤炭成本占比已经从年初的20%提升至40%。为了应对煤价上涨过快，国家发改委开始调整限产政策，允许低成本产能释放产量，短期价格过高有回调空间。焦炭价格与煤炭价格同趋变动，以淮北产二级冶金焦价格为例，2013年以来，焦炭价格波动下行，截至2015年底为700元/吨。2016年以来，随着去产能相关政策的落实，钢铁价格回升，焦炭价格持续反弹，截至2016年底为2100元/吨。2017年以来，焦炭价格有所回落，截至2017年2月底为1800元/吨。

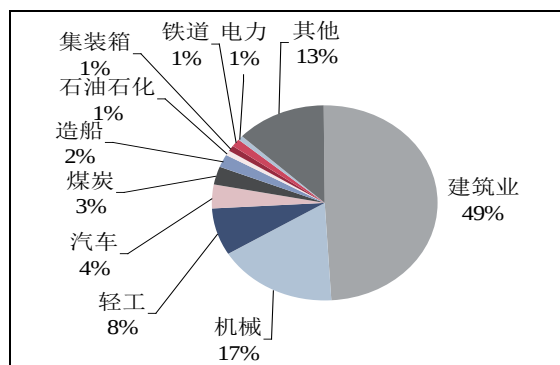
图4 淮北产二级冶金焦价格（单位：元/吨）



资料来源：Wind资讯

(2) 下游需求

图5 钢材主要消费行业



资料来源：中国钢铁工业协会

从下游需求情况看，中国钢材消费大体分为建筑用钢和工业用钢，主要用钢行业包括基建、房地产、机械、汽车和家电轻工等行业，其他重要的行业包括造船、石油石化、集装箱和铁道等；中国建筑用钢中，城镇住宅约占35%，城镇非住宅（城市建设、商业地产）及

其他建筑工程（铁路公路桥梁、工业设施、水电建设）分别占到建筑用钢的41%和21%。

近年来，中国粗钢表观消费量呈上升趋势，但在国家宏观经济调控背景下，固定资产投资增速持续放缓，房地产调控基调从紧，相应建筑业增速下降，钢材需求增速持续放缓，并于2015年出现负增长。2015年中国粗钢表观消费量为6.95亿吨，同比下降5.03%。

(3) 行业竞争格局

中国钢铁产业市场集中度低，“十二五”期间，中国钢铁产业集中度不升反降，前十家钢铁企业产业集中度由2010年的49%降至2015年的34%，没有达到“十二五”规划“60%”的目标。世界主要钢铁生产国大多是寡头垄断型的行业类型，中国与之相比在行业集中度上落后很多，行业内竞争过于激烈。

表1 2015年中国钢铁企业粗钢产量排名
(单位：万吨、%)

排名	公司名称	产量	增长率
1	河钢集团有限公司	4774.5	1.38
2	宝钢集团有限公司	3493.8	-19.40
3	江苏沙钢集团	3421.4	-3.16
4	鞍钢集团公司	3250.2	-5.37
5	首钢集团	2855.3	-7.23
6	武汉钢铁（集团）公司	2577.6	-22.02
7	山东钢铁集团有限公司	2169.2	-7.04
8	马钢（集团）控股有限公司	1882.0	-0.44
9	渤海钢铁集团有限公司	1626.9	-12.00
10	北京建龙重工集团有限公司	1514.1	-0.75
11	本钢集团有限公司	1499.1	-7.81
12	湖南华菱钢铁集团有限责任公司	1487.4	-3.31
13	日照钢铁控股集团有限公司	1399.9	22.80
14	江西方大钢铁集团有限公司	1321.4	-3.14
15	包头钢铁（集团）有限责任公司	1186.3	10.66
16	河北敬业集团有限责任公司	1131.7	7.37
17	广西柳州钢铁集团有限公司	1082.7	-4.95
18	安阳钢铁集团有限责任公司	1074.0	-1.33
19	河北纵横钢铁集团有限公司	1038.0	0.60
20	太原钢铁（集团）有限公司	1025.6	-4.36
合计	--	39811.1	-5.48

资料来源：世界钢铁协会

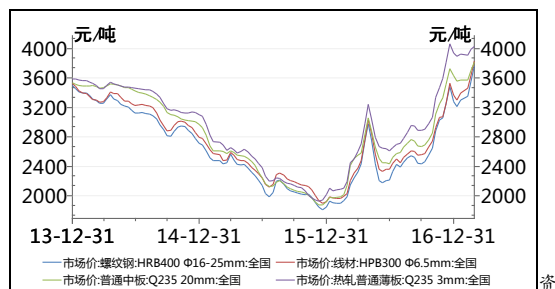
注：1. 宝钢集团有限公司和武汉钢铁（集团）公司于2016年12月1日成立中国宝武钢铁集团有限公司；

2. 统计数据可能与企业公布数据有出入。

近年来，中国钢铁行业重组整合力度有所加大。宝钢和武钢的合并是2011年钢铁行业步入产能过剩以来的首单钢企合并案例，被钢铁行业视为具有里程碑意义。联合资信认为，中国钢铁企业的重组有利于钢铁行业集中度的提高，有望在提升企业整体竞争水平、降低生产成本等方面起到一定积极作用。

钢材价格方面，2015年，中国基建投资和房地产投资均较2014年有所下滑，钢材需求持续减弱，导致当年主要钢铁产品价格加速下滑；2016年以来，基建和房地产投资的回暖带动下下游用钢需求的大幅上涨，钢铁价格稳步回升。以螺纹钢和热轧普通薄板为例，截至2015年12月底螺纹钢（HRB400 Φ16-25mm）和热轧普通薄板（Q235 3.0mm）价格分别为1847.90元/吨和1942.20元/吨，双双跌破2000元/吨，较2014年底分别下降31.83%和35.09%，该价格也是近十年来的最低价格；截至2016年底，螺纹钢（HRB400 Φ16-25mm）和热轧普通薄板（Q235 3.0mm）价格分别为3282.60元/吨和3941.00元/吨，分别较2015年底上涨77.64%和95.42%。

图6 主要钢材产品价格走势（单位：元/吨）



资料来源：Wind资讯

（4）钢材进出口

进口方面，近年来，中国钢材进口量相对较小而且较为稳定，但细分来看，中国对高端特种钢材的进口依赖度很高。由于中国装备制造业核心技术和核心部件所需材料质量不过关，多数特种钢材尚不能实现国产化，因此未来通过产业和产品升级，提升高端特钢产品的国内市场占有率是中国特钢行业发展的大方

向。

出口方面，随着中国钢材出口量的快速增长，国际贸易摩擦逐步显现。由于中国的钢材价格较低，很多国家为了保障国内钢材市场的稳定，对中国多次进行反倾销调查，中国的钢材出口情况受到很大影响，对部分发达国家的出口有所下降。此外，中国钢材出口多以低端产品为主，高端产品还需进口，这降低了中国钢材出口的竞争力。

2015年，中国钢材累计出口11239.56万吨，同比增长19.85%，增速较2014年下降30.59个百分点；2016年，中国钢材累计出口10849.00万吨，同比下降3.47%，钢材出口困境短期内难有明显改善。

2. 行业政策

2016年2月4日，国务院发文《国务院关于钢铁行业化解过剩产能实现脱困发展的意见》（国发【2016】6号），明确从2016年开始，用5年时间再压减粗钢产能1亿~1.5亿吨的工作目标。

2016年11月14日，工业和信息化部印发了《钢铁工业调整升级规划（2016~2020年）》（工信部规【2016】358号），从化解产能、创新驱动、绿色发展、智能制造、品种质量等5方面提出了引导性的调整升级目标。

表2 “十三五”时期钢铁工业调整升级主要指标

序号	指标	2015年	2020年	“十三五”累计增加
1	工业增加值增速（%）	5.4	6.0左右 （年均增速）	/
2	粗钢产能（亿吨）	11.3	10以下	净减少 1-1.5
3	产能利用率（%）	70	80	10个百分点
4	产业集中度（前10家）（%）	34.2	60	25个百分点以上
5	钢铁智能制造示范试点（家）	2	10	8
6	主业劳动生产率（吨钢/人·年）	514	1000以上	486以上
7	能源消耗总量	/	/	下降10%

				以上
8	吨钢综合能耗(千克标煤)	572	≤560	降低 12 以上
9	吨钢耗新水量(立方米)	3.25	≤3.2	降低 0.05 以上
10	污染物排放总量	/	/	下降 15% 以上
11	吨钢二氧化硫排放量(千克)	0.85	≤0.68	降低 0.17 以上
12	钢铁冶炼渣综合利用率(%)	79	90 以上	11 个百分点以上
13	研发投入占主营业务收入比重(%)	1	≥1.5	0.5 个百分点以上
14	钢结构用钢占建筑用钢比例(%)	10	≥25	15 个百分点以上

资料来源：根据《钢铁工业调整升级规划（2016~2020 年）》整理

联合资信认为，近年来国家针对钢铁行业产能严重过剩情况，密集出台相关产业政策，特别是 2013 年以来随着环境治理等任务的并轨执行，过剩产能的治理和政府的执行力度得到强化，有助于行业整体产能的控制和落后、过剩产能的逐步退出，缓解行业产能过剩压力。

3. 区域经济环境

公司位于江苏省，根据 2016 年《中国省域竞争力蓝皮书》，江苏省处在综合竞争力上游区，综合竞争力排名第二。

根据《2015 年江苏省国民经济和社会发展统计公报》，2015 年江苏省经济运行总体平稳，全年实现地区生产总值 70116.4 亿元，比上年增长 8.5%。其中，第一产业增加值 3988 亿元，增长 3.2%；第二产业增加值 32043.6 亿元，增长 8.4%；第三产业增加值 34084.8 亿元，增长 9.3%。产业结构加快调整，三次产业增加值比例调整为 5.7：45.7：48.6，实现产业结构“三二一”标志性转变。

工业和建筑业方面，工业运行保持稳定，全年规模以上工业增加值比上年增长 8.3%，其中轻工业增长 7.6%、重工业增长 8.6%。先进制造业增势良好，全年规模以上工业中，汽车制造业实现产值 7128.8 亿元，比上年增长

9.6%；专用设备制造业产值 5943.4 亿元，增长 6%；电气机械及器材制造业产值 16910.3 亿元，增长 8.7%；通用设备制造业产值 8803.8 亿元，增长 6.2%。建筑业稳定发展，全年实现建筑业总产值 24785.8 亿元，比上年增长 0.8%；竣工产值 20431.4 亿元，增长 8.0%；竣工率达 82.4%；建筑业企业房屋建筑施工面积 215592 万平方米，增长 1.2%；竣工面积 76823.9 万平方米，与上年持平，其中住宅竣工面积 56384.4 万平方米，增长 1.6%。

