

信用评级公告

联合〔2022〕8761号

联合资信评估股份有限公司通过对万科企业股份有限公司及其拟发行的 2022 年度第三期绿色中期票据的信用状况进行综合分析和评估，确定万科企业股份有限公司主体长期信用等级为 AAA，万科企业股份有限公司 2022 年度第三期绿色中期票据信用等级为 AAA，评级展望为稳定。

特此公告

联合资信评估股份有限公司

二〇二二年九月九日

万科企业股份有限公司

2022年度第三期绿色中期票据信用评级报告

评级结果：

主体长期信用等级：AAA

本期中期票据信用等级：AAA

评级展望：稳定

债项概况：

本期中期票据发行规模：不超过 20 亿元（含）

本期中期票据期限：品种一期限为 3 年期，品种二期限为 5 年期

偿还方式：每年付息一次，到期一次还本

募集资金用途：拟全部用于绿色建筑相关项目建设

评级时间：2022 年 9 月 9 日

本次评级使用的评级方法、模型：

名称	版本
房地产企业信用评级方法	V4.0.202208
房地产企业主体信用评级模型（打分表）	V4.0.202208

注：上述评级方法和评级模型均已在联合资信官网公开披露

评级观点

联合资信评估股份有限公司（以下简称“联合资信”）对万科企业股份有限公司（以下简称“公司”）的评级反映了公司作为国内较早从事房地产开发的企业之一，行业经验丰富，龙头地位稳固。公司长期保持稳健的经营风格和财务政策，房地产开发、商业开发与运营、物业服务 and 物流仓储服务等业务发展态势良好，持续发展能力和穿越行业周期能力强。公司财务政策稳健，账面货币资金充足。同时，联合资信也关注到房地产行业调控政策趋于长期化背景下未来房地产市场运行存在一定不确定性、公司股权结构较为分散等因素可能对公司信用水平带来的不利影响。

公司经营活动现金流入和 EBITDA 对本期中期票据保障程度很高。

公司项目储备充足，未来随着公司存量项目进一步实现销售以及商业地产业务进一步拓展，公司经营状况将保持良好。

基于对公司主体长期信用状况以及本期中期票据信用状况的综合评估，联合资信确定公司主体长期信用等级为 AAA，本期中期票据信用等级为 AAA，评级展望为稳定。

优势

1.公司行业经验丰富，品牌知名度高，品牌溢出效应强。公司是全国规模领先的房地产开发企业，有着 30 余年的房地产行业经验，公司销售规模常年稳居行业销售排名前列，行业龙头地位稳固，品牌影响力强。

2.公司土地储备丰富且区域分布分散，多元化经营协同效应逐步发挥，有效分散了经营风险，长期以来经营稳健，穿越周期能力强。公司坚持深耕城市圈的战略，土地储备质量较好，业务重点聚焦全国经济最具活力的三大经济圈及中西部重点城市，分散的区域布局可在一定程度上抵御区域轮动风险。同时，公司定位于城乡建设与生活服务商，城市配套服务业务与地产开发业务协同效应逐步发挥，并且能够对公司收入形成有效补充。公司长期以来经营稳健，经历了多轮周期，行业经验丰富，穿越周期能力强。

3.公司财务政策稳健，具有较好的财务弹性。公司紧跟房地产市场格局的变化，始终坚持严谨的购地策略，并持续

本次评级模型打分表及结果：

评价内容	评价结果	风险因素	评价要素	评价结果
经营风险	A	经营环境	宏观和区域风险	2
			行业风险	3
		自身竞争力	基础素质	1
			企业管理	1
			经营分析	1
财务风险	F1	现金流	资产质量	2
			盈利能力	1
			现金流量	1
		资本结构		1
			偿债能力	1
指示评级				aaa
个体调整因素：--				--
个体信用等级				aaa
外部支持调整因素：--				--
评级结果				AAA

注：经营风险由低至高划分为 A、B、C、D、E、F 共 6 个等级，各级因子评价划分为 6 档，1 档最好，6 档最差；财务风险由低至高划分为 F1-F7 共 7 个等级，各级因子评价划分为 7 档，1 档最好，7 档最差；财务指标为近三年加权平均值；通过矩阵分析模型得到指示评级结果

分析师：赵 兮 罗星驰

邮箱：lianhe@lhratings.com

电话：010-85679696

传真：010-85679228

地址：北京市朝阳区建国门外大街 2 号
中国人保财险大厦 17 层（100022）

网址：www.lhratings.com

探索多元化的土地获取模式，拿地成本相对合理。公司较大规模的已售未结转项目可为未来业绩提供一定支撑，货币资金充足，现金类资产对短期债务覆盖程度高。公司债务负担适中，期限分布相对均衡且绝大部分为信用借款，融资结构合理，再融资空间大。

关注

1. 2021 年下半年以来房地产市场出现较大波动，长期来看行业高速增长阶段已经结束。2021 年下半年以来房地产市场大幅降温，公司 2021 年经营业绩也有所下降。2021 年，公司签约销售金额同比下降 10.8%；受开发业务毛利率下滑、投资收益回落以及计提资产减值损失等因素影响，公司净利润同比下降 35.80%。2022 年上半年，公司签约销售金额同比下降 39.3%，下降幅度较大。同时，公司合作开发存在一定规模，需关注行业下行期合作方风险。从长期来看，房地产行业高速增长阶段已经结束，伴随行业调控政策趋于长期化，未来房地产市场运行存在一定不确定性。

2. 公司股权结构较为分散。公司股权较为分散，且无实际控制人，需关注其股权结构的稳定性。

主要财务数据：

合并口径				
项 目	2019 年	2020 年	2021 年	2022 年 6 月
现金类资产（亿元）	1779.59	1954.11	1494.01	1411.13
资产总额（亿元）	17299.29	18691.77	19386.38	18792.02
所有者权益（亿元）	2705.79	3498.44	3927.73	3917.09
短期债务（亿元）	938.87	829.13	586.22	626.44
长期债务（亿元）	1639.65	1756.13	2073.43	2175.83
全部债务（亿元）	2578.52	2585.26	2659.65	2802.27
营业总收入（亿元）	3678.94	4191.12	4527.98	2069.16
利润总额（亿元）	765.39	796.76	522.23	243.59
EBITDA（亿元）	911.14	944.33	670.35	--
经营性净现金流（亿元）	456.87	531.88	41.13	82.88
营业利润率（%）	27.30	22.75	17.17	16.42
净资产收益率（%）	20.38	16.95	9.69	--
资产负债率（%）	84.36	81.28	79.74	79.16
调整后资产负债率（%）	76.51	71.73	69.80	69.65
全部债务资本化比率（%）	48.80	42.49	40.37	41.70
流动比率（%）	113.07	117.45	122.02	123.67
经营现金流动负债比（%）	3.59	4.04	0.31	--
现金短期债务比（倍）	1.90	2.36	2.55	2.25
EBITDA 利息倍数（倍）	6.53	5.96	4.98	--
全部债务/EBITDA（倍）	2.83	2.74	3.97	--
公司本部（母公司）				
项 目	2019 年	2020 年	2021 年	2022 年 6 月
资产总额（亿元）	4477.24	4814.26	5088.12	5442.28
所有者权益（亿元）	1109.95	1473.34	1578.89	1598.79
全部债务（亿元）	1721.93	1758.35	1780.78	1898.73
营业总收入（亿元）	40.97	70.71	63.87	16.00
利润总额（亿元）	360.51	409.85	249.46	145.59
资产负债率（%）	75.21	69.40	68.97	70.62
全部债务资本化比率（%）	60.81	54.41	53.00	54.29
流动比率（%）	164.86	185.02	203.13	195.53
经营现金流动负债比（%）	-5.35	19.13	-9.13	--

注：1. 本报告中部分合计数与各相加数之和在尾数上存在差异，系四舍五入造成，除特别说明外，均指人民币；2. 短期债务包括短期借款、其他流动负债中的短期融资券、一年内到期的长期借款和应付债券，不含已计提的应付利息；长期债务包括长期借款、应付债券；利息支出剔除租赁负债的利息支出

资料来源：公司年报及半年报，联合资信整理

主体评级历史：

信用等级	评级展望	评级时间	项目小组	评级方法/模型	评级报告
AAA	稳定	2022/08/02	赵兮 罗星驰	房地产企业信用评级方法（V3.1.202205）/房地产企业主体信用评级模型（打分表）（V3.1.202205）	阅读原文
AAA	稳定	2021/02/07	冯磊 赵兮	房地产企业信用评级方法（V3.0.201907）/房地产企业主体信用评级模型（打分表）（V3.0.201907）	--

注：上述历史评级项目的评级报告通过报告链接可查阅

声 明

一、本报告版权为联合资信所有，未经书面授权，严禁以任何形式/方式复制、转载、出售、发布或将本报告任何内容存储在数据库或检索系统中。

二、本报告是联合资信基于评级方法和评级程序得出的截至发表之日的独立意见陈述，未受任何机构或个人影响。评级结论及相关分析为联合资信基于相关信息和资料对评级对象所发表的前瞻性观点，而非对评级对象的事实陈述或鉴证意见。联合资信有充分理由保证所出具的评级报告遵循了真实、客观、公正的原则。

三、本报告所含评级结论和相关分析不构成任何投资或财务建议，并且不应当被视为购买、出售或持有任何金融产品的推荐意见或保证。

四、本报告不能取代任何机构或个人的专业判断，联合资信不对任何机构或个人因使用本报告及评级结果而导致的任何损失负责。

五、本报告系联合资信接受万科企业股份有限公司（以下简称“该公司”）委托所出具，引用的资料主要由该公司或第三方相关主体提供，联合资信履行了必要的尽职调查义务，但对引用资料的真实性、准确性和完整性不作任何保证。联合资信合理采信其他专业机构出具的专业意见，但联合资信不对专业机构出具的专业意见承担任何责任。

六、根据控股股东联合信用管理有限公司（以下简称“联合信用”）提供的联合信用及其控制的其他机构业务开展情况，联合信用控股子公司联合赤道环境评价有限公司（以下简称“联合赤道”）为该公司提供了非评级服务。由于联合资信与关联公司联合赤道之间从管理上进行了隔离，在公司治理、财务管理、组织架构、人员设置、档案管理等方面保持独立，因此公司评级业务并未受到上述关联公司的影响，联合资信保证所出具的评级报告遵循了真实、客观、公正的原则。

七、本次信用评级结果仅适用于本次（期）债券，有效期为本次（期）债券的存续期；根据跟踪评级的结论，在有效期内评级结果有可能发生变化。联合资信保留对评级结果予以调整、更新、终止与撤销的权利。

八、任何机构或个人使用本报告均视为已经充分阅读、理解并同意本声明条款。

万科企业股份有限公司

2022 年度第三期绿色中期票据信用评级报告

一、主体概况

万科企业股份有限公司（以下简称“公司”或“万科企业”）前身为1984年5月成立的“现代科教仪器展销中心”。1988年11月经深圳市人民政府“深府办（1988）1509号文”批准，深圳现代企业有限公司实施股份制改革，并更名为“深圳万科企业股份有限公司”，初始股本总额为41332680股。1991年1月29日，公司A股股票在深圳证券交易所上市（证券代码“000002.SZ”）。1993年5月28日，公司发行B股在深圳证券交易所上市，并于当年12月更为现名。2014年6月25日，公司B股以介绍方式转换上市地在香港联合交易所有限公司（以下简称“香港联交所”）上市（证券代码“2202.HK”）。截至2022年6月底，公司股份总数为116.25亿股，深圳市人民政府国有资产监督管理委员会所属的全资子公司深圳市地铁集团有限公司系公司的第一大股东（持股比例为27.89%）。公司无控股股东及实际控制人，股权较为分散，需关注其股权结构的稳定性。截至2022年6月底，公司第一大股东不存在对公司进行股权质押的情况。

