

信用评级公告

联合〔2023〕8685号

联合资信评估股份有限公司通过对联发集团有限公司的信用状况进行综合分析和评估，确定联发集团有限公司主体长期信用等级为 AA⁺，评级展望为稳定。

特此公告

联合资信评估股份有限公司

二〇二三年八月二十八日

联发集团有限公司 主体长期信用评级报告

评级结果：

主体长期信用等级：AA⁺

评级展望：稳定

评级时间：2023 年 8 月 28 日

本次评级使用的评级方法、模型：

名称	版本
房地产企业信用评级方法	V4.0.202208
房地产企业主体信用评级模型（打分表）	V4.0.202208

注：上述评级方法和评级模型均已在联合资信官网公开披露

评级观点

联合资信评估股份有限公司（以下简称“联合资信”）对联发集团有限公司（以下简称“公司”或“联发集团”）的评级反映了公司作为厦门地区知名房地产企业，在股东背景、开发经验等方面具备一定优势。公司债务结构较好、债务负担处于合理水平，融资成本较低。同时，联合资信也关注到地产业务毛利率下降明显；部分项目存在去化及跌价压力；公司存在一定的资金支出压力；合作开发比例逐年增加，项目运营和资源管控难度有所增加等因素可能对公司信用水平带来的不利影响。

未来随着公司在建项目竣工、在售项目实现销售结转，公司有望保持良好的经营状况。

基于对公司主体长期信用状况的综合评估，联合资信确定公司主体长期信用等级为 AA⁺，评级展望为稳定。

优势

1. 公司债务结构以长期债务为主，债务指标处于合理水平且融资成本较低。截至 2023 年 3 月底，公司长期债务占全部债务的比例为 70.82%，债务结构以长期债务为主；公司全部债务资本化比率为 53.99%，债务负担处于合理水平，且平均融资成本为 4.5%~4.8%，融资成本较低。

2. 控股股东为公司提供一定支持。公司公开市场债务融资能获得控股股东的担保。

关注

1. 行业下行压力加大。2021 年下半年开始，房地产行业下行压力加大，需求端萎缩，部分房企信用风险事件以及债券二级市场价格大幅波动对房企再融资产生较大负面影响，叠加较为严格的预售资金监管，房企流动性大幅承压。

2. 公司地产业务毛利率下滑明显，盈利能力有所下降，部分项目跌价风险；需关注三线及以下城市项目去化风险。2020—2022 年，公司毛利率下滑幅度较大，且处于较低水平，利润总额持续下降；部分项目获取成本较高，未来公司毛利率或持续收窄。公司部分区域项目因获取成本较高计提跌价准备，需持续关注该部分项目跌价风险。截至 2023 年 3 月底，公司剩余可售面积中三线及以下城市占 29.85%，

本次评级模型打分表及结果：

评价内容	评价结果	风险因素	评价要素	评价结果
经营风险	B	经营环境	宏观和区域风险	2
			行业风险	5
		自身竞争力	基础素质	2
			企业管理	2
			经营分析	3
财务风险	F2	现金流	资产质量	2
			盈利能力	3
			现金流量	1
		资本结构		1
		偿债能力		3
		指示评级		
个体调整因素：--			--	
个体信用等级			AA ⁺	
外部支持调整因素：--			--	
评级结果			AA ⁺	

注：经营风险由低至高划分为A、B、C、D、E、F共6个等级，各级因子评价划分为6档，1档最好，6档最差；财务风险由低至高划分为F1-F7共7个等级，各级因子评价划分为7档，1档最好，7档最差；财务指标为近三年加权平均值；通过矩阵分析模型得到指示评级结果

分析师：曹梦茹 卢瑞

邮箱：lianhe@lhratings.com

电话：010-85679696

传真：010-85679228

地址：北京市朝阳区建国门外大街2号
中国人保财险大厦17层（100022）

网址：www.lhratings.com

存在一定去化压力。

3. 公司存在一定资本支出压力，同时，公司合作开发规模大，项目运营及资源管控难度有所增加，少数股东权益占比高。公司在建及拟建项目尚需投资规模较大，未来面临一定的资本支出压力。2020—2022年，随着公司合作开发项目增长，资源管控的难度有所增加，对公司运营能力提出更高要求，同时，若合作方资金紧张或对项目开发将产生不利影响。截至2023年3月底，公司少数股东权益占58.05%，权益稳定性弱。

主要财务数据：

合并口径				
项 目	2020 年	2021 年	2022 年	2023 年 3 月
现金类资产（亿元）	117.26	180.55	188.06	207.25
资产总额（亿元）	964.11	1296.49	1274.91	1315.55
所有者权益（亿元）	202.50	318.15	323.60	320.62
短期债务（亿元）	58.33	62.65	136.29	109.79
长期债务（亿元）	231.88	315.38	229.39	266.51
全部债务（亿元）	290.21	378.03	365.68	376.30
营业总收入（亿元）	239.04	273.00	314.66	37.85
利润总额（亿元）	19.64	19.05	8.94	0.41
EBITDA（亿元）	22.24	24.03	12.73	--
经营性净现金流（亿元）	51.19	-45.18	56.74	25.54
营业利润率（%）	10.27	8.79	6.12	5.92
净资产收益率（%）	5.58	3.39	0.61	--
资产负债率（%）	79.00	75.46	74.62	75.63
调整后资产负债率（%）	69.33	64.94	63.77	64.09
全部债务资本化比率（%）	58.90	54.30	53.05	53.99
流动比率（%）	164.67	180.30	160.63	162.76
经营现金流动负债比（%）	9.80	-6.90	7.97	--
现金短期债务比（倍）	2.01	2.88	1.38	1.89
EBITDA 利息倍数（倍）	1.42	1.27	0.69	--
全部债务/EBITDA（倍）	13.05	15.73	28.73	--
公司本部				
项 目	2020 年	2021 年	2022 年	2023 年 3 月
资产总额（亿元）	374.21	442.56	459.26	469.74
所有者权益（亿元）	88.54	103.48	129.87	127.64
全部债务（亿元）	131.42	132.00	142.45	142.99
营业总收入（亿元）	6.98	8.73	4.31	0.44
利润总额（亿元）	5.81	13.36	20.66	-1.96
资产负债率（%）	76.34	76.62	71.72	72.83
全部债务资本化比率（%）	59.75	56.06	52.31	52.84
流动比率（%）	206.91	167.93	119.60	134.93
经营现金流动负债比（%）	1.88	14.04	32.10	--

注：1. 本报告中部分合计数与各相加数之和在尾数上存在差异，系四舍五入造成；除特别说明外，均指人民币，均为合并口径；2. 公司合并报表中其他流动负债中的债务已调整至短期债务；公司长期应付款和其他非流动负债中债务部分调整至长期债务；3. 公司及公司本部 2023 年一季度财务报表未经审计，相关指标未予年化；4. 公司本部财务报表债务数据未经调整；5. “-”代表计算无意义的数字

资料来源：公司提供，联合资信整理

主体评级历史：

信用等级	评级展望	评级时间	项目小组	评级方法/模型	评级报告
AA ⁺	稳定	2023/6/27	曹梦茹 卢瑞	房地产企业信用评级方法 V4.0.202208 房地产企业主体信用评级模型 V4.0.202208	阅读全文
AA ⁺	稳定	2015/6/29	李晶 刘薇	原联合信用评级有限公司房地产行业企业信用评级方法（2018年）	阅读全文

注：上述历史评级项目的评级报告通过报告链接可查阅；2019年8月1日之前的评级方法和评级模型均无版本编号

声 明

一、本报告版权为联合资信所有，未经书面授权，严禁以任何形式/方式复制、转载、出售、发布或将本报告任何内容存储在数据库或检索系统中。

二、本报告是联合资信基于评级方法和评级程序得出的截至发表之日的独立意见陈述，未受任何机构或个人影响。评级结论及相关分析为联合资信基于相关信息和资料对评级对象所发表的前瞻性观点，而非对评级对象的事实陈述或鉴证意见。联合资信有充分理由保证所出具的评级报告遵循了真实、客观、公正的原则。

三、本报告所含评级结论和相关分析不构成任何投资或财务建议，并且不应当被视为购买、出售或持有任何金融产品的推荐意见或保证。

四、本报告不能取代任何机构或个人的专业判断，联合资信不对任何机构或个人因使用本报告及评级结果而导致的任何损失负责。

五、本报告系联合资信接受联发集团有限公司（以下简称“该公司”）委托所出具，引用的资料主要由该公司或第三方相关主体提供，联合资信履行了必要的尽职调查义务，但对引用资料的真实性、准确性和完整性不作任何保证。联合资信合理采信其他专业机构出具的专业意见，但联合资信不对专业机构出具的专业意见承担任何责任。