固定资产投资方面，固定资产投资平稳增长，全年完成固定资产投资 45905.2 亿元，比上年增长 10.5%。投资结构持续调优，第一产业投资 232.2 亿元，比上年增长 12.2%；第二产业投资 22891 亿元，增长 12.8%；第三产业投资 22782 亿元，增长 8.3%。第二产业投资中，工业投资 22757.5 亿元，增长 12.4%，其中制造业投资 21210.6 亿元，增长 11.0%。

总体看，江苏省经济发达，固定资产投资稳步增长，可带动钢铁需求增长，为公司发展提供了良好的外部环境。

五、基础素质分析

1. 产权状况

截至 2016 年 9 月底，公司注册资本 13.21 亿元，张家港保税区兴恒得贸易有限公司持股比例 29.10%，张家港保税区润源不锈钢贸易有限公司持股比例 17.67%，自然人沈文荣（持股比例 29.32%）、龚盛、刘俭等 37 位自然人股东持有公司剩余股份，此外，沈文荣持有张家港保税区润源不锈钢贸易有限公司 50.01%的股份，为公司实际控制人。

2. 企业规模

公司是中国最大的民营钢铁企业，主要业务涉及钢铁冶炼、钢材轧制、金属结构及其构件制造、加工与销售，产品主要包括钢坯、“沙钢”牌高速线材、热轧带肋钢筋、热轧圆钢、热轧卷板及宽厚板等，主导产品宽厚板、热轧

卷板、不锈钢热轧和冷轧板、高速线材、大盘卷线材、带肋钢筋、特钢大棒材等已形成 60 多个系列、700 多个品种、近 2000 个规格。公司产品结构丰富，五大类产品中，建筑用材占 15%~20%，线材占 20%~25%，热卷板占 30%~35%，宽厚板占 10%~15%，特钢占 10%~15%，产品品种齐全。公司目前已具备年产生铁 2176 万吨、粗钢 2763 万吨、钢材 2760 万吨的生产能力。截至 2016 年 9 月底，公司全资和控股子公司共 64 家，其中沙钢股份为深圳证券交易所上市公司。

2016 年，公司在中国企业 500 强中名列第 69 位，中国制造业 500 强中名列第 22 位，中国民营企业 500 强名列第 9 位，且连续 8 年跻身世界企业 500 强，2016 年位列第 314 位。

3. 人员素质

截至 2016 年 9 月底，公司董事会成员 7 人，监事会成员 4 人，包括职工监事 1 人；高级管理人员 3 人，包括总经理 1 人，副总经理 2 人。

公司实际控制人沈文荣先生，1946 年出生，中专学历，高级经济师。1968 年参加工作，1983 年以来，历任沙洲钢铁厂党委副书记兼副厂长、厂长、厂党委书记兼厂长，江苏沙钢集团有限公司董事长等职务，现任沙钢集团董事局主席。

公司董事长沈彬先生，1979 年出生，硕士学历，中共党员。2001 年参加工作，历任新华证券上海分公司交易员、江苏沙钢集团有限公司财务处会计、江苏国泰集团国贸股份公司会计、东方海外货柜航运有限公司（香港）高级会计、沙钢国际贸易有限公司总经理助理、沙钢南亚贸易公司副经理、沙钢国际贸易有限公司副董事长、第一副总经理、财务处处长、沙钢南亚贸易公司经理等职务，2016 年 3 月起任公司董事长、党委书记。沈文荣先生与沈彬先生为父子关系。

公司总经理龚盛先生，1958 年出生，大专

学历，高级经济师。1983 年参加工作，历任公司团委副书记、档案室主任、公司办副主任、保卫处长、党委办主任、副总经理兼公司办主任、副董事长、常务副总裁、党委副书记，1996 年 9 月起任公司总经理、党委第一副书记等职务。

截至 2016 年 9 月底，公司共有职工 22800 人，按学历划分，初中及以下占 34.41%，高中中专占 37.87%，大专占 18.26%，本科及以上学历占 9.46%；按岗位分，管理人员占 10.24%，研发人员占 0.84%，生产人员占 87.13%，销售人员占 1.79%；按年龄分，30 岁以下占 32.36%，30~50 岁占 55.55%，50 岁以上占 12.09%。

总体看，公司高管人员素质较高，管理经验丰富，员工结构合理，且较同规模企业人员负担轻，生产效率高。

4. 技术水平

公司建立了企业技术中心、博士后流动工作站，首期投入 4 亿元建立了江苏省（沙钢）钢铁研究院，成立了由 3 名院士、6 名教授组成的技术委员会。目前在沙钢钢铁研究院，有 20 多个新品项目和新技术的研发在同时展开。公司还聘请德国、法国、日本等国家著名冶金专家为客座教授定期来公司讲学，与奥钢联、浦项、蒂森克虏伯等国际大公司开展长期技术联系合作，并与国内外高等院校、科研院所加强合作。

公司装备先进，具有 5800 立方米高炉、5 米宽厚板轧机、180 吨转炉等世界一流冶金装备，其中宽厚板生产线是国内继宝钢后第二条 5 米宽生产线，技术先进，该生产线可生产船用钢板、管线用钢板、锅炉容器板等高附加值产品，船板钢通过了八国船级社认证，管线用钢板已应用于多个国家大型项目，如：西气东输二线、中俄石油管线、陕京三线输气工程等。

工艺方面，公司生产过程全部实施“全精炼、全连铸、全热送、全一火成材、全连轧”的工艺路线，创造高炉与转炉的铁水“一包到

底”的“界面技术”等多项世界级创新技术，公司优钢比达 68%，板材比达 50%。

5. 环境保护

公司严格执行项目建设“三同时”制度，使环保设备与主体设备同时设计、同时施工、同时投入运行；环保设施投资额均占项目总投资的 12%以上。目前公司共有各类布袋除尘器 71 套，过滤面积达 14.34 万 m²，处理能力达 1048×108m³/年；有各类电除尘器 30 套，处理面积达 0.568 万 m²，处理能力达 1056×108m³/年。公司先后投资 2 亿多元，利用意大利 TECOAER 公司的除尘技术和德国 ABB 公司的变频调速装置进行技术改造，取得了较好的除尘效果。

在注重环境保护的同时，公司还积极推行清洁生产，坚持“资源—产品—再生资源”的循环经济理念，搞好资源综合利用。通过延长和拓宽生产技术链，减少生产过程的污染物排放，提高资源的利用率，形成了煤气回收利用、蒸汽回收利用、炉渣回收利用、污水回收利用和焦化副产品回收等五大循环经济圈。

六、管理分析

1. 法人治理结构

公司按照《公司法》、《企业国有资产法》等法律法规规定，建立起规范的法人治理结构，设立了董事会、监事会、经理层和相关职能部门。公司制定了相关配套办法规范股东会、董事会、监事会的议事方法和程序，明确股东大会、董事会及董事长、总裁各级决策权力，依法行使股东大会、董事会及董事长、总裁的各级职权。股东会是公司的权力机构；董事会为日常经营机构和公司代表机构，对股东会负责。

公司实行董事会领导下的经理负责制，设总经理一名，并根据公司情况设若干管理部门。总经理负责主持公司的生产经营管理工作，并向董事会报告工作；组织拟订公司年度

经营计划、中长期发展规划草案，报请董事会批准；组织实施董事会各项决议，包括执行预决算方案，公司年度经营计划、投资方案以及其他决定事项等。

2. 管理水平

公司制定了财务管理、生产经营管理、环保制度等管理办法。

财务管理方面，为加强公司资金管理，有效筹集和安排资金，保证资金安全，公司执行国家财经政策及相关法规制度，按照《会计法》、《企业会计制度》以及企业会计准则的规定处理会计事项，制定了《财务管理制度》，对资金管理、资产管理、财务管理体制、财务核算、对外投资管理、成本费用管理、收入和利润分配的管理、财务报告进行了明确规定。

生产经营方面，公司制定了包括《安全生产管理制度》、《生产管理制度》和《工程项目财务管理方法》等。公司坚持“安全第一、预防为主”的安全生产管理方针，加强安全生产管理体系建设，通过了 ISO14001 环境体系和 OHSAS18000 职业健康体系认证；确保各类安全防范措施、安全警示装置，能够与主体工程同时设计、同时施工、同时投用。

环保方面，公司坚持经济建设与环境保护齐头并进、协调发展，新建项目必须严格执行环保“三同时”原则，即主体工程必须同污染治理设施同时设计、同时施工、同时投产使用。公司还制定了一系列的环境监测制度、环保基础管理制度、环保设备管理制度和考核制度等以确保环境保护的落实。

总体看，公司法人治理结构完善，管理制度健全，能够在制度上保证公司高效的运营。

七、经营分析

1. 经营现状

公司拥有炼焦、烧结、冶炼、轧钢等一系列完整生产工艺流程，主要钢铁产品按应用领域可分为线棒材、板带材和特殊钢材，其中线

棒材主要包括优质线材和螺纹钢，板带材主要包括宽厚板和热轧卷板，其他钢材占公司营业收入比重较小，主要包括圆钢、镀锌板、带钢等。公司钢铁主业（包括贸易）突出，收入占比高，2015 年为 98.98%。

受钢铁行业景气度下行，钢材价格持续下跌影响，2013~2015 年，公司主营业务收入逐年下降，2015 年为 1180.90 亿元，较上年下降 11.56%，主要系钢铁板块业务减少所致。2013~2015 年，钢铁业务收入波动较大，年复

合变动率为-16.63%。2015 年实现钢铁业务收入 597.30 亿元。

从毛利率看，2013~2015 年，公司综合毛利率波动下降，2014 年综合毛利率为 6.02%，同比提高 2.20 个百分点，主要是铁矿石价格降幅大于产品价格降幅所致；2015 年，公司处于去库存的过程中，公司使用库存中价格相对较高的原材料，使得成本增加，毛利率下降，综合毛利率为 3.63%，同比下降 2.39 个百分点。

表 3 2013~2016 年 6 月公司主营业务收入构成情况（单位：亿元、%）

业务板块	2013 年			2014 年			2015 年			2016 年 1~9 月		
	收入	占比	毛利率	收入	占比	毛利率	收入	占比	毛利率	收入	占比	毛利率
贸易	645.09	42.36	0.61	511.97	38.34	0.58	571.50	48.40	0.82	401.04	46.80	1.60
钢铁业务	859.42	56.44	5.50	809.91	60.66	9.25	597.30	50.58	5.82	441.68	51.55	11.93
其他	18.31	1.20	38.40	13.33	1.00	19.93	12.10	1.02	27.80	14.16	1.65	20.37
合计	1522.82	100.00	3.82	1335.21	100.00	6.02	1180.90	100.00	3.63	856.88	100.00	6.93