公司经营范围：兴办实业（具体项目另行申报）；国内商业；物资供销业（不含专营、专控、专卖商品）；进出口业务（按深经发审证字第113号外贸企业审定证书规定办理）；房地产开发。控股子公司主营业务包括房地产开发、物业管理、投资咨询等。

截至2022年6月底，公司集团总部内设事业中心、管理中心、协同中心、组织中心和监察中心；事业集团内设北京区域BG¹、东北区域BG、华中区域BG、南方区域BG、上海区域BG、西北区域BG、西南区域BG和物业服务BG；事

业单元内设印力商业BU²、物流BU、长租公寓BU、酒店与度假BU、海外BU、梅沙教育BU和食品BU。

截至2021年底，公司合并资产总额19386.38亿元，所有者权益3927.73亿元（含少数股东权益1568.20亿元）；2021年，公司实现营业总收入4527.98亿元，利润总额522.23亿元。

截至2022年6月底，公司合并资产总额18792.02亿元，所有者权益3917.09亿元（含少数股东权益1574.74亿元）；2022年1—6月，公司实现营业总收入2069.16亿元，利润总额243.59亿元。

公司注册地址：深圳市盐田区大梅沙环梅路33号万科中心；法定代表人：郁亮。

二、本期中期票据概况

公司拟发行2022年度第三期绿色中期票据（以下简称“本期中期票据”），发行规模为不超过20亿元（含）。本期中期票据品种一期限为3年期，品种二期限为5年期。公司与主承销商有权根据簿记建档情况对本期中期票据各品种最终发行规模进行回拨调整，即减少其中一个品种发行规模，同时将另一个品种发行规模增加相同金额；两个品种间可以进行双向回拨，回拨比例不受限制。本期中期票据每年付息一次，到期一次还本。本期中期票据募集资金拟全部用于绿色建筑相关项目建设。

本期中期票据无担保。

三、宏观经济和政策环境分析

1. 宏观政策环境和经济运行情况

2022年以来，国际环境更趋复杂严峻，国内疫情多发散发，不利影响明显加大。一季度

¹ BG 为 Business Group 的缩写，指事业集团。

² BU 为 Business Unit 的缩写，指事业部。

国际环境复杂性和不确定性加剧、国内疫情多点散发，中国经济下行压力有所加大，“稳增长、稳预期”成为宏观政策的焦点，政策发力适当靠前。二季度以来，受新一轮疫情等超预期因素冲击，经济下行压力进一步加大，党中央、国务院果断应对，出台了稳经济一揽子政策措施，高效统筹疫情防控和经济社会发展，落实“疫情要防住、经济要稳住、发展要安全”的总体要求，继续加大宏观政策调节力度，着力稳住经济大盘，确保经济运行在合理区间。

二季度经济下行压力进一步加大。经初步核算，2022年上半年国内生产总值56.26万亿元，按不变价计算，同比增长2.50%。其中，二季度GDP同比增速（0.40%）较一季度（4.80%）大幅回落；环比下降2.60%，继2020年二季度以来首次环比负增长。

三大产业中，第二、第三产业受疫情影响较大。2022年上半年，第一产业增加值同比增长5.00%，农业生产形势较好；第二、第三产业增加值同比分别增长3.20%、1.80%，较上年同期两年平均增速³（分别为6.07%、4.83%）回落幅度较大，受疫情拖累明显。6月，工业和服务业生产步伐均有所加快，呈现企稳恢复态势。

需求端呈底部复苏态势，消费市场受到疫情冲击较大，固定资产投资增速小幅回落，出口整体保持较快增长。消费方面，2022年上半年社会消费品零售总额21.04万亿元，同比下降0.70%。其中，餐饮收入同比下降7.70%，受疫情冲击较大。投资方面，2022年上半年全国固定资产投资（不含农户）27.14万亿元，同比增长6.10%，整体呈小幅回落态势。其中，房地产开发投资持续探底；基建投资明显发力，

体现了“稳增长”政策拉动投资的作用；制造业投资仍处高位，医疗仪器设备、电子通信设备等高技术制造业投资是主要的驱动力。外贸方面，出口整体保持较快增长，呈现出“V”型反转态势。2022年上半年中国货物进出口总额3.08万亿美元，同比增长10.30%。其中，出口1.73万亿美元，同比增长14.20%；进口1.35万亿美元，同比增长5.70%；贸易顺差3854.35亿美元。

CPI各月同比前低后高，PPI各月同比涨幅持续回落。2022年上半年，CPI累计同比增长1.70%，各月同比增速逐步上行。分项看，猪肉价格下降带动食品价格同比下降，汽油、柴油、居民用煤等能源价格涨幅较大。上半年，PPI累计同比增长7.70%，受上年同期基数走高影响，各月同比增速持续回落。输入性因素带动国内油气开采、燃料加工、有色金属、化学制品等相关行业价格涨幅较大。上半年PPI-CPI剪刀差持续收窄，价格上涨由上游逐步向下游传导，中下游企业成本端压力有所缓解，利润情况有望改善。

社融总量显著扩张，政府债券净融资和信贷是主要支撑因素。2022年上半年，新增社融规模21万亿元，同比多增3.26万亿元；6月末社融规模存量同比增长10.80%，增速较上年末高0.50个百分点。分项看，上半年积极的财政政策和稳健的货币政策靠前发力，政府债券净融资同比多增2.20万亿元，人民币贷款同比多增6329亿元，是社融总量扩张的主要支撑因素；企业债券净融资同比多增3913亿元，亦对社融总量扩张形成一定支撑；表外融资收缩态势有所放缓。

³为剔除基数效应影响，方便对经济实际运行情况进行分析判断，文中使用的2021年两年平均增速为以2019年同期为基期计算的几何平均增长率，下同。

表 1 2021 二季度至 2022 年二季度中国主要经济数据

项目	2021 年 二季度	2021 年 三季度	2021 年 四季度	2022 年 一季度	2022 年 二季度
GDP 总额 (万亿元)	28.15	28.99	32.42	27.02	29.25
GDP 增速 (%)	7.90(5.47)	4.90(4.85)	4.00(5.19)	4.80	0.40
规模以上工业增加值增速 (%)	15.90(6.95)	11.80(6.37)	9.60(6.15)	6.50	3.40
固定资产投资增速 (%)	12.60(4.40)	7.30(3.80)	4.90(3.90)	9.30	6.10
房地产投资 (%)	15.00(8.20)	8.80(7.20)	4.40(5.69)	0.70	-5.40
基建投资 (%)	7.80(2.40)	1.50(0.40)	0.40(0.65)	8.50	7.10
制造业投资 (%)	19.20(2.00)	14.80(3.30)	13.50(4.80)	15.60	10.40
社会消费品零售总额增速 (%)	23.00(4.39)	16.40(3.93)	12.50(3.98)	3.27	-0.70
出口增速 (%)	38.51	32.88	29.87	15.80	14.20
进口增速 (%)	36.79	32.52	30.04	9.60	5.70
CPI 涨幅 (%)	0.50	0.60	0.90	1.10	1.70
PPI 涨幅 (%)	5.10	6.70	8.10	8.70	7.70
社融存量增速 (%)	11.00	10.00	10.30	10.60	10.80
一般公共预算收入增速 (%)	21.80	16.30	10.70	8.60	-10.20
一般公共预算支出增速 (%)	4.50	2.30	0.30	8.30	5.90
城镇调查失业率 (%)	5.00	4.90	5.10	5.80	5.50
全国居民人均可支配收入增速 (%)	12.00(5.14)	9.70(5.05)	8.10(5.06)	5.10	3.00

注: 1.GDP 数据为当季值, 其他数据均为累计同比增速; 2.GDP 总额按现价计算, 同比增速按不变价计算; 3.出口增速、进口增速均以美元计价统计; 4.社融存量增速、城镇调查失业率为期末值; 5.全国居民人均可支配收入增速为实际同比增速; 6.2021 年数据中括号内为两年平均增速

资料来源: 联合资信根据国家统计局、中国人民银行和 Wind 数据整理

财政政策稳经济、保民生效应愈加显现。

2022 年上半年, 全国一般公共预算收入 10.52 万亿元, 按自然口径计算同比下降 10.20%, 主要是由于留抵退税冲减了 1.84 万亿元的收入, 扣除留抵退税因素后, 上半年一般公共预算收入增长 3.30%。支出方面, 2022 年上半年全国一般公共预算支出 12.89 万亿元, 同比增长 5.90%。民生等重点领域支出得到有力保障: 科学技术支出增长 17.30%, 农林水支出增长 11.00%, 卫生健康支出增长 7.70%, 教育支出增长 4.20%, 社会保障和就业支出增长 3.60%。

稳就业压力有所加大, 居民收入增长放缓。

2022 年上半年, 全国城镇调查失业率均值为 5.70%, 高于上年同期 0.50 个百分点, 未来稳就业压力较大。2022 年上半年, 全国居民人均可支配收入 1.85 万元, 实际同比增长 3.00%; 全国居民人均消费支出 1.18 万元, 实际同比增长 0.80%, 居民收入和消费支出增长受疫情影响均有所放缓。

2. 宏观政策和经济前瞻

保持经济运行在合理区间, 力争实现最好

结果。2022 年 7 月 28 日, 中共中央政治局召开会议, 部署下半年的经济工作。会议强调, 要全面落实“疫情要防住、经济要稳住、发展要安全”的要求, 巩固经济回升向好趋势, 着力稳就业、稳物价, 保持经济运行在合理区间, 力争实现最好结果。宏观政策要在扩大需求上积极作为。财政货币政策要有效弥补社会需求不足, 用好地方政府专项债券资金, 支持地方政府用足用好专项债务限额。货币政策要保持流动性合理充裕, 加大对企业的信贷支持, 用好政策性银行新增信贷和基础设施建设投资基金。要提高产业链、供应链稳定性和国际竞争力, 畅通交通物流, 优化国内产业链布局, 支持中西部地区改善基础设施和营商环境。

三季度经济有望继续修复, 但实现全年 5.50%左右预期增速目标的难度明显加大。

2022 年上半年, 工业生产、服务业生产、消费等领域的主要经济指标呈现以 4 月为底部的“V”型反转态势, 未来还存在一定的向上恢复空间, 基建投资也大概率能够持续发力, 三季度经济有望继续修复。同时, 仍需关注出口对经济的支撑作用下降, 以及房地产、消费和

服务业等薄弱板块的恢复情况。整体来看，当前世界经济滞胀风险上升，外部不稳定、不确定因素增加，国内需求收缩、供给冲击、预期转弱三重压力仍在，且二季度经济受疫情冲击较大，实现全年 5.50% 左右预期增速目标的难度明显加大。

四、行业分析

1. 房地产行业概况

2021 年房地产市场整体先扬后抑，上半年迎来小阳春，但下半年房地产市场迅速转冷，销售下滑，房企新开工意愿下降。

2021 年初，由于通胀预期上行，国内热点区域房地产迎来“小阳春”，长三角地区部分城市出现抢房现象；但 2021 年下半年以来，部分头部房企出现风险，加之政府按揭管控严格，加剧了购房者观望情绪，销售市场遇冷，商品房市场景气度迅速下滑；由此，房企新开工意愿普遍下降，房地产开发投资资金持续下滑。

房地产开发投资方面，2021 年上半年，全国房地产开投资同比增长 14.97%，但下半年以来，房地产市场遇冷，房地产开发投资下滑明显。2021 年全年，全国房地产开发投资 14.76 万亿元，同比仅增长 4.4%，增速较 2020 年下降 2.6 个百分点，下滑明显。其中住宅投资 11.12 万亿元，同比增长 6.4%，增速较 2020 年下降 1.2 个百分点；办公楼投资 0.60 万亿元，同比下降 8.0%，出现负增长；商业营业用房投资 1.24 万亿元，同比下降 4.8%。除住宅外，其他类型房地产投资均出现负增长。

