

信用评级公告

联合〔2021〕381号

联合资信评估股份有限公司通过对海尔集团（青岛）金融控股有限公司及其拟发行的 2021 年度第一期中期票据的信用状况进行综合分析和评估，确定海尔集团（青岛）金融控股有限公司主体长期信用等级为 AAA，海尔集团（青岛）金融控股有限公司 2021 年度第一期中期票据的信用等级为 AAA，评级展望为稳定。

特此公告

联合资信评估股份有限公司

二〇二一年七月十二日

海尔集团（青岛）金融控股有限公司

2021 年度第一期中期票据信用评级报告

评级结果：

主体长期信用等级：AAA

本期债项信用等级：AAA

评级展望：稳定

债项概况：

本期债项发行规模：5.00 亿元

本期债项期限：3 年

偿还方式：按年付息，到期一次还本

募集资金用途：归还公司及合并范围内下属子公司的有息债务

评级时间：2021 年 7 月 12 日

本次评级使用的评级方法、模型：

名称	版本
一般工商企业信用评级方法	V3.0.201907
一般工商企业主体信用评级模型 (打分表)	V3.0.201907

注：上述评级方法和评级模型均已在联合资信官网公开披露

本次评级模型打分表及结果：

评价内容	评价结果	aa ⁺	评级结果	AAA	
		风险因素	评价要素	评价结果	
经营风险	B	经营环境	宏观和区域风险	2	
			行业风险	3	
		自身竞争力	基础素质	2	
			企业管理	2	
			经营分析	2	
财务风险	F2	现金流	资产质量	2	
			盈利能力	1	
			现金流量	3	
		资本结构		2	
			偿债能力	2	
调整因素和理由		调整子级			
公司实际控制人海尔集团自身实力强，且对公司的支持力度较大		+1			

注：经营风险由低至高划分为 A、B、C、D、E、F 共 6 个等级，各级因子评价划分为 6 档，1 档最好，6 档最差；财务风险由低至高划分为 F1 - F7 共 7 个等级，各级因子评价划分为 7 档，1 档最好，7 档最差；财务指标为近三年加权平均值；通过矩阵分析模型得到指示评级结果

评级观点

联合资信评估股份有限公司（以下简称“联合资信”）对海尔集团（青岛）金融控股有限公司（简称“公司”或“海尔金控”）的评级，反映了公司作为海尔集团公司（简称“海尔集团”）旗下全资控股的综合性金融类控股平台企业，具备很强的股东背景和资本实力；公司在海尔集团的战略规划中扮演重要角色，成立以来取得快速发展，在金融领域广泛布局，形成了多元化的金融服务业务体系，综合业务实力强；公司资产规模较大，盈利情况良好。公司实际控制人海尔集团自身经营规模大、资本实力和盈利能力强，且对公司的发展从多方面给予较大支持，有利于公司各项业务的拓展。

联合资信也关注到，公司金融类主业易受经营环境变化影响，外部环境变化带来资产质量下行压力，债务增长较快等因素可能对公司经营稳定性带来的不利影响。

本期债项无担保，发行规模不大，且募集资金用于债务置换，发行后公司债务和杠杆指标将基本稳定，本期债项的偿还保障指标很好。

未来随着公司战略稳步推进、主业子公司的较好发展，公司整体竞争实力有望进一步增强。联合资信对公司的评级展望为稳定。

基于对公司主体信用以及本期债项偿还能力的综合评估，联合资信认为，公司主体违约风险极低，本期债项到期不能偿还的风险极低。

优势

- 综合竞争力强。**公司近年较好发展，在金融领域广泛布局，目前已形成以财务公司、融资租赁、小额贷款和金融保理为主的多元化金融业务架构，主要业务运营良好，公司整体经营实力和竞争优势强。
- 财务表现较好。**公司资产规模大，资本实力很强，盈利情况良好，融资渠道较为畅通，主要金融业务的资本充足性较好。
- 实际控制人背景强，能为公司提供较大支持。**公司实际控制人海尔集团是全球大型家电品牌制造商，经营规模大，资本实力和盈利能力强；公司作为海尔集团全资控股的金融类控股平台，可以在资金补充、流动性支持、业务资源、

分析师: 卢芮欣

张帆

邮箱: lianhe@lhratings.com

电话: 010-85679696

传真: 010-85679228

地址: 北京市朝阳区建国门外大街 2 号

中国人保财险大厦 17 层
(100022)

网址: www.lhratings.com

品牌建设、人员及管理等多方面获得股东的持续较大支持。

关注

- 主要业务经营易受经营环境变化影响。**公司主要金融业务板块均受宏观经济和产业环境、地区金融生态和监管政策等影响较大, 相关因素可能对公司经营带来不利影响; 近年宏观经济持续下行导致金融类业务资产质量承压, 需持续关注未来资产质量表现。
- 债务规模增长较快, 对外部资金依赖度高。**近年来公司债务规模较快增长, 利息负担加重, 对外部融资依赖度高, 需对偿债能力和流动性状况保持关注。
- 内部管理需持续加强。**公司控股子公司数量众多, 且业务涉及实业、金融等众多领域, 要求公司持续加强内控合规和风险管理, 公司执行海尔集团“人单合一”的管理模式有助于加强内部管理, 但管理效果有待进一步观察。

主要财务数据:

公司合并口径				
项目	2018年	2019年	2020年	2021年1-3月
资产总额(亿元)	1333.04	1513.28	1597.73	1535.41
所有者权益(亿元)	339.17	377.99	408.43	422.62
归属于母公司所有者权益(亿元)	146.90	173.94	200.78	211.72
全部债务(亿元)	194.71	438.47	412.49	420.68
短期债务(亿元)	102.05	217.17	236.16	232.20
营业总收入(亿元)	74.99	75.35	70.48	17.33
投资收益(亿元)	15.37	20.17	30.48	9.20
利润总额(亿元)	29.17	40.18	50.73	14.02
EBITDA(亿元)	56.22	77.17	87.84	/
筹资前净现金流(亿元)	-224.32	-158.88	36.39	-36.59
营业利润率(%)	38.22	51.88	70.91	80.16
净资产收益率(%)	7.52	9.36	9.88	2.83
资产负债率(%)	74.56	75.02	74.44	72.48
全部债务资本化比率(%)	36.47	53.70	50.25	49.88
流动比率(%)	69.09	59.13	57.18	59.19
全部债务/EBITDA(倍)	3.46	5.68	4.70	/
EBITDA 利息倍数(倍)	2.20	2.15	2.43	/
EBITDA/本期债项额度(倍)	11.24	15.43	17.57	/
公司本部(母公司)				
项目	2018年	2019年	2020年	2021年1-3月
资产总额(亿元)	396.60	511.83	502.27	514.85
所有者权益(亿元)	170.81	171.52	175.93	175.78
全部债务(亿元)	94.24	237.43	251.70	272.71
短期债务(亿元)	30.29	67.43	106.86	118.90
营业收入(亿元)	1.03	0.16	0.89	0.30
投资收益(亿元)	2.12	6.90	12.06	1.94
利润总额(亿元)	2.64	0.52	1.13	-0.58
净资产收益率(%)	1.69	0.91	0.89	-0.33
资产负债率(%)	56.93	66.49	64.97	65.86
全部债务资本化比率(%)	35.56	58.06	58.86	60.81
EBITDA/本期债项额度(倍)	1.38	2.61	3.23	/

注: 1. 本报告中部分合计数与各相加数之和存在微小差异, 系四舍五入造成; 2. 除特别说明外, 所有财务数据均为合并口径, 均指人民币; 3. 2021年1-3月财务数据未经审计, 总资产收益率、净资产收益率等相关指标未年化

资料来源: 公司财务报告, 联合资信整理

主体评级历史:

信用等级	评级展望	评级时间	项目小组	评级方法/模型	评级报告
AAA	稳定	2021.1.15	卢芮欣 张帆	一般工商企业信用评级方法 (V3.0.201907) 一般工商企业主体信用评级模型 (打分表) (V3.0.201907)	阅读全文
AAA	稳定	2018.7.16	张煜乾 余森	联合资信主体评级方法总论 (2013年)	阅读全文

注: 上述历史评级项目的评级报告通过报告链接可查阅; 2019年8月1日之前的评级方法和评级模型均无版本编号

声 明

一、本报告引用的资料主要由海尔集团（青岛）金融控股有限公司（以下简称“该公司”）提供，联合资信评估股份有限公司（以下简称“联合资信”）对这些资料的真实性、准确性和完整性不作任何保证。