六、除因本次评级事项联合资信与该公司构成评级委托关系外，联合资信、评级人员与该公司不存在任何影响评级行为独立、客观、公正的关联关系。

七、该公司信用等级自 2023 年 8 月 28 日至 2024 年 8 月 27 日有效；根据跟踪评级的结论，在有效期内评级结果有可能发生变化。联合资信保留对评级结果予以调整、更新、终止与撤销的权利。

八、未经联合资信事先书面同意，本评级报告及评级结论不得用于其他债券或证券的发行活动。

九、任何机构或个人使用本报告均视为已经充分阅读、理解并同意本声明条款。

联发集团有限公司

主体长期信用评级报告

一、主体概况

联发集团有限公司（以下简称“公司”或“联发集团”）于 1983 年由厦门建发股份有限公司（以下简称“建发股份”）、昌富利（香港）贸易有限公司（以下简称“昌富利”）和香港德盛有限公司（以下简称“香港德盛”）共同出资组建，出资比例分别为 75.00%、20.00%和 5.00%。昌富利为建发股份全资子公司。经增资和股权转让，截至 2023 年 3 月底，公司注册资本 21.00 亿元，控股股东建发股份持股比例 95.00%，公司实际控制人为厦门市人民政府国有资产监督管理委员会（以下简称“厦门市国资委”）。

截至 2023 年 3 月底，公司内设客户研究部、产品研发部、营销管理部、运营管理部、地产拓展部以及成本管理部等职能部门（详见附件 1—2）。

公司主营业务为房地产开发、供应链运营、物业及租赁管理。

截至 2022 年底，公司合并资产总额 1274.91 亿元，所有者权益 323.60 亿元（含少数股东权益 188.96 亿元）；2022 年，公司实现营业总收入 314.66 亿元，利润总额 8.94 亿元。

截至 2023 年 3 月底，公司合并资产总额 1315.55 亿元，所有者权益 320.62 亿元（含少数股东权益 186.11 亿元）；2023 年 1—3 月，公司实现营业总收入 37.85 亿元，利润总额 0.41 亿元。

公司注册地址：厦门市湖里区湖里大道 31 号；法定代表人：赵胜华。

二、宏观经济和政策环境分析

2023 年一季度，宏观政策以落实二十大报告、中央经济工作会议及全国两会决策部署为主，聚焦于完善房地产调控政策、健全 REITs

市场功能、促进中小微企业调结构强能力。二季度，宏观政策以贯彻落实 4 月中央政治局会议精神为主，聚焦于进一步优化房地产调控政策、深化资本市场改革、稳住外贸外资基本盘、提振汽车和家居等大宗消费、优化调整稳就业政策。

2023 年上半年，随着经济社会全面恢复常态化运行，生产需求逐步恢复，消费和服务业加快修复，就业、物价总体稳定，经济运行整体回升向好。经初步核算，上半年我国 GDP 为 59.30 万亿元，按不变价格计算，同比增长 5.5%。随着前期积压需求在一季度集中释放，二季度经济表现低于市场预期，但 6 月 PMI 止跌回升、工业增加值、服务业生产指数、社会消费品零售总额等指标两年平均增速加快，反映出生产、消费等领域出现边际改善，是经济向好的积极信号，但回升动能依然较弱，恢复势头仍需呵护。信用环境方面，2023 年上半年，社融规模小幅扩张，信贷结构有所好转，但居民融资需求仍偏弱，同时企业债券融资节奏同比有所放缓。银行间市场流动性先紧后松，实体经济融资成本稳中有降。

展望未来，宏观政策调控力度将进一步加大，着力扩大内需、提振信心、防范风险，推动经济实现质的有效提升和量的合理增长。当前房地产市场供给仍处在调整阶段，房地产开发投资或将保持低位运行；在制造业利润低迷、外需回落以及产能利用率偏低等因素的影响下，制造业投资或将保持温和增长；就业形势整体好转，消费市场有望维持复苏态势，但修复到 2019 年水平仍需耐心等待；作为稳增长的重要抓手，在经济下行压力较大、出口承压、房地产疲弱等背景下，基建投资仍将发挥经济支撑作用。总体来看，2023 年下半年随着基数的升高，三、四季度增速较二季度或将有所回落，但当前积极因素增多，经济增长有望延续回升

态势，实现全年 5% 的增长目标可期。完整版宏观经济与政策环境分析详见[《宏观经济信用观察（2023 年上半年）》](#)。

三、行业分析

2022 年，在多重因素影响下，国内房地产市场延续 2021 年下半年以来的低迷状态，商品房销售萎靡，全国土地市场热度不高，供求规模齐跌，房企新开工意愿和房地产开发投资均持续下降，市场信心有待恢复。面对经济下行，为防范房地产行业出现系统性风险、保持房地产市场平稳健康发展，供需两端调控政策逐步松绑转向宽松；2022 年 11 月，融资端政策利好集中释放，“四箭齐发”等政策将有助于行业信用端困难纾解和流动性整体优化，但政策传导速度及落地效果仍有待观察。在政策宽松预期及前期需求释放下，2023 年一季度国内房地产市场阶段性回暖，但力度很快减弱，考虑到土地市场仍未好转，且部分民营房地产企业在较长时间内土储购置力度很弱，未来市场运行仍存在较大不确定性。完整版行业分析详见[《2023 年一季度房地产行业分析》](#)。

四、基础素质分析

1. 产权状况

截至2023年3月底，公司注册资本21.00亿元，控股股东建发股份持股比例95.00%，公司实际控制人为厦门市国资委。

2. 企业规模和竞争力

公司房地产开发经验较为丰富，在项目开发地具有较好的影响力，市场竞争实力强。

公司是一家以房地产开发与销售、物业租赁为主业的房地产运营商，经过30多年的发展，项目开发区域已覆盖上海、深圳、厦门、杭州、南昌、南宁、重庆、武汉、天津、扬州、桂林、鄂州和漳州等核心城市。

公司拥有房地产开发一级资质。截至2023年3月底，公司期末在建项目建筑面积809.68万平方米。2022年，公司克而瑞全口径销售排名

43位；2023年1—5月，排名25位。

3. 企业信用记录

公司过往债务履约情况良好。

根据公司提供的企业信用报告（统一社会信用代码：913502006120000284），截至2023年8月18日，公司未结清信贷信息和已结清信贷信息中，无关注类、不良/违约类贷款。整体看，公司过往信用记录良好。

根据公司过往在公开市场发行债务融资工具的本息偿付记录，公司无逾期或违约记录，履约情况良好。

截至2023年8月22日，联合资信未发现公司曾被列入全国失信被执行人名单。

五、管理分析

1. 法人治理结构

公司法人治理结构符合法律要求，运作较为规范，能够为公司正常经营提供保障。

公司按照《公司法》和《中外合资经营企业法》等有关法律以及现代企业制度要求，制订了《公司章程》并建立了由董事会、监事和经理层组成的法人治理结构体系，并确立了董事会、监事和经理层在决策、执行、监督等方面的职责权限、程序以及应履行的义务，形成了权力机构、决策机构、经营机构和监督机构的治理结构。

根据公司章程，公司设立董事会，由7名董事组成；设董事长1名，由董事会选举产生。董事任期四年，经委派方继续委派，可以连任。董事会是公司的最高权力机构，决定公司的一切重大事宜，行使决定公司的经营计划和投资方案、制定公司的内部管理机构设置方案、制定公司的基本管理制度等职权。

公司设监事1人，由股东各方共同委派。监事依《公司法》规定行使职权，监事任期每届为三年，任期届满，经委派可以连任。公司董事、高级管理人员不得兼任公司监事。

公司实行董事会领导下的总经理负责制，设总经理1名，由建发股份推荐，总经理和副总

经理由董事会聘任，任期三年，经董事会同意可以连任；总经理行使主持公司的生产经营管理工作、组织实施董事会决议、组织实施公司年度经营计划和投资方案等职权。

2. 管理水平

公司内部管理制度较为健全，整体管理运作情况良好。

在基本管理制度上，公司制定了《主要管理原则及各级组织职能纲要》，明确公司各层级经营管理的责权关系，主要管理类制度包括投资决策、财务和资金、子公司管理等。

土地获取方面，地产拓展部根据公司整体战略及可持续发展目标，编制新项目拓展工作的年度目标和计划。城市公司负责编制本城市土地储备及拓展计划，定期提交市场分析报告，并配合地产拓展部开展新区域土地拓展工作。事业部配合城市公司开展前期土地信息收集，城市公司负责对意向项目原则上于公告后的 3 个工作日内提交《新项目信息通报表》，经地产拓展部、集团分管领导审核同意后，由地产拓展部提报集团领导及各职能部门。运作或收购项目，由城市公司负责撰写《项目简报》，经地产拓展部、集团分管领导审核后，由地产拓展部提报集团领导。运作或收购项目，由地产拓展部负责牵头组织开展相关工作，已有区域由城市公司负责组织项目的尽职调查工作，新区域由地产拓展部负责。