施工方面，2021 年下半年以来，房地产行业景气度持续下行，房企新开工意愿下降。具体看，2021 年上半年新开工面积同比增长 3.8%，进入 7 月，新开工面积快速下滑，累计新开工面积同比增速转负；2021 年全年新开工面积 19.89 亿平方米，同比下降 11.4%。从施工面积看，2021 年全国房屋施工面积达 97.54 亿平方米，同比增长 5.2%，增速较 2020 年有所

回升。由于 2017—2018 年新开工房屋逐步进入竣工期，2021 年全国房屋竣工面积 10.14 亿平方米，同比增长 11.2%。

销售方面，全年商品房销售市场先扬后抑，2021 年上半年商品房销售面积同比增长 27.70%，较 2019 年上半年增长 16.70%。但 2021 年下半年以来，政府管控按揭力度，直接抑制了部分购房者置换需求；此外受恒大事件影响，房企风险事件频发，购房者因担心房屋不能如期交付而不敢购房，且房企为回笼资金促销部分楼盘，楼盘价格下降压低了购房者对未来的预期，商品房市场景气度迅速回落。2021 年 7—12 月，全国商品房单月销售面积同比增速连续 6 个月为负；但得益于上半年销售增长，2021 年全年全国商品房销售面积 17.94 亿平方米，同比增长 1.90%，增速较 2020 年下降 0.7 个百分点；住宅销售面积 15.65 亿平方米，同比增长 1.1%。

2. 土地市场与信贷环境

2021 年上半年第一轮集中供地热度较高，下半年的第二轮土拍市场则迅速转冷，流拍率大幅增长，底价成交成为常态，第三轮土拍市场有所企稳；全年房地产开发到位资金保持增长，但增速继续回落。

土地市场方面，2021 年土地购置面积 2.16 亿平方米，同比下降 15.50%。受集中供地以及地产行业下行等多重因素影响，2021 年土拍市场出现了新景象：2021 年上半年的第一轮集中供地，百强民营房企获取近 50% 的土地，且部分城市地王频出；但下半年以来按揭贷款发放周期受到管控，销售情况持续恶化，叠加融资环境收紧，开发商尤其是民营地产企业拿地意愿显著下降，第二轮集中供地迅速转冷，央企、国企以及地方城投企业成为拿地主力军，底价成交成为常态，且流拍率大幅增长；第三轮集中供地出让条件优化，利润空间有所改善，土拍市场有所企稳。

从房地产开发到位资金来源看，伴随着防

风险和调结构的货币政策基调，房地产行业融资明显收缩，其他资金（定金及预收款以及个人按揭贷款）仍为房地产开发到位资金的主要来源；在融资渠道收紧环境下，房地产开发企业对销售回款依赖继续加强。2021年上半年，由于销售情况较好，房地产开发到位资金累计同比增长23.46%；但下半年以来，房企违约事件频发，部分地方政府通过收紧预售资金监管预防交付风险，使得部分房企遭遇了更大的流动性风险。随着预售资金监管收紧及商品房销

售市场遇冷，2021年7—12月其他资金（定金及预收款以及个人按揭贷款）单月同比持续为负且呈扩大趋势；9月底以来，金融管理部门及时对部分金融机构过度收缩行为进行适当矫正，信贷环境边际改善，房企融资压力略有缓解，由此2021年下半年房地产开发到位资金同比下降10.51%。2021年全年房地产开发到位资金合计20.11万亿元，同比增长4.2%，增速较2020年下滑3.4个百分点。

表2 近年来房地产开发企业资金来源及占比情况（单位：亿元、%）

主要开发资金来源	2019年		2020年		2021年	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比
国内贷款	25228.77	14.13	26675.94	13.81	23296.00	11.58
利用外资	175.72	0.10	192.00	0.10	107.00	0.05
自筹资金	58157.84	32.56	63376.65	32.82	65428.00	32.53
其他资金	95046.26	53.21	102870.31	53.27	112301.00	55.83
其中：定金及预收款	61358.88	34.35	66546.83	34.46	73946.00	36.76
个人按揭	27281.03	15.27	29975.81	15.52	32388.00	16.10
合计	178608.59	100.00	193114.90	100.00	201132.00	100.00

资料来源：Wind，联合资信整理

3. 政策环境

中央坚持“房住不炒”总基调不变，2021年初严查经营贷，2021年下半年以来，在各地保交付政策下，预售资金监管收紧，对房企的流动性产生冲击，房企违约事件频发，对房地产企业的融资产生负面影响；2021年底以来房地产调控政策边际好转但并未有大的改善，但2022年3月的国务院金融委会议表明房地产政策出现转向。

2021年初，房地产市场延续上年底热度，针对个别城市出现“余热不降”的现象，政策

坚定不移地贯彻落实“房住不炒”的定位，采取“因城施策、综合施治”的策略，调控不断升级。中长期看，在“房住不炒”的指导下，房地产调控以“稳地价、稳房价、稳预期”为核心，发展租赁市场及加快保障房建设。2021年底以来房地产调控政策出现边际放松，但并未有大的改善，2022年国务院金融委会议上关于房地产行业要求及时研究和提出有力有效的防范化解风险应对方案，房地产政策出现转向。2021年以来中央层次房地产行业总基调政策具体内容见表3。

表3 2021年以来中央层次房地产行业总基调政策汇总

时间	政策来源	主要内容
2021年2月	自然资源部	重点城市住宅用地实现“两集中”：一是集中发布出让公告，且2021年发布住宅用地公告不能超过3次；二是集中组织出让活动
2021年3月	政府工作报告	强调保障好群众住房需求。坚持房子是用来住的、不是用来炒的定位，稳地价、稳房价、稳预期。解决好大城市住房突出问题，通过增加土地供应、安排专项资金、集中建设等办法，切实增加保障性租赁住房和共有产权住房供给。规范发展长租房市场，降低租赁住房税费负担，尽最大努力帮助新市民、青年人等缓解住房困难
2021年7月	国务院办公厅	发布《关于加快发展保障性租赁住房的意见》，要求明确对象标准、引导多方参与、坚持供需匹配、严格监督管理、落实地方责任。发展保障性租赁住房，促进解决新市民、青年人等群体住房困难问题
2021年9月	房地产金融工作座谈	主要提出两点：①金融部门要围绕“稳地价、稳房价、稳预期”目标，准确把握和执行好房地

	会	产金融审慎管理制度；②金融机构要配合相关部门和地方政府共同维护房地产市场的平稳健康发展，维护住房消费者合法权益
2021 年 12 月	中央经济工作会议	要坚持房子是用来住的、不是用来炒的定位，加强预期引导，探索新的发展模式，坚持租购并举，加快发展长租房市场，推进保障性住房建设，支持商品房市场更好满足购房者的合理住房需求，因城施策促进房地产业良性循环和健康发展
2022 年 2—3 月	--	地方政府陆续放松房地产调控政策，2022 年 3 月郑州发布房地产新政 19 条，下调住房贷款利率，取消“认房认贷”，推动货币化安置
2022 年 3 月	全国两会	继续保障好群众住房需求。坚持房住不炒定位，探索新发展模式，坚持租购并举，加快发展长租房市场，推进保障性住房建设。支持商品房市场更好满足购房者的合理住房需求，稳地价、稳房价、稳预期，因城施策促进房地产业良性循环和健康发展
2022 年 3 月	国务院金融委等	关于房地产企业，要及时研究和提出有力有效的防范化解风险应对方案，提出向新发展模式转型的配套措施。随后央行表态要坚持稳中求进，防范化解房地产市场风险；银保监会鼓励机构稳妥有序开展并购贷款、重点支持优质房企兼并收购困难房企优质项目，促进房地产行业良性循环和健康发展；证监会继续支持实体经济合理融资，积极配合相关部门有力有效化解房地产企业风险

资料来源：联合资信整理

从融资方面的调控政策看，2021 年上半年，楼市出现小阳春，为防止楼市过热，监管部门严查经营贷流入楼市；2021 年下半年以来，地产行业信用违约事件频发、中资房企美元债市场大幅波动等均对房企融资产生冲击，同时为保证交付预

售资金监管从严也限制了房企通过销售回款扩充自有现金。为维护房地产行业平稳健康发展，央行和银保监会等出台相关政策支持优质企业对出现风险的大型地产企业项目进行并购，并统一了预售资金的监管。

表 4 2021 年以来房地产融资相关政策汇总

时间	政策来源	主要内容
2021 年 3 月	银保监会、住建部和央行	全面收紧经营贷监管，强化贷前、贷中、贷后、银行内部、中介机构等多领域管理，严防经营贷违规流入楼市。各地开展个人住房信贷管理自查，监督检查力度有所加大
2021 年 6 月	银保监会	银保监会召开新闻发布会介绍近期房地产行业重点监管工作，会上指出，将防止经营贷违规流入房地产作为常态化监管工作，持续发力，久久为功，促进房地产市场平稳健康发展
2021 年 7 月	央行	“三线四档”规则试点房企核心经营财务指标明显改善，银行业金融机构房地产贷款、个人住房贷款集中度稳步降低。下一步，将继续围绕稳定价、稳房价、稳预期目标，持续完善房地产金融管理长效机制
2021 年 9 月	央行	央行货币政策第三季度例会召开，会上首提房地产两个“维护”：维护房地产的健康发展，维护住房消费者的合法权益
2021 年 10 月	发改委、外管局	继续在外债备案登记、资金出境等方面满足企业合理合规的外债置换和偿付需求，同时要求企业不断优化外债结构，共同维护企业自身信誉和市场整体秩序
2021 年 12 月	央行、银保监会	鼓励银行业金融机构做好重点房地产企业风险处置项目并购的金融支持和服务，重点支持优质的房地产企业兼并收购出险和困难的大型房地产企业的优质项目；鼓励银行业金融机构积极为并购企业发行债务融资工具提供服务
2022 年 1 月	住建部、央行和银保监会	地方要采取招标形式确定预售资金监管的银行，在预售资金监管额度方面由各地的市县级城乡建设部门根据项目工程造价、项目情况等多方面进行核定。当账户内资金达到监管额度后，超出额度的资金可以由开发商提取自由使用。但涉及到具体拨付的节点时由各地的市县级城乡建设部门确定

资料来源：联合资信整理

五、基础素质分析

1. 产权状况

截至2022年6月底，公司股份总数116.25亿股。公司无控股股东及实际控制人。公司股权较为分散，且无实际控制人，需关注其股权结构的稳定性。

2. 企业规模和竞争力

公司行业地位领先，销售金额和面积常年位列全国房地产企业前三，品牌知名度高，综合实力强。

公司是全国规模领先的房地产开发企业，有着 30 余年的房地产行业经验，项目开发经验丰富。公司专注物业开发、销售及管理，业务重点聚焦全国经济最具活力的三大经济圈及中西部重点城市，所开发物业包括低层住宅

单位、多层住宅单位、高层住宅单位、商用单位及商住混合物业等。长期以来公司保持稳健的经营风格，在巩固主业房地产开发业务优势的基础上，持续拓展城市配套服务相关业务，商业开发与运营、物业服务和物流仓储服务等业务发展态势良好，持续发展能力和穿越行业周期能力强。

公司业务和资产规模大，销售金额和面积常年位列全国房地产企业排行前三，行业龙头地位稳固。2019—2021 年，公司接连上榜《财富》“世界 500 强”，分别位列榜单第 254 位、第 208 位和第 160 位。