二、除因本次评级事项联合资信与该公司构成委托关系外，联合资信、评级人员与该公司不存在任何影响评级行为独立、客观、公正的关联关系。

三、联合资信与评级人员履行了实地调查和诚信义务，有充分理由保证所出具的评级报告遵循了真实、客观、公正的原则，符合真实性、准确性、完整性要求。

四、本报告的评级结论是联合资信依据合理的内部信用评级标准和程序做出的独立判断，未因该公司和其他任何组织或个人的不当影响改变评级意见。

五、本报告用于相关决策参考，并非是某种决策的结论、建议。

六、本次信用评级结果仅适用于本次（期）债项，有效期为本次（期）债项的存续期；根据跟踪评级的结论，在有效期内信用等级有可能发生变化。

海尔集团（青岛）金融控股有限公司

2021 年度第一期中期票据信用评级报告

一、主体概况

海尔集团（青岛）金融控股有限公司（以下简称“公司”或“海尔金控”）成立于 2014 年 2 月，由海尔集团公司（以下简称“海尔集团”）投资设立，初始注册资本 0.50 亿元。2014 年 4 月，海尔集团以其持有的青岛海尔创业投资有限责任公司的 100% 股权作价 4.86 亿元向公司增资，公司注册资本变更为 5.36 亿元。2014 年 12 月，海尔集团将其持有的公司股权全部转让给海尔电器国际股份有限公司（以下简称“海尔电器”，已于 2020 年 12 月更名为海尔卡奥斯股份有限公司，更名后以下简称“海尔卡奥斯”），公司成为海尔电器的全资子公司。2016 年 11 月，海尔电器对公司以货币方式向公司增资 40.00 亿元，公司注册资本增至 45.36 亿元。2016 年 12 月，海尔电器以其持有的青岛海尔电子有限公司 100% 股权作价 12.01 亿元向公司增资，公司注册资本变更为 57.37 亿元。2018 年 7 月，海尔电器以货币方式向公司增资 60.00 亿元，公司注册资本增至 117.37 亿元。截至 2021 年 3 月末，公司注册资本和实收资本均为 117.37 亿元，由海尔卡奥斯全资持有，海尔集团为公司实际控制人（公司股权结构参见附件 1-1）。海尔集团的工商登记类型为股份制企业，根据 2002 年 6 月青岛市国有资产管理办公室出具的关于海尔集团公司企业性质的说明，海尔集团的企业性质为集体所有制企业；海尔集团财产为集体财产，由全体海尔人共同创造产生，由全体海尔人所有、使用、处置并享受相关权益；海尔集团建立职工代表大会制度，职工代表大会是最高权力机构，决定海尔集团的重大事项。

公司经营范围：对金融及金融服务业机构进行投资、资产管理、股权投资及股权投资基金

管理、投资策划与咨询服务、财务信息咨询、

金融信息数据处理服务、金融软件领域内的技术投资及技术咨询：人工智能系统、高端装备智能制造系统的技术开发、技术服务，物联网技术开发、咨询、服务；塑料制品、五金交电、包装制品、金属制品、化工产品（不含危险品）销售；普通机械产品开发；家用电器采购与销售。

公司主要作为控股平台性公司管控下属企业。截至 2020 年末，公司内设战略部、财务部、人力资源部、法务部、风控部、科技部和审计部等部门。公司纳入合并的一级子公司 36 家，各级子公司合计百余家；重要的子公司有海尔集团财务有限责任公司（简称“海尔财务公司”）、海尔融资租赁股份有限公司（简称“海尔租赁”）、重庆海尔云链科技有限公司（以下简称“海尔云链”）、重庆海尔小额贷款有限公司（简称“海尔小贷”）、海尔金融保理（重庆）有限公司（简称“海尔保理”）等。截至 2021 年 3 月末，公司合并口径共有员工 1681 人。

截至 2020 年末，公司资产总额 1597.73 亿元，负债总额 1189.30 亿元，所有者权益合计 408.43 亿元，其中归属于母公司所有者权益 200.78 亿元。2020 年，公司营业总收入 70.48 亿元，投资收益 30.48 亿元，利润总额 50.73 亿元。

截至 2021 年 3 月末，公司资产总额 1535.41 亿元，负债总额 1112.79 亿元，所有者权益合计 422.62 亿元，其中归属于母公司所有者权益 211.72 亿元。2021 年 1—3 月，公司营业总收入 17.33 亿元，投资收益 9.20 亿元，利润总额 14.02 亿元。

公司注册地址：山东省青岛市崂山区海尔高科技工业园；法定代表人：谭丽霞。

二、本期债项概况

公司拟在 50.00 亿元注册总额度内分期发行中期票据。本期债项（即首期）名称为“海尔集团（青岛）金融控股有限公司 2021 年度第一期中期票据”，拟发行规模 5.00 亿元，期限 3 年，票面利率为固定利率，采用单利按年计息，不计复利，逾期不另计息。本期债项在存续期内每年付息 1 次，到期一次还本，最后一期利息随本金的兑付一起支付。具体发行条款以公司与承销商共同确定并经主管部门审批通过的内容为准。

本期债项无担保。

本期债项募集资金扣除发行费用后，全部用于归还公司及合并范围内下属子公司的有息债务，以提高直接融资比例，优化负债结构，进一步降低综合融资成本，促进公司业务健康发展。

三、宏观经济和政策环境分析

1. 宏观政策环境和经济运行情况

2020 年，新冠肺炎疫情全球大流行，对各国经济和贸易造成严重冲击，全球经济陷入深度衰退。我国宏观政策加大逆周期调节力度对冲疫情负面影响，以“六稳”“六保”为中心，全力保证经济运行在合理区间。在此背景下，

2020 年我国经济逐季复苏，GDP 全年累计增长 2.30%（文中 GDP 增长均为实际增速，下同），成为全球主要经济体中唯一实现正增长的国家，GDP 首次突破百万亿大关，投资超越消费再次成为经济增长的主要驱动力。

2021 年一季度，我国经济运行持续恢复，宏观政策整体保持了连贯性，稳健的货币政策灵活精准、适度，把服务实体经济放到更加突出的位置；积极的财政政策提质增效，推动经济运行保持在合理区间。

经济修复有所放缓。2021 年一季度，我国国内生产总值现价为 24.93 万亿元，实际同比增长 18.30%，两年平均增长 5.00%¹，低于往年同期水平，主要是受到疫情反复、财政资金后置等短期影响拖累。分产业看，三大产业中**第二产业恢复最快，第三产业仍有较大恢复空间**。具体看，第二产业增加值两年平均增长 6.05%，已经接近疫情前正常水平（5%~6%），第二产业恢复情况良好，其中工业生产恢复良好，工业企业盈利改善明显；而一、三产业仍未回到疫情前水平。其中第一产业增加值两年平均增长 2.29%，增速略微低于疫情前正常水平；第三产业两年平均增长 4.68%，较 2019 年同期值低 2.52 个百分点，第三产业仍有恢复空间，主要是由于年初局部性疫情爆发拖累了服务业的修复进程。

表 1 中国主要经济数据

项目	2017 年	2018 年	2019 年	2020 年	2021 年一季度 (括号内为两年平均增)
GDP（万亿元）	83.20	91.93	98.65	101.60	24.93
GDP 增速（%）	6.95	6.75	6.00	2.30	18.30（5.00）
规模以上工业增加值增速（%）	6.60	6.20	5.70	2.80	24.50（6.80）
固定资产投资增速（%）	7.20	5.90	5.40	2.90	25.60（2.90）
社会消费品零售总额增速（%）	10.20	8.98	8.00	-3.90	33.90（4.20）
出口增速（%）	10.80	7.10	5.00	4.00	38.70
进口增速（%）	18.70	12.90	1.70	-0.70	19.30
CPI 增幅（%）	1.60	2.10	2.90	2.50	0.00
PPI 增幅（%）	6.30	3.50	-0.30	-1.80	2.10
城镇失业率（%）	3.90	4.90	5.20	5.20	5.30

¹ 为剔除基数效应影响，方便对经济实际运行情况进行分析判断，文中使用的两年平均增长率为以 2019 年同期为基期进行比较计算的几何平均增长率，下同。

城镇居民人均可支配收入增速 (%)	6.50	5.60	5.00	1.20	13.70 (4.50)
公共财政收入增速 (%)	7.40	6.20	3.80	-3.90	24.20
公共财政支出增速 (%)	7.70	8.70	8.10	2.80	6.20

注：1. GDP 总额按现价计算；2. 出口增速、进口增速均以人民币计价统计；3. GDP 增速、规模以上工业增加值增速、城镇居民人均可支配收入增速为实际增长率，固定资产投资增速、社会消费品零售总额增速为名义增长率；4. 城镇失业率统计中，2017 年为城镇登记失业率，2018 年开始为城镇调查失业率，指标值为期末数

资料来源：联合资信根据国家统计局和Wind数据整理

消费对 GDP 的拉动作用明显提升，成为拉动经济的主引擎；投资拉动垫底；净出口创 2007 年以来新高。从两年平均增长来看，2021 年一季度社会消费品增速为 4.20%，延续了上年逐季恢复的趋势，与疫情前水平的差距进一步缩小；消费超越投资重新成为拉动经济增长的主引擎，疫情以来对 GDP 增长的拉动作用首次转正，但仍低于疫情前正常水平。一季度固定资产投资完成额 9.60 万亿元，同比增长 25.60%，两年平均增长 2.90%，与疫情前正常水平差距较大，固定资产投资仍处在修复过程中；资本形成总额对 GDP 增长的拉动作用最弱，疫情以来主要靠投资拉动的经济增长模式有所改变。一季度外贸实现开门红，贸易顺差 7592.90 亿元，较上年同期扩大 690.60%，净出口对 GDP 增长的拉动作用延续上年逐季上升的趋势，达到 2007 年以来的最高水平。一季度三大需求对 GDP 增长的拉动情况反映出**经济内在增长动力较上年有所增强，经济结构进一步改善。**

居民消费价格指数运行平稳，生产者价格指数结构性上涨。2021 年一季度，全国居民消费价格指数（CPI）和扣除食品和能源价格后的核心 CPI 累计同比增速均为 0，较上年同期分别回落 4.9 和 1.30 个百分点，处于低位。2021 年一季度，全国工业生产者出厂价格指数（PPI）累计同比上涨 2.10%，呈现逐月走高的趋势。国际大宗商品价格上涨推高钢材、有色金属等相关行业出厂价格，带动 PPI 持续上行，加大了制造业的成本负担和经营压力。

社融存量增速下降。截至 2021 年一季度末，社融存量同比增速为 12.30%，较上年末下降 1 个百分点，信用扩张放缓；2021 年一季度新增社融 10.24 万亿元，虽同比少增 0.84 万亿元，但