资料来源：公司提供

2016 年 1~9 月，公司实现主营业务收入 856.88 亿元，钢铁业务（包括贸易）占 98.35%，其中贸易收入占比 51.55%。受钢铁价格持续回升影响，公司综合毛利率较 2015 年大幅提升，为 6.93%。

2. 原材料采购

公司主要原材料包括铁矿石、煤炭、焦炭等。铁矿石在钢铁生产成本中占比约为 55%，焦炭占 21%。

铁矿石方面，铁矿石采购方面主要依靠进口，公司与世界主要的矿山公司形成了良好的长期合作关系。2013~2015 年，公司铁矿石采购量大幅上升，2015 年采购铁矿石 5693 万吨，较上年大幅增长，主要系公司增加了矿石贸易量，全年采购金额为 251.46 亿元，其中排名第四的采购商分别为 BHP（62.28 亿元）、力拓（42.05 亿元）、VALE（33.97 亿元）和瑞联钢（10.43 亿元），占比分别为 24.77%、16.72%、13.51%和 4.15%，铁矿石采购集中度高。

表 4 公司铁矿石采购情况（单位：万吨、元/吨）

项目	2013 年	2014 年	2015 年	2016 年 1~9 月
铁矿石采购量	3634	4937	5693	2687
其中：进口量	2741	3807	4026	1669
进口价格	945	704	434	469
内贸量	893	1130	1667	1048
内贸价格	953	669	460	456

资料来源：公司提供

由于钢铁生产对上游铁矿石依赖度较高，因此矿山企业相较钢铁生产企业具有较强的议价能力和获利能力。公司通过积极投资海外矿山，一方面获得一部分自给矿石，另一方面可延伸公司的获利空间。2004 年，公司与国内钢企联合 BHP、日本三井铁矿公司在澳洲设立威拉拉合营企业，投资西澳洲皮巴拉地区津布巴铁矿，合营年限 25 年，公司持有威拉拉合营企业 10%的股权，每年可获得 250 万吨优质铁矿石资源；2008 年，公司并购澳大利亚格兰奇资源有限公司（Grange Resource Limited，以下简称“格兰奇”）。格兰奇为澳大利亚上市公司，目前拥有萨维奇河球团厂和处于待开发阶段的南坡项目，南坡项目资源储量约 8 亿

吨, 该项目建成后预计将年产 660 万吨铁精粉和 680 万吨球团, 目前萨维奇河球团厂项目生产运营正常, 每年直供公司球团约 120 万吨。

铁矿石定价方面, 公司与主要矿山企业签订长期协议, 保障原料供应, 并按照普氏指数确定价格, 主要由矿山企业负责运输。

表 5 公司参股铁矿矿山情况

资源矿名称	资源储量 (亿吨)	年产 (万吨)	持股 比例	矿产自 给情况
萨维奇河球团矿	3.23	250~300	47%	120 万吨/年
格兰奇南坡铁矿	8	1340	47%	尚未开产
威拉合营矿	3.75	700	10%	250 万吨/年

资料来源: 公司提供

钢铁板块业务需要的原料还有煤、焦炭和废钢等, 在煤炭和焦炭的采购上, 公司主要以国内采购来保证生产所需, 并采取集中采购的模式, 有效地降低了公司的采购成本。公司积极锁定上游资源, 与山西焦煤集团、河南永煤集团、江苏大屯煤矿、神华集团建立战略合作伙伴关系。2008 年, 与阳泉煤业(集团)有限责任公司合资成立阳泉煤业集团沙钢能源投资有限责任公司, 主要从事对炼焦煤、无烟煤及其它自然资源开采企业的投资, 以及收购整合地方煤矿及其煤炭资源。与山东枣矿、兖矿等煤资源基地合资兴建焦化生产线, 确保了焦炭的稳定供应。2015 年共采购煤炭 1434 万吨, 2016 年 1~9 月共采购煤炭 958 万吨。

表 6 公司煤炭和焦炭采购情况(单位: 万吨、元/吨)

品种	2013 年			2014 年			2015 年			2016 年 1~9 月		
	自产	国内 采购	国外 采购	自产	国内 采购	国外 采购	自产	国内 采购	国外 采购	自产	国内 采购	国外 采购
煤炭采购量	-	1511	-	-	1457	207	-	1208	226	-	793	165
煤炭采购价格	-	967	-	-	796	891	-	636	712	-	588	722
焦炭采购量	544	454	-	544	471	-	629	407	-	403	339	-
焦炭采购价格	1698	1391	-	890	1071	-	910	880	-	-	947	-

资料来源: 公司提供

公司目前具备焦炭 650 万吨/年的产能, 为 5800m³ 高炉配套建设, 外购部分供给其余高炉使用。2013~2015 年焦炭自给率均超过 50%, 2015 年达到 60.71%。煤和焦炭的定价方式为每月进行招标。

价格方面, 近年来公司原材料采购价格呈下降趋势, 2015 年公司内贸、进口铁矿石价格分别为 460 元/吨、434 元/吨, 同比分别下降 31.24% 和 38.35%, 煤炭国内采购价格为 636 元/吨, 同比下降 20.10%, 焦炭采购价格 880 元/吨, 同比下降 17.83%。2016 年 1~6 月, 公司内贸铁矿石价格进一步下跌, 较 2015 年均价下降 6.52%, 进口铁矿石价格有所上升, 较 2015 年均价上升 1.61%; 同期, 煤炭和焦炭采购价格均较上年小幅下降, 降幅分别为 0.63% 和 3.98%。

运输方面, 公司拥有 8 公里长的长江深水

岸线, 建有 5~20 万吨级码头 12 座, 23 个泊位, 其中对外开放码头 9 个, 年吞吐能力达 8000 万吨。公司的原辅料和产成品 90% 以上都依靠水路运输, 降低了物流成本。

总体看, 公司原料供应稳定, 拥有港口, 节约了运输成本, 进口铁矿石含硫量低, 有助于产品质量的提升和环境保护; 近年来铁矿石和煤炭价格下降缓解了公司的成本控制压力。

3. 生产经营

公司主要业务涉及钢铁冶炼、钢材轧制、金属结构及其构件制造、加工与销售, 产品主要包括钢坯、“沙钢”牌高速线材、热轧带肋钢筋、热轧圆钢、热轧卷板及宽厚板等。

公司生产设备、工艺、产品先进, 形成了装备大型化、生产专业化、控制自动化的三大优势, 公司产业链完整, 拥有烧结、焦化、炼

钢、热轧、冷轧等完整的生产流程，主要设备有：具有 2680 立方米大高炉 3 座、5800 立方米高炉 1 座、480~2000 立方米高炉 20 座、180 吨转炉 6 座、120 吨转炉 1 座、50~80 吨转炉 8 座、50~110 吨电炉 10 座、5 米宽厚板生产线 2 条、热卷板生产线 3 条、棒材生产线 12 条、高速线材及大盘卷生产线 7 条、镀锌板生产线 1 条、无缝钢管生产线 1 条，其中 5800 立方米高炉为中国最大、世界第二大高炉，5 米宽厚板生产线目前国内仅有 3 条。在产能上，公司目前已具备年产生铁 2176 万吨、粗钢 2763 万吨、钢材 2760 万吨的生产能力。

表 7 2013~2016 年 9 月公司钢铁产能、产量情况
(单位: 万吨/年、万吨)

项目	产能	2013 年	2014 年	2015 年	16 年 1~9 月
生铁	2176	2444	2054	2368	1735
粗钢	2763	2666	2656	2558	1875
钢材	2760	2496	2675	2542	1821

资料来源: 公司提供

2015 年, 公司生铁、粗钢、钢材产量分别为 2368 万吨、2558 万吨和 2542 万吨, 炼铁产能利用率近两年均在 95% 以上, 整体产能利用率达到 90% 以上。从区域分布看, 公司炼钢产能 88% 位于公司本部, 淮钢特钢占比 12%。

循环经济方面, 公司目前利用高炉、焦炉煤气发电, 建有 82 万千瓦装机容量发电机组, 2015 年发电量达到 53 亿千瓦时, 占公司总用电量的 53.58%, 节约用电成本约 32 亿元。

表 8 公司主要技术经济指标

指标	项目	2013 年	2014 年	2015 年	16 年 1~9 月
吨钢综合能耗(kg 标煤/t)	公司	580	579	578	577
	重点钢企平均	593	586	580	579
吨钢耗新水(m³/t)	公司	3.4	3.19	3.14	3.05
	重点钢企平均	3.86	3.55	3.16	3.10
吨钢污水排放量(m³/t)	公司	0.7	0.58	0.53	0.52
	重点钢企平均	0.9	0.76	0.72	0.71
吨钢烟粉尘排放	公司	0.49	0.45	0.41	0.40
	重点钢企平均	0.93	0.82	0.81	0.70

(kg/t)	企平均				
吨钢 SO2 排放(kg/t)	公司	0.95	0.69	0.69	0.55
	重点钢企平均	1.44	1.02	0.90	0.78

资料来源: 公司提供

能耗方面, 公司主要能耗指标居于国内领先地位, 2015 年公司吨钢综合能耗 578 千克标准煤/吨, 吨钢耗电 411 千瓦时/吨, 2013~2015 年, 公司能耗指标和污染物排放量均呈下降趋势, 且指标低于行业平均水平。

产品方面, 公司普钢产品主要包括 5 大类, 优质线材、螺纹钢、热卷板、宽厚板和冷轧板, 特钢主要由公司子公司淮钢特钢生产。

2013~2015 年, 公司钢材产品产量主要呈增长态势, 产品结构有所变化, 2014 年产量增长主要源自公司 2014 年新投产的冷轧生产线, 新增 211.23 万吨冷轧产品产量, 热卷产量减少 141.14 万吨。线棒材产品产量较为稳定, 螺纹钢产量逐年上升, 热卷板产量呈下降趋势; 2015 年主要钢材产量合计 2517 万吨, 较 2014 年增长 2.86%, 主要系优质线材产量增长所致。公司的线棒材产品主要应用于工业和建筑业领域, 宽厚板和热轧卷板是公司主要板带材产品。2011 年以来, 公司成功研发了低屈强比高强度厚板、高强度低裂纹敏感性厚板、NV-F960 超高强度船板钢、355MPa 合金减量型船板钢和 690MPa 高强韧性钢板等新产品。