3. 企业信用记录

根据公司提供的中国人民银行《企业信用报告》（中征码：4402000000325267），截至 2022 年 8 月 10 日，公司无不良或关注类信贷信息。

根据公司过往在公开市场发行债务融资工具的本息偿付记录，联合资信未发现公司存在逾期或违约记录，历史履约情况良好。

截至 2022 年 8 月底，联合资信未发现公司曾被列入全国失信被执行人名单。

六、管理分析

1. 法人治理结构

公司履行了上市公司的相关监管规定，股东大会、董事会、监事会独立运作，法人治理结构完善，整体运行情况良好。

公司根据《公司章程》的有关规定，建立了由股东大会、董事会、监事会、管理层组成的较为健全的公司治理结构。

股东大会是公司的权力机构，依法行使决定公司的经营方针和投资计划等职权。

公司设董事会，对股东大会负责。董事会由十一名董事组成，设董事会主席一人，可以设副主席一至二人。

公司设监事会。监事会由三名监事组成，设监事会主席一名。

公司设总裁一名，由董事会聘任或解聘。总裁每届任期为三年，总裁连聘可以连任。总裁对董事会负责，负责主持公司的生产经营管理工作等。

2. 管理水平

公司部门设置齐全，内部管理制度健全，财务制度严谨规范，整体管理运作情况良好。

公司建立了完整且运行有效的内部控制体系，从公司层面到各业务流程层面均建立了系统的内部控制及必要的内部监督机制，为公司经营管理的合法合规、资产安全、财务报告及相关信息的真实、完整提供了合理保障。

资金管理方面，总部管理中心资金管理职能对公司的融资与结算业务进行统一管理，目前已制定包括《万科集团资金管理制度》《万科集团资金业务操作指引》等在内的制度，明确公司资金管理、结算要求，加强资金业务管理和控制，推动各单位不断提升银企直连覆盖率，从而降低资金使用成本并保证资金安全。各子公司银行账户开销户均需由总部管理中心资金管理职能审批确认；公司主要经营付款由总部管理中心资金管理职能统一结算。同时通过定期编制月度动态资金计划、年度资金计划以加强资金的流动性管理，并对资金收付进行动态跟踪，及时调整投融资决策及资金安排。

财务管理方面，公司执行统一的会计政策，制定统一的会计管理办法和核算规则，及时跟进各类会计政策调整或变化，迭代各类业务的会计核算标准。持续推动业财一体化建设，调整业务流程，明确数据规范，实现 90% 以上会计凭证自动生成，确保全集团客观、真实、完整地记录各项业务，提供完整、准确的会计信息。建立完善的日常会计管理流程，每月统一安排各业务单位结算工作，规定各环节

的具体要求、完成节点，过程中提供专业支持和信息系统支持，保障月度结算工作完成质量。

重大投资管理方面，总部把握投资战略和原则，统筹资源配置及风险管控。由公司管理层组成的投融资工作小组，在董事会授权范围内，对新项目或新业务（包括开发业务、经营服务业务、其他特殊项目投资等）投资进行决策。总部事业中心投资管理职能负责投资业务的具体管控，根据开发业务和经营服务业务的特点，制定与之匹配的投资标准和管理流程，发布《万科集团新项目发展制度》《万科集团投融资管理办法》《万科集团投融资原则与指引》等制度，制定城市分级清单和投资地图；根据内外部变化，定期发布投资策略指引并进行投资后评估；同时依托投资管理平台进行线上化管理，对新项目和相关文件进行留档。

七、经营分析

1. 经营概况

受结转项目规模影响，近三年公司营业收入持续增长，主营业务突出。受房地产及相关业务毛利率下降影响，公司综合毛利率逐年下降。

表 5 公司营业收入构成及毛利率情况（单位：亿元、%）

业务板块	2019 年			2020 年			2021 年		
	收入	占比	毛利率	收入	占比	毛利率	收入	占比	毛利率
主营业务收入	3653.54	99.31	35.90	4158.81	99.23	28.95	4497.63	99.33	21.55
其中：房地产及相关业务	3526.54	95.86	36.52	4004.49	95.55	29.36	4299.32	94.95	21.74
物业服务	127.00	3.45	18.57	154.32	3.68	18.33	198.31	4.38	17.42
其他业务收入	25.40	0.69	86.15	32.31	0.77	66.90	30.35	0.67	63.23
合计	3678.94	100.00	36.25	4191.12	100.00	29.25	4527.98	100.00	21.82

注：毛利率=（营业收入-营业成本）/营业收入*100%；其他业务收入主要包括向联合管公司收取的运营管理费、品牌管理费、商管相关的附属收费等收入
资料来源：公司年报

2019—2021年，受行业调控及土地市场竞争激烈等因素影响，公司结算项目地价占售价比上升，房地产及相关业务毛利率呈逐年下降态势；物业服务业务毛利率基本保持稳定。2019—2021年，公司毛利率分别为36.25%、29.25%和21.82%。

公司是全国规模领先的房地产开发企业，长期以来经营稳健，始终坚持严谨的购地策略，业务重点聚焦全国经济最具活力的三大经济圈及中西部重点城市。近年来，公司围绕“城乡建设与生活服务商”的发展战略，在巩固传统开发业务固有优势的基础上，积极拓展物业服务、租赁住宅、商业开发和运营及物流仓储服务等领域，多元化经营协同效应逐步发挥，有效分散经营风险。

2019—2021 年，公司营业总收入持续增长，年均复合增长 10.94%。2019—2021 年，公司净利润分别为 551.32 亿元、592.98 亿元和 380.70 亿元，波动下降，年均复合下降 16.90%；其中 2021 年下降 35.80%主要系开发业务毛利率下滑、投资收益回落以及计提资产减值损失所致。2019—2021 年，公司归属于母公司所有者的净利润分别为 388.72 亿元、415.16 亿元和 225.24 亿元。

收入构成方面，2019—2021 年，公司房地产及相关业务收入逐年增长，占营业收入的比重维持在 95%左右；伴随物业服务收入快速增长，物业服务占收入比重有所上升；其他业务收入占比较小。

2022 年 1—6 月，公司实现营业总收入 2069.16 亿元，同比增长 23.82%；毛利率为 20.46%。2022 年 1—6 月，公司实现净利润 181.03 亿元，同比增长 11.93%；其中归属于母公司所有者的净利润 122.23 亿元。

2. 房地产开发业务

(1) 土地储备情况

公司坚持审慎的拿地策略，拿地节奏有所放缓，拿地成本仍然相对合理。此外，公司土地储备区域集中度不高，分散布局在一定程度上有利于抵御区域轮动风险。

公司采取理性的投资策略，在做好安全与

发展平衡、风险与收益匹配的前提下发掘各类项目资源，坚持审慎投资。2019—2021年，公司新增权益规划建筑面积逐年下降，但新获取土地楼面均价呈逐年上升态势，整体新增权益地价总额波动增长。2022年1—6月，公司获取新项目19个，伴随行业销售下行，公司新增拿地数量大幅下降。

表6 公司获取土地储备情况

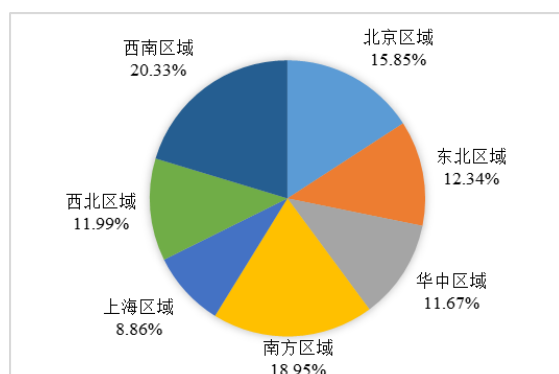
项目	2019年	2020年	2021年	2022年 1—6月
项目数量(个)	147	168	148	19
新增全口径规划建筑面积(万平方米)	3717	3367	2667	308
新增权益规划建筑面积(万平方米)	2478	2059	1901	213
新增权益地价总额(亿元)	1550	1382	1402	248
楼面均价(元/平方米)	6252	6710	6942	--
期末全口径待建面积(万平方米)	5394	5051	4522	3715
期末权益待建面积(万平方米)	3360	3127	2910	2346

注：公司的土地储备口径为拟建项目建筑面积数据，不包括在建项目相关数据

资料来源：公司年报及半年报

截至2021年底，公司全口径待建面积4522万平方米（权益待建面积2910万平方米）。其中，北京区域、东北区域、华中区域、南方区域、上海区域、西北区域和西南区域占比分别为15.85%、12.34%、11.67%、18.95%、8.86%、11.99%和20.33%，区域布局相对均衡，可在一定程度上抵御区域轮动风险。截至2022年6月底，公司全口径待建面积3715万平方米（权益待建面积2346万平方米）。

图1 截至2021年底公司待建面积区域分布情况



资料来源：联合资信根据公司年报整理

(2) 项目建设开发情况

公司开竣工进度受市场环境、新增土地储备等因素影响较大，但在建项目及拟建项目体量较大，可为公司未来发展提供保障；此外，公司大规模的开发建设也会带来相应的投资建设资金支出压力。

公司根据市场环境变化、销售回款及土地储备等情况适时调整开发节奏。随着拿地节奏的放缓，2019年以来，公司新开工面积有所下滑，但竣工面积有所增加。2021年，公司开发业务新开工计容面积约3265万平方米，同比下降17.6%，完成年初计划的103.7%；开发业务实现竣工计容面积约3571万平方米，同比增长5.6%，完成年初计划的99.6%。2022年1—6月，公司实现新开工计容面积1069万平方米，同比下降38.9%，完成年初计划的55.7%（2021年同期为55.5%）；竣工计容面积1444万平方米，同比增长17.8%，完成年初计划的37.0%（2021年同期为34.2%）。

表 7 公司房地产开发主要指标（单位：万平方米）

项目	2019 年	2020 年	2021 年	2022 年 1—6 月
新开工面积	4241	3960	3265	1069
竣工面积	3008	3382	3571	1444
全口径在建建筑面积	10256	10788	10367	10007
权益在建建筑面积	6170	6381	6428	6282

资料来源：公司年报及半年报

在建及拟建项目方面，截至 2022 年 6 月底，公司在建项目总计容建筑面积约 10007 万平方米（权益计容建筑面积约 6282 万平方米），规划中项目总计容建筑面积约 3715 万平方米（权益计容建筑面积约 2346 万平方米）。此外，公司还参与了一批旧城改造项目，按当前规划条件，总计容建筑面积约 524 万平方米。考虑到上述在建、拟建及旧城改造项目存在一定的建设资金需求，公司存在一定的开发支出压力。同时，公司合作开发存在一定规模，需关注行业下行期合作方风险。

（3）房产销售情况

公司行业龙头地位稳固，在多个城市市场排名位列前三；同时公司已售未结资源规模较大，为后续收入结转提供了有力支撑。2021 年，受行业增速放缓、公司拿地趋于谨慎等因素影响，公司开发业务销售规模有所下降；2022 年上半年销售下降速度加快。

2019—2021 年，公司全口径签约销售面积波动下降，销售均价波动上升，整体签约销售金额波动下降。2019—2020 年，公司销售业绩保持增长，全口径签约销售金额分别同比增长 3.9% 和 11.6%。2021 年，受行业增速放缓、公司推盘趋于谨慎等因素影响，公司签约销售面积和金额有所下降。2021 年，公司实现签约销售面积 3808 万平方米，签约销售金额 6278 亿元，分别同比下降 18.4% 和 10.8%；所销售的产品中，住宅占 86.4%，商办占 9.7%，其它配套占 3.9%；2021 年，公司在全国商品房市场的份额约 3.5%，销售金额在武汉、成都、南京、郑州等 20 个城市位列第一，在上海、深圳、天津、福州等 18 个城市排名第二，在广州、杭州、重

庆、哈尔滨等城市排名第三。2022 年 1—6 月，公司实现合同销售面积 1291 万平方米，合同销售金额 2153 亿元，同比分别下降 41.1% 和 39.3%。