却是仅次于上年一季度的历史同期次高值，反映出实体经济融资需求仍较为旺盛。从结构来看，信贷和未贴现银行承兑汇票是支撑一季度社融增长的主要因素，企业债券和政府债券融资则是一季度新增社融的拖累项。货币供应量方面，截至 2021 年一季度末，M2 余额 227.65 万亿元，同比增长 9.40%，较上年末增速(10.10%)有所下降。同期 M1 余额 61.61 万亿元，同比增长 7.10%，较上年末增速(8.60%)也有所下降，说明货币政策逆周期调节的力度趋于减弱。

一般公共预算收入累计增速转正，收支缺口较 2019 年同期有所收窄。2021 年一季度一般公共预算收入 5.71 万亿元，同比增长 24.20%，是 2020 年以来季度数据首次转正。其中税收收入 4.87 万亿元，占一般公共预算收入的 85.31%，同比增长 24.80%，同比增速较高主要受增值税、消费税恢复性增长带动，反映了企业经营以及居民消费的修复。一季度一般公共预算支出 5.87 万亿元，同比增长 6.20%，其中保民生、保就业是一季度的重点支出领域，债务付息创 2016 年以来同期最高增速。2021 年一季度一般公共预算收支缺口为 1588.00 亿元，缺口较 2020 年和 2019 年同期值有所收窄，可能与 2021 年一季度财政收入进度较快相关。2021 年一季度全国政府性基金收入 1.86 万亿元，同比增长 47.90%，主要是由于国有土地出让收入保持高速增长；政府性基金支出 1.73 万亿元，同比减少 12.20%，主要是由于地方政府专项债发行进度有所放缓。

就业压力有所缓解，但依然存在结构性矛盾，居民收入保持稳定增长。2021 年 1-3 月全国城镇调查失业率分别为 5.40%、5.50% 和 5.30%。其中 1-2 月受春节因素影响，加上年初局部性疫情的影响，失业率有所上升；而 3 月

随着疫情形势好转，企业复工复产进度加快，用工需求增加，就业压力有所缓解。2021年一季度，全国居民人均可支配收入9730.00元，扣除价格因素后两年平均实际增长4.50%，延续了上年一季度以来逐季走高的趋势，且与消费支出增速的差值进一步缩小，居民消费能力有所提高。

2. 宏观政策和经济前瞻

2021年4月30日政治局会议强调，要精准实施宏观政策，保持宏观政策连续性、稳定性、可持续性，不急转弯，把握好时度效，固本培元，稳定预期，保持经济运行在合理区间，使经济在恢复中达到更高水平均衡。积极的财政政策要落实落细，兜牢基层“三保”底线，发挥对优化经济结构的撬动作用。政策重点从“稳增长”转向“调结构”，减税降费政策将会向制度性减税政策、阶段性的减税降费政策有序退出、强化小微企业税收优惠、加大对制造业和科技创新支持力度等四大方面倾斜。

稳健的货币政策要保持流动性合理充裕，强化对实体经济、重点领域、薄弱环节的支持，保持货币供应量和社会融资规模增速同名义经济增速基本匹配，保持宏观杠杆率基本稳定。2021年3月22日全国主要银行信贷结构优化调整座谈上提到要在管控好风险的同时，因地制宜增加经济困难省份信贷投放，支持区域协调发展。

2021年一季度经济修复有所放缓，主要是由于局部性疫情对服务业拖累较大，而随着疫苗的推广，疫情对经济的影响减弱，服务业有望加快恢复。未来随着疫情逐渐稳定，居民消费支出将继续修复，消费有望持续温和复苏；随着欧美经济逐渐恢复，外需有望继续保持强势增长；固定资产投资修复过程仍将持续，投资结构有望优化：房地产投资虽然韧性较强，但未来更多的将受制于信用收紧与结构性政策，大概率呈

现下行趋势；基建投资则受制于资金来源以及逆周期调节必要性的下降，扩张空间有限，预计保持低速增长；而制造业投资目前表现较弱，但是生产端强劲，积极因素不断增加，随着企业利润不断修复，未来制造业投资增速有望加快。整体看，预计2021年我国经济将保持复苏态势，结构进一步优化。

四、行业分析

公司为控股平台型公司，目前主要业务涉及企业集团财务公司、融资租赁、小额贷款、保理等行业。

1. 企业集团财务公司行业

财务公司行业已具备一定规模，行业风险整体相对银行较低，综合能力不断提升。

企业集团财务公司是我国金融体系中极具中国特色的一类非银行金融机构，财务公司不吸收社会公众存款，业务范围严格限定在本企业集团内，也被称为企业集团的“内部银行”。为了满足企业集团在发展中出现的加强资金横向流动、提高内部资金利用效率的金融需求，中国人民银行于1987年批准设立了我国第一家企业集团财务公司。经过多年发展，根据中国财务公司协会的数据，截至2018年末，我国企业集团财务公司全行业法人机构数量253家，较2017年末增加6家。

2018—2020年末，财务公司全行业资产规模持续增长，资本实力稳步提升。行业利润保持增长，在宏观经济下行的情况下，财务公司盈利成为所属企业集团经营效益的重要来源之一，一定程度发挥了经济周期波动中集团利润的“稳压器”作用，但盈利能力指标也呈下滑趋势。行业资产质量有所波动，不良资产率持续抬升至2019年达到峰值，2020年有大幅回落，较商业银行的资产质量仍属良好水平；拨备覆盖率持续上升，资本充足率持续下行，但资本仍较为充足。

表2 财务公司行业主要指标(单位:亿元、%)

项目	金额			增速		
	2018年	2019年	2020年	2019年	2020年	三年复合
资产总额	61495.56	70167.40	78176.14	14.10	11.41	12.75
贷款(含贸易融资和贴现)	28409.29	33184.27	36822.66	16.81	10.96	13.85
净资产	8885.37	9925.56	10995.86	11.71	10.78	11.24
实收资本	5656.12	6127.35	6798.30	8.33	10.95	9.63
净利润	758.78	817.15	844.13	7.69	3.30	5.47
净资产收益率	9.07	8.63	8.07	--	--	--
不良资产率	0.46	0.65	0.43	--	--	--
拨备覆盖率	292.85	356.49	576.91	--	--	--
资本充足率	20.77	19.78	19.53	--	--	--

资料来源: 中国财务公司协会, 联合资信整理

近年来, 财务公司行业在做好传统金融服务的同时, 积极进行金融创新服务, 为集团提供资金集中管理、风险综合控制、产品销售融资、保险代理、财务顾问等综合金融服务, 部分财务公司开始向产业链金融、互联网金融、国际金融拓展, 财务公司的服务手段、服务能力不断增强。在宏观经济下行的形势下, 财务公司积极助力集团转型升级, 服务实体经济发展, 通过向成员单位提供各种金融服务, 一定程度缓解了成员单位特别是产业链上下游中小微企业“融资难、融资贵”问题。2018—2020年末, 全行业贷款(含贸易融资和贴现)持续较快增长。

财务公司面临来自内外部环境的双重挑战, 与其他金融机构既存在竞争压力又存在合作关系, 合作模式逐步深化, 而财务公司之间, 由于受企业集团经营范围的限制, 竞争关系不明显。

财务公司作为集团内部的金融机构, 一方面财务公司在企业集团内部开展业务, 能够得到集团的大力支持, 另一方面, 财务公司的业务与金融机构有着一定的相似性, 目前多数承担集团内部的存贷与资金结算任务, 这些业务范围与各大金融机构的业务具有同质化特点, 缺乏创新性和竞争力。随着金融市场逐步改革深化, 财务公司面临越来越激烈的竞争: 一是国内的利率市场化逐渐步入最后阶段, 大部分财务公司主要依靠利息差来获取利润, 受利率市场波动的影响较明显; 二是从企业内部运营上来看, 国内大部分集团的财务公司在资金管理和

提供服务方面存在一定问题, 部分财务公司利息净收入低于投资收益, 在当前金融监管趋严的背景下, 其收入水平容易受到资本市场波动的影响; 三是商业银行等替代性金融机构实力增强、竞争加剧, 将在一定程度上影响财务公司业务发展; 四是财务公司人力资源管理在整体专业性、绩效激励机制方面相对滞后, 人才竞争力略显不足; 五是由于财务公司隶属于企业集团, 资金多来源于总公司拨款及集团内成员单位的存款, 资金来源相对单一, 其运营在一定程度上受到制约, 且财务公司仅为集团内部成员提供服务, 各方面的发展与集团的发展密切相关, 随着经济步入“新常态”以及市场竞争的加剧, 面临的市场风险可能有所上升。

与此同时, 由于目前财务公司自身资源与服务能力有限, 不能完全满足成员单位的需求, 因此财务公司与其他金融机构在信贷、投资银行、信贷资产转让等方面存在较大的合作机会。目前, 行业中已有多家财务公司与其他财务公司签署了合作协议; 国内十大军工集团财务公司联合创新推出了“军工票”产品, 为成员单位提供票据鉴证、保贴、转贴现、再贴现等组合服务, 体现了行业在合作模式创新上有所突破。为提高资金运营效率, 更好地服务产业链中实体企业发展, 财务公司与商业银行、信托公司、券商、基金公司、保险公司、资管公司之间的业务合作也在探索与加深中。