公司的宽厚板产品产量稳定, 2015 年为 264 万吨, 是公司的优势产品。公司的船板通过八国船级社认证, 管线钢应用于包括西气东输二线、中俄石油管线、陕京三线输气工程等国家大型项目, 锅炉容器钢、容器用高强度调质钢已通过权威机构生产许可认证。公司热轧卷板已经通过欧盟 CE 认证。

公司率先在国内采用了“超高功率电炉-精炼炉-连铸-热送/热装-连轧”的短流程节能工艺, 轧钢采用一火成材、蓄热式加热炉等先进技术装备。公司转炉长流程生产线采用无渣出钢工艺, 为转炉冶炼特钢排除了障碍。与国内特钢厂比较, 公司钢水纯净度高, 有利于冶炼

高品质特钢。特钢产品进一步完善了公司的产品结构，公司特钢产品主要包括弹簧钢、管坯刚、耐磨钢、汽车及工程机械用钢、优质钢和钢坯（大圆坯）等，2015 年产量分别为 7.58 万吨、29.67 万吨、14.90 万吨、28.12 万吨、151.61 万吨和 83.33 万吨。

产品售价方面，2013~2015 年公司产品售价均呈下降趋势，2014 年优质线材、螺纹钢、热卷等产品售价降幅在 6~13%之间，低于原材

料价格降幅；2015 年优质线材、螺纹钢、热卷等产品售价大幅下降，降幅在 23~30%之间，略高于原材料价格降幅；2016 年 1~9 月，公司部分产品售价有所回升，增幅在 0.04%~10%；同期，宽厚板价格有所下降，下降 15.71%。总体看，公司利润水平有所提升。

总体看，公司产能、产量规模大，具备规模优势；公司技术水平高，生产能耗低，产品结构丰富、竞争力强。

表 9 公司主要钢材产品产销情况

指标名称		2013 年	2014 年	2015 年	2016 年 1~9 月
优质线材	产量（万吨）	442.39	420.28	581	430
	销量（万吨）	437.58	402.04	388	338
	销售均价（元/吨）	3382.80	3056.23	2241	2242
螺纹钢	产量（万吨）	559.53	596.93	609	443
	销量（万吨）	584.72	644.59	634	461
	销售均价（元/吨）	3079.52	2678.80	1913	1922
热卷	产量（万吨）	841.66	700.52	604	467
	销量（万吨）	816.68	648.95	578	391
	销售均价（元/吨）	3213.22	2921.89	2020	2203
宽厚板	产量（万吨）	232.06	261.72	264	154
	销量（万吨）	226.79	278.63	262	165
	销售均价（元/吨）	3618.16	3352.39	2574	2170
冷轧	产量（万吨）	--	211.23	218	156
	销量（万吨）	--	198.97	200	181
	销售均价（元/吨）	--	3289.64	2425	2608
特钢	产量（万吨）	251	257	241	187
	销量（万吨）	276.97	227	287	219
	销售均价（元/吨）	3480.67	3272	2237	2221

资料来源：公司提供

4. 产品销售

产品销售主要集中于国内市场，以江苏、浙江、上海等华东市场为主，辐射到福建、广东及中西部等外围地区。

公司产品定价坚持以市场为中心，以年度保证金制度为基础，采取量价结合的周期定价模式，主要依据不同产品种类的不同市场特点，采取不同的定价策略。

公司线棒材主要销往华东地区，具有一定的区位优势，优质线材以直供为主（比例约为 80%），螺纹钢以经销为主。公司线材形成帘线钢等 10 多个系列、100 多个产品规格。公司优质线材产品的国内市场份额达 10%，螺纹钢市

场份额达 5%。

宽厚板方面，公司围绕“沿河、沿江、沿海”的市场战略来建立营销渠道，产品销售以华东地区为主，其中，依托江苏和浙江当地造船企业集中的优势，公司宽厚板销售地区江苏和浙江两地占比较大。公司宽厚板采取直销的销售模式，热轧卷板则采取直销与经销相结合的销售模式（各占约 50%）。

公司特钢产品主要销往江苏、浙江、上海以及北方地区，受运输方式制约，公司产品销售区域主要集中于周边地区。目前，淮安地区正在建设直通淮钢特钢厂区的铁路线，未来销售区域有望得到拓展。公司产品采用直销和经

销两种销售方式，目前各占 50% 左右。从市场占有率来看，锚链钢、大圆坯和碳结钢的市场占有率较高，基本在 10% 左右，个别品种如耐磨球等市场占有率国内领先。

2014 年公司产品的国外销售金额为 23.99 亿美元（折合人民币 147.37 亿元），2015 年公司产品的国外销售金额为 25 亿美元（折合人民币 162.50 亿元），主要集中在美国、韩国、欧洲及东南亚的一些国家和地区，并与 20 多家国际经销商和跨国公司建立了战略合作伙伴关系。长期以来，依托较好的品牌效应，公司产品销售一直采取全额预售款的方式进行，这种销售政策在较大程度上保证了公司资金安全性，控制了承受的信用风险。国内销售结算方式主要为现汇及承兑汇票两种方式。国外销售主要采用信用证的结算方式。

5. 钢材贸易

公司贸易板块主要运营主体为沙钢国贸、沙钢南亚（香港）贸易有限公司和上海沙钢物资贸易有限公司等 6 家子公司，各子公司均采用自营模式，并不存在代理销售情况。公司贸易板块的标的产品主要为钢铁产品，依托有利的区位优势，通过钢铁产品的上下游买卖，获得利润，主要是满足当地小型钢铁企业的原材料需求，公司采购结算方式主要为现汇及承兑汇票，采取先款后货；销售结算方式主要为先款后货的预售款结算。2015 年，公司钢铁贸易前五大上游客户采购金额占总采购金额比重在 41% 左右，五大下游客户销售金额占总销售金额比重在 42% 左右，对公司钢铁贸易供销两方面都形成较好保障。

2013~2015 年，公司贸易业务收入有所增长，2015 年实现贸易收入 571.50 亿元，同比增长 11.63%，占主营业务收入的 48.40%，占比变化不大。2016 年 1~9 月，公司实现贸易业务收入 401.04 亿元，主要是公司矿石、钢材贸易量增加所致。

6. 经营效率

2013~2015 年，公司销售债权周转次数、存货周转次数和总资产周转次数平均值分别为 18.12 次、10.52 次和 1.13 次，2015 年分别为 18.93 次、11.84 次和 1.08 次，其中销售债权周转次数及存货周转次数均较上年有所提升，主要系 2015 年公司存货、应收账款和应收票据下降所致。总体看，公司运营效率处于行业较好水平。

7. 在建项目和未来发展

截至 2016 年 9 月底，公司主要在建项目包括扬子江冷轧板项目、荣盛转炉节能减排改造和宏昌钢板技改项目等，总投资 138.55 亿元，已基本完成投资，已完工部分转入固定资产，主要在建工程账面余额为 32.69 亿元，后续每年投入规模不大。

扬子江冷轧板项目计划总投资 71 亿元，占地面积约 630 亩，一期投资 43 亿元。一期项目已于 2011 年年底开工，建设期限为 2 年，设计年生产规模为 260 万吨，主要产品有镀锡基板、碳钢退火板、热镀（铝）锌板、电镀锡板、无取向硅钢板、热轧酸洗板。产品主要用于食品包装、电机、建筑、汽车和家电等领域。

荣盛锅炉改造项目工艺设备配置为：三座 180 吨单吹颗粒镁脱硫扒渣站、三座 180 吨转炉、三座 180 吨双工位钢包炉、二座 180 吨 RH 真空炉、三台 220×1600 二流板坯连铸机、一台 220-320×1600-2300 一流宽厚板连铸机及相应的配套公用辅助设施，可实现年产能力 650 万吨。

拟建项目方面，公司未来几年主要投资项目有：薄板铸轧项目、第二座转底炉项目和烧结矿磨粉项目，总投资额分别为 3 亿元、2 亿元和 3 亿元，投资金额均较小。

总体看，公司未来建设项目集中于产品结构调整，每年投资额不大，资本支出压力小。随着在建项目的推进，公司产品结构将进一步丰富，抗风险能力有望增强。

表 10 公司主要在建项目情况 (单位: 亿元)

项目名称	总投资	截至 2016 年 9 月底 在建工程账面余额	未来投资计划		
			2016 年剩余投资额	2017 年	2018 年
扬子江冷轧板项目	71.00	0.42	-	0.80	0.80
荣盛转炉节能减排改造	28.92	2.93	-	0.90	0.90
宽厚板技改项目	10.00	9.81	-	1.00	-
宏昌钢板技改项目	9.90	6.54	-	1.00	0.80
海力码头扩建改造工程及维修	3.23	1.84	-	0.50	-
淮钢技改项目	5.50	2.19	-	-	-
沙钢锰业 30 万吨硅锰合金项目	10.00	1.65	-	0.80	0.80
其他零散项目		7.31	-		
合计	138.55	32.69	-	5.00	3.30

资料来源: 公司提供

八、财务分析

1. 财务质量及财务概况

公司提供的 2013~2015 年合并财务报告, 江苏公证天业会计师事务所(特殊普通合伙) 对该财务报告进行了审计, 并出具了标准无保留意见审计结论; 公司提供的 2016 年度三季度财务数据未经审计。

2013 年, 公司合并范围新增子公司 2 家, 同期注销 2 家子公司, 不再纳入合并范围; 2014 年, 公司合并范围新增子公司 2 家, 同期转让 1 家子公司, 股权稀释 1 家子公司, 清算 1 家子公司, 注销 4 家子公司, 不再纳入合并范围; 2015 年, 公司合并范围新增子公司 2 家, 沙钢国际欧洲有限公司和沙钢(连云港) 国际贸易有限公司, Grange Resource Limited 不再纳入合并范围。合并范围变动对公司财务数据可比性影响不大。

截至 2015 年底, 公司(合并) 资产总额 1088.71 亿元, 所有者权益合计 437.21 亿元(含少数股东权益 160.63 亿元); 2015 年公司实现营业总收入 1205.19 亿元, 利润总额 13.90 亿元。

截至 2016 年 9 月底, 公司(合并) 资产总额 1231.65 亿元, 所有者权益 467.51 亿元(含少数股东权益 156.63 亿元); 2016 年 1~9 月, 公司实现营业总收入 856.88 亿元, 利润总额 26.39 亿元。