截至 2022 年 6 月底，公司合并报表范围内有 4327 万平方米已售资源未竣工结算，对应合同金额约 6673 亿元，为后续收入结转提供了有力支撑。

表 8 公司房地产销售情况

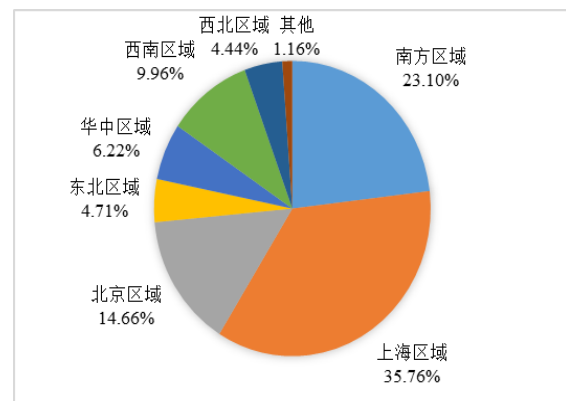
项目	2019 年	2020 年	2021 年	2022 年 1—6 月
全口径销售面积（万平方米）	4112	4667	3808	1291
全口径销售金额（亿元）	6308	7041	6278	2153
销售均价（元/平方米）	15340	15086	16487	16680
已售未结转面积（万平方米）	4289	4919	4674	4327
已售未结转金额（亿元）	6091	6982	7108	6673

资料来源：公司年报及半年报，联合资信整理

从销售区域来看，公司坚持城市圈的市场布局策略，其项目区域分布整体相对均衡，能够降低区域集中度对公司经营的影响。

图 2 2021 年公司房地产销售区域分布情况

（按金额统计）



资料来源：联合资信根据公司年报整理

3. 其他业务

公司定位于城乡建设与生活服务商，公司其他业务基本与房地产行业相关，城市配套服务业务与地产开发业务协同效应逐步发挥，有效分散了经营风险，并且能够对公司收入形成有效补充。

（1）物业服务

公司物业服务业务主要由旗下子公司万

物云空间科技服务股份有限公司（以下简称“万物云”）负责运营。

2021年，万物云实现营业收入（含对公司内和对外营业收入）240.4亿元，同比增长32.1%。其中，社区空间服务收入134.6亿元（占比56.0%），同比增长22.9%；商企和城市空间服务收入87.2亿元（占比36.2%），同比增长38.1%；AIoT（人工智能物联网）及BPaaS（流程即服务）解决方案服务收入18.6亿元（占比7.8%），同比增长99.5%。2022年1—6月，万物云实现营业收入（含对公司内和对外营业收入）143.5亿元，同比增长38.2%。

2021年，万物云项目覆盖全国一二线城市，在管项目总数4393个，在管面积7.8亿平方米，在管面积同比增长35.9%。合同管理项目总数5553个，合同管理面积10.1亿平方米，合同管理面积同比增长38.0%。

公司拟分拆所属子公司万物云到香港联交所主板独立上市。2022年7月19日，公司发布的《关于分拆万物云境外上市获得中国证监会核准的公告》显示，万物云于2022年7月18日收到中国证券监督管理委员会出具的《关于核准万物云空间科技服务股份有限公司首次公开发行境外上市外资股（H股）的批复》（证监许可[2022]1459号），核准万物云发行不超过180503206股境外上市外资股。完成本次发行后，万物云可到香港联交所主板上市。

（2）租赁住宅

公司积极布局租赁住宅市场，旗下“泊寓”是全国最大的集中式公寓提供商，为新进入城市的青年提供综合租住服务。2021年，公司租赁住宅业务（含非并表项目）实现营业收入28.9亿元，同比增长13.9%。2022年1—6月，公司租赁住宅业务（含非并表项目）实现营业收入14.8亿元，同比增长12.3%。截至2022年6月底，泊寓共运营管理房屋20.99万间，累计开业16.95万间，开业数量在深圳、福州、济南、沈阳、天津、西安、长春、广州、北京、成都、武汉、合肥等城市领先。

（3）商业开发与运营

公司商业物业开发与运营业务包含消费中心、社区商业等业务形态。印力集团控股有限公司（以下简称“印力集团”）为公司主要商业物业开发与运营平台。

截至2022年6月底，公司商业业务累计开业的建筑面积为1194.8万平方米。此外，规划中和在建商业建筑面积为441.1万平方米。已开业项目整体出租率91.3%，其中开业1年以上的商业项目出租率91.6%。

2021年，公司商业业务（含非并表项目）营业收入76.22亿元，同比增长20.57%。其中，印力集团管理的商业项目营业收入52.3亿元，同比增长23.9%，同店同比收入增长12.1%，整体出租率95.3%。2022年1—6月，公司商业业务（含非并表项目）营业收入40.1亿元，同比增长10.4%。其中，印力集团管理的商业项目营业收入27.5亿元，同比增长12.2%。

（4）物流仓储服务

公司以万纬物流发展有限公司（以下简称“万纬物流”）为物流仓储服务及供应链解决方案平台。2021年，公司物流业务（含非并表项目）实现营业收入31.6亿元，同比增长68.9%。2022年1—6月，公司物流业务（含非并表项目）实现营业收入18.6亿元，同比增长39.1%。

2021年万纬物流继续完善核心节点布局，新获取管理项目3个，可租赁建筑面积21万平方米。2022年1—6月，万纬物流新获取5个项目，包括1个高标库项目和4个冷库项目，可租赁建筑面积合计37.8万平方米。截至2022年6月底，万纬物流在全国47个城市运营管理157个项目，可租赁建筑面积1164万平方米，服务客户超过1200家。其中高标库126个，可租赁建筑面积1002万平方米；冷链园区42个（含11个干冷混合项目），可租赁建筑面积162万平方米。

2021年，万纬物流增资扩股，引入了新加坡政府投资公司（GIC）、淡马锡等四家战略投资者，资本实力进一步加强。

4. 经营效率

2019—2021年，公司经营效率指标呈上升趋势。

从经营效率指标看，2019—2021年，公司流动资产周转次数分别为0.27次、0.28次和0.29次；公司存货周转率分别为0.28次、0.31次和0.34次；总资产周转率分别为0.23次、0.23次和0.24次，均呈上升趋势。与同行业上市公司比较情况看，公司经营效率指标适中。

表9 2021年同行业公司经营效率对比情况

(单位：次)

企业简称	存货周转次数	流动资产周转次数	总资产周转次数
新城控股	0.51	0.42	0.31
招商蛇口	0.31	0.26	0.20
华润置地	0.40	0.36	0.24
公司	0.34	0.29	0.24

注：为了便于对比，上表公司相关数据来自 Wind

数据来源：Wind

5. 未来发展

2022年，公司将坚持稳健经营，持续提升整体经营水平与竞争力。

2022年，公司将重点围绕以下方向开展工作：

一是坚持稳健经营、保持健康的财务状况。公司将继续加强现金流管理，持续优化债务结构与融资成本。

二是实现开发业务的止跌企稳，充分发挥开发经营本部的统筹管理作用，提升整体经营水平。

三是经营服务业务持续提升经营效率和竞争力，争取更大的发展空间和更好的回报水平。

八、财务分析

1. 财务概况

公司提供的 2019—2021 年度审计报告经毕马威华振会计师事务所（特殊普通合伙）审计，上述事务所出具了标准无保留审计意见。公司 2022 年 1—6 月财务报表未经审计。公司主营业务一直是房地产开发与经营，未发生重大变化，财务数据可比性较强。

截至 2021 年底，公司合并资产总额 19386.38 亿元，所有者权益 3927.73 亿元（含少数股东权益 1568.20 亿元）；2021 年，公司实现营业总收入 4527.98 亿元，利润总额 522.23 亿元。

截至 2022 年 6 月底，公司合并资产总额 18792.02 亿元，所有者权益 3917.09 亿元（含少数股东权益 1574.74 亿元）；2022 年 1—6 月，公司实现营业总收入 2069.16 亿元，利润总额 243.59 亿元。

2. 资产质量

2019—2021年末，公司资产规模持续增长，资产构成符合房地产开发企业资产结构特征，以流动资产为主。公司货币资金充裕，资产受限程度很低，整体资产质量很好。

2019—2021 年末，公司资产规模持续增长，年均复合增长 5.86%。截至 2021 年底，公司合并资产总额较上年底增长 3.72%，主要系流动资产增加所致。公司资产以流动资产为主。

表 10 公司资产及负债主要构成情况

科目	2019 年末		2020 年末		2021 年末		2022 年 6 月末	
	金额（亿元）	占比（%）	金额（亿元）	占比（%）	金额（亿元）	占比（%）	金额（亿元）	占比（%）
流动资产	14389.89	83.18	15473.87	82.78	16002.68	82.55	15377.16	81.83
货币资金	1661.95	9.61	1952.31	10.44	1493.52	7.70	1410.73	7.51
其他应收款	2354.65	13.61	2494.99	13.35	2660.61	13.72	2656.96	14.14
存货	8970.19	51.85	10020.63	53.61	10756.17	55.48	10230.27	54.44
非流动资产	2909.40	16.82	3217.90	17.22	3383.70	17.45	3414.86	18.17
长期股权投资	1304.76	7.54	1418.95	7.59	1444.49	7.45	1415.78	7.53
投资性房地产	735.65	4.25	799.54	4.28	859.53	4.43	877.64	4.67
资产总额	17299.29	100.00	18691.77	100.00	19386.38	100.00	18792.02	100.00

流动负债	12726.10	87.20	13174.93	86.72	13114.46	84.84	12434.38	83.59
应付账款	2672.81	18.32	2956.85	19.46	3304.11	21.37	3106.90	20.89
其他应付款	2506.98	17.18	2127.58	14.00	1920.66	12.42	1968.91	13.24
一年内到期的非流动负债	806.46	5.53	604.62	3.98	479.32	3.10	608.74	4.09
合同负债	5770.47	39.54	6307.47	41.51	6368.59	41.20	5876.06	39.50
非流动负债	1867.40	12.80	2018.40	13.28	2344.19	15.16	2440.56	16.41
长期借款	1143.20	7.83	1320.37	8.69	1543.22	9.98	1676.02	11.27
应付债券	496.46	3.40	435.76	2.87	530.21	3.43	499.81	3.36
负债总额	14593.50	100.00	15193.33	100.00	15458.65	100.00	14874.94	100.00

注：资产类科目占比指单个资产科目占同期末资产总额的比重，负债类科目占比指单个负债科目占同期末负债总额的比重

资料来源：公司年报及半年报，联合资信整理

2019—2021 年末，公司货币资金波动下降，年均复合下降 5.20%。截至 2021 年底，公司货币资金较上年下降 23.50%，其中银行存款占比 99.46%，其他货币资金占比 0.53%。银行存款中含有受限使用资金为 86.44 亿元，占货币资金的 5.79%。截至 2021 年底，公司预售监管资金为 538.65 亿元，占货币资金的 36.07%。

公司其他应收款主要包括土地及其他保证金、合作方经营往来款和应收联营/合营企业款等。2019—2021 年末，公司其他应收款持续增长，年均复合增长 6.30%。截至 2021 年底，公司其他应收款较年初增长 6.64%。其中，按交易方归集的年末余额前五名其他应收款余额合计占比 9.75%，集中度一般。其他应收款累计计提坏账准备 19.84 亿元，计提比例 0.74%。公司其他应收款规模较大，对公司资金形成一定占用。

2019—2021 年末，公司存货持续增长，年均复合增长 9.50%，主要系项目获取及开发建设投入增加所致。截至 2021 年底，公司存货较年初增长 7.34%。其中已完工开发产品占 8.08%、在建开发产品占 77.01%、拟开发产品占 14.81%；公司按照市场价格状况和项目实际销售情况，对项目可变现净值进行测试后对部分项目计提了存货跌价准备，截至 2021 年底公司对廊坊朗润园、涿州新辰之光和合肥未来之光等项目累计计提跌价准备 61.80 亿元，占存货账面余额的 0.57%。

2019—2021 年末，公司长期股权投资持续增长，年均复合增长 5.22%，主要系公司加大对合营/联营企业的投资所致。截至 2021 年底，公司长期股权投资较上年增长 1.80%。其中对合营企业投资占比 45.14%，对联营企业投资占比 54.86%。