项目开发建设方面，公司采用集团公司、项目公司的两层管理架构，公司房地产开发业务均以项目公司作为经营实体，日常的管理主要由项目公司完成，公司对项目公司及下属项目的建设、销售等制定计划、进行管控指导并组织考核。在销售模式方面，公司主要依靠自有的销售团队，同时辅以少量专业团队。

六、经营分析

1. 经营概况

公司主营业务包括房地产开发、供应链运营和物业租赁及管理。受益于房地产板块结转收入持续增长，公司营业总收入逐年增长；受结转项目毛利率下降影响，公司房地产开发业务毛利率大幅下降，且处于较低水平。

公司土地储备主要采用“招、拍、挂”方式从市场取得，同时也有少部分土地采用收购、与其他公司合作开发等方式取得。公司开发的项目主要针对中端、高端消费者。

2020—2022 年，公司营业总收入年均复合增长 14.73%，主要系房地产结转规模稳步增长所致。从营业总收入的构成来看，房地产开发业务是公司营业总收入的主要来源，2020—2022 年，房地产开发业务收入占比均超过 80.00%。2020—2022 年，公司房地产开发业务收入逐年增长，主要系近年来销售规模持续增加、建设进度较为平稳所致；供应链运营业务规模逐年下降，2022 年下降主要系核算方法由总额法改为净额法所致；公司物业及租赁管理业务收入波动增长，2021 年增幅较大主要系物业管理面积增加所致。公司其他业务板块规模较小，对公司营业总收入影响较小。

2020—2022 年，公司综合毛利率逐年下降，主要受房地产业务毛利率下降影响。因结转成本较高且受限价影响，2020—2022 年，毛利率较低的项目比例增加，公司房地产开发业务毛利率逐年下降。2020 年以来，受结转西城首府、悦澜山等毛利率为负项目影响，公司房地产开发毛利率大幅下降并处于较低水平。

2023 年 1—3 月，公司实现营业总收入 37.85 亿元，同比增长 37.50%；综合毛利率为 6.54%，较年底小幅回升，仍处于较低水平。

表 1 2020—2022 年公司营业总收入及毛利率情况（单位：亿元）

业务类别	2020 年			2021 年			2022 年		
	收入	占比	毛利率	收入	占比	毛利率	收入	占比	毛利率
房地产开发	195.31	81.71%	12.17%	227.09	83.18%	9.13%	284.29	90.35%	5.59%

供应链运营	34.60	14.47%	0.64%	33.03	12.10%	0.66%	18.73	5.95%	1.21%
物业及租赁管理	6.02	2.52%	48.17%	8.21	3.01%	37.55%	7.83	2.49%	39.25%
其他业务	3.11	1.30%	31.51%	4.67	1.71%	26.09%	3.81	1.21%	9.68%
合计	239.04	100.00%	11.65%	273.00	100.00%	9.25%	314.66	100.00%	6.22%

资料来源：公司审计报告

2. 开发业务

(1) 土地储备

2020-2022 年，公司全口径土地投资额有所波动，受土地市场溢价率提升及拿地区域有所变动的影响，公司拿地均价持续提升；公司土地储备中三线及以下城市占比较高；公司部分城市拿地楼面均价较高，需关注后续公司盈利空间。

从近年公司土地获取情况来看，2020-2022 年，在房地产调控的背景下，公司结合房地产市场变化和自身战略情况，拿地全口径金额波动增长。同时，随着公司逐年加大合作力度，权益土地投资额占比逐年下降。随着公司合作开发规模加大，资源管控的难度有所增加，对公司运营能力提出更高要求。

2020-2022 年，受土地市场溢价率提升及拿地区域有所变动影响，公司获取项目楼面均价逐年增长，2022 年，公司新进入上海区域，并战略性回归一二线城市，获取项目主要位于上海、莆田、厦门、杭州和深圳等区域，获取项目楼面价受项目区域影响大幅上升。2023 年 1-3 月，公司未新增获取土地。

表 2 公司新增土地及项目情况

(单位：块、万平方米、亿元、万元/平方米)

获取时间	2020 年	2021 年	2022 年
新增项目数量	17	25	13
新增土地储备建筑面积全口径	179.36	214.08	79.59
新增土地储备建筑面积权益口径	107.70	137.32	32.61
新增土地储备金额全口径	190.78	275.85	216.04
新增土地储备金额权益口径	123.31	152.17	78.02
新增土地储备金额权益比例	64.63%	55.17%	36.12%
新增土地储备楼面地价全口径	1.06	1.29	2.71

资料来源：公司提供

截至 2023 年 3 月底，公司未开工土地储备的全口径计容建筑面积为 118.10 万平方米。从布局来看，主要位于鄂州、南昌、广州等区域，公司土地储备中三线及以下城市全口径计容建筑面积（占 80.29%）占比较高。公司未开工土地储备中鄂州单个项目体量较大，考虑到地产行业下行以及当地市场容量有限，该区域项目难以快速去化。

(2) 项目开发建设

2020-2022 年，公司开工力度波动下降，2022 年受前期开工力度大及项目储备相对不足的影响，新开工规模下降；公司房屋竣工面积逐年稳定增长。截至 2023 年 3 月底，公司在建项目后续投资规模较大，面临一定的资本支出压力。

从项目开发数据来看，2021 年受当期新增土储规模增加影响，新开工面积规模同比增长 33.78%，2022 年以来地产行业下行，公司把控开工力度，新开工面积大幅下降。2020-2022 年，公司房屋竣工面积逐年稳定增长。

表 3 公司项目开发建设情况

(单位：万平方米)

项目	2020 年	2021 年	2022 年	2023 年 1-3 月
新开工面积	364.84	488.09	147.00	5.06
房屋竣工面积	299.90	324.34	329.75	--
期末在建面积	823.61	987.37	804.62	809.68

注：统计口径为全口径

资料来源：公司提供

截至 2023 年 3 月底，公司并表在建项目全口径计划总投资额 928.52 亿元，尚需投资 180.92 亿元，并表项目权益尚需投资 118.73 亿元，考虑到公司拟建项目支出及后续补充获取项目支出，未来存在一定的资本支出压力。

(3) 销售情况

2020—2022 年，公司协议销售规模波动下降。2022 年，受房地产行业下行影响，公司协议销售金额大幅下降。公司剩余可售项目规模一般，且有一定规模的三线及以下城市项目，未来其销售去化或将存在一定的不确定性。

2021 年，随着公司厦门项目推盘销售，公司协议销售金额有所增长。2022 年，受行业下

行影响，公司协议销售面积和协议销售金额均有所下降，分别同比下降 35.86%和 25.26%。

2020—2022 年，受公司销售项目中一二线城市占比增加影响，公司协议销售均价金额逐年增长。2023 年 1—3 月，受益于房地产市场暂时回暖，公司协议销售面积同比增长 64.38%，协议销售金额同比增长 139.76%。

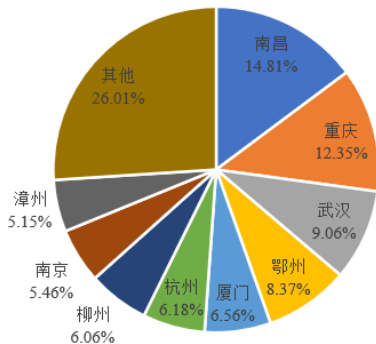
表 4 2020—2022 年及 2023 年 1—3 月公司销售情况（单位：万平方米、亿元、万元/平方米）

项目	2020 年	2021 年	2022 年	2023 年 1—3 月
协议销售面积	233.59	266.36	170.85	55.71
协议销售金额	340.48	421.80	315.26	135.50
协议销售均价	1.46	1.58	1.85	2.43

注：协议销售面积、协议销售金额及协议销售均价为全口径
资料来源：公司提供

截至 2023 年 3 月底，公司并表全口径尚余可售面积（在建总可售+完工总可售）为 384.43 万平方米，区域分布如下图所示。

图 1 截至 2023 年 3 月底公司并表尚余可售项目全口径规划建筑面积区域占比情况



注：其他区域占比小于 5%，包括桂林、南宁、莆田、上海、福州、江门、晋江、徐州、深圳、合肥、九江、天津、西安、新余、赣州、苏州、泉州和南安

资料来源：公司提供

从公司近两年销售情况看，截至 2023 年 3 月底，公司项目尚余可售规模可满足公司 2 年左右的销售需要，可售规模一般。

截至 2023 年 3 月底，公司剩余可售项目中有一定规模的三线及以下城市项目（尚余可售面积占 29.85%），未来其销售去化或将存在一定的不确定性。

3. 经营效率

公司整体经营效率指标处于中上等水平。

2020—2022 年，公司存货周转次数分别为 0.36 次、0.34 次和 0.37 次；总资产周转次数分别为 0.26 次、0.24 次和 0.24 次。与同行业公司比较，公司经营效率指标处于中上等水平。