财务公司由中国银保监会监管, 政策和监管鼓励财务公司规范、健康发展, 在企业集团

与监管部门的双重支持与管理下，未来行业存在较好的发展机遇。

为适应形势发展的需要，中国银监会分别于2004年7月27日和2007年1月两次修订了《企业集团财务公司管理办法》，将财务公司定位为“以加强企业集团资金集中管理和提高企业集团资金使用效率为目的，为企业集团成员单位提供财务管理服务的非银行金融机构”，大幅降低市场准入标准，明确允许财务公司设立分支机构；扩大了财务公司业务范围，对有价证券投资等一些风险相对较高、对公司经营管理能力要求较高的业务准入，需经银监会批准；出于审慎监管的考虑，新办法明确要求“申请设立财务公司，母公司董事会应当做出书面承诺，在财务公司出现支付困难的紧急情况时，按照解决支付困难的实际需要，增加相应资本金，并在财务公司章程中载明”；同时，新办法还根据多年监管实践，提出了相应的监管指标和监管规定，对防范金融风险将起到重要作用。

2014年，国务院国资委、中国银监会联合发布《关于进一步促进中央企业财务公司健康发展的指导意见》，为财务公司健康、稳健发展提供了稳定的政策环境。

2014年和2015年，中国人民银行对财务公司多次实施定向降准，鼓励其发挥好提高企业资金运用效率的作用。

2007年，中国银监会下发《企业集团财务公司风险评价和分类监管指引》，监管机构对财务公司进行定期风险分类评价并实施分类监管。后来，在银监会的指导和推动下，相关行业评价工作交由中国财务公司协会实施，中国财务公司协会于2014年正式启动行业评级工作，经过多次征求意见和修改完善，先后于2015—2017年连续三年更新发布《企业集团财务公司行业评级办法（试行）》并公布上一年度行业评级结果。中国银监会于2015年12月发布《企业集团财务公司监管评级与分类监管管理办法》（银监办发〔2015〕199号），将行业评级纳入监管评

级的重要参考依据，以顺应金融体制改革要求、提升监管质量、加强监管目标导向，原《企业集团财务公司风险评价和分类监管指引》同时废止。财务公司行业评级指标体系由资金集中管理能力、经营与服务能力、风险管理能力、盈利能力4个方面，17个指标组成，其中，资金集中管理能力指标分值设置最高，而盈利并不是最重要的考核因素；评级结果分为A、B、C三级，监管评级评级越高，可以开展的业务范围越广，如A类除了可以开展B级和C级财务公司全部业务外，还可以试点管理办法没有规定的创新业务，如延伸产业链金融业务、衍生产品交易、资产证券化、设立境外子公司等。从评级结果来看，大多数财务公司属于B级，这类企业处于快速发展期，而评级为A的财务公司家数和占比近年来均有大幅增加，一定程度上体现了新形势下监管政策对财务公司加快创新发展的积极关注和鼓励支持。

2. 融资租赁行业

近年来，融资租赁行业企业数量和业务规模增速显著放缓，并且2020年出现了负增长。

长期以来，我国有两类融资租赁公司：一类是由中国银行保险监督管理委员会（以下简称“银保监会”）批准成立的金融租赁公司，属于非银行金融机构；另一类是由商务部批准成立的租赁公司²，该类租赁公司主要是由非金融机构设立。近年来，融资租赁公司数量增速持续放缓，业务规模增速亦持续下降，并且2020年以来受新冠肺炎疫情影响，业务规模在2007年进入快速发展期以来出现了首次负增长（详见下图）。截至2020年末，我国融资租赁公司12156家，较年初增加26家，合同余额为65040亿元，较年初下降2.25%。

² 2018年5月，商务部已将制定融资租赁公司业务经营和监管规则职责划给中国银行保险监督管理委员会。

图 1 融资租赁公司业务发展情况



注：主坐标轴为企业数量和合同余额，次坐标轴为合同余额增速
 资料来源：Wind、公开资料，联合资信整理

银保监会已正式发布《融资租赁公司监督管理暂行办法》，对融资租赁公司的业务开展具有较强的引导和规范作用，大量空壳企业将被清退，部分融资租赁公司可能面临较大的转型压力。

银保监会于 2019 年 10 月发布了对商业保理企业的监管要求，2020 年 6 月 9 日，银保监会正式发布《融资租赁公司监督管理暂行办法》（以下简称“《暂行办法》”），体现出银保监会对于类金融企业的监管标准逐渐向银行靠拢。《暂行办法》中提出的监管要求堪称国内融资租赁行业发展史上最严。监管机构着力整顿行业秩序，不专注主业、没有正常营业的企业未来将面临清理；正常类企业的融资渠道和业务的集中度等均将受到监管的限制，并且《暂行办法》对融资租赁企业的内部控制和风险管理均有较高的要求，有助于企业监控自身的风险敞口，及时发现风险和控制风险。虽然严监管会使融资租赁企业经受一定的清理、业务转型等各方面的压力；但长远来看，行业秩序将得到规范，符合监管规则的企业将能够健康、可持续发展。

各地金融局陆续下发了相关的监管文件，上海市地方金融监督管理局于 2019 年 6 月和 2020 年 4 月先后发布了《关于规范企业名称及经营范围中相关表述的通知》和《上海市地方金融监督管理条例》，进一步规范了上海市融资租赁企业名称及相关企业监督管理办法；2021 年 2 月，上海市地方金融监督管理局发布《上海市融资租赁公司监督管理暂行办法（征求意见稿）》（以下简称“《上海市监督管理办法》”），就

融资租赁公司设立、变更、注销等事项，业务经营与风险管理、监督管理、法律责任等进行一系列规定。2020 年 4 月，北京市地方金融监督管理局下发了《北京市融资租赁公司监督管理指引（试行）》（以下简称“《北京市指引》”），在《暂行办法》的基础上，对融资租赁企业的股东做出了明确的要求以确保融资租赁企业的主要股东具有较强的经营实力和支持实力，并且尽可能避免同一股东下的同业竞争，另外还需要保持融资租赁企业股权的稳定性；除此之外，《北京市指引》中还明确一般风险损失准备原则上不低于风险资产余额的 1.5%。

2021 年宏观政策仍将保持连续性、稳定性、可持续性，并且要促进金融服务实体经济，做好风险防范和处置，宏观政策环境仍将相对稳定；但经济下行压力仍在，并且由于全球疫情的反复，实体经济仍然面临来自于疫情冲击的不确定性。融资租赁整体行业仍将保持缓慢发展，资产质量承压，盈利水平受到计提拨备的影响或将有所下滑，行业分化趋势将继续。

2020 年 12 月，中央经济工作会议召开。会议强调，2021 年是“十四五”规划的开局之年，是我国现代化建设进程中具有特殊重要性的一年。会议指出，2021 年宏观政策要保持连续性、稳定性、可持续性；要继续实施积极的财政政策和稳健的货币政策，保持对经济恢复的必要支持力度，政策操作上要更加精准有效，不急转弯，把握好政策时效；要防控金融风险，要服务于供给侧结构性改革这条主线，促进形成金融和实体经济、金融和房地产、金融体系内部的良性循环，做好重点领域风险防范和处置，坚决打击违法违规金融活动，加强薄弱环节监管制度建设。宏观政策环境仍将保持一定的稳定性。

2019 年 5 月，央行、银保监会对包商银行实施接管，引起了一定的市场恐慌，实体经济的风险传导至金融及类金融行业并且风险逐渐暴露；受 2020 年新冠肺炎疫情影响，中小企业面临了极大的生存压力，金融机构面临的信用风险攀升；另外，2020 年以来，部分国有企业陆续违约，市场反应强烈，整体融资环境将面临一

定的不确定性。由此可见，实体经济仍然具有较大的下行压力，并且实体经济的风险正在对金融机构产生负面影响，融资租赁行业在金融体系内的抗风险能力总体不如银行等金融机构，因此融资租赁企业的融资环境及资产质量将面临更大的挑战。另外，虽然2020年国内疫情防控成效显著，但全球疫情又见反复，并且国内疫情亦有反弹迹象，2021年国内实体经济仍然面临着来自于疫情冲击的可能性，融资租赁公司的资产质量亦将面临着较大的压力。

联合资信预计，2021年融资租赁行业总体仍将保持缓慢发展的趋势，甚至全行业业务规模出现小幅下降；实体经济压力尚存仍然会给融资租赁公司的资产质量带来较大的下行压力，融资租赁公司的盈利水平亦将受到计提拨备的影响；债券违约给融资环境带来一定的不利影响，可能会使融资租赁行业融资渠道和成本受到影响，并且带来更明显的分化形势。

3. 小额贷款行业

国内小额贷款行业初具规模，互联网金融小贷公司发展较为迅速，但2017年以来行业整体持续收缩，目前以控风险为主调。

小额贷款公司（以下简称“小贷公司”）作为一种新型金融组织，自成立以来以其放款方便快捷的优势获得迅猛发展，有效弥补了银行服务的不足，成为服务“三农”、小微企业和自然人的一支重要的民间金融新生力量。

2005年，国务院发布《国务院关于鼓励支持和引导个体私营等非公有制经济发展的若干意见》，并开始首批在四川、内蒙古和山西等省份开展小额贷款公司试点。2008年5月，中国银监会和中国人民银行联合颁布实施了《关于小额贷款公司试点的指导意见》，正式将试点拓展到全国。此后，小额贷款行业发展迅猛，机构数量、从业人数和贷款规模持续增长、屡创新高，从总量看，2010年—2013年是我国小额贷款行业高速增长时期，机构数量和贷款余额的年均复合增速分别达44.21%和60.67%。2014年以后，随着宏观经济增速放缓、金融脱媒加速、互