公司投资性房地产按成本计量。2019—2021 年末，公司投资性房地产持续增长，年均复合增长 8.09%。截至 2021 年底，公司投资性房地产较上年增长 7.50%。

截至 2021 年底，公司所有权或使用权受限制的资产合计 229.03 亿元（包括银行存款中含有的受限使用资金 86.44 亿元、用于借款抵押的存货 48.99 亿元、用于借款抵押的投资性房地产 88.67 亿元、用于借款抵押的固定资产 4.45 亿元和用于借款抵押的无形资产 0.48 亿元），占总资产的 1.18%。此外，截至 2021 年底，公司货币资金中含有预售监管资金 538.65 亿元。整体看，公司资产受限比例很低。

截至 2022 年 6 月底，公司合并资产总额 18792.02 亿元，较上年下降 3.07%。其中，流动资产占 81.83%，非流动资产占 18.17%。公司资产以流动资产为主，资产结构较上年变化不大。

3. 资本结构

（1）所有者权益

2019—2021 年末，公司所有者权益持续增长，权益结构中盈余公积、未分配利润和少数股东权益占比较大。

2019—2021 年末，公司所有者权益持续增长，年均复合增长 20.48%，主要系未分配利润和盈余公积增加所致。截至 2021 年底，公司所有者权益 3927.73 亿元，较上年底增长 12.27%。其中，归属于母公司所有者权益占比为 60.07%，少数股东权益占比为 39.93%，少数股东权益占比有所上升，主要系合作方投入增加所致。在所有者权益中，股本、资本公积、其他综合收益、盈余公积和未分配利润分别占 2.96%、5.24%、-0.04%、28.31%和 23.60%。所有者权益中盈余公积、未分配利润和少数股东权益占比较大。

截至 2022 年 6 月底，公司所有者权益 3917.09 亿元，较上年底下降 0.27%，较上年底变化不大。

(2) 负债

2019—2021 年末，受业务规模扩大影响，公司负债规模逐年增长；整体债务负担适中，债务期限结构分布相对均衡，信用借款占比高。

2019—2021 年末，公司负债规模持续增长，年均复合增长 2.92%。截至 2021 年底，公司负债总额较上年底增长 1.75%，公司负债以流动负债为主。

公司应付账款主要为应付及预提工程款和应付地价等。2019—2021 年末，公司应付账

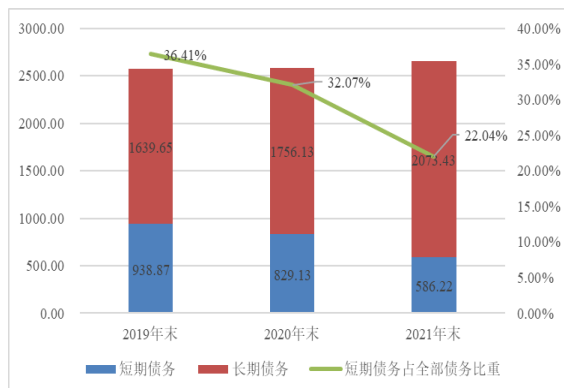
款持续增长，年均复合增长 11.18%。截至 2021 年底，公司应付账款较上年底增长 11.74%，主要系公司开发项目规模较大，应付及预提工程款增加所致。公司无账龄超过一年的重要应付账款。

公司其他应付款主要由应付股权款与合作公司往来及其他、应付合营/联营企业款和土地增值税清算准备金构成。2019—2021 年末，公司其他应付款持续下降，年均复合下降 12.47%。截至 2021 年底，公司其他应付款较上年底下降 9.73%。

公司合同负债主要涉及公司客户的房地产销售合同中收取的预收款。2019—2021 年末，公司合同负债持续增长，年均复合增长 5.05%。截至 2021 年底，公司合同负债较上年底增长 0.97%。

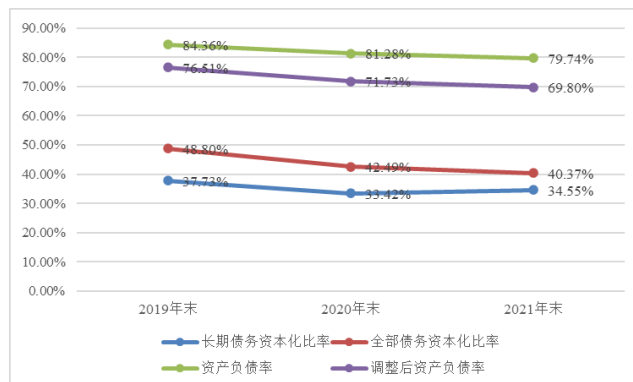
2019—2021 年末，公司长期借款持续增长，年均复合增长 16.19%。截至 2021 年底，公司长期借款较上年底增长 16.88%。其中，信用借款占 98.65%，质押借款占 0.54%，抵押借款占 0.81%。

图 3 2019—2021 年末公司债务结构（单位：亿元）



资料来源：公司财务报告，联合资信整理

图 4 2019—2021 年末公司债务杠杆水平



资料来源：公司财务报告，联合资信整理

有息债务方面，2019—2021 年末，公司全

部债务⁴持续小幅增长，年均复合增长 1.56%。

截至 2021 年底，公司全部债务 2659.65 亿元，较上年底增长 2.88%，债务结构以长期债务为主。从融资渠道来看，公司银行借款占 56.10%（融资成本区间为 Libor 按约定利率上浮 ~5.88%）、应付债券占 21.82%（融资成本区间为 1.90%~5.35%）、其他借款占 22.09%（融资成本区间为 2.99%~6.16%）；分境内境外来看，境内债务占 75.8%、境外债务占 24.2%。从债务指标看，2019—2021 年末，公司资产负债率和全部债务资本化比率持续下降，长期债务资本化比率波动下降。整体看，公司债务负担适中且债务期限分布相对均衡。

表 11 截至 2021 年底公司债务期限分布情况

期限	占比
1 年以内（含 1 年）	22.04%
1~2 年（含 2 年）	28.44%
2~3 年（含 3 年）	21.89%
3~5 年（含 5 年）	15.31%
5 年以上	12.32%
合计	100.00%

资料来源：公司提供

截至 2022 年 6 月底，公司负债总额 14874.94 亿元，较上年底下降 3.78%。其中，流动负债占 83.59%，非流动负债占 16.41%。公司以流动负债为主，负债结构较上年底变化不大。截至 2022 年 6 月底，公司有息债务 2802.27 亿元，较上年底增长 5.36%。债务结构方面，短期债务占 22.35%，长期债务占 77.65%，以长期债务为主。从债务指标来看，截至 2022 年 6 月底，公司资产负债率、全部债务资本化比率和长期债务资本化比率分别为 79.16%、41.70%和 35.71%，较上年底分别下降 0.58 个百分点、提高 1.33 个百分点和提高 1.16 个百分点。截至 2022 年 6 月底，公司调整后资产负债率⁵为 69.65%，较上年底下降 0.15 个百分点。

⁴全部债务包括短期借款、长期借款、其他流动负债中的短期融资券、应付债券、一年内到期的长期借款和应付债券，不含已计提的应付利息。

⁵ 调整后资产负债率=（负债总额-预收款项-合同负债）/（资产

4. 盈利能力

2019—2021 年，随着结转规模的扩大，公司营业收入持续增长，但 2021 年利润总额同比发生下滑；合联营公司产生的投资收益对利润形成一定补充，公司整体盈利能力很强。

2019—2021 年，公司营业收入变动情况详见经营分析部分。2019—2021 年，公司利润总额波动下降，年均复合下降 17.40%。2021 年，公司利润总额 522.23 亿元，同比下降 34.46%，主要系公司毛利率下滑、投资收益回落以及计提减值所致。

从期间费用看，2019—2021 年，公司费用总额波动增长，年均复合增长 2.23%。2021 年，公司费用总额为 280.77 亿元，同比增长 5.02%，主要系销售费用增加所致，在销售额下降同时销售费用有所上升，显示公司销售难度有所加大。

利润构成方面，2019—2021 年，公司投资收益波动增长，年均复合增长 15.20%，主要系权益法确认的长期股权投资收益波动增长所致。其中对联营企业和合营企业的投资收益 37.91 亿元、97.40 亿元和 48.89 亿元；投资收益占营业利润的比重分别为 6.51%、16.90%和 12.59%，投资收益为营业利润提供一定补充。2019—2021 年，公司资产减值损失分别为 16.49 亿元、19.81 亿元和 35.14 亿元，2021 年公司对部分项目和股权投资计提较大规模资产减值，对营业利润造成一定侵蚀。

盈利指标方面，2019—2021 年，公司营业利润率分别为 27.30%、22.75%和 17.17%，总资产收益率分别为 12.00%、11.02%和 6.80%，净资产收益率分别为 20.38%、16.95%和 9.69%，均持续下降。

表 12 2021 年同行业公司盈利情况对比（单位：%）

证券简称	毛利率	总资产报酬率	净资产收益率
新城控股	20.45	3.59	22.93
招商蛇口	25.47	3.10	9.88

总额-预收款项-合同负债）×100%

华润置地	26.97	6.64	4.31
公司	21.82	2.96	9.78

注：为了便于对比，上表公司相关数据来自 Wind，联合资信与 Wind 计算口径存在一定差异

数据来源：Wind

2022 年 1—6 月，公司实现营业总收入 2069.16 亿元，同比增长 23.82%；实现净利润 181.03 亿元，同比增长 11.93%；其中归属于母公司所有者的净利润 122.23 亿元。

5. 现金流

2019—2021 年，公司经营活动现金流持续净流入，但 2021 年净流入规模同比显著下降；2021 年，公司投资活动现金流净额由正转负；2019 年以来，公司筹资活动现金流持续净流出。

表 13 公司现金流量情况（单位：亿元）

项目	2019 年	2020 年	2021 年	2022 年 1—6 月
经营活动现金流入小计	4698.49	5083.62	4842.16	1837.56
经营活动现金流出小计	4241.62	4551.74	4801.03	1754.68
经营现金流量净额	456.87	531.88	41.13	82.88
投资活动现金流入小计	159.34	305.64	163.87	62.21
投资活动现金流出小计	445.60	247.67	426.67	110.74
投资活动现金流量净额	-286.27	57.97	-262.81	-48.53
筹资活动前现金流量净额	170.60	589.85	-221.68	34.36
筹资活动现金流入小计	1233.94	1539.36	1610.07	753.19
筹资活动现金流出小计	1567.32	1864.40	1841.11	820.57
筹资活动现金流量净额	-333.38	-325.04	-231.04	-67.38

资料来源：公司年报

从经营活动来看，2019—2021 年，公司经营活动现金流入波动增长，年均复合增长 1.52%；经营活动现金流出持续增长，年均复合增长 6.39%。综上，2019—2021 年，公司经营活动现金净额持续净流入，但 2021 年净流入规模同比下降较多。

从投资活动来看，2019—2021 年，公司投资活动现金流入波动增长，年均复合增长 1.41%；投资活动现金流出波动下降，年均复合下降 2.15%，其中 2021 年同比增长 72.27%

主要系取得子公司及其他营业单位支付的现金净额增多所致。综上，2019—2021 年，公司投资活动现金净额有所波动，2021 年公司对外投资款项有所增加，投资活动现金净额由净流入转为净流出。

2019—2021 年，公司筹资活动前活动产生的现金流量净额分别为 170.60 亿元、589.85 亿元和-221.68 亿元。

从筹资活动来看，2019—2021 年，公司筹资活动现金流入持续增长，年均复合增长 14.23%，公司筹资活动现金流入主要为取得借款收到的现金；筹资活动现金流出波动增长，年均复合增长 8.38%，公司筹资活动现金流出主要为偿还债务支付的现金。2019—2021 年，公司筹资活动现金流持续净流出。

2022 年 1—6 月，公司经营活动产生的现金流量净额 82.88 亿元；投资活动产生的现金流量净额-48.53 亿元；筹资活动产生的现金流量净额-67.38 亿元。