表 5 房地产开发类公司 2022 经营效率指标

公司名称	流动资产周转次数（次）	存货周转次数（次）	总资产周转次数（次）
中交地产股份有限公司	0.30	0.31	0.28
信达地产股份有限公司	0.27	0.32	0.21
厦门安居控股集团有限公司	0.29	0.29	0.21
上海实业发展股份有限公司	0.15	0.23	0.12
联发集团	0.27	0.37	0.24

注：对比企业数据引自 Wind，联合资信与 Wind 计算公式存在少许差异数据来源：Wind

4. 未来发展

公司未来发展规划较为清晰，符合其自身发展特点。

未来，区域拓展方面，公司目前的主要业务集中在厦门、南昌、桂林、南宁、武汉、重庆、天津等地，公司计划通过在现有及未来住宅项目设计和开发中运用标准化运营程序的方式，深耕已有城市房地产市场，并扩展到长三角具有高增长潜力的城市。

土地储备方面，公司将通过多种形式获取土地储备，探索文化创意和产业用地等新业态，关注海外房地产发展机会。海外项目方面，在做好现有项目的基础上，公司考虑继续拓展其他好的项目；文化创意和产业用地等业务规模争取年均增幅达到15%以上。

七、财务分析

1. 财务概况

公司提供了2020—2022年度财务报告，容诚会计师事务所（特殊普通合伙）对上述财务报告进行了审计，并出具了标准无保留意见的审计结论。公司提供的2023年一季度财务报表未经审计。

截至2022年底，公司合并资产总额1274.91

亿元，所有者权益323.60亿元（含少数股东权益188.96亿元）；2022年，公司实现营业总收入314.66亿元，利润总额8.94亿元。

截至2023年3月底，公司合并资产总额1315.55亿元，所有者权益320.62亿元（含少数股东权益186.11亿元）；2023年1—3月，公司实现营业总收入37.85亿元，利润总额0.41亿元。

2. 资产质量

2020—2022年末，伴随着公司存货规模波动增长，带动资产总额波动增长。资产构成以货币资金和存货为主，存货的变现能力受房地产市场波动影响明显，部分城市项目存在一定的去化及跌价风险。

表6 2020—2022年末及2023年3月末公司资产主要构成

科目	2020年末		2021年末		2022年末		2023年3月末	
	金额（亿元）	占比（%）	金额（亿元）	占比（%）	金额（亿元）	占比（%）	金额（亿元）	占比（%）
流动资产	860.11	89.21	1180.19	91.03	1143.36	89.68	1168.81	88.85
货币资金	115.59	11.99	180.21	13.90	177.40	13.91	191.51	14.56
其他应收款（合计）	54.45	5.65	112.85	8.70	131.91	10.35	132.35	10.06
存货	605.05	62.76	833.96	64.32	771.42	60.51	775.44	58.94
非流动资产	104.00	10.79	116.30	8.97	131.55	10.32	146.74	11.15
长期股权投资	22.29	2.31	31.74	2.45	41.54	3.26	51.96	3.95
投资性房地产	52.51	5.45	49.86	3.85	50.26	3.94	50.29	3.82
在建工程	0.46	0.05	0.93	0.07	9.03	0.71	9.19	0.70
递延所得税资产	13.87	1.44	14.72	1.14	11.82	0.93	12.96	0.99
资产总额	964.11	100.00	1296.49	100.00	1274.91	100.00	1315.55	100.00

注：占比为占总资产比例

资料来源：公司财务报告、联合资信整理

2020—2022年末，公司资产规模波动增长，年均复合增长14.99%。截至2021年底，公司合并资产总额较年初增长34.48%，主要系流动资产增长所致。截至2022年底，公司合并资产较年初下降1.66%。公司资产以流动资产为主。

（1）流动资产

2020—2022年末，流动资产规模波动增长，年均复合增长15.30%。截至2021年底，流动资产较年初增长37.21%，主要系存货增加所致。截至2022年底，流动资产较年初下降3.12%。

2020—2022年末，公司货币资金波动增长，年均复合增长23.88%。截至2021年底，公司货

币资金较年初增长55.90%，主要系销售规模扩大回款增加所致。截至2022年底，公司货币资金较年初下降1.56%。货币资金中有6.92亿元受限资金，受限比例较小，主要为项目监管资金、按揭贷款保证金、保函保证金和其他保证金。

2020—2022年末，公司其他应收款（合计）持续增长，年均复合增长55.64%。截至2022年底，公司其他应收款（合计）131.91亿元，较年初增长16.89%，主要系建发股份合并范围外及合作方经营往来款项增加所致。公司其他应收款主要为建发股份合并范围外及合作方经营

往来款项（占比为 93.12%），往来款为合作项目经营性往来，回收风险不大。

2020—2022年末，公司存货波动增长，年均复合增长12.91%。截至2021年底，公司存货较年初增长37.83%，主要系获取土储增加以及在在建项目投入增加所致。截至2022年底，公司存货较年初下降7.50%，主要系当期拿地规模下降所致。从存货构成来看，主要由开发成本（占比为88.06%）和开发产品（占比为11.50%）构成。截至2022年底，公司累计计提存货跌价准备14.91亿元，主要针对天津荣颂庭院、重庆西城首府和南京翡翠方山项目计提，系当地市场不及预期所致。考虑到公司存货中仍有一定规模的三四线城市项目，且一二线城市项目获取成本较高，在房地产行业下行的背景下，公司仍将面临一定的存货去化压力及减值风险。

（2）非流动资产

2020—2022 年末，公司非流动资产规模持续增长，年均复合增长 12.47%。截至 2022 年底，公司非流动资产较年初增长 13.11%，主要系在

建工程增加所致。

2020—2022 年末，公司长期股权投资持续增长，年均复合增长 36.52%。截至 2022 年底，公司长期股权投资较年初增长 30.90%，主要系对外投资项目增加所致。2022 年，公司权益法下确认的长期股权投资收益为 0.17 亿元。

2020—2022 年末，公司投资性房地产波动下降，年均复合下降 2.17%。截至 2022 年底，公司投资性房地产较年初增长 0.81%。

2020—2022 年末，公司在建工程持续增长，年均复合增长 343.90%。截至 2022 年底，公司在建工程较年初增长 866.25%，主要系公司自持物业增加所致。

截至 2023 年 3 月底，公司合并资产总额较上年底增长 3.19%，资产结构较上年底变化不大。

截至 2023 年 3 月底，公司所有权或使用权受限的资产见下表，资产受限比例 13.00%，主要系存货的贷款抵押所致。

表 7 截至 2023 年 3 月底公司所有权或使用权受限的资产明细（单位：亿元）

项目	金额	占比
货币资金	7.63	0.58%
存货	149.38	11.36%
投资性房地产	11.49	0.87%
固定资产	0.12	0.01%
应收账款	0.00	--
长期股权投资	2.37	0.18%
合计	171.00	13.00%

注：小数尾差系四舍五入计算影响

资料来源：联合资信根据公司审计报告整理

3. 资本结构

（1）所有者权益

2020—2022 年末，公司所有者权益规模持续增长；未分配利润和少数股东权益占比高，所有者权益稳定性弱。

2020—2022 年末，公司所有者权益持续增长，年均复合增长 26.41%。截至 2022 年底，公司所有者权益 323.60 亿元，较年初增长 1.71%。其中，归属于母公司所有者权益占比为 41.61%，少数股东权益占比为 58.39%。在所有者权益中，

实收资本占 6.49%、其他权益工具占 5.50%、资本公积占 0.23%、盈余公积占 3.35%、其他综合收益占 1.07%和未分配利润占 24.96%。公司所有者权益中未分配利润和少数股东权益占比高，所有者权益结构稳定性弱。

截至 2023 年 3 月底，公司所有者权益 320.62 亿元，较上年底下降 0.92%。其中，归属于母公司所有者权益占比为 41.95%，少数股东权益占比为 58.05%。所有者权益结构较上年底变化不大。

(2) 负债

2020—2022 年末，公司负债规模波动增加，负债结构以流动负债为主；公司债务指标有所

下降，债务负担较为合理且以长期债务为主，但 2024 年债务到期规模较大，届时公司存在一定集中偿付压力。

表 8 2020—2022 年末及 2023 年 3 月末公司负债主要构成

科目	2020 年末		2021 年末		2022 年末		2023 年 3 月末	
	金额 (亿元)	占比 (%)	金额 (亿元)	占比 (%)	金额 (亿元)	占比 (%)	金额 (亿元)	占比 (%)
流动负债	522.31	68.58	654.56	66.91	711.78	74.82	718.13	72.18
应付账款	49.70	6.53	66.71	6.82	74.89	7.87	58.77	5.91
其他应付款 (合计)	64.08	8.41	83.92	8.58	78.57	8.26	83.17	8.36
一年内到期的非流动负债	53.17	6.98	54.29	5.55	118.55	12.46	83.93	8.44
合同负债	303.64	39.87	388.80	39.74	381.61	40.11	422.62	42.48
非流动负债	239.30	31.42	323.78	33.09	239.53	25.18	276.80	27.82
长期借款	102.67	13.48	185.17	18.93	147.65	15.52	153.44	15.42
应付债券	101.75	13.36	102.08	10.43	76.46	8.04	107.77	10.83
负债总额	761.61	100.00	978.33	100.00	951.31	100.00	994.93	100.00