联网金融兴起以及小贷行业信贷风险持续暴露、自身融资困境等多种原因，小贷业务发展进入转型调整期，增长势头明显放缓，并随着一些小贷公司亏损、停业乃至注销牌照，行业逐渐进入负增长。2017年以来，随着监管整治互联网小贷的风险，小贷公司机构数量和从业人员持续减少，Wind数据显示，2020年末全国小贷公司共7118家，较上年末下降5.73%；行业贷款余额在2017年末达到历史峰值后逐年回落，2020年末贷款余额合计8887.54亿元，较上年末下降2.43%。截至2021年3月末，全国共有小额贷款公司6841家，较上年末下降3.89%，小贷公司机构退出潮仍在继续，机构数量较2015年末峰值时期已减少2069家；贷款余额8653.15亿元，较上年末下降2.64%。

从地区发展情况来看，2020年末，江苏省、辽宁省和广东省机构数量排名前三，分别为562家、467家和446家；小额贷款余额排名前三名省市分别为重庆市、江苏省和广东省，分别为1772.08亿元、761.83亿元和764.91亿元，重庆市小额贷款余额自2017年超过千亿元后，一直是唯一的小额贷款余额超过千亿元地区。

互联网作为新型金融服务渠道改善了传统金融服务信息交换方式、降低交易成本。近几年，互联网金融的崛起，可以实现供需双方的及时信息提供与互换，并完成动态信息交流与传递，短时间内形成大量可评估信息序列，从而高效地完成风险评估与定价并实现最终交易。借助互联网的信息交换力量，金融服务的信息不对称与交易成本被大大降低，随之各种互联网金融平台小贷公司繁衍出现。

资金来源方面，2008年《关于小额贷款公司试点的指导意见》（银监发〔2008〕23号）规定，国内小贷公司的法定资金来源为股东缴纳的资本金、捐赠资金，以及来自不超过两个银行业金融机构的融入资金，且融资比例不得超过资本净额的50%。限于“只贷不存”的规定和有限的自有资本，获得融资杠杆、扩大可用资金一直是小贷公司发展的迫切需求，也是服务“三农”和小微企业的客观需要。但因缺乏“金融机构”

身份和优异信用资质，有限的融资渠道和较高的融资成本成为制约小额贷款行业快速发展的主要因素之一。2017年以来，小贷公司权益乘数（贷款余额/实收资本）逐年下降至2020年末的1.08倍，杠杆经营程度较低，同时也从侧面反映出小贷公司从银行融资的困难。

2020年9月，《关于加强小额贷款公司监督管理的通知》（银保监办发〔2020〕86号）规定，小贷公司通过银行借款、股东借款等非标准化融资形式融入资金的余额不得超过其净资产的1倍，通过发行债券、资产证券化产品等标准化债权类资产形式融入资金的余额不得超过其净资产的4倍，地方金融监管部门可根据监管需要下调前述最高限额。小贷公司归属于地方金融监管部门管理，此前不同地区存在一定的标准差异，本次银保监会统一了小贷公司的对外融资限额，对于符合发行标准化债权类资产的小贷公司，允许其对外融资的金额达到其净资产的5倍。这对大部分地区而言是放松，在一定程度上可以缓解小贷公司的资金压力，但对部分地区是收紧。

2017年以来监管导向以控风险为主，监管政策的逐步完善有利于行业规范、健康发展。

目前，对行业起发展指导作用的仍是银监会和人民银行在2008年5月联合发布的《关于小额贷款公司试点的指导意见》（银监发〔2008〕23号），各地金融工作办公室依据此办法对本地小额贷款公司进行监管，但内容、政策优惠等并不统一。

2015年8月，国务院法制办公室就《非存款类放贷组织条例（征求意见稿）》公开征求意见。非存款类放贷组织是指经营放贷业务但不吸收公众存款的机构。小贷公司属此类机构。该条例公布后将成为小贷公司监管上位法。

2017年11月，互联网金融风险专项整治工作领导小组办公室下发了《关于立即暂停批设网络小额贷款公司的通知》，要求各地即日起禁止新批网络小贷公司，禁止新增批小贷公司跨省（区、市）开展业务，开启P2P网贷平台严监管。2017年12月，《小额贷款公司网络小额贷款业

务风险专项整治实施方案》印发，对网络小贷业务进行整顿，要求重新审查网络小额贷款经营资质，规范网络小额贷款经营行为，严厉打击和取缔非法经营网络小额贷款的机构。同月，央行、银监会《关于规范整顿“现金贷”业务的通知》对网络小额贷款进行规范管理和清理整顿。

2020年9月，中国银保监会办公厅发布了《关于加强小额贷款公司监督管理的通知》（以下简称“《通知》”）（银保监办发〔2020〕86号），这是小贷公司监管的最新依据。《通知》要求小贷公司坚守放贷主业，坚持小额分散原则，明确对同一借款人的贷款余额不得超过小贷公司净资产的10%（较2008年《关于小额贷款公司试点的指导意见》中，同一借款人的贷款余额不得超过小贷公司资本净额的5%，规定有所放宽），对同一借款人及其关联方的贷款余额不得超过小贷公司净资产的15%，地方金融监管部门可根据监管需要下调前述最高限额。同时，《通知》还统一了重要指标口径（如融资杠杆、借款上限），明确了小贷公司不得从贷款本金先行扣除利息、手续费、管理费、保证金等，要求严控贷款用途，遵循属地服务原则，引导清退“失联”或“空壳”公司等。

2020年11月，银保监会和人民银行就《网络小额贷款业务管理暂行办法（征求意见稿）》公开征求意见，办法要求网络小贷业务应当主要在注册地所属省级行政区域内开展，未经银保监会批准，不得跨省开展网络小贷业务。

4. 保理行业

企业应收账款存量大、增速快，信用风险不断加大，对应收账款融资的需求迫切，保理行业得以快速发展，但另一方面，全国经济增速放缓对保理业务发展形成一定压力。

我国保理业务按监管机构的不同，划分为银行保理和商业保理。银行保理更侧重于融资，银行在办理业务时仍然要严格考察卖方的资信情况，并需要有足够的抵押支持，还要占用其在银行的授信额度；所以，银行保理更适用于有足

够抵押和风险承受能力的大型企业，中小商贸企业通常达不到银行的标准。商业保理机构则更注重提供调查、管理、结算、融资、担保等一系列综合服务，更专注于某个行业或领域，提供更有针对性的服务，商业保理通常更看重应收账款质量、买家信誉、货物质量等，争取做到无抵押，以及坏账风险的完全转移。

国内保理的保理商、保理申请人、商务合同买方均为国内机构，有卖方保理和买方保理两种业务，可以为应收账款的卖方（债权人）和买方（债务人）提供贸易融资，目前以卖方保理为主。卖方保理一般有买断型和回购型保理两种，买断型保理的审查重点在于买方的付款能力及付款意愿，对卖方的审查主要是基础交易的履约能力；回购型保理的审查重点在于卖方的偿债能力，而将应收账款作为风险缓释。

我国保理行业已步入快速发展时期，根据国际保理商联合会（FCI）统计，2018年我国保理业务总量达到4115.73亿欧元，约占全球保理业务总量的14.87%，业务量占比世界第一。

保理行业是典型的逆经济周期行业，经济增速放缓，企业应收账款回收放慢会加大对保理服务等贸易融资工具的需求。随着国内外贸易中赊销结算的日渐盛行，一方面，收款账期的拖延趋势加剧了企业资金链压力，盘活应收账款的“造血”需求越加迫切。另一方面，全球经济复苏缓慢，普遍面临的企业经营困难现状也加大了收款风险，如何评判、管理买方信用，如何及时有效地催收欠款与规避收款风险，这为专业保理商创造了巨大的业务机会。

近年来，我国工业企业应收票据及应收账款规模呈上升趋势，应收票据及应收账款的增长与保理业务的快速发展呈同向性。根据国家统计局数据，截至2019年末，工业企业应收票据及应收账款17.40万亿元，较年初增长4.48%；截至2020年末，我国工业企业应收票据及应收账款16.41万亿元，较上年末下降5.68%，系十几年以来首次出现回落。

我国保理业务发展程度滞后，除了信用环境、监管法规尚需完备，也与保理机构的专业管理能力密切相关。

我国保理行业发展前景广阔，但能否把握保理业务的发展机会，更关键的要看保理业务处理能力。保理业务涉及信用管理、催收管理、账务管理等专业性较强的工作，需要富有经验的专业保理队伍进行服务。出于成本的考虑，目前大多数的中国保理商还没有专门的保理业务系统，保理业务的运作还停留在半手工状态。国内提供保理服务的银行往往没有独立的保理业务机构，普遍存在业务职能分散，专业性不足，难以为客户提供全流程、系统性、专业化的解决方案。

保理业务涉及到买方、卖方和保理商等基本当事人，业务的开展是基于当事人之间的信任关系，一旦信用出现问题保理业务就不能顺利开展，甚至会扰乱金融市场。但是目前我国没有建立起有效的社会征信体系，保理商能够获取的企业资信信息非常有限，这在实务操作中大大增加了保理商的风险，且保理商通过保险等转移风险的渠道也不通畅。在当前经济下行环境下，企业和银行的坏账规模快速增长，市场整体的信用风险加大。

虽然银行保理已经出台了管理办法，《商业保理企业管理办法（试行）》已经在征求意见，商务部和银监会也在寻求商业保理和银行保理的协作，但银行保理和商业保理两套监管体系之间尚未建立有效的联系。同时，国家层面融资、外汇、税收等配套政策尚未建立，对于保理业务纠纷，常常遇到有关应收账款转让和质押的有限顺序、转让通知方式、转让债权确认、转让登记等法律效力的问题，行业仲裁机制尚未建立，相应的法律条款需要完善。