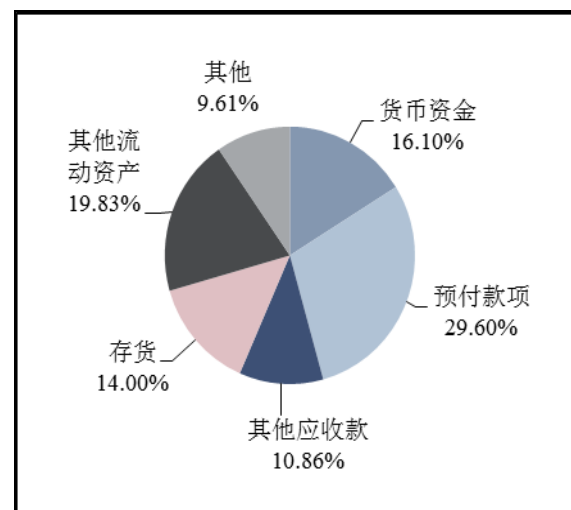
2. 资产质量

2013~2015 年, 公司资产总额有所下降, 年均复合变动率为-7.11%。截至 2015 年底, 公司资产总计 1088.71 亿元, 较 2014 年底下降 4.41%, 其中, 流动资产占 47.31%, 非流动资产占 52.69%。

流动资产

2013~2015 年, 公司流动资产有所下降, 年均复合变动率为-8.49%。截至 2015 年底, 公司流动资产合计 515.04 亿元, 较 2014 年底下降 6.61%, 主要由货币资金(占 16.10%)、预付款项(占 29.60%)、其他应收款(占 10.86%)、存货(占 14.00%) 和其他流动资产(占 19.83%) 构成。

图7 截至2015年底公司流动资产构成



资料来源: 公司审计报告

2013~2015 年，公司货币资金波动中有所增长，年均复合增长率为 8.92%。截至 2015 年底，公司货币资金为 82.92 亿元，同比下降 18.98%，其中库存现金 95.31 万元，存放中央银行款项 1.63 亿元，银行存款 58.16 亿元，其他货币资金 23.11 亿元。公司其他货币资金主要为银行承兑汇票、借款及信用证保证金、质押定期存款、存出投资款等。货币资金中受限资金 22.61 亿元，占货币资金的 27.27%。

2013~2015 年，公司应收票据快速下降，年均复合变动率为-25.28%。截至 2015 年底，公司应收票据为 36.87 亿元，同比下降 34.24%，主要系当年贴现利率较高，公司减少了接受票据的比例，其中银行承兑汇票占 94.85%，商业承兑汇票占 5.15%，应收票据中已质押票据总额为 4.38 亿元。

2013~2015 年，公司现金类资产有所下降，扣除受限货币资金及已质押应收票据后，分别为 127.97 亿元、126.31 亿元和 98.49 亿元。

2013~2015 年，公司应收账款波动下降，年均复合变动率为-48.58%。截至 2015 年底，公司应收账款账面余额为 5.34 亿元，计提坏账准备 0.30 亿元，账面价值为 5.04 亿元，同比下降 82.69%，一方面因为公司应收账款正常回收，另一方面因为公司控制信用风险减少了赊销。账面余额中按账龄分析法计提坏账准备的应收账款占 82.36%，其中账龄一年以内的占 73.82%，1~2 年的占 3.80%，2~3 年的占 19.41%，3 年以上的占 2.97%。公司期末应收账款前五名总额占应收账款总额的比例为 35.10%。

表 11 截至 2015 年底应收账款期末余额前五名
(单位: 亿元、%)

单位名称	期末余额	账龄	占比
无锡西姆莱斯石油专用管制造有限公司	0.82	2~3 年	15.37
SAMSUNG AND T CORPORATION	0.48	1 年以内	9.05
BHP BILLITON MARKETING AG	0.27	1 年以内	4.97
THE SIAM INDUSTRIAL WIRE CO., LTD	0.16	1 年以内	2.99
POWER METAL	0.15	1 年以内	2.72

INVESTMENTS LTD			
合计	1.88	--	35.10

资料来源: 公司审计报告

2013~2015 年，公司预付款项波动中有所下降，年均复合变动率为-11.71%，主要为预付原材料、基建和设备款项等。截至 2015 年底，公司预付款项为 152.44 亿元，同比增长 29.96%，主要系预付外购货款金额增加所致。账龄方面，1 年以内的预付款项占 82.21%，1~2 年的占 17.54%，2 年以上的占 0.25%。预付款项期末余额前五名占比为 59.30%，主要为预付关联方货款，集中度高，关联交易规模大。

表 12 截至 2015 年底预付款项前五名账款情况
(单位: 亿元、%)

单位名称	金额	占比	是否为关联方
张家港保税区千兴投资贸易有限公司	25.67	16.84	是
张家港保税区旭江贸易有限公司	24.58	16.12	是
张家港保税区千德投资有限公司	16.24	10.66	是
张家港保税区立信投资有限公司	12.29	8.06	是
张家港保税区荣润贸易有限公司	11.62	7.62	否
合计	90.40	59.30	--

资料来源: 公司审计报告

注: 张家港保税区千兴投资贸易有限公司、张家港保税区旭江贸易有限公司和张家港保税区立信投资有限公司均为公司股东控制的企业，张家港保税区千德投资有限公司为公司实际控制人控制的企业。

2013~2015 年，公司其他应收款波动中有所增长，年均复合增长率为 10.29%，截至 2015 年底，公司其他应收款账面余额为 58.42 亿元，计提坏账准备 2.47 亿元，账面价值为 55.95 亿元，同比增长 69.92%，主要系公司出让部分沙钢股份的股份给个人尚未收到出让款所致。按账龄分析法计提坏账准备的其他应收款占 88.41%，其中账龄 1 年以内的占 93.40%，1~2 年的占 3.63%，2 年以上的占 2.97%。其他应收款期末余额前五名占比为 42.80%，集中度较高。

表 13 截至 2015 年底公司其他应收款前五名欠款方
(单位: 亿元、%)

单位名称	款项性质	金额	年限	占比
李非文	股权转让款	5.98	1 年以内	10.23
刘振光	股权转让款	5.82	1 年以内	9.96
张家港市国家税务局第八税务分局	出口退税款	5.14	1 年以内	8.80
刘本忠	股权转让款	4.28	1 年以内	7.32
朱峥	股权转让款	3.79	1 年以内	6.49
合计	--	25.01	--	42.80

资料来源: 公司提供

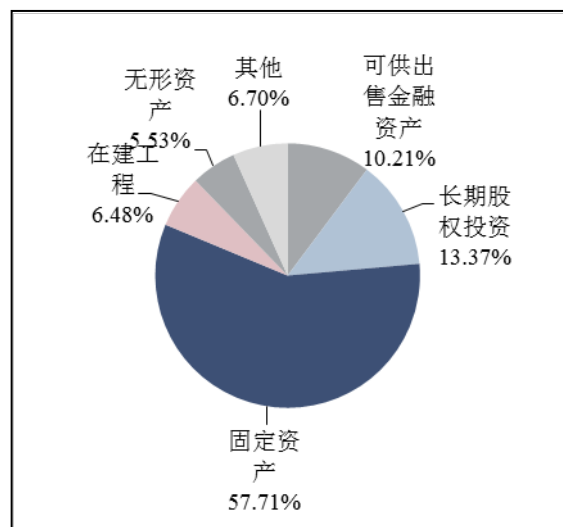
2013~2015 年, 公司存货规模快速下降, 年均复合变动率为-34.59%, 主要来源于原材料、半成品和库存商品, 原材料主要为煤、焦炭、铁矿石等, 半成品及在产品主要为生铁、生钢等, 库存商品主要是成品钢。截至 2015 年底, 公司存货账面余额为 79.30 亿元, 计提跌价准备 7.19 亿元, 账面价值为 72.11 亿元, 同比下降 41.17%, 主要系公司针对钢铁产品价格波动和基于对市场的判断, 采取了低库存政策, 主要包括原材料 4.11 亿元, 自制半成品及在产品 11.59 亿元, 库存商品(产成品) 42.39 亿元和开发产品 12.84 亿元。

2013~2015 年, 公司其他流动资产快速增长, 年均复合增长率为 53.79%, 截至 2015 年底为 102.12 亿元, 同比增长 37.47%, 主要为对外贷款 65.79 亿元和理财产品 25.15 亿元。

非流动资产

2013~2015 年, 公司非流动资产有所下降, 年均复合变动率为-5.81%。截至 2015 年底, 公司非流动资产合计 573.68 亿元, 同比下降 2.35%, 主要由可供出售金融资产(占 10.21%)、长期股权投资(占 13.37%)和固定资产(占 57.71%)构成。

图8 截至2015年底公司非流动资产构成



资料来源: 公司审计报告

2013~2015 年, 公司可供出售金融资产波动增长。截至 2015 年底, 公司可供出售金融资产账面余额为 58.75 亿元, 计提减值准备 0.18 亿元, 账面价值为 58.57 亿元, 同比减少 26.76%, 全部为可供出售权益工具, 其中按公允价值计量的为 0.18 亿元, 按成本计量的为 58.39 亿元。2015 年增加主要为信托产品 11.44 亿元, 减少主要为上海金融发展投资基金(有限合伙) 16.00 亿元和信托产品 17.43 亿元。公司 2015 年对上海金融发展投资基金(有限合伙)进行增资, 期末对该公司持股比例为 23.77%, 对其已具有重大影响, 转入长期股权投资, 采用权益法核算。

2013~2015 年, 公司长期股权投资波动中有所下降, 年均复合变动率为-4.82%。截至 2015 年底, 长期股权投资账面余额为 78.55 亿元, 计提减值准备 1.87 亿元, 账面价值为 76.69 亿元, 同比大幅增长, 其中按权益法核算的长期股权投资为 75.25 亿元, 主要系新增对上海金沙河股权投资企业(有限合伙) 3.00 亿元、上海金融发展投资基金(有限合伙) 15.15 亿元和 Grange Resource Limited 12.94 亿元的投资。

2013~2015 年, 公司固定资产有所下降, 年均复合变动率为-9.04%。截至 2015 年底,

公司固定资产账面原值为 756.37 亿元，计提累计折旧合计 425.22 亿元，计提减值准备合计 0.07 亿元，账面价值为 331.08 亿元，主要由房屋及建筑物（占 32.05%）、通用设备（占 22.81）和专用设备（占 36.63%）构成。

2013~2015 年，公司在建工程有所下降，年均复合变动率为-9.22%。截至 2015 年底，公司在建工程账面余额为 37.45 亿元，计提减值准备合计 0.30 亿元，账面净值为 37.15 亿元，同比减少 9.70%，主要为钢铁主业相关的技术改造等项目等。