注：占比为占总负债比例

资料来源：公司财务报告、联合资信整理

2020—2022 年末，公司负债规模波动增长，年均复合增长 11.76%。截至 2021 年底，公司负债总额较年初增长 28.46%，流动负债和非流动负债均有增加。截至 2022 年底，公司负债较年初下降 2.76%。其中，流动负债占 74.82%，非流动负债占 25.18%。公司负债以流动负债为主。

2020—2022 年末，公司流动负债持续增长，年均复合增长 16.74%。截至 2022 年底，公司流动负债 711.78 亿元，较年初增长 8.74%，主要系一年内到期的非流动负债增加所致。

2020—2022 年末，公司应付账款持续增长，年均复合增长 22.75%。截至 2022 年底，公司应付账款 74.89 亿元，较年初增长 12.26%，主要系应付开发成本款增加所致。其中应付开发成本款及应付货款占比分别为 94.06%和 3.59%。

2020—2022 年末，公司其他应付款（合计）波动增长，年均复合增长 10.73%。截至 2022 年底，公司其他应付款（合计）较年初下降 6.37%，主要系往来款增加所致。公司其他应付款主要为合作项目往来款（占比为 94.42%）。

2020—2022 年末，公司一年内到期的非流动负债持续增长，年均复合增长 49.33%。截至 2022 年底，公司一年内到期的非流动负债 118.55 亿元，较年初增长 118.36%，主要系一年内到期的长期借款和一年内到期的应付债券增

加所致。

公司合同负债主要为预收售房款。2020—2022 年末，公司合同负债波动增长，年均复合增长 12.11%。截至 2021 年底，公司合同负债较年初增长 28.04%，随签约销售规模扩大而增加。截至 2022 年底，公司合同负债较年初下降 1.85%。

2020—2022 年末，公司长期借款波动增长，年均复合增长 19.92%。截至 2022 年底，公司长期借款 147.65 亿元，较年初下降 20.26%，主要系转入一年内到期的非流动负债所致。

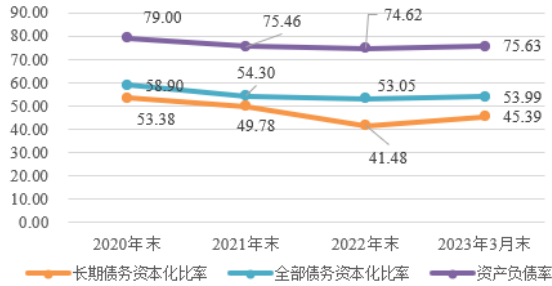
2020—2022 年末，公司应付债券波动下降，年均复合下降 13.31%。截至 2021 年底，公司应付债券较年初增长 0.33%。截至 2022 年底，公司应付债券 76.46 亿元，较年初下降 25.10%，主要系转入一年内到期的非流动负债所致。

本评级报告将其他流动负债、长期应付款及其他非流动负债中的有息部分调整至全部债务及相关指标核算。有息债务方面，2020—2022 年末，公司全部债务波动增长，年均复合增长 12.25%。截至 2022 年底，公司全部债务 365.68 亿元，较年初下降 3.27%。债务结构方面，短期债务占 37.27%，长期债务占 62.73%，以长期债务为主。从债务指标来看，2020—2022 年末，公司资产负债率、全部债务资本化比率和

长期债务资本化比率均持续下降。

截至 2023 年 3 月底，公司全部债务 376.30 亿元，较上年底增长 2.90%。债务结构仍以长期债务为主。

图 2 公司债务指标情况

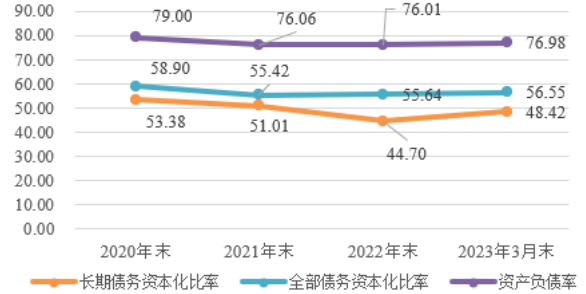


资料来源：公司财务报告，联合资信整理

如将永续债调入长期债务，2020—2022 年末，公司全部债务分别为 290.21 亿元、385.84 亿元和 383.49 亿元，年均复合增长 14.95%。如将永续债调入长期债务，截至 2023 年 3 月底，公司

全部债务增至 394.11 亿元。调整后债务指标如下所示。

图 3 公司债务指标情况（包含永续债）



资料来源：公司财务报告，联合资信整理

截至 2023 年 3 月底，公司债务中银行借款占 61.88%，债券融资占 37.05%，非标融资占 1.07%。截至 2023 年 3 月底，公司平均融资成本为 4.5%~4.8%，融资成本较低。

从债务期限来看，公司 2024 年到期债务规模较大，届时公司存在一定集中偿付压力。

表 9 截至 2023 年 3 月底公司债务期限分布（单位：亿元）

项目	短期借款	其他流动负债	一年内到期的非流动负债	长期借款	应付债券	其他非流动负债	合计
2023 年	11.55	7.00	41.66	--	--	--	60.20
2024 年	7.19	--	42.15	76.07	18.07	4.00	147.48
2025 年	--	--	--	50.35	20.00	-	70.35
2026 年及以后	--	--	--	27.02	69.70	-	96.72
合计	18.73	7.00	83.81	153.44	107.77	4.00	374.75

注：表中债务金额与联合资信全部债务统计口径存在一定差异，上表不包括应付票据及租赁负债；小数尾差系四舍五入计算影响
资料来源：公司提供

4. 盈利能力

2020—2022 年，受益于结转面积增加，公司营业总收入持续增加；营业利润率因结转项目成本上升逐年下降，整体盈利能力下滑；公司投资收益及资产减值损失对公司利润影响较大。

营业总收入分析见经营概况。2020—2022 年，公司营业利润率分别为 10.27%、8.79%和 6.12%，因结转项目成本上升持续下降。

从期间费用看，2020—2022 年，公司费用总额波动增长，年均复合增长 21.45%。2022 年，公司费用总额为 13.34 亿元，同比下降 2.07%，同比变化不大。从构成看，公司销售费用、管理费用、研发费用和财务费用占比分别为

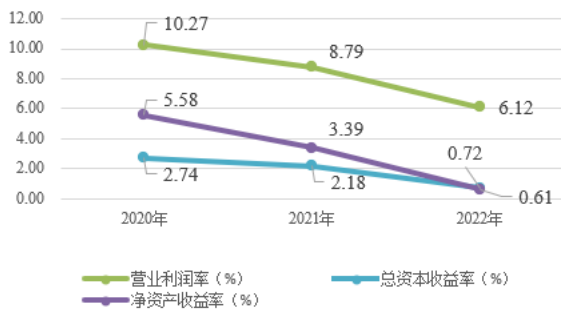
77.39%、10.30%、2.13%和 10.19%，以销售费用为主。其中，销售费用为 10.32 亿元，同比增长 13.58%，主要系市场下行，营销端增加代理销售所致；管理费用为 1.37 亿元，同比增长 100.05%，主要系股份支付和职工薪酬增加所致；财务费用为 1.36 亿元，同比下降 63.84%，主要系利息支出减少所致。

非经常性损益方面，2020—2022 年，公司投资收益分别为 11.07 亿元、16.52 亿元、14.79 亿元，年均复合增长 15.61%；2021 年公司投资收益大幅增长，主要系处置长期股权投资产生的收益增加所致；2022 年小幅下降，主要系处置长期股权投资产生的收益减少所致。公司处置长期股权投资获得投资收益规模较大，该类

投资收益不可持续，未来存在一定波动风险。2020—2022 年，公司资产减值损失逐年增长，分别为 6.65 亿元、7.51 亿元和 10.15 亿元，主要为存货跌价损失。

盈利指标方面，2020—2022 年，公司营业利润率、总资本收益率和净资产收益率均持续下降。

图 4 公司盈利指标情况



资料来源：联合资信根据公司审计报告计算

从同行业对比来看，2022 年公司盈利指标

在行业中处于较低水平。

表 10 2022 年同行业公司盈利能力对比情况
(单位: %)