五、基础素质分析

1. 产权状况

截至2021年3月末，公司注册资本和实收资本均为117.37亿元，由海尔卡奥斯全资持有，

海尔集团为公司实际控制人；公司股东未有将公司股权进行质押的情况。

2. 规模与竞争力

公司定位于打造物联网生态圈共享金融平台，凭借很强的资本实力和股东背景，近年来实现较好发展，业务覆盖诸多金融领域，具备很强的综合竞争实力。

公司系海尔集团旗下全资控股的综合性控股平台企业，具备很强的股东背景和资本实力。公司定位于物联网生态圈共享金融平台，依托海尔的品牌优势，拥有产业金融的先天优势和丰富的客户资源，自 2015 年底正式运营以来，海尔集团将旗下金融板块资源逐步整合到公司旗下，同时公司也相继设立了一些新的金融类子公司，公司主要作为控股平台性公司管控下属企业。随着子公司的兼并新设以及业务的持续发展，公司资产规模快速增长；截至 2020 年末，公司合并的一级子公司 36 家，各级子公司共百余家，公司合并资产总额 1597.73 亿元，净资产 408.43 亿元；2020 年实现营业总收入 70.48 亿元，净利润 38.87 亿元。公司资产规模较大，盈利情况较好，整体实力强。

主营业务方面，公司业务涉及诸多金融领域，从业务体量来看，目前主要以财务公司、融资租赁、小额贷款和金融保理四大板块为主，此外还有股权投资、金融资产交易等其他业务板块，其他业务目前对公司收入、利润贡献较小。财务公司业务的运营主体海尔财务公司是首批获准经营全部本外币业务经营范围的企业集团财务公司之一，主要为集团成员单位及集团产业链上下游客户提供各类金融服务，其收入和利润指标排名在全国财务公司中保持前列。融资租赁的主要运营主体海尔租赁业务发展较快，截至 2020 年末海尔租赁业务本金余额 147.93 亿元。小额贷款业务的运营主体是海尔云链下属子公司海尔小贷，海尔小贷是首批获准在全国范围内经营的互联网小额贷款公司之一，近年业务规模总体有所收缩，着力调整业务结构；此外，海尔云链还有保理和融资租赁业务，截至 2020 年末海尔云链小贷、保理和融资租赁业务

余额 66.16 亿元。金融保理的主要运营主体海尔保理业务稳步发展，截至 2020 年末保理余额 75.29 亿元。

3. 人员素质

公司管理人员普遍具有较丰富的金融业务管理经验，员工结构较合理，员工基本素质较高，能满足公司目前经营需要。

公司主要管理人员全部具有硕士及以上学历水平和较高的职业技能，从事金融、财务、投资、管理等行业时间较长，从业经验丰富，具有丰富的产业金融业务管理经验。

公司董事长谭丽霞女士，生于 1970 年；曾在海尔集团历任多个管理职位，自 2014 年 7 月起任公司董事长；同时，自 2016 年 2 月起任海尔集团执行副总裁，自 2012 年 4 月起任青岛银行股份有限公司（03866.HK、002948.SZ）非执行董事，自 2018 年 7 月起任青岛海尔生物医疗股份有限公司（688139.SH）董事长，自 2019 年 5 月起任盈康生命科技股份有限公司（300143.SZ）董事长，自 2020 年 2 月起任中国国际金融股份有限公司（03908.HK、601995.SH）非执行董事。

公司总经理李占国先生，生于 1969 年，硕士学历，高级会计师；曾在海尔集团、海尔财务公司等历任多项管理职务，公司成立后任公司总经理；同时，目前还兼任海尔消费金融有限公司董事长，海尔财务公司董事。

截至 2021 年 3 月末，公司合并口径员工总数为 1681 人；学历构成方面，拥有硕士及以上学历占 27.01%，本科学历占 70.14%，专科及以下学历占 2.86%；年龄构成方面，30 岁（含）以下占 47.83%，30 至 40 岁（含）占 47.23%，40 岁以上占 4.94%。公司员工较年轻、普遍具有较高学历，员工结构较合理。

4. 股东支持

公司股东实力很强，能够在资金、人才和资源等方面给予公司较大支持。

截至 2021 年 3 月末，公司的股东是海尔卡奥斯，实际控制人为海尔集团。海尔集团创立于

1984 年, 欧睿国际调查数据显示海尔在 2009—2020 年连续 12 年位列全球大型家用电器品牌零售量第一, 目前海尔集团已从传统家电产品制造企业转型为面向全社会孵化创客的平台, 并致力于转型为物联网生态型企业, 打造共创共赢生态圈, 成为物联网时代的引领者。截至 2020 年底, 海尔集团拥有海尔智家(600690.SH、690D.DF、6690.HK)、海尔生物(688139.SH)、盈康生命(300143.SZ)共 3 家上市公司³, 其中海尔智家是《财富》世界 500 强企业和上海、香港、法兰克福三地上市企业; 海尔集团成功孵化了 5 家独角兽企业和 37 家瞪羚企业, 在全球设立了 10+N 开放式创新体系、25 个工业园、122 个制造中心和 14 万个销售网络, 业务遍及全球 160 个国家和地区⁴。截至 2020 年末, 海尔集团合并资产总额 3527.59 亿元、净资产 971.33 亿元; 2020 年营业总收入 2302.72 亿元、利润总额 152.63 亿元。

公司作为海尔集团为整合旗下金融板块而设立的主体平台, 在海尔集团的战略规划中扮演重要角色。海尔集团对公司的支持主要体现在资金、人才、海尔的品牌影响力以及资源的隐性优势等方面。资金支持方面, 公司成立以来海尔集团数次向公司增资, 公司注册资本从成立时的 0.50 亿元增至目前的 117.37 亿元, 在公司资金调配、旗下子公司增资等方面也多有支持。人员方面, 海尔集团向公司提供战略指导, 公司管理团队多为海尔集团的核心人员兼任或由海尔集团派驻, 为公司的战略发展和业务开展提供了人员保证。

5. 企业信用记录

公司过往债务履约情况良好。

根据公司提供的中国人民银行《企业信用报告》, 截至 2021 年 5 月 13 日查询日, 公司无未结清和已结清的不良信贷信息记录。

根据公司过往在公开市场发行债务融资工具的本息偿付记录, 公司无逾期或违约记录。

³ 海尔集团旗下原有 4 家上市公司, 其中海尔电器(1169.HK)已于 2020 年 12 月 23 日因被海尔智家私有化退市, 同时海尔智家(6690.HK)在香港上市。

截至 2021 年 6 月末, 公司未被列入全国失信被执行人名单。

六、管理分析

1. 法人治理结构

公司建立了基本的法人治理结构, 能够适应公司的经营管理基本需要; 但随着业务发展和子公司数量增加, 公司治理架构体系仍需进一步完善。

公司是海尔卡奥斯的全资子公司, 公司独立经营, 公司的管理团队对公司日常运营拥有实际管理权, 负责协调各金融产业板块共同运作发展。海尔卡奥斯和海尔集团主要通过战略管理、核心管理人员监督、业绩考评等方式对公司进行监督, 并在资本金补充及风险防范等方面对公司提供相应支持。

公司按照《公司法》及有关法律、法规的规定, 制定公司章程, 并建立了股东、董事会、监事和高级管理层组成的法人治理架构。

股东是公司的最高权力人, 公司不设股东会, 唯一股东海尔卡奥斯依《公司法》及《公司章程》等规定行使对重大事项的决策权。

董事会是公司的经营决策机构, 由 6 名董事组成, 董事均由股东委派, 设董事长 1 名, 由股东委派产生, 董事长任法定代表人。董事会对股东负责, 依公司章程行使各项职权。

公司不设监事会, 设监事 1 名, 由股东委派, 负责对公司财务情况, 董事及高管履职等进行监督。

公司高级管理层目前为总经理 1 名, 由董事会聘任或解聘, 对董事会负责, 并在董事会授权范围内行使职权。

2. 管理水平

公司机构设置较为清晰, 目前已搭建起整体的内控体系, 内部管理制度较为健全, 能够满足目前的经营需要; 但下属公司众多, 对公司的内在管理体系、内控合规水平以及人才配

⁴ 数据来自海尔集团官网, 数据截至 2020 年 12 月底。

备等提出了更高要求；同时，存在一定对关联方担保情形，需对相关风险予以关注。

公司主要作为控股平台性公司管控下属企业，公司本部组织架构包括专业委员会及常设部门。专业委员会包括董事会下设的战略委员会、投资委员会、审计及风控委员会、科技委员会和薪酬委员会共 5 个专业委员会；常设机构包括战略部、财务部、人力资源部、法务部、风控部、科技部、审计部等部门（组织架构参见附件 1-2）。公司各部门和委员会职责划分明确，内部组织机构设置较合理，能够满足公司当前业务管理的需要。

公司重视内部控制体系建设和对各板块子公司的管理。公司成立后快速整合了海尔集团旗下的部分金融类企业，目前如财务公司、租赁、小贷、保理等主要下属金融类企业各自有自身的内控体系，公司结合本部的管理架构、业务范围、下属企业业务特点等，逐步建立了一套较为完备的、符合公司业务需要的、金控平台整体的内部管理控制体系，内部管理制度基本健全。目前，公司内控管理体系组织架构主要包括公司董事会及其专业委员会、经理层、各职能部门和各下属子公司等。