2013~2015 年，公司无形资产快速下降，年均复合变动率为-29.19%，主要系矿区物业及开发资产¹和土地使用权减少所致。截至 2015 年底，公司无形资产账面原值合计 38.65 亿元，计提累计摊销合计 6.94 亿元，账面价值合计 31.71 亿元，同比下降 25.41%，主要系合并范围变化减少无形资产，其中土地使用权占 91.53%。

截至 2016 年 9 月底，公司资产总额合计 1231.65 亿元，较上年底增长 13.13%。其中，流动资产占 49.38%，非流动资产占 50.62%，主要系应收账款和预付款项大幅增加，同时应收票据和存货大幅减少。

总体看，公司资产规模有所下降，流动资产中预付款项和存货占比大，资产流动性一般；其他应收款和其他流动资产金额较大，存在一定回收风险；非流动资产中固定资产占比大，符合钢铁生产企业的特点。公司整体资产质量一般。

3. 负债及所有者权益

所有者权益

2013~2015 年，公司所有者权益保持相对稳定，年均复合增长率为 2.44%。截至 2015 年底，公司所有者权益合计 437.21 亿元（含少数股东权益 160.63 亿元），同比增长 6.76%。

归属于母公司所有者权益构成中，实收资本为 13.21 亿元（占 4.78%），资本公积为 46.73 亿元（占 16.89%），未分配利润为 214.89 亿元（占 77.70%）。2015 年，公司资本公积增加 23.41 亿元，其中因在不丧失控制权的情况下部分处置对子公司沙钢股份有限公司的长期股权投资，根据企业会计准则第四十九条规定，处置价款与处置长期股权投资相对应享有子公司自购买日或合并日开始持续计算的净资产份额之间的差额应当调整资本公积（资本溢价或股本溢价），涉及调整金额 23.39 亿元。

截至 2016 年 9 月底，公司所有者权益合计 467.51 亿元（含少数股东权益 156.63 亿元），权益结构较 2015 年底变化不大。

总体看，公司所有者权益规模保持稳定，少数股东权益和未分配利润占比大，权益稳定性弱。

负债

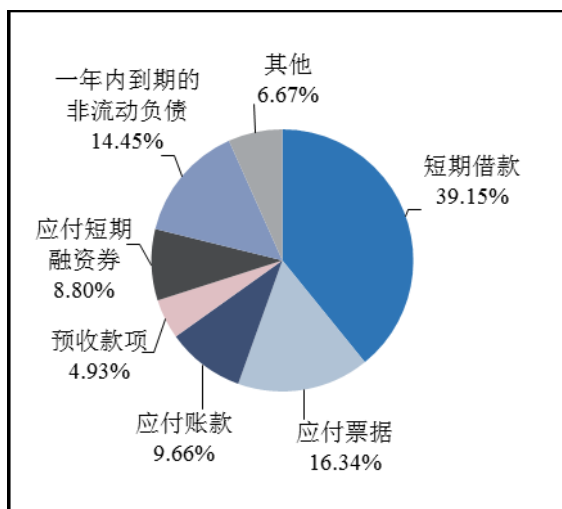
2013~2015 年，公司负债规模不断下降，年均复合变动率为-12.20%。截至 2015 年底，公司负债总额为 651.50 亿元，同比下降 10.68%，其中流动负债占 90.01%，非流动负债占 9.99%。

2013~2015 年，公司流动负债有所下降，年均复合变动率为-7.23%。截至 2015 年底，公司流动负债为 586.40 亿元，同比下降 3.53%，主要由短期借款（占 39.15%）、应付票据（占 16.34%）、应付账款（占 9.66%）和一年内到期的非流动负债（占 14.45%）构成。

2013~2015 年，公司短期借款快速下降，年均复合变动率为-15.13%。截至 2015 年底，公司短期借款为 229.55 亿元，同比下降 19.47%，主要系部分银行借款结清，质押借款大幅下降所致，其中信用借款占 46.92%，保证借款占 51.44%。

¹矿区物业及开发资产是指在矿场建设过程中剥离废料的成本。公司根据剥离废料总成本和废料比例（指已产生废料吨数除以总产矿吨数）确定转入无形资产的金額，并进行摊销。

图9 截至2015年底公司流动负债构成



资料来源：公司审计报告

2013~2015年，公司应付短期融资券波动增长，年均复合增长率为21.31%，截至2015年底，公司应付短期融资券为51.58亿元，同比大幅增长。

表14 截至2015年底公司应付短期融资券

(单位：亿元)

债券名称	到期日	面值	账面价值
15 沙钢 CP001	2016/1/22	20.00	21.01
15 沙钢 SCP002	2016/1/10	10.00	10.36
15 沙钢 SCP003	2016/6/18	10.00	10.12
15 沙钢 SCP004	2016/7/8	10.00	10.09
合计	--	50.00	51.58

资料来源：公司审计报告

2013~2015年，公司应付票据不断增长，年均复合增长率为10.72%，主要系公司对供应商采购开具票据支付增加所致。截至2015年底，公司应付票据为95.80亿元，同比增长6.40%。其中，银行承兑汇票占92.96%，商业承兑汇票占7.04%。

2013~2015年，公司应付账款快速下降，年均复合变动率为-27.99%，主要为应付材料及项目工程款。截至2015年底，公司应付账款为56.62亿元，同比下降39.63%，主要系公司采取低库存政策，存货金额下降，应付供应商货款下降，以及与工程建设方结算等因素所致，其中1年以内的应付账款占

84.46%，1年以上的应付账款占15.54%，一年以上的应付账款系因尚未与工程建设方及供应商进行结算形成。

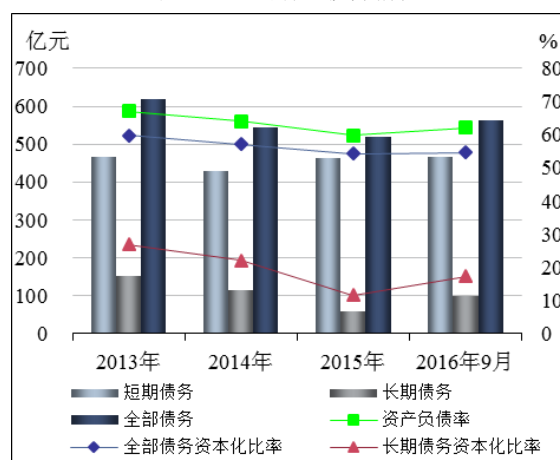
2013~2015年，公司一年内到期的非流动负债波动增长，年均复合增长率为65.23%，截至2015年底，公司一年内到期的非流动负债为84.72亿元，同比大幅增长，其中一年内到期的长期借款为43.87亿元（占51.78%），一年内到期的应付债券为40.85亿元（占48.22%）。

2013~2015年，公司非流动负债快速下降，年均复合变动率为-36.93%，截至2015年底，公司非流动负债为65.10亿元，同比下降46.44%，主要由长期借款（占16.80%）和应付债券（71.25%）构成。

2013~2015年，公司长期借款快速下降，年均复合变动率为60.05%，主要系公司通过发行债券对长期借款进行置换所致。截至2015年底，公司长期借款为10.94亿元，同比下降67.74%，其中保证借款1.23亿元（占11.21%），信用借款9.71亿元（占88.79%）。

2013~2015年，公司应付债券快速下降，年均复合变动率为-24.82%。截至2015年底，公司应付债券为46.38亿元，主要为公司发行的中期票据。

图10 公司有息债务情况



资料来源：公司财务报告

有息债务方面，2013~2015年，公司全部债务有所下降，年均复合变动率为-8.39%。截

至 2015 年底,公司全部债务为 520.36 亿元(长期应付款中融资租赁款已计入长期债务),其中短期债务占 88.98%,长期债务占 11.02%,短期债务占比逐年上升。债务指标方面,2013~2015 年,公司长期债务资本化比率、全部债务资本化比率和资产负债率快速下降,近三年平均值分别为 17.79%、56.24%和 62.53%,截至 2015 年底分别为 11.59%、54.34%和 59.84%。

截至 2016 年 9 月底,公司负债合计 764.15 亿元,较 2015 年底增长 17.29%,主要系应付短期融资券大幅增加所致。其中,流动负债占 86.07%,非流动负债占 13.93%。公司全部债务为 563.97 亿元,较上年底增长 8.38%,其中短期债务占 82.68%,长期债务占 17.32%。公司长期债务资本化比率、全部债务资本化比率和资产负债率分别为 17.29%、54.68%和 62.04%。

总体看,公司负债规模有所下降,债务负担有所减轻;有息债务中短期债务占比快速上升,债务结构偏短期化,债务结构有待改善。

4. 盈利能力

2013~2015 年,受钢铁行业低迷,产品价格下降影响,公司营业收入²不断下降,年均复合变动率为-11.91%,2015 年,公司实现营业收入 1203.22 亿元,同比下降 12.16%;同期,受原材料价格下跌影响,公司营业成本不断下降,年均复合变动率为-11.91%,2015 年为 1152.79 亿元,同比下降 10.04%。

期间费用方面,2013~2015 年,公司期间费用不断增长,年均复合增长率为 11.68%,主要受财务费用中汇兑损失快速增长所致,2015 年,公司发生期间费用 55.64 亿元,同比增长 16.73%。管理费用方面,2013~2015 年,公司管理费用有所波动,2015 年为 18.42 亿元,同

比增长 4.59%;同期,公司财务费用快速增长,年均复合增长率为 21.76%,主要受汇兑损失逐年增加所致,2015 年财务费用为 28.76 亿元,同比增长 23.81%。近三年,公司期间费用率分别为 2.88%、3.48%和 4.62%,期间费用控制能力强。

非经常性损益方面,2013~2015 年,公司资产减值损失波动增长,2014 年为 17.58 亿元,主要为无形资产减值 11.36 亿元,2015 年为 5.57 亿元,主要为存货跌价损失 5.26 亿元;同期,公司投资收益波动增长,2014 年为 2.18 亿元,较上年底大幅减少,主要系交易性金融资产转让收益大幅减少所致,2015 年为 24.08 亿元,同比大幅增长,其中按权益法核算的长期股权投资收益为 12.19 亿元,长期股权投资处置收益 4.32 亿元,交易性金融资产转让收益 2.94 亿元,持有至到期投资收益 1.74 亿元,可供出售金融资产收益 2.89 亿元。近三年,公司营业外收入波动幅度较大,分别为 3.47 亿元、6.09 亿元和 3.49 亿元,主要为债务重组利得、政府补助利得和违约赔偿收入等;2013 年公司营业外支出为 7.65 亿元,主要因为子公司宏润房地产开发公司 2013 年度处置土地开发项目形成一次性支出;2014 年和 2015 年,公司营业外支出分别为 2.10 亿元和 3.28 亿元。