企业名称	销售毛利率	总资产报酬率	净资产收益率
中交地产股份有限公司	13.43	1.77	1.04
信达地产股份有限公司	25.20	3.19	2.29
厦门住宅建设集团有限公司	26.56	2.19	0.45
上海实业发展股份有限公司	21.45	0.91	1.23
联发集团	6.22	0.74	2.66

注：对比企业数据引自 Wind，联合资信与 Wind 计算公式存在少许差异
资料来源：Wind

5. 现金流

2020—2022 年，公司经营活动现金流净额有所波动；投资活动现金流量净额持续为负；筹资活动现金流量净额随 2022 年偿还借款增加而转为净流出。2023 年 1—3 月，公司销售回款增加，经营活动现金流净额持续净流入。未来，随着房产项目开发维持较大规模投入，公司仍有较大的对外融资需求。

表 11 公司现金流量情况 (单位: 亿元)

项目	2020 年	2021 年	2022 年	2023 年 1—3 月
经营活动现金流入小计	382.13	445.68	341.74	80.34
经营活动现金流出小计	330.94	490.86	285.00	54.80
经营现金流量净额	51.19	-45.18	56.74	25.54
投资活动现金流入小计	45.84	36.04	37.88	19.04
投资活动现金流出小计	62.48	37.31	49.66	20.45
投资活动现金流量净额	-16.64	-1.27	-11.78	-1.41
筹资活动前现金流量净额	34.55	-46.45	44.96	24.13
筹资活动现金流入小计	295.37	490.63	275.64	62.19
筹资活动现金流出小计	289.64	379.06	326.05	72.93
筹资活动现金流量净额	5.73	111.58	-50.41	-10.74

资料来源：公司财务报表

从经营活动来看，2020—2022 年，公司经营活动现金流入波动下降，年均复合下降 5.43%，主要系销售规模波动现金回流有所波动所致；2022 年，公司经营活动现金流入同比下降 23.32%。2020—2022 年，经营活动现金流出波动下降，年均复合下降 7.20%。2021 年，经营活动现金流出同比增长 48.32%，主要系公司购地及建设支出增加所致；2022 年经营活动现金流出同比下降 41.94%，主要系公司根据市场行情采取谨慎拿地策略所致，2020—2022 年，

公司经营活动现金净额有所波动。

从投资活动来看，2020—2022 年，公司投资活动现金流入波动下降，年均复合下降 9.10%。2021 年，公司投资活动现金流入同比下降 21.38%，主要系处置长期股权投资收回资金减少所致；2022 年，公司投资活动现金流入同比增长 5.11%。2020—2022 年，公司投资活动现金流出波动下降，年均复合下降 10.85%。2021 年，公司投资活动现金流出同比下降 40.29%，主要系支付非关联方占用资金减少所

致；2022 年，投资活动现金流出同比增长 33.11%，主要系对外投资支付现金增加所致。2020—2022 年，公司投资活动现金净额持续为负。

从筹资活动来看，2020—2022 年，公司筹资活动现金流入波动下降，年均复合下降 3.40%。2021 年，公司筹资活动现金流入同比增长 66.11%，主要系收回非关联方占用资金的本息以及循环购买基础资产（招商创融购房尾款资产支持专项计划）增加所致；2022 年，公司筹资活动现金流入同比下降 43.82%，主要系借款及吸收投资收到的现金减少所致。2020—2022 年，公司筹资活动现金流出波动增长，年均复合增长 6.10%。2021 年，公司筹资活动现金流出同比增长 30.87%，主要系支付非关联方占用资金的本息大幅增长所致；2022 年，公司筹资活动现金流出同比下降 13.98%，主要系 2022 年回笼下降，公司富余资金分出至非战略合作方金额降低所致。2020—2022 年，公司筹资活动现金净额有所波动。2022 年筹资活动现金净额转为净流出。

2023 年 1—3 月，从经营活动来看，受销售规模增加影响，公司经营活动现金流净额为净流入；投资活动现金净流持续净流出；受偿还债务规模较大影响，公司筹资活动现金流量净额为净流出。

6. 偿债指标

公司短期偿债指标表现较强，长期偿债指标较弱，但考虑到公司融资渠道较为畅通、销售情况良好等因素，公司整体偿债指标表现很强。

从短期偿债指标看，2020—2022 年末，公司流动比率波动下降。同期，公司速动比率波动增长。截至 2023 年 3 月底，公司流动比率与速动比率较上年底分别提高 2.13%和提高 2.52%，公司流动资产对流动负债的保障程度尚可。2020—2022 年末，公司现金短期债务比波动下降，截至 2023 年 3 月底，公司现金短期债务比较上年底提高 0.51 倍。公司现金类资产对短期债务的保障程度较强。整体看，公司短期偿债指标较强。

从长期偿债指标看，2020—2022 年，公司 EBITDA 波动下降。2022 年，公司 EBITDA 为 12.73 亿元，同比下降 47.03%，主要系利润总额减少所致。从构成看，公司 EBITDA 主要由计入财务费用的利息支出（占 23.39%）、利润总额（占 70.22%）构成。2020—2022 年，公司 EBITDA 利息倍数持续下降，EBITDA 对利息的覆盖程度一般。2020—2022 年，公司全部债务/EBITDA 持续增长，EBITDA 对全部债务的覆盖程度偏弱。整体看，公司长期债务偿债指标较弱。

表 12 公司偿债指标

项目	项目	2020 年	2021 年	2022 年	2023 年 1—3 月
短期偿债指标	流动比率（%）	164.67	180.30	160.63	162.76
	速动比率（%）	48.83	52.89	52.25	54.78
	经营现金/流动负债（%）	9.80	-6.90	7.97	--
	经营现金/短期债务（倍）	0.88	-0.72	0.42	--
	现金短期债务比（倍）	2.01	2.88	1.38	1.89
长期偿债指标	EBITDA（亿元）	22.24	24.03	12.73	--
	全部债务/EBITDA（倍）	13.05	15.73	28.73	--
	经营现金/全部债务（倍）	0.18	-0.12	0.16	--
	EBITDA 利息倍数（倍）	1.42	1.27	0.69	--
	经营现金/利息支出（倍）	3.26	-2.40	3.06	--

资料来源：联合资信根据公司财务报告整理

截至 2023 年 3 月底，公司共获得各银行授信额度 383.70 亿元，未使用额度 157.81 亿元，

公司间接融资渠道畅通。

截至 2023 年 3 月底，除为商品房承购人提

供抵押贷款担保外，公司对外实际担保金额为2.36亿元，主要系合作开发产生的对联营企业的担保，或有负债风险可控。

截至2023年3月底，公司无重大未决诉讼。

7. 公司本部财务分析

2020—2022年末，公司本部资产主要由其他应收款和货币资金构成，利润主要来自投资收益；公司本部层面债务负担尚可，权益稳定性较弱。

2020—2022年末，公司本部资产总额持续增长，年均复合增长10.78%。截至2022年底，公司本部资产总额459.26亿元，较年初增长3.77%。其中，流动资产278.07亿元（占60.55%），非流动资产181.20亿元（占39.45%）。从构成看，流动资产主要由货币资金（占14.61%）、其他应收款（合计）（占78.57%）构成。

2020—2022年末，公司本部负债波动增长，年均复合增长7.38%。截至2022年底，公司本部负债总额329.39亿元，较上年底下降2.86%。其中，流动负债232.51亿元（占70.59%），非流动负债96.89亿元（占29.41%）。从构成看，流动负债主要由其他应付款（合计）（占73.74%）、一年内到期的非流动负债（占23.70%）构成。截至2022年底，公司本部全部债务142.45亿元。其中，短期债务占38.72%、长期债务占61.28%。截至2022年底，公司本部全部债务资本化比率52.31%，公司本部债务负担尚可。

2020—2022年末，公司本部所有者权益持续增长，年均复合增长21.11%。截至2022年底，公司本部所有者权益为129.87亿元，较上年底增长25.51%，主要系未分配利润和其他权益工具增加所致。在所有者权益中，实收资本为21.00亿元（占16.17%）、资本公积合计0.91亿元（占0.70%）、其他权益工具17.81亿元（占13.71%）未分配利润合计79.63亿元（占61.31%）、盈余公积合计10.50亿元（占8.08%）。所有者权益稳定性较弱。

2020—2022年，公司本部营业总收入波动下降，年均复合下降21.45%；利润总额持续增长，年均复合增长88.52%；投资收益持续增长，年均复合增长63.47%。2022年，公司本部营业总收入为4.31亿元，利润总额为20.66亿元。同期，公司本部投资收益为27.50亿元。

2020—2022年，公司本部经营活动产生的现金流量净额持续增长，年均复合增长428.66%；投资活动产生的现金流量净额分别为6.90亿元、-2.44亿元和-73.67亿元；筹资活动产生的现金流量净额有所波动，分别为-14.08亿元、0.36亿元和-3.36亿元。