6. 偿债指标

公司短期偿债指标和长期偿债指标均表现很强，融资渠道畅通。考虑到公司作为国内龙头房地产开发企业之一，项目储备充裕，盈利能力很强，公司整体偿债能力极强。

从短期偿债指标看，2019—2021 年，公司流动资产对流动负债的保障程度以及现金类资产对短期债务的保障程度均表现良好。整体看，公司短期偿债指标表现很强。

从长期偿债指标看，2019—2021 年，公司 EBITDA 对利息以及 EBITDA 对全部债务的覆盖程度均表现良好。整体看，公司长期偿债指标表现很强。

表 14 公司偿债指标

项目	项目	2019 年	2020 年	2021 年	2022 年 1—6 月
短期偿债能力	流动比率（%）	113.07	117.45	122.02	123.67

	速动比率(%)	42.59	41.39	40.01	41.39
	经营现金流动负债比(%)	3.59	4.04	0.31	--
	现金类资产/短期债务(倍)	1.90	2.36	2.55	2.25
长期偿债能力	EBITDA(亿元)	911.14	944.33	670.35	--
	全部债务/EBITDA(倍)	2.83	2.74	3.97	--
	EBITDA 利息倍数(倍)	6.53	5.96	4.98	--

资料来源：联合资信根据公司财务报告整理

对外担保方面，截至2022年6月底，公司及控股子公司对联营公司及合营公司提供担保余额为134.72亿元，占净资产的比重为3.44%。

未决诉讼方面，截至2022年6月底，公司无重大诉讼、仲裁事项。

银行授信方面，截至2022年6月底，公司获得主要合作银行授信额度4709.91亿元，其中尚未使用的授信余额1817.21亿元，间接融资渠道通畅；公司作为A股和H股上市公司，融资渠道多元。

7. 母公司财务分析

公司母公司资产以其他应收款为主；负债以其他应付款、长期借款和一年内到期的非流动负债为主；所有者权益中盈余公积占比高；母公司收入规模不大，利润以投资收益为主。

截至2021年底，母公司资产总额5088.12亿元，较上年底增长5.69%，主要系非流动资产增加所致，资产结构以流动资产为主(占86.56%)。从构成看，母公司资产主要由货币资金(占9.89%)、其他应收款(占76.67%)和长期股权投资(占12.65%)构成。截至2021年底，母公司货币资金为502.96亿元。

截至2021年底，母公司负债总额3509.23亿元，较上年底增长5.04%，负债结构以流动负债为主(占61.79%)。从构成看，母公司负债主要由其他应付款(占46.76%)、一年内到期的非流动负债(占9.73%)、长期借款(占31.80%)和应付债券(占6.41%)构成。母公司2021年资产负债率为68.97%，较2020年下降0.43个百分点。

截至2021年底，母公司所有者权益为1578.89亿元，较上年底增长7.16%，主要系盈

余公积增加所致。在所有者权益中，股本为116.25亿元(占7.36%)、资本公积合计229.27亿元(占14.52%)、未分配利润合计121.50亿元(占7.70%)、盈余公积合计1111.87亿元(占70.42%)。

2021年，母公司营业收入为63.87亿元，利润总额为249.46亿元，主要来源为投资收益(224.32亿元)。

现金流方面，2021年，母公司经营活动现金流净额为-197.91亿元，投资活动现金流净额13.81亿元，筹资活动现金流净额-237.28亿元。

截至2022年6月底，母公司资产总额5442.28亿元，所有者权益1598.79亿元，负债总额3843.49亿元。2022年1—6月，母公司营业收入16.00亿元，利润总额145.59亿元，投资收益145.83亿元。2022年1—6月，母公司经营活动现金流净额、投资活动现金流净额和筹资活动现金流净额分别为-63.74亿元、4.02亿元和60.52亿元。

九、本期中期票据偿还能力分析

公司作为国内规模领先的房地产开发企业，在行业经验、市场品牌等方面具有极强竞争优势，能够通过持续经营达到较高的盈利水平，联合资信认为，公司对本期中期票据的偿还能力极强。

1. 本期中期票据对现有债务的影响

截至2022年6月底，公司全部债务2802.27亿元，本期中期票据发行金额为20亿元，对公司债务负担影响不大。以2022年6月底财务数据为基础，本期中期票据发行后，

在其他因素不变的情况下，公司的资产负债率、全部债务资本化比率和长期债务资本化比率分别由 79.16%、41.70%和 35.71%上升至 79.18%、41.88%和 35.92%。

2. 本期中期票据偿还能力分析

以 2021 年底财务数据为基础，考虑本期中期票据发行后公司经营活动现金流入量和 EBITDA 对长期债务的保障情况，公司对本期中期票据偿还能力极强。

表 15 本期中期票据偿还能力测算

项目	2021 年
发行后长期债务*（亿元）	2093.43
经营现金流入/发行后长期债务（倍）	2.31
发行后长期债务/EBITDA（倍）	3.12

注：发行后长期债务为将本期中期票据发行额度计入后测算的长期债务总额

资料来源：联合资信根据公司财务报告整理

十、结论

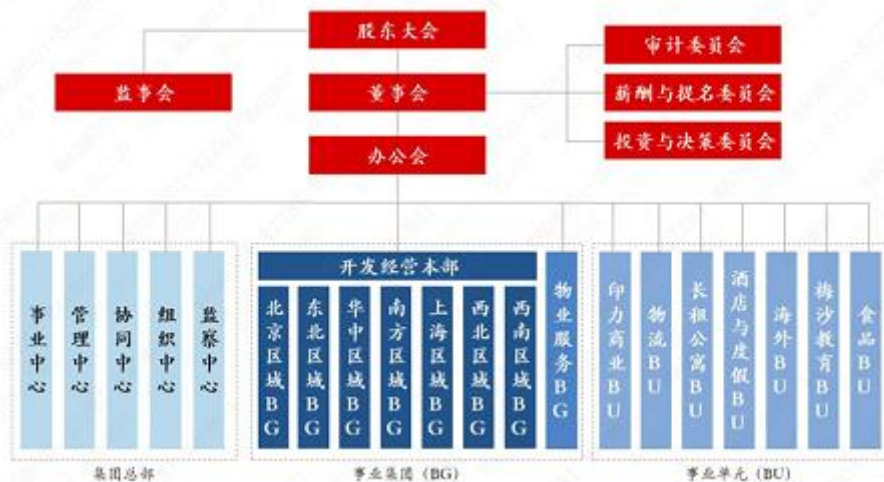
基于对公司经营风险、财务风险及债项条款等方面的综合分析评估，联合资信确定公司主体长期信用等级为AAA，本期中期票据信用等级为AAA，评级展望为稳定。

附件 1-1 截至 2022 年 6 月末万科企业股份有限公司前十大股东明细

序号	股东名称	持股数量（股）	占总股本比例（%）
1	深圳市地铁集团有限公司	3242810791	27.89
2	HKSCC NOMINEES LIMITED	1901043427	16.35
3	深圳盈嘉众实业合伙企业（有限合伙）	438703992	3.77
4	香港中央结算有限公司	418719173	3.60
5	中央汇金资产管理有限责任公司	185478200	1.60
6	新华人寿保险股份有限公司-分红-个人分红-018L-FH002 深	171778848	1.48
7	招商财富-招商银行-德赢 1 号专项资产管理计划	146255820	1.26
8	中国证券金融股份有限公司	132669394	1.14
9	深圳盈安财务顾问企业（有限合伙）	122230826	1.05
10	中国人寿保险股份有限公司-传统-普通保险产品-005L-CT001 深	83031047	0.71

资料来源：公司半年报

附件 1-2 截至 2022 年 6 月末万科企业股份有限公司组织架构图



资料来源：公司提供

附件 1-3 截至 2021 年末万科企业股份有限公司 主要城市公司、主要物业管理公司及其他主要经营子公司情况

序号	企业名称	注册地	币种	注册资本(千元)	表决权
1	深圳市万科发展有限公司	深圳	人民币	600000.00	100%
2	广州万科企业有限公司	广州	人民币	5000000.00	100%
3	上海万科企业有限公司	上海	人民币	10000000.00	100%
4	北京万科企业有限公司	北京	人民币	2000000.00	100%
5	佛山市万科置业有限公司	佛山	人民币	60000.00	100%
6	东莞市万科房地产有限公司	东莞	人民币	300000.00	100%
7	珠海万科发展有限公司	珠海	人民币	10000.00	100%
8	厦门市万科企业有限公司	厦门	人民币	1200000.00	100%
9	福州市万科发展有限公司	福州	人民币	20000.00	100%
10	海南万科企业管理有限公司	海南	人民币	10000.00	100%
11	南京万科企业有限公司	南京	人民币	150000.00	100%
12	苏州万科企业有限公司	苏州	人民币	100000.00	100%
13	宁波万科企业有限公司	宁波	人民币	150000.00	100%
14	合肥万科企业有限公司	合肥	人民币	200000.00	100%
15	唐山万科房地产开发有限公司	唐山	人民币	200000.00	100%
16	天津万科房地产有限公司	天津	人民币	390000.00	100%
17	沈阳万科企业有限公司	沈阳	人民币	100000.00	100%
18	大连万科置业有限公司	大连	人民币	30000.00	100%
19	长春万科房地产开发有限公司	长春	人民币	50000.00	100%
20	烟台万科企业有限公司	烟台	人民币	30000.00	100%
21	太原万科企业有限公司	太原	人民币	100000.00	100%
22	青岛万科房地产有限公司	青岛	人民币	20000.00	100%
23	万科(成都)企业有限公司	成都	人民币	500000.00	100%
24	武汉市万科房地产有限公司	武汉	人民币	150000.00	100%
25	万科(重庆)企业有限公司	重庆	人民币	100000.00	100%
26	西安万科企业有限公司	西安	人民币	20000.00	100%
27	贵阳万科房地产有限公司	贵阳	人民币	100000.00	100%
28	云南万科企业有限公司	昆明	人民币	20000.00	100%
29	万科(新疆)企业有限公司	乌鲁木齐	人民币	100000.00	100%
30	浙江浙南万科房地产有限公司	温州	人民币	1300000.00	100%
31	芜湖万科房地产有限公司	芜湖	人民币	60000.00	100%
32	扬州万科房地产有限公司	扬州	人民币	10000.00	100%
33	郑州万科企业有限公司	郑州	人民币	100000.00	100%
34	徐州万科企业有限公司	徐州	人民币	100000.00	100%
35	济南万科企业有限公司	济南	人民币	100000.00	100%
36	广西万科企业管理有限公司	南宁	人民币	10000.00	100%
37	常州万科企业有限公司	常州	人民币	20000.00	100%
38	兰州万科企业有限公司	兰州	人民币	100000.00	100%