公司对下属公司的管控主要通过战略管理、核心管理人员管理及“人单酬”管理、预算管理、事中监控和业绩考评等方式进行。下属公司的董事、财务负责人等核心人员由公司委派或聘任，公司的管理承接海尔集团首创的物联网时代“人单合一”模式⁵，颠覆传统职务等级，推行以“单的价值”为索引的“人单酬”体系的价值导向，为员工搭建以“单的价值”为导向的机会公平、结果公平的创业平台，具体表现为开放式组织按单聚散、按单的价值预酬及兑现、按单的价值发展，引导员工聚焦用户需求及用户体验，举高单、聚高人、享高酬，实现高单自生成、人单自推动、单酬自推动、利益攸关方共赢共享。公司及下属企业实行全面预算管理，通过战略

预算、业务预算、资本预算、筹资预算和财务预算等，事前进行详细的预赢管理。公司财务部对下属公司进行相应的财务和运营管理并适时提供指导，主要通过资产负债、收入、成本、权益等进行财务管理，通过定期业务报表等来监控下属公司运营情况，重在对广义财务风险进行管理。在业务审批方面，下属公司的年度经营计划经公司审批通过后，计划内的运营决策等由下属公司自己的业务审批流程决定，超出计划的和重大的业务需提交公司相关专业委员会决议；同时，为规避各金融类子公司在客户交叉营销中产生过度授信的风险，公司制定了相关工作指引，在公司整体层面把控对同一客户的授信情况。在资金管理和融资方面，各下属企业严格按照海尔集团资金管理规定进行资金归集，统一由海尔财务公司负责归集和资金调剂，公司鼓励下属企业在市场上独立融资，同等条件下优先使用财务公司的内部融资。审计监督方面，公司根据企业经营、监管的需要，将对下属公司进行定期审计和不定期审计。在业绩管理方面，公司具有较为完备的对员工的考核、对管理层的考核和对各个业务下属子公司的业绩考核制度。

对外担保方面，根据公司《对外担保管理制度》，公司对外担保实行统一管理原则，公司及子公司对外提供担保时，原则上应当要求对方提供反担保，重大金额对外担保须经股东批准。

关联交易管理方面，根据公司《关联交易管理制度》，金额在 0.50 亿元以上，且占公司最近一期经审计净资产 0.50%以上的关联交易，由公司董事会审议及批准；金额在 1.00 亿元以上，且占公司最近一期经审计净资产 1.00%以上的关联交易，须提交股东审议。公司关联交易主要涉及财务公司存贷款业务和各类关联方往来款，2020 年末，公司其他应收款和其他非流动资产余额合计 199.21 亿元，其他应付款和其他非流动负债余额合计 182.48 亿元，金额较大，主要

⁵ 根据海尔模式研究院的介绍：“人”指员工，进一步延伸，首先，“人”是开放的，不局限于企业内部，任何人都可以凭借有竞争力的预案竞争上岗；其次，员工不再是被动执行者，而是拥有“三权”（现场决策权、用人权和分配权）的创业者和动态合伙人。“单”，指用户价值，进一步延伸，首先，“单”是抢来

的，而不是上级分配的；其次，“单”是引领的，并动态优化的，而不是狭义的订单，更不是封闭固化的。“合一”指员工的价值实现与所创造的用户价值合一，每个员工都应直接面对用户，创造用户价值，并在为用户创造价值中实现自己的价值分享。

系和海尔集团等关联方之间资金拆借形成的往来款；另有公司对关联方单位提供的担保金额41.15亿元，关联方对公司提供的担保金额118.55亿元。

七、经营分析

1. 经营概况

公司依托于海尔集团产业链进行金融业务布局，拥有多项金融业务资质，目前已形成以财务公司、融资租赁、小额贷款和金融保理为主的多元化金融业务架构，2018年以来实现较好发展；但公司投资收益对利润的贡献大，需关注未来投资收益波动对利润的影响。

公司作为控股平台型企业，本部主要承担管理下属企业和融资的职能，主要业务由下属企业实际经营。公司依托于海尔集团产业链，围绕产业金融进行布局，已形成多元化的金融业务架构，目前以财务公司、融资租赁、小额贷款和金融保理业务为主，此外还涉及股权投资、金融资产交易服务、互联网金融、跨境金融服务等众多领域，因这些业务规模较小，对公司整体经营影响力相对较小，统一纳入其他板块进行管

理和核算。

2018—2020年，公司营业总收入先稳定后下降，其中，2019年基本持平，系财务公司收入减少，叠加租赁、小贷、保理等类金融业务收入增加综合所致；2020年同比下降6.47%，主要系小额贷款收入减少较多所致。从收入构成来看，2018—2020年，公司金融主业地位突出，4个主营金融业务收入合计占比均在80%左右，其中以财务公司占主要地位，收入占比保持在30%以上，为第一大收入来源；类金融板块的3个业务也是公司重要的收入来源，融资租赁收入占比逐年上升至2020年的18.34%，小额贷款收入占比有所波动，约在20%左右，金融保理收入占比逐年上升至2020年的10.55%。公司的其他收入有所波动，2019年同比下降主要系2019年3月剥离了青岛海尔生物医疗股份有限公司，导致生物医疗收入减少所致，2020年同比增长主要系子公司重庆众链能源科技有限公司的清洁能源物联网服务收入同比增加所致；2020年其他收入主要是清洁能源物联网服务收入和控股的医院运营产生的收入，以及股权投资业务的管理费收入。

表3 公司营业总收入构成、投资收益和利润实现情况（单位：亿元、%）

项目	金额				占比				同比增速			
	2018年	2019年	2020年	2021年1—3月	2018年	2019年	2020年	2021年1—3月	2019年	2020年	2021年	三年复合
财务公司	26.97	24.26	23.23	6.28	35.97	32.19	32.96	36.21	-10.07	-4.23	/	-7.20
融资租赁	10.56	12.71	12.93	3.07	14.09	16.86	18.34	17.72	20.28	1.72	/	10.61
小额贷款	16.04	18.05	12.77	4.11	21.39	23.96	18.12	23.69	12.52	-29.27	/	-10.79
金融保理	6.03	7.07	7.43	1.64	8.04	9.39	10.55	9.49	17.36	5.12	/	11.07
其他	15.39	13.27	14.12	2.23	20.52	17.60	20.03	12.89	-13.78	6.44	/	-4.20
营业总收入	74.99	75.35	70.48	17.33	100.00	100.00	100.00	100.00	0.48	-6.47	6.68	-3.06
投资收益	15.37	20.17	30.48	9.20	--	--	--	--	31.22	51.11	161.69	40.81
利润总额	29.17	40.18	50.73	14.02	--	--	--	--	37.76	26.27	73.77	31.89

注：财务公司指海尔财务公司的收入，融资租赁指海尔租赁的收入，小额贷款指海尔小贷的收入，金融保理指海尔保理的收入；本表数据系公司合并口径分版块收入构成，和各主要子公司自身财务报告的收入口径有一定差异

资料来源：公司提供，联合资信整理

除营业总收入外，投资收益对公司利润的贡献很高，2018—2020年，投资收益占营业利润的比重分别为53.63%、51.60%和61.00%。2018—2020年，公司投资收益逐年快速增长，其中2019年同比增长主要系权益法核算的长期

股权投资收益、金融工具的处置收益增加较多所致，2020年同比增长主要系其他投资收益（主要是权益法转为公允价值变动取得的收益）、金融工具的处置收益增加所致。

2018—2020 年，在投资收益较好增长的带动下，公司实现的利润总额稳步增长。

2021年1—3月，公司营业总收入、投资收益和利润总额同比均有所增长。

公司财务公司业务的运营主体是控股二级子公司海尔财务公司，融资租赁业务的运营主体主要是控股一级子公司海尔租赁，小额贷款业务的运营主体是控股一级子公司海尔云链下属的全资子公司海尔小贷，金融保理业务的运营主体主要是全资一级子公司海尔保理。

表 4 公司的重要子公司及其 2020 年末/2020 年主要财务数据 (单位: 亿元)

名称	海尔财务公司	海尔租赁	海尔云链	海尔保理
成立时间	2002 年 6 月	2013 年 12 月	2006 年 4 月	2015 年 5 月
主营业务	财务公司	融资租赁	制造、投资管理	金融保理
总资产	756.57	147.37	81.72	105.25
净资产	155.39	34.93	31.28	16.57
营业收入	22.26	12.93	12.77	7.43
净利润	15.51	3.27	3.57	2.51

资料来源：公司提供，联合资信整理

2. 海尔财务公司

在海尔集团的支持下，海尔财务公司的内部银行职能得到较好发挥，2018年以来信贷资产质量保持良好，资本充足性好；同时，作为企业集团财务公司，海尔财务公司的业务发展受海尔集团战略影响较大，海尔集团的整体经营情况对海尔财务公司的信贷质量形成直接影响。

控股二级子公司海尔财务公司成立于 2002 年 6 月，是由海尔集团及其下属 3 家成员企业出资设立的企业集团财务公司，属于非银行金融机构，初始注册资本 5.00 亿元，2016 年 12 月经同一控制下企业合并而成为公司的子公司。近年来，经过多次以未分配利润转增资本及投资者增资，截至 2021 年 3 月末注册资本和实收

资本均为 70.00 亿元，其中，公司的全资子公司青岛海尔电子有限公司出资比例 53.00%。海尔财务公司主要经营海尔集团成员单位及批准范围内的吸收存款和发放贷款，以及自营投资等业务，此外还有资金结算、资金同业业务等，是海尔集团内部筹资、结算的管理中心。