截至2023年3月底，公司本部资产总额469.74亿元，所有者权益为127.64亿元，负债总额342.10亿元；公司本部资产负债率72.83%；全部债务142.99亿元，全部债务资本化比率52.84%。2023年1—3月，公司本部营业总收入0.44亿元，利润总额-1.96亿元，投资收益0.22亿元。2023年1—3月，公司本部经营活动现金流净额、投资活动现金流净额和筹资活动现金流净额分别为5.17亿元、4.68亿元和5.84亿元。

八、外部支持

公司控股股东实力强，在供应链运营和房地产等业务领域具有良好的市场形象，为公司业务开展提供了一定融资方面的支持。

1. 支持能力

公司控股股东建发股份为股份制上市公司（股票名称：建发股份，股票代码：600153.SH），截至2023年3月底，厦门建发集团有限公司（以下简称“建发集团”）持股45.15%。厦门市国资委持有建发集团100%股权，为建发股份实际控制人。

建发股份是一家以供应链运营和房地产开发为主业的现代服务型企业。建发股份拥有两家房地产公司，分别为公司和建发房地产集团有限公司。

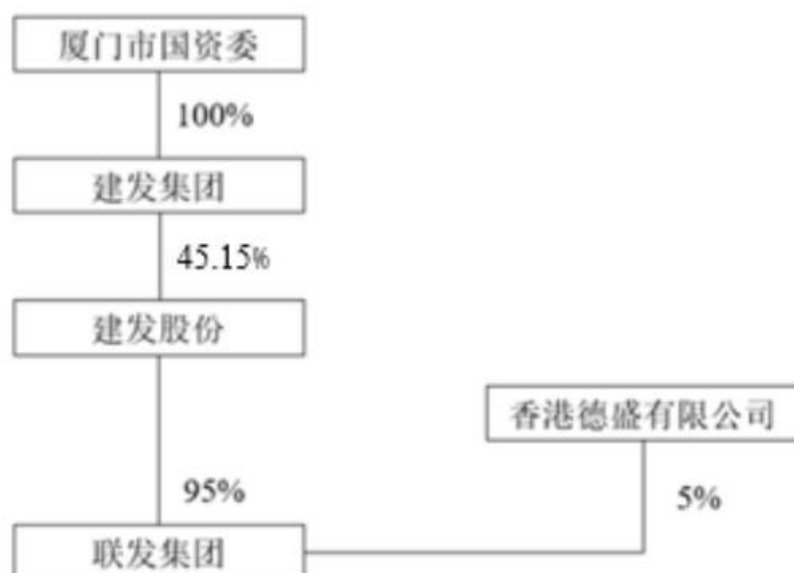
2.支持可能性

公司目前公开市场债务融资由建发股份及建发集团提供担保，股东对其融资方面具有一定支持。

九、结论

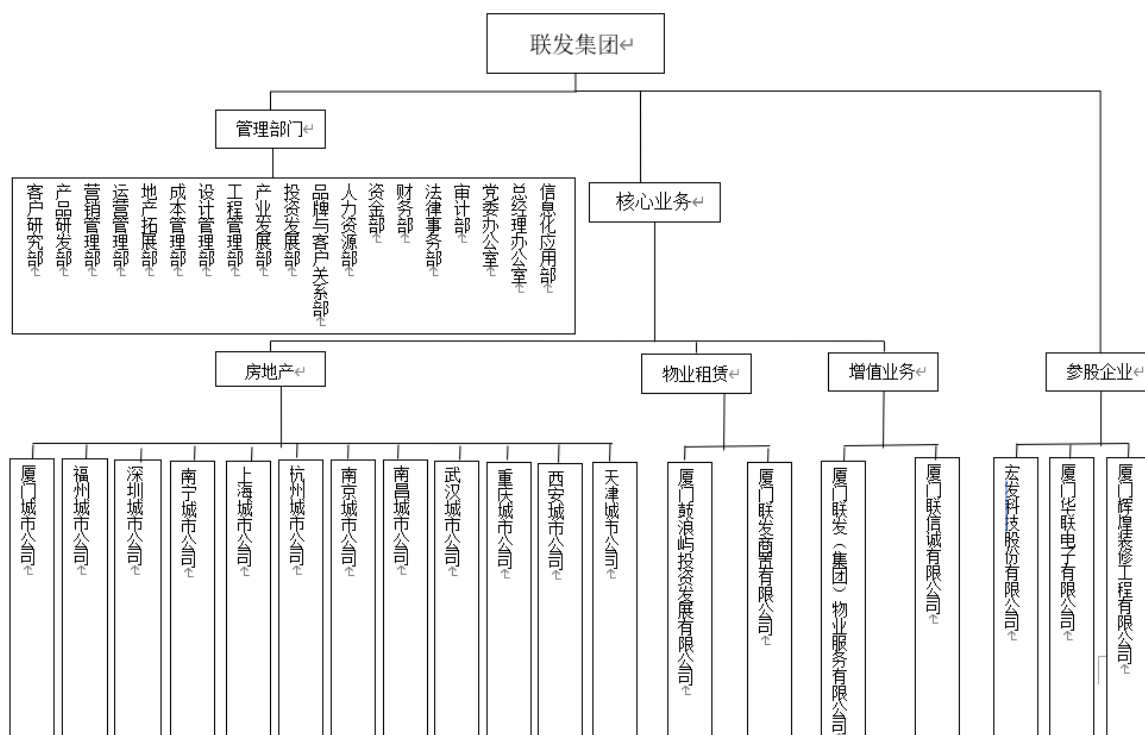
基于对公司经营风险、财务风险和外部支持等方面的综合分析评估，联合资信确定公司主体长期信用等级为 AA⁺，评级展望为稳定。

附件 1-1 截至 2023 年 3 月底联发集团有限公司股权结构图



资料来源：公司提供

附件 1-2 截至 2023 年 3 月底联发集团有限公司组织结构图



资料来源：公司提供

附件 1-3 截至 2023 年 3 月底联发集团有限公司主要子公司情况

序号	企业名称	实收资本（或股本） （亿元）	并表比例（%）
1	合肥联荣房地产开发有限公司	28.00	51.00
2	厦门联正悦投资有限公司	26.60	100.00
3	厦门联荣悦置业有限公司	26.60	49.00
4	南昌联雅红诚房地产开发有限公司	25.00	50.00
5	莆田联融盛置业有限公司	22.40	49.00
6	合肥联辉房地产开发有限公司	20.00	100.00
7	杭州联阳房地产开发经营有限公司	15.80	51.00
8	南京新劲联房地产开发有限公司	15.24	50.00
9	联发集团南京房地产开发有限公司	15.00	100.00
10	南昌联盈置业有限公司	15.00	55.00
11	沧鑫（厦门）置业有限公司	14.55	25.00
12	杭州联保发置业有限公司	12.00	51.00
13	上海锦宝发置业有限公司	11.00	51.00
14	武汉联瑞发房地产开发有限公司	10.50	100.00
15	深圳联粤房地产开发有限公司	10.50	100.00
16	联发集团南昌联宏房地产开发有限公司	10.30	100.00
17	厦门联发（集团）房地产有限公司_房产公司	10.20	100.00
18	柳州联泰置业有限公司	10.00	55.00
19	福建闽西南城市协作开发集团有限公司	10.00	20.00
20	联发集团天津联和房地产开发有限公司	8.30	100.00
21	厦门联发城铁置业有限公司	8.00	70.00
22	南昌联旅置业有限公司	8.00	51.00
23	鄂州联诚房地产开发有限公司	7.70	100.00
24	厦门联保和悦房地产开发有限公司	7.40	60.00
25	莆田联中百置业有限公司	6.98	34.00
26	漳州联宸置业有限公司	6.30	100.00
27	联发集团联翔（杭州）房地产开发有限公司	6.00	100.00
28	莆田联正宏置业有限公司	6.00	45.00
29	新余市永越置业有限公司	6.00	51.00
30	南京旭江置业发展有限公司	5.80	34.00