2013~2015 年,公司利润总额波动下降,分别为 20.34 亿元、26.24 亿元和 13.90 亿元。

盈利指标方面,2013~2015 年,公司营业利润率分别为 4.01%、6.30%和 0.04%;同期,公司总资本收益率和净资产收益率均波动下降,近三年平均值分别为 3.70%和 3.30%,2015 年分别为 3.16%和 2.30%。

2016 年 1~9 月,公司实现营业收入 855.57 亿元,为 2015 年的 71.11%,营业成本为 792.54 亿元,营业利润率为 7.11%;非经常性损益方面,公司资产减值损失为-1.71 亿元,主要为存货跌价准备冲回,公允价值变动收益为-0.55 亿元,投资收益为-3.10 亿元。公司营业利润为 24.77 亿元,利润总额为 26.39 亿元。

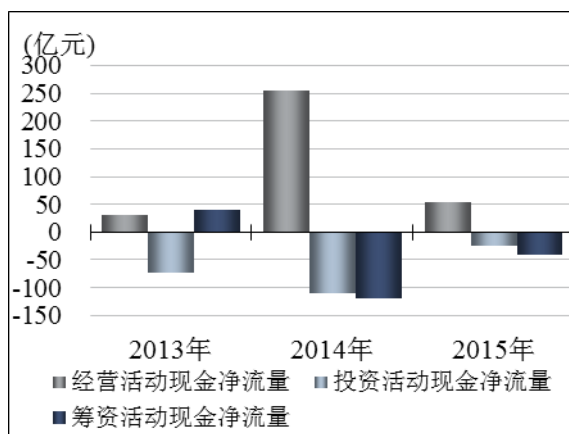
²公司营业总收入包括营业收入、利息收入和手续费及佣金收入,2013~2015 年分别为 1551.89 亿元、1371.27 亿元和 1205.19 亿元,2016 年 1~9 月为 856.88 亿元,财务分析主要基于营业收入。

总体看，受钢铁行业持续低迷影响，公司收入规模不断下降；2015 年以来，受期间费用上升影响，公司主业盈利能力大幅下降，投资收益对利润贡献大。

5. 现金流

经营活动现金流方面，2013~2015 年，公司销售商品、提供劳务收到的现金波动中有所下降，年均复合变动率为-9.17%，2014 年，公司控制信用销售规模，同时降低库存资金占用，销售商品、提供劳务收到的现金同比增长 9.82%，为 1744.84 亿元；2015 年，公司销售商品、提供劳务收到的现金为 1310.80 亿元，同比下降 24.88%，主要系收入规模下降所致；同期，公司收到其他与经营活动有关的现金波动下降，年均复合变动率为-39.60%，2015 年为 89.07 亿元，主要为往来资金。2013~2015 年，公司购买商品、接受劳务支付的现金有所下降，年均复合变动率为-11.61%，2015 年为 1197.22 亿元，同比下降 16.82%。近三年，公司经营活动现金流量净额分别为 25.71 亿元、250.82 亿元和 60.58 亿元。收入实现质量方面，近三年公司现金收入比分别为 102.47%、127.38%和 108.94%，收现质量良好。

图 11 2013~2015 年公司现金流情况



资料来源：公司审计报告

投资活动现金流方面，2013~2015 年，公司投资活动现金流入量快速增长，主要为收回投资收到的现金和收到其他与投资活动有关

的现金，2015 年为 402.33 亿元，同比大幅增长，其中收回投资收到的现金 325.22 亿元；同期，公司投资活动现金流出量快速增长，年均复合增长率为 97.94%，2015 年投资活动现金流出量为 428.08 亿元，主要为投资支付的现金 342.31 亿元；公司购建固定资产、无形资产等支付的现金快速下降，年均复合变动率为 31.56%，2015 年为 26.01 亿元，集中在技改、节能减排和产品结构调整等项目。近三年，公司投资活动现金流量净额分别为-74.31 亿元、-111.02 亿元和-25.75 亿元。

筹资活动现金流方面，2013~2015 年，公司筹资活动现金流入量波动下降，年均复合变动率为-21.09%，主要为取得银行借款和发行债券收到的现金，2015 年为 336.38 亿元，同比增长 8.91%；同期，公司筹资活动现金流出量不断下降，年均复合变动率为-13.01%，主要为偿还债务支付的现金，2015 年为 378.22 亿元，同比下降 11.86%。近三年，公司筹资活动产生的现金流量净额为 40.35 亿元、-120.25 亿元和-41.84 亿元。

2016 年 1~9 月，公司经营活动现金流量净额为 60.56 亿元，投资活动现金流量净额为 -124.09 亿元，筹资活动现金流量净额为 48.40 亿元。

总体看，公司经营获现能力强，收入实现质量良好；近年来，公司投资支出规模较大，需要通过外部融资来满足资金需求。

6. 偿债能力

短期偿债能力方面，2013~2015 年，公司流动比率有所下降，近三年平均值为 89.18%，截至 2015 年底为 87.83%，截至 2016 年 6 月底为 88.06%；同期，受存货规模快速下降影响，公司速动比率有所上升，近三年平均值为 72.04%，截至 2015 年底为 75.53%，截至 2016 年 6 月底为 77.68%；公司经营现金流动负债比率近三年分别为 3.77%、41.26%和 10.33%，波动较大。公司短期偿债能力指标一般，存在一

定短期支付压力。

长期偿债能力方面，2013~2015 年，公司 EBITDA 不断下降，分别为 104.59 亿元、98.80 亿元和 81.54 亿元；同期，公司 EBITDA 利息倍数分别为 3.98 倍、4.26 倍和 4.00 倍，全部债务/EBITDA 分别为 5.93 倍、5.50 倍和 6.38 倍，公司长期偿债能力指标一般。考虑到公司良好的经营获现能力，公司整体偿债能力较强。

截至 2016 年 9 月底，公司共取得各家银行授信额度 2109.87 亿元，未使用额度 1539.46 亿元，间接融资渠道畅通；公司子公司江苏沙钢股份有限公司（证券代码：002075）为深圳证券交易所上市公司，公司具备直接融资渠道。

截至 2016 年 9 月底，公司对外担保金额为 30.00 亿元，担保比率 6.42%，被担保方为张家港市直属公有资产经营有限公司（20 亿元）和张家港市金城投资发展有限公司（10 亿元），被担保方均为张家港市国有企业，从事资产经营、基础设施建设、公有资产经营管理等业务，经营风险较低，公司或有负债风险较低。

7. 过往债务履约情况

根据企业信用报告（银行版）（机构信用代码 G1032058200000840R），截至 2017 年 3 月 8 日，公司无未结清的不良信贷信息记录，已结清的信贷信息记录中，有 31 笔不良和关注类票据贴现，1 笔不良和关注类信用证，根据平安银行、中国建设银行和中国进出口银行等出具的说明文件，公司未出现逾期。

公司过往债务履约情况良好。

8. 抗风险能力

公司作为中国大型钢铁企业，规模优势显著，产品质量好、竞争力强。公司产品结构丰富，有助于抵御单一产品带来的价格波动风险。同时，公司人员负担轻，期间费用控制能

力强。总体看，公司抗风险能力强。

九、本期中期票据偿债能力分析

1. 本期中期票据对公司现有债务的影响

公司本期中期票据拟发行额度10亿元，分别占2016年9月底公司长期债务和全部债务的10.24%和1.77%，本期中期票据的发行对公司现有债务水平有一定影响。

截至2016年9月底，公司资产负债率、长期债务资本化比率和全部债务资本化比率分别为62.04%、17.29%和54.68%。以此财务数据为基础，不考虑其他因素，预计本期中期票据发行后，公司资产负债率、长期债务资本化比率和全部债务资本化比率将分别上升至62.35%、18.72%和55.11%；若考虑公司已发行的2016年度第三期中期票据和第四期中期票据合计额度40亿元，另外考虑到公司已于2017年3月25日兑付“16苏沙钢CP001”（发行额度20亿元），预计本期中期票据发行后，公司资产负债率、长期债务资本化比率和全部债务资本化比率将分别上升至62.94%、21.45%和55.96%，公司债务负担将有所上升。考虑到本期中期票据部分募集资金将用于归还银行借款，公司实际债务负担或低于上述预测值。

2. 本期中期票据偿还能力分析

2013~2015年，公司经营活动现金流入量分别为本期中期票据的182.99倍、183.65倍和141.64倍；经营活动现金流量净额分别为本期中期票据的2.57倍、25.08倍和6.06倍；公司EBITDA分别为本期中期票据的10.46倍、9.88倍和8.15倍。公司经营活动现金流和EBITDA对本期中期票据的保障能力强。

十、结论

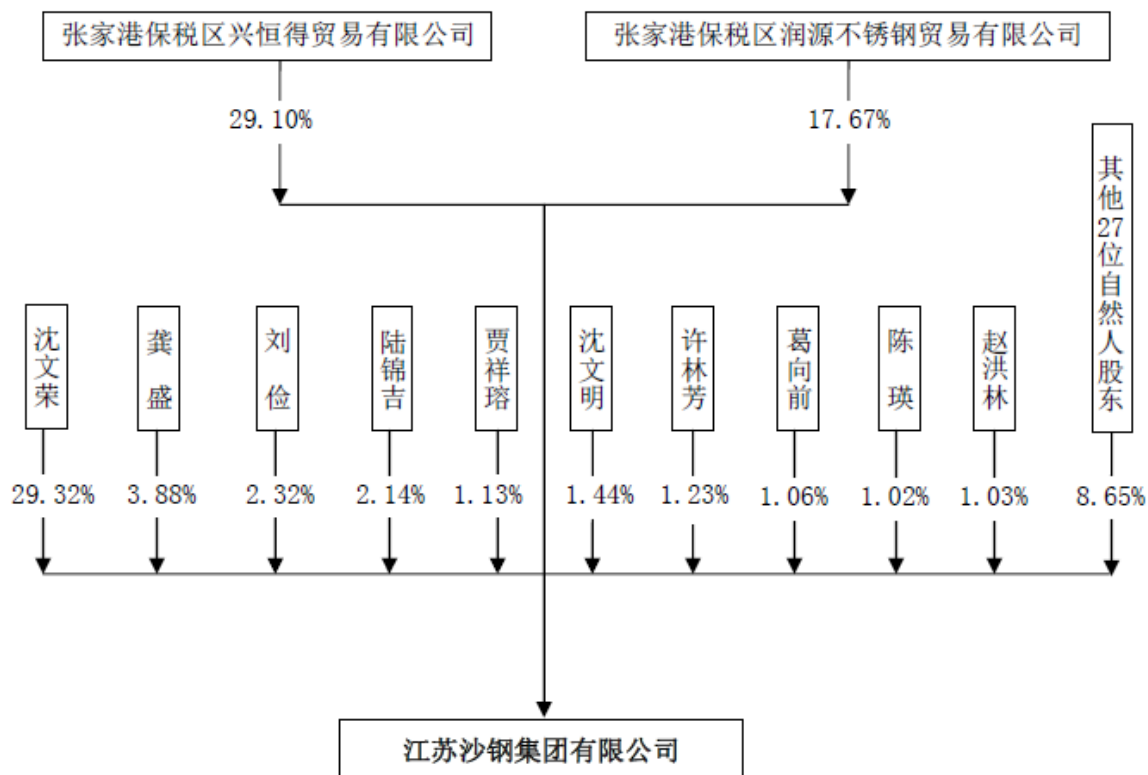
公司作为中国最大的民营钢铁企业，产量规模大，产品质量好，综合竞争力强；公司技术水平高，能耗低于行业平均水平；公司区位