39	石家庄万科房地产开发有限公司	石家庄	人民币	50000.00	100%
40	中山万科企业有限公司	中山	人民币	100000.00	100%
41	长沙市万科企业有限公司	长沙	人民币	19000.00	100%
42	浙江万科南都房地产有限公司	杭州	人民币	3650000.00	100%
43	无锡万科企业有限公司	无锡	人民币	20000.00	100%
44	南通万科企业有限公司	南通	人民币	50000.00	100%
45	江西万科益达置业投资有限公司	南昌	人民币	100000.00	50%
46	嘉兴万科房地产开发有限公司	嘉兴	人民币	100000.00	100%
47	盐城万科房地产开发有限公司	盐城	人民币	20000.00	100%
48	哈尔滨万科企业有限公司	哈尔滨	人民币	100000.00	100%
49	包头万科房地产有限公司	包头	人民币	10000.00	100%
50	江门万科企业有限公司	江门	人民币	100000.00	100%
51	惠州市万科企业有限公司	惠州	人民币	20000.00	100%
52	潍坊万科企业有限公司	潍坊	人民币	100000.00	100%
53	临沂万科企业有限公司	临沂	人民币	100000.00	100%
54	Vanke Overseas Investment Holding Company Limited	开曼群岛	港币	7500.00	75%
55	万物云空间科技服务股份有限公司	深圳	人民币	1050420.00	71.43%
56	深圳市万科物业服务有限公司	深圳	人民币	50000.00	71.43%
57	广州市万科物业服务有限公司	广州	人民币	5000.00	71.43%
58	东莞市万科物业服务有限公司	东莞	人民币	5000.00	71.43%
59	佛山市万科物业服务有限公司	佛山	人民币	5000.00	71.43%
60	南京万科物业管理有限公司	南京	人民币	12000.00	71.43%
61	上海万科物业服务有限公司	上海	人民币	12260.00	71.43%
62	北京万科物业服务有限公司	北京	人民币	50000.00	71.43%
63	天津万科物业服务有限公司	天津	人民币	10000.00	71.43%
64	沈阳万科物业服务有限公司	沈阳	人民币	10000.00	71.43%
65	成都万科物业服务有限公司	成都	人民币	100000.00	71.43%
66	武汉市万科物业服务有限公司	武汉	人民币	12000.00	71.43%
67	长春万科物业服务有限公司	长春	人民币	20000.00	71.43%
68	深圳市万睿智能科技有限公司	深圳	人民币	100000.00	71.43%
69	CWVS Holding Limited	开曼群岛	美元	1.00	60%
70	上海阳光智博生活服务集团有限公司	上海	人民币	212500.00	71.43%
71	福建伯恩物业集团有限公司	福州	人民币	62100.00	71.43%
72	万科地产 (香港) 有限公司	香港	港币	3154200.00	100%
73	万科置业 (香港) 有限公司	香港	美元	490000.00	100%
74	万科置业地产 (香港) 有限公司	香港	美元	90000.00	100%
75	东莞市万科建筑技术研究有限公司	东莞	人民币	20000.00	100%
76	Vanke Holdings USA LLC	美国	美元	972501.00	100%
77	吉林省松花湖国际度假区开发有限公司	吉林	人民币	1100000.00	100%
78	Lithium Real Estate (Jersey) Limited	英国	英镑	27420.00	100%
79	万科物流发展有限公司	上海	人民币	32910720.00	75%
80	珠海市泊寓公寓管理有限公司	珠海	人民币	5000.00	100%

资料来源：公司年报，联合资信整理

附件 2-1 主要财务数据及指标（合并口径）

项 目	2019 年	2020 年	2021 年	2022 年 1—6 月
财务数据				
现金类资产（亿元）	1779.59	1954.11	1494.01	1411.13
资产总额（亿元）	17299.29	18691.77	19386.38	18792.02
所有者权益（亿元）	2705.79	3498.44	3927.73	3917.09
短期债务（亿元）	938.87	829.13	586.22	626.44
长期债务（亿元）	1639.65	1756.13	2073.43	2175.83
全部债务（亿元）	2578.52	2585.26	2659.65	2802.27
营业总收入（亿元）	3678.94	4191.12	4527.98	2069.16
利润总额（亿元）	765.39	796.76	522.23	243.59
EBITDA（亿元）	911.14	944.33	670.35	--
经营性净现金流（亿元）	456.87	531.88	41.13	82.88
财务指标				
销售债权周转次数（次）	204.06	167.01	116.50	--
存货周转次数（次）	0.28	0.31	0.34	--
总资产周转次数（次）	0.23	0.23	0.24	--
现金收入比（%）	117.63	112.69	102.49	78.09
营业利润率（%）	27.30	22.75	17.17	16.42
总资本收益率（%）	12.00	11.02	6.80	--
净资产收益率（%）	20.38	16.95	9.69	--
长期债务资本化比率（%）	37.73	33.42	34.55	35.71
全部债务资本化比率（%）	48.80	42.49	40.37	41.70
资产负债率（%）	84.36	81.28	79.74	79.16
调整后资产负债率（%）	76.51	71.73	69.80	69.65
流动比率（%）	113.07	117.45	122.02	123.67
速动比率（%）	42.59	41.39	40.01	41.39
经营现金流动负债比（%）	3.59	4.04	0.31	--
现金短期债务比（倍）	1.90	2.36	2.55	2.25
EBITDA 利息倍数（倍）	6.53	5.96	4.98	--
全部债务/EBITDA（倍）	2.83	2.74	3.97	--

注：1. 本报告中部分合计数与各相加数之和在尾数上存在差异，系四舍五入造成，除特别说明外，均指人民币；2. 短期债务包括短期借款、其他流动负债中的短期融资券、一年内到期的长期借款和应付债券，不含已计提的应付利息；长期债务包括长期借款、应付债券；利息支出剔除租赁负债的利息支出

资料来源：公司年报及半年报，联合资信整理

附件 2-2 主要财务数据及指标（公司本部/母公司）

项目	2019 年	2020 年	2021 年	2022 年 1—6 月
财务数据				
现金类资产（亿元）	849.16	924.35	502.96	503.77
资产总额（亿元）	4477.24	4814.26	5088.12	5442.28
所有者权益（亿元）	1109.95	1473.34	1578.89	1598.79
短期债务（亿元）	851.41	698.01	439.73	482.92
长期债务（亿元）	870.51	1060.33	1341.05	1415.81
全部债务（亿元）	1721.93	1758.35	1780.78	1898.73
营业总收入（亿元）	40.97	70.71	63.87	16.00
利润总额（亿元）	360.51	409.85	249.46	145.59
EBITDA（亿元）	--	--	--	--
经营性净现金流（亿元）	-133.63	436.31	-197.91	-63.74
财务指标				
销售债权周转次数（次）	--	--	--	--
存货周转次数（次）	--	--	--	--
总资产周转次数（次）	0.01	0.02	0.01	--
现金收入比（%）	--	--	--	--
营业利润率（%）	95.00	95.67	98.58	96.86
总资本收益率（%）	--	--	--	--
净资产收益率（%）	32.48	27.82	15.80	--
长期债务资本化比率（%）	43.96	41.85	45.93	46.96
全部债务资本化比率（%）	60.81	54.41	53.00	54.29
资产负债率（%）	75.21	69.40	68.97	70.62
流动比率（%）	164.86	185.02	203.13	195.53
速动比率（%）	164.86	185.02	203.13	195.53
经营现金流动负债比（%）	-5.35	19.13	-9.13	--
现金短期债务比（倍）	1.00	1.32	1.14	1.04
EBITDA 利息倍数（倍）	--	--	--	--
全部债务/EBITDA（倍）	--	--	--	--

注：“--”表示指标不适用

资料来源：公司年报及半年报，联合资信搜集整理

附件 3 主要财务指标计算公式

指标名称	计算公式
增长指标	
资产总额年复合增长率	(1) 2 年数据: 增长率= (本期-上期) / 上期 ×100% (2) n 年数据: 增长率=[(本期/前 n 年) ^{1/(n-1)} - 1] ×100%
净资产年复合增长率	
营业总收入年复合增长率	
利润总额年复合增长率	
经营效率指标	
销售债权周转次数	营业总收入 / (平均应收账款净额+平均应收票据+平均应收款项融资)
存货周转次数	营业成本/平均存货净额
总资产周转次数	营业总收入/平均资产总额
现金收入比	销售商品、提供劳务收到的现金/营业总收入 ×100%
盈利指标	
总资本收益率	(净利润+费用化利息支出) / (所有者权益+长期债务+短期债务) ×100%
净资产收益率	净利润/所有者权益 ×100%
营业利润率	(营业总收入-营业成本-税金及附加) / 营业总收入 ×100%
债务结构指标	
资产负债率	负债总额/资产总计 ×100%
调整后资产负债率	(负债总额-预收款项-合同负债) / (资产总额-预收款项-合同负债) ×100%
全部债务资本化比率	全部债务 / (长期债务+短期债务+所有者权益) ×100%
长期债务资本化比率	长期债务 / (长期债务+所有者权益) ×100%
担保比率	担保余额/所有者权益 ×100%
长期偿债能力指标	
EBITDA 利息倍数	EBITDA/利息支出
全部债务/EBITDA	全部债务/EBITDA
短期偿债能力指标	
流动比率	流动资产合计/流动负债合计 ×100%
速动比率	(流动资产合计-存货) / 流动负债合计 ×100%
经营现金流动负债比	经营活动现金流量净额/流动负债合计 ×100%
现金短期债务比	现金类资产/短期债务

注: 现金类资产=货币资金+交易性金融资产+应收票据+应收款项融资中的应收票据

短期债务=短期借款+交易性金融负债+一年内到期的非流动负债+应付票据+其他短期债务

长期债务=长期借款+应付债券+租赁负债+其他长期债务

全部债务=短期债务+长期债务

EBITDA=利润总额+费用化利息支出+折旧+摊销

利息支出=资本化利息支出+费用化利息支出

附件 4-1 主体长期信用等级设置及含义

联合资信主体长期信用等级划分为三等九级，符号表示为：AAA、AA、A、BBB、BB、B、CCC、CC、C。除 AAA 级、CCC 级（含）以下等级外，每一个信用等级可用“+”“-”符号进行微调，表示略高或略低于本等级。

各信用等级符号代表了评级对象违约概率的高低和相对排序，信用等级由高到低反映了评级对象违约概率逐步增高，但不排除高信用等级评级对象违约的可能。

具体等级设置和含义如下表。

信用等级	含义
AAA	偿还债务的能力极强，基本不受不利经济环境的影响，违约概率极低
AA	偿还债务的能力很强，受不利经济环境的影响不大，违约概率很低
A	偿还债务能力较强，较易受不利经济环境的影响，违约概率较低
BBB	偿还债务能力一般，受不利经济环境影响较大，违约概率一般
BB	偿还债务能力较弱，受不利经济环境影响很大，违约概率较高
B	偿还债务的能力较大地依赖于良好的经济环境，违约概率很高
CCC	偿还债务的能力极度依赖于良好的经济环境，违约概率极高
CC	在破产或重组时可获得保护较小，基本不能保证偿还债务
C	不能偿还债务

附件 4-2 中长期债券信用等级设置及含义

联合资信中长期债券信用等级设置及含义同主体长期信用等级。

附件 4-3 评级展望设置及含义

评级展望是对信用等级未来一年左右变化方向和可能性的评价。评级展望通常分为正面、负面、稳定、发展中等四种。

评级展望	含义
正面	存在较多有利因素，未来信用等级调升的可能性较大
稳定	信用状况稳定，未来保持信用等级的可能性较大
负面	存在较多不利因素，未来信用等级调降的可能性较大
发展中	特殊事项的影响因素尚不能明确评估，未来信用等级可能调升、调降或维持

联合资信评估股份有限公司关于 万科企业股份有限公司 2022 年度第三期绿色中期票据的跟踪评级安排

根据相关监管法规和联合资信评估股份有限公司（以下简称“联合资信”）有关业务规范，联合资信将在本期债项信用评级有效期内持续进行跟踪评级，跟踪评级包括定期跟踪评级和不定期跟踪评级。

万科企业股份有限公司（以下简称“公司”）应按联合资信跟踪评级资料清单的要求及时提供相关资料。联合资信将按照有关监管政策要求和委托评级合同约定在本期债项评级有效期内完成跟踪评级工作。

贵公司或本期债项如发生重大变化，或发生可能对贵公司或本期债项信用评级产生较大影响的重大事项，贵公司应及时通知联合资信并提供有关资料。

联合资信将密切关注贵公司的经营管理状况、外部经营环境及本期债项相关信息，如发现有重大变化，或出现可能对贵公司或本期债项信用评级产生较大影响的事项时，联合资信将进行必要的调查，及时进行分析，据实确认或调整信用评级结果，出具跟踪评级报告，并按监管政策要求和委托评级合同约定报送及披露跟踪评级报告和结果。

如贵公司不能及时提供跟踪评级资料，或者出现监管规定、委托评级合同约定的其他情形，联合资信可以终止或撤销评级。