注：上表为公司注册资本前 30 子公司

资料来源：公司提供

附件 2-1 主要财务数据及指标（合并口径）

项 目	2020 年	2021 年	2022 年	2023 年 3 月
财务数据				
现金类资产（亿元）	117.26	180.55	188.06	207.25
资产总额（亿元）	964.11	1296.49	1274.91	1315.55
所有者权益（亿元）	202.50	318.15	323.60	320.62
短期债务（亿元）	58.33	62.65	136.29	109.79
长期债务（亿元）	231.88	315.38	229.39	266.51
全部债务（亿元）	290.21	378.03	365.68	376.30
营业总收入（亿元）	239.04	273.00	314.66	37.85
利润总额（亿元）	19.64	19.05	8.94	0.41
EBITDA（亿元）	22.24	24.03	12.73	--
经营性净现金流（亿元）	51.19	-45.18	56.74	25.54
财务指标				
销售债权周转次数（次）	40.68	50.30	56.46	--
存货周转次数（次）	0.36	0.34	0.37	--
总资产周转次数（次）	0.26	0.24	0.24	--
现金收入比（%）	140.79	148.32	100.42	208.48
营业利润率（%）	10.27	8.79	6.12	5.92
总资本收益率（%）	2.74	2.18	0.72	--
净资产收益率（%）	5.58	3.39	0.61	--
长期债务资本化比率（%）	53.38	49.78	41.48	45.39
全部债务资本化比率（%）	58.90	54.30	53.05	53.99
资产负债率（%）	79.00	75.46	74.62	75.63
调整后资产负债率（%）	69.33	64.94	63.77	64.09
流动比率（%）	164.67	180.30	160.63	162.76
速动比率（%）	48.83	52.89	52.25	54.78
经营现金流动负债比（%）	9.80	-6.90	7.97	--
现金短债比（倍）	2.01	2.88	1.38	1.89
EBITDA 利息倍数（倍）	1.42	1.27	0.69	--
全部债务/EBITDA（倍）	13.05	15.73	28.73	--

注：1. 本报告中部分合计数与各相加数之和在尾数上存在差异，系四舍五入造成；除特别说明外，均指人民币，均为合并口径；2. 公司合并报表中其他流动负债中的债务已调整至短期债务；公司长期应付款和其他非流动负债中债务部分调整至长期债务；3. 公司及公司本部 2023 年一季度财务报表未经审计，相关指标未予年化；4. 公司本部财务报表债务数据未经调整；5. “--”代表计算无意义的数字
 资料来源：公司提供，联合资信整理

附件 2-2 主要财务数据及指标（公司本部/母公司口径）

项 目	2020 年	2021 年	2022 年	2023 年 3 月
财务数据				
现金类资产（亿元）	17.74	43.34	51.14	66.57
资产总额（亿元）	374.21	442.56	459.26	469.74
所有者权益（亿元）	88.54	103.48	129.87	127.64
短期债务（亿元）	18.50	19.69	55.15	24.37
长期债务（亿元）	112.93	112.31	87.30	118.61
全部债务（亿元）	131.42	132.00	142.45	142.99
营业总收入（亿元）	6.98	8.73	4.31	0.44
利润总额（亿元）	5.81	13.36	20.66	-1.96
EBITDA（亿元）	/	/	/	--
经营性净现金流（亿元）	2.67	27.59	74.63	5.17
财务指标				
销售债权周转次数（次）	6.70	25.81	18.75	--
存货周转次数（次）	221.66	599.38	*	--
总资产周转次数（次）	0.02	0.02	0.01	--
现金收入比（%）	142.44	37.77	85.70	94.34
营业利润率（%）	15.84	17.63	28.96	85.20
总资本收益率（%）	/	/	/	--
净资产收益率（%）	5.12	9.67	15.27	--
长期债务资本化比率（%）	56.05	52.05	40.20	48.17
全部债务资本化比率（%）	59.75	56.06	52.31	52.84
资产负债率（%）	76.34	76.62	71.72	72.83
流动比率（%）	206.91	167.93	119.60	134.93
速动比率（%）	206.90	167.93	119.60	134.93
经营现金流动负债比（%）	1.88	14.04	32.10	--
EBITDA 利息倍数（倍）	/	/	/	--
全部债务/EBITDA（倍）	/	/	/	--

注：1. 公司本部有息债务未经调整，2023 年一季度财务报表未经审计，相关指标未予年化；2. 公司本部未提供资本化利息、费用化利息、折旧、摊销等数据，相关指标未进行计算；3. 表格中“/”表示未能获取的数据，“--”表示计算后无意义的数字
 资料来源：公司财务报告，联合资信整理

附件 3 主要财务指标的计算公式

指标名称	计算公式
增长指标	
资产总额年复合增长率	(1) 2 年数据: 增长率= (本期-上期) / 上期×100% (2) n 年数据: 增长率=[(本期/前 n 年) ^{1/(n-1)} - 1]×100%
净资产年复合增长率	
营业收入年复合增长率	
利润总额年复合增长率	
经营效率指标	
销售债权周转次数	营业总收入 / (平均应收账款净额+平均应收票据+平均应收款项融资)
存货周转次数	营业成本/平均存货净额
总资产周转次数	营业总收入/平均资产总额
现金收入比	销售商品、提供劳务收到的现金/营业总收入×100%
盈利指标	
总资本收益率	(净利润+费用化利息支出) / (所有者权益+长期债务+短期债务) ×100%
净资产收益率	净利润/所有者权益×100%
营业利润率	(营业总收入-营业成本-税金及附加) / 营业总收入×100%
债务结构指标	
资产负债率	负债总额/资产总计×100%
调整后资产负债率	(负债总额-预收账款-合同负债) / (资产总计-预收账款-合同负债) ×100%
全部债务资本化比率	全部债务 / (长期债务+短期债务+所有者权益) ×100%
长期债务资本化比率	长期债务 / (长期债务+所有者权益) ×100%
担保比率	担保余额/所有者权益×100%
长期偿债能力指标	
EBITDA 利息倍数	EBITDA/利息支出
全部债务/EBITDA	全部债务/EBITDA
短期偿债能力指标	
流动比率	流动资产合计/流动负债合计×100%
速动比率	(流动资产合计-存货) / 流动负债合计×100%
经营现金流动负债比	经营活动现金流量净额/流动负债合计×100%
现金短期债务比	现金类资产/短期债务

注: 现金类资产=货币资金+交易性金融资产+应收票据+应收款项融资中的应收票据

短期债务=短期借款+交易性金融负债+一年内到期的非流动负债+应付票据+其他短期债务

长期债务=长期借款+应付债券+租赁负债+其他长期债务

全部债务=短期债务+长期债务

EBITDA=利润总额+费用化利息支出+固定资产折旧+使用权资产折旧+摊销

利息支出=资本化利息支出+费用化利息支出

附件 4-1 主体长期信用等级设置及含义

联合资信主体长期信用等级划分为三等九级，符号表示为：AAA、AA、A、BBB、BB、B、CCC、CC、C。除 AAA 级、CCC 级（含）以下等级外，每一个信用等级可用“+”“-”符号进行微调，表示略高或略低于本等级。

各信用等级符号代表了评级对象违约概率的高低和相对排序，信用等级由高到低反映了评级对象违约概率逐步增高，但不排除高信用等级评级对象违约的可能。

具体等级设置和含义如下表。

信用等级	含义
AAA	偿还债务的能力极强，基本不受不利经济环境的影响，违约概率极低
AA	偿还债务的能力很强，受不利经济环境的影响不大，违约概率很低
A	偿还债务能力较强，较易受不利经济环境的影响，违约概率较低
BBB	偿还债务能力一般，受不利经济环境影响较大，违约概率一般
BB	偿还债务能力较弱，受不利经济环境影响很大，违约概率较高
B	偿还债务的能力较大地依赖于良好的经济环境，违约概率很高
CCC	偿还债务的能力极度依赖于良好的经济环境，违约概率极高
CC	在破产或重组时可获得保护较小，基本不能保证偿还债务
C	不能偿还债务

附件 4-2 评级展望设置及含义

评级展望是对信用等级未来一年左右变化方向和可能性的评价。评级展望通常分为正面、负面、稳定、发展中等四种。

评级展望	含义
正面	存在较多有利因素，未来信用等级调升的可能性较大
稳定	信用状况稳定，未来保持信用等级的可能性较大
负面	存在较多不利因素，未来信用等级调降的可能性较大
发展中	特殊事项的影响因素尚不能明确评估，未来信用等级可能调升、调降或维持

联合资信评估股份有限公司关于 联发集团有限公司的跟踪评级安排

根据相关监管法规和联合资信评估股份有限公司（以下简称“联合资信”）有关业务规范，联合资信将在联发集团有限公司（以下简称“公司”）信用评级有效期内持续进行跟踪评级。

贵公司应按联合资信跟踪评级资料清单的要求及时提供相关资料。联合资信将按照有关监管政策要求和委托评级合同约定在贵公司信用评级有效期内完成跟踪评级工作。

贵公司如发生重大变化，或发生可能对信用评级产生较大影响的重大事项，应及时通知联合资信并提供有关资料。

联合资信将密切关注贵公司的经营管理状况及外部经营环境等相关信息，如发现重大变化，或出现可能对信用评级产生较大影响的事项时，联合资信将进行必要的调查，及时进行分析，据实确认或调整信用评级结果，出具跟踪评级报告，并按监管政策要求和委托评级合同约定报送及披露跟踪评级报告和结果。

如贵公司不能及时提供跟踪评级资料，或者出现监管政策规定、委托评级合同约定的其他情形，联合资信可以终止或撤销评级。