优势明显，厂区设有码头，节约了原辅料采购和产成品销售的运输成本。公司资产质量一般，债务负担适宜，债务结构有待改善；公司所有者权益中未分配利润占比高，权益稳定性弱。随着钢铁行业景气度下行，公司营业收入规模小幅下降，盈利能力弱化，但仍处于行业良好水平。公司人员负担轻，期间费用控制能力强。

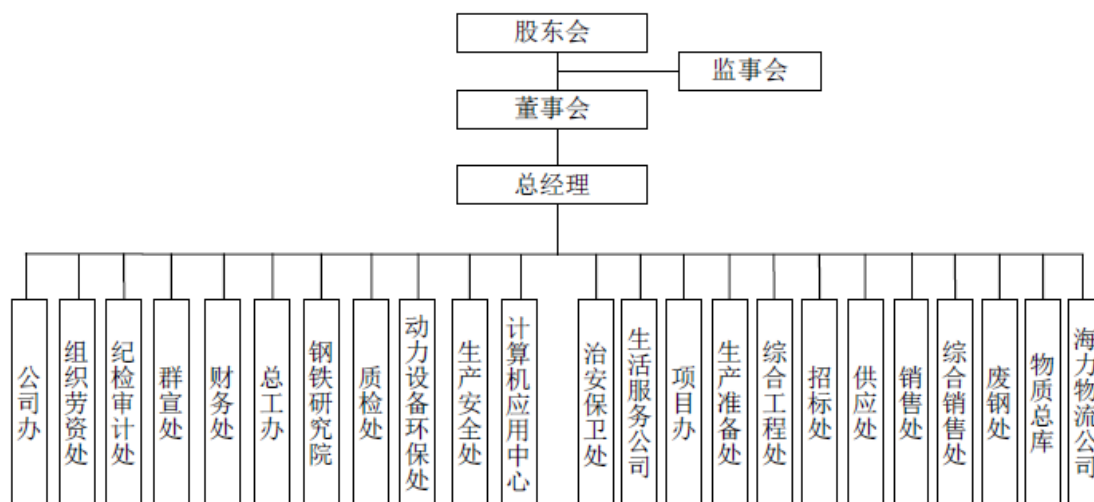
本期中期票据的发行对公司现有债务水平有一定影响，公司经营活动现金流和 EBITDA 对本期中期票据的保障能力强。

总体看，公司对本期中期票据的偿还能力强，本期中期票据到期不能偿付的风险极低。

附件 1 公司股权结构图及组织结构图



注：沈文荣持有张家港保税区润源不锈钢贸易有限公司 50.01%的股份。



附件 2 主要财务数据及指标

项目	2013 年	2014 年	2015 年	2016 年 9 月
财务数据				
现金类资产(亿元)	127.97	126.31	98.49	91.64
资产总额(亿元)	1261.68	1138.95	1088.71	1231.65
所有者权益(亿元)	416.62	409.54	437.21	467.51
短期债务(亿元)	466.83	427.81	463.05	466.27
长期债务(亿元)	153.15	115.97	57.32	97.70
全部债务(亿元)	619.98	543.78	520.36	563.97
营业总收入(亿元)	1551.89	1371.27	1205.19	856.88
利润总额(亿元)	20.34	26.24	13.90	26.39
EBITDA(亿元)	104.59	98.80	81.54	--
经营性净现金流(亿元)	25.71	250.82	60.58	60.56
财务指标				
销售债权周转次数(次)	19.16	16.08	18.93	--
存货周转次数(次)	9.77	8.80	11.84	--
总资产周转次数(次)	1.26	1.14	1.08	--
现金收入比(%)	102.47	127.38	108.94	118.38
营业利润率(%)	4.01	6.30	0.04	7.11
总资本收益率(%)	3.72	4.61	3.16	--
净资产收益率(%)	3.03	5.16	2.30	--
长期债务资本化比率(%)	26.88	22.07	11.59	17.29
全部债务资本化比率(%)	59.81	57.04	54.34	54.68
资产负债率(%)	66.98	64.04	59.84	62.04
流动比率(%)	90.25	90.72	87.83	92.48
速动比率(%)	65.52	70.56	75.53	80.65
经营现金流动负债比(%)	3.77	41.26	10.33	--
EBITDA 利息倍数(倍)	3.98	4.26	4.00	--
全部债务/EBITDA(倍)	5.93	5.50	6.38	--

注：公司 2016 年三季度财务数据未经审计。

附件 3 主要财务指标的计算公式

指 标 名 称	计 算 公 式
增长指标	
资产总额年复合增长率	
净资产年复合增长率	(1) 2 年数据: 增长率= (本期-上期) / 上期×100%
营业收入年复合增长率	(2) n 年数据: 增长率=[(本期/前 n 年) ^{1/(n-1)} - 1]×100%
利润总额年复合增长率	
经营效率指标	
销售债权周转次数	营业收入 / (平均应收账款净额+平均应收票据)
存货周转次数	营业成本/平均存货净额
总资产周转次数	营业收入/平均资产总额
现金收入比	销售商品、提供劳务收到的现金/营业收入×100%
盈利指标	
总资本收益率	(净利润+费用化利息支出) / (所有者权益+长期债务+短期债务) ×100%
净资产收益率	净利润/所有者权益×100%
营业利润率	(营业收入-营业成本-营业税金及附加) / 营业收入×100%
债务结构指标	
资产负债率	负债总额/资产总计×100%
全部债务资本化比率	全部债务 / (长期债务+短期债务+所有者权益) ×100%
长期债务资本化比率	长期债务 / (长期债务+所有者权益) ×100%
担保比率	担保余额/所有者权益×100%
长期偿债能力指标	
EBITDA 利息倍数	EBITDA/利息支出
全部债务/ EBITDA	全部债务/ EBITDA
短期偿债能力指标	
流动比率	流动资产合计/流动负债合计×100%
速动比率	(流动资产合计-存货) / 流动负债合计×100%
经营现金流动负债比	经营活动现金流量净额/流动负债合计×100%

注: 现金类资产=货币资金+交易性金融资产/短期投资+应收票据
 短期债务=短期借款+交易性金融负债+一年内到期的长期(非流动)负债+应付票据
 长期债务=长期借款+应付债券
 全部债务=短期债务+长期债务
 EBITDA=利润总额+费用化利息支出+固定资产折旧+摊销
 利息支出=资本化利息支出+费用化利息支出
 企业执行新会计准则后, 所有者权益=归属于母公司所有者权益+少数股东权益

附件 4-1 主体长期信用等级设置及其含义

联合资信主体长期信用等级划分为三等九级，符号表示为：AAA、AA、A、BBB、BB、B、CCC、CC、C。除AAA级，CCC级（含）以下等级外，每一个信用等级可用“+”、“-”符号进行微调，表示略高或略低于本等级。详见下表：

信用等级设置	含义
AAA	偿还债务的能力极强，基本不受不利经济环境的影响，违约风险极低
AA	偿还债务的能力很强，受不利经济环境的影响不大，违约风险很低
A	偿还债务能力较强，较易受不利经济环境的影响，违约风险较低
BBB	偿还债务能力一般，受不利经济环境影响较大，违约风险一般
BB	偿还债务能力较弱，受不利经济环境影响很大，违约风险较高
B	偿还债务的能力较大地依赖于良好的经济环境，违约风险很高
CCC	偿还债务的能力极度依赖于良好的经济环境，违约风险极高
CC	在破产或重组时可获得保护较小，基本不能保证偿还债务
C	不能偿还债务

附件 4-2 评级展望设置及其含义

联合资信评级展望是对信用等级未来一年左右变化方向和可能性的评价。联合资信评级展望含义如下：

评级展望设置	含义
正面	存在较多有利因素，未来信用等级提升的可能性较大
稳定	信用状况稳定，未来保持信用等级的可能性较大
负面	存在较多不利因素，未来信用等级调低的可能性较大
发展中	特殊事项的影响因素尚不能明确评估，未来信用等级可能提升、降低或不变

附件 4-3 中长期债券信用等级设置及其含义

联合资信中长期债券信用等级设置及含义同主体长期信用等级。

联合资信评估有限公司关于 江苏沙钢集团有限公司 2017 年度第一期中期票据的跟踪评级安排

根据有关要求，联合资信评估有限公司（联合资信）将在本期中期票据存续期内每年进行定期跟踪评级，并根据情况开展不定期跟踪评级。

江苏沙钢集团有限公司应按联合资信跟踪评级资料清单的要求，提供相关资料。江苏沙钢集团有限公司如发生重大变化，或发生可能对信用等级产生较大影响的重大事件，江苏沙钢集团有限公司应及时通知联合资信并提供有关资料。

联合资信将密切关注江苏沙钢集团有限公司的经营管理状况及相关信息，如发现江苏沙钢集团有限公司出现重大变化，或发现其存在或出现可能对信用等级产生较大影响的重大事件时，联合资信将落实有关情况并及时评估其对信用等级产生的影响，据以确认或调整信用等级。

如江苏沙钢集团有限公司不能及时提供跟踪评级资料，导致联合资信无法对信用等级变化情况做出判断，联合资信有权终止信用等级。

在跟踪评级过程中，如信用等级发生变化调整时，联合资信将在本公司网站予以公布，同时出具跟踪评级报告报送江苏沙钢集团有限公司、主管部门、交易机构等。