从整体规模来看，2018—2019 年末，海尔财务公司的资产和负债基本稳定，2020 年末整个资产负债表扩表，主要系 2020 年末海尔集团产业加快资金流转，及时收回现金流，导致存款增加所致；2021 年 3 月末又缩表，主要系 2021 年以来，新冠疫情得到有效控制，海尔集团产业加大生产投入，导致存款减少所致。2018 年以来，随着利润滚存，所有者权益持续增长。

表 5 海尔财务公司规模指标 (单位: 亿元、%)

项目	金额				占比				较上年末增速			
	2018 年末	2019 年末	2020 年末	2021 年 3 月末	2018 年末	2019 年末	2020 年末	2021 年	2019 年末	2020 年末	2021 年	三年复合
资产总额	662.97	674.76	756.57	674.75	100.00	100.00	100.00	100.00	1.78	12.12	-10.82	6.83
其中：现金及同业资产	165.96	168.45	199.79	111.07	25.03	24.96	26.41	16.46	1.50	18.61	-44.41	9.72
贷款和垫款净额	425.00	446.24	427.73	420.88	64.11	66.13	56.53	62.38	5.00	-4.15	-1.60	0.32
投资资产	61.40	52.42	120.44	127.87	9.26	7.77	15.92	18.95	-14.63	129.76	6.17	40.05
负债总额	534.26	531.65	601.19	513.03	100.00	100.00	100.00	100.00	-0.49	13.08	-14.66	6.08
其中：吸收存款	396.27	407.92	486.42	434.94	74.17	76.73	80.91	84.78	2.94	19.24	-10.58	10.79
所有者权益	128.71	143.11	155.39	161.72	100.00	100.00	100.00	100.00	11.18	8.58	4.07	9.87
其中：实收资本	70.00	70.00	70.00	70.00	54.38	48.91	45.05	43.29	0.00	0.00	0.00	0.00

注：资产、负债、所有者权益项目的占比均为占各自类别的比重

资料来源：海尔财务公司财务报告，联合资信整理

盈利能力方面，2018—2020年，海尔财务公司的营业收入有所下降，利息净收入是主要收入来源，近三年收入贡献均在65%以上，主要来自存贷款利差收入；投资收益的占比基本稳定在25%~30%区间，主要是投资资产的收益；

其他类收入主要是汇兑损益，对营业收入贡献度不大；总资产收益率和净资产收益率整体有所波动，但整体盈利能力仍处于较好水平。2021年1—3月，海尔财务公司营业收入和净利润均同比小幅下降，系投资收益同比减少所致。

表6 海尔财务公司盈利情况（单位：亿元，%）

项目	金额				同比增速			
	2018年	2019年	2020年	2021年1—3月	2019年	2020年	2021年1—3月	三年复合
营业收入	25.64	25.41	22.26	5.37	-0.91	-12.40	-3.42	-6.83
其中：利息净收	18.99	17.13	16.69	4.63	-9.81	-2.56	4.39	-6.25
投资收益	6.98	6.79	6.62	1.01	-2.81	-2.47	-27.58	-2.64
其他类收	-0.33	1.50	-1.05	-0.27	--	--	--	--
净利润	16.44	17.20	15.51	4.01	4.62	-9.81	-2.58	-2.86
总资产收益率	2.30	2.57	2.17	0.56	--	--	--	--
净资产收益率	13.69	12.65	10.39	2.53	--	--	--	--

注：海尔财务公司的利润表列报采用金融企业报表格式，与公司合并口径列报格式不同，本表按海尔财务公司自身列报口径的营业收入列示；2021年1—3月相关指标未年化

资料来源：海尔财务公司财务报告，联合资信整理

吸收存款业务方面，2018—2020年末，海尔财务公司存款余额持续增加，存款结构较为均衡，活期存款占比大约在55%左右；前五大存款客户占比持续上升，因企业集团内部银行的

职能定位，海尔财务公司存款客户集中度高。截至2021年3月末，海尔财务公司存款余额有所下降，主要系成员单位用资增加所致，存款结构较上年末变化不大。

表7 海尔财务公司存款业务情况（单位：亿元、%）

项目	金额				占比				较上年末增速			
	2018年末	2019年末	2020年末	2021年3月末	2018年末	2019年末	2020年末	2021年	2019年末	2020年末	2021年	三年复合
期末存款余额	396.27	407.92	486.42	431.61	100.00	100.00	100.00	100.00	2.94	19.24	-11.27	10.79
其中：活期存款	220.49	224.12	267.14	245.61	55.64	54.94	54.92	56.91	1.65	19.20	-8.06	10.07
定期存款	175.79	183.80	219.27	186.00	44.36	45.06	45.08	43.09	4.56	19.30	-15.17	11.69
期末前五大存款客户	164.57	189.56	267.87	207.22	41.53	46.47	55.07	48.01	15.18	41.31	-22.64	27.58

注：本表存款余额数据为存款本金口径，因2021年起财务报表按照新的会计政策，吸收存款包含了应计利息，因此2021年3月末本表存款余额数据与表5存在差异

资料来源：公司提供，联合资信整理

贷款业务方面，海尔财务公司的贷款对象主要是海尔集团内部成员单位，此外，因监管考核保持优良水平，海尔财务公司于2014年成为原银监会确定的5家延伸产业链金融服务试点财务公司之一，可以对海尔集团产品的专卖店及经销商等产业链上下游相关客户提供信贷等金融服务。海尔财务公司成立了专业部门管理产业链客户业务，识别海尔集团产业链融资的特有风险，为产业链上信用良好、市场开拓能力

强、运营稳健的企业提供基于互联网的综合金融解决方案。2018年以来，海尔财务公司贷款的当期发生额（含贴现）先增后减，期末贷款余额同趋势变动。从贷款结构来看，客户始终以集团成员单位为主（约占80%左右），期限以中长期为主（约占60%左右），受财务公司行业展业对象限制，客户集中度高，前五大贷款客户占比约在60%左右，贷款客户主要行业是制造和批发零售行业。

表 8 海尔财务公司贷款业务情况 (单位: 亿元、%)

类别	项目	金额				占比				较上年末/较上年增速			
		2018年末	2019年末	2020年末	2021年3月末	2018年末	2019年末	2020年末	2021年	2019年末	2020年末	2021年	三年复合
客户类型	集团成员单位	357.20	376.79	353.07	326.40	79.19	79.56	77.77	74.17	5.49	-6.30	-7.55	-0.58
	其他单位贷款	93.85	96.81	100.91	113.67	20.81	20.44	22.23	25.83	3.15	4.24	12.64	3.69
业务期限	短期贷款	94.12	136.12	66.01	67.55	20.87	28.74	14.54	15.35	44.63	-51.51	2.34	-16.25
	中长期贷款	297.36	275.90	310.91	286.67	65.93	58.25	68.49	65.14	-7.22	12.69	-7.80	2.25
	贴现	59.57	61.59	77.06	85.85	13.21	13.00	16.97	19.51	3.38	25.12	11.41	13.73
大额客户	最大单一客户	206.20	232.68	204.91	195.80	45.72	49.13	45.14	44.49	12.84	-11.94	-4.44	-0.31
	前五大客户	285.69	297.97	274.96	259.50	63.34	62.92	60.57	58.97	4.30	-7.72	-5.62	-1.89
期末贷款余额(含贴现)		451.05	473.60	453.98	440.07	100.00	100.00	100.00	100.00	5.00	-4.14	-3.06	0.32
当期累放金额(含贴现)		405.30	526.03	445.56	129.66	--	--	--	--	29.79	-15.30	-70.90	4.85

资料来源: 海尔财务公司财务报告、公司提供, 联合资信整理

贷款质量方面, 2018 年以来, 海尔财务公司不良贷款的规模和不良贷款率均很小, 贷款质量良好, 拨备覆盖率极高。

表 9 海尔财务公司贷款质量 (单位: 亿元、%)

项目	2018年末	2019年末	2020年末	2021年3月末
不良贷款余额	--	0.08	0.07	0.11
不良贷款率	--	0.02	0.02	0.03
拨备余额	26.05	27.37	26.25	22.04
拨备率	5.77	5.78	5.78	5.01
拨备覆盖率	∞	33334.10	35108.04	19408.83

资料来源: 公司提供, 联合资信整理

投资业务方面, 海尔财务公司的投资业务主要包括金融产品投资和股权投资业务, 金融产品投资主要投向低风险的投资产品, 股权投资规模较小; 投资品种以债券、理财产品为主, 其中债券投资主要为国债和政策性银行债券, 理财产品均为商业银行发行的低风险产品。截至 2021 年 3 月末, 海尔财务公司投资所投资的固定收益类资产未出现违约情况。

表 10 海尔财务公司投资资产构成 (单位: 亿元、%)

项目	金额				占比				较上年末增速			
	2018年末	2019年末	2020年末	2021年3月末	2018年末	2019年末	2020年末	2021年3月末	2019年末	2020年末	2021年3月末	三年复合
债券	28.11	38.35	56.36	58.88	45.78	73.16	50.93	52.55	36.44	46.96	4.47	41.60
信托计划	25.72	10.00	9.00	9.05	41.88	19.08	8.13	8.07	-61.12	-10.00	0.52	-40.84
理财产品	4.00	0.00	42.00	40.18	6.51	0.00	37.96	35.86	-100.00	--	-4.34	224.04
其他	3.58	4.07	3.29	3.94	5.83	7.76	2.97	3.52	13.75	-19.12	19.73	-4.08
投资资产	61.40	52.42	110.65	112.04	100.00	100.00	100.00	100.00	-14.63	111.09	1.26	34.24

资料来源: 公司提供, 联合资信整理

资本充足性方面, 2018 年以来, 海尔财务公司资本净额和核心一级资本净额均保持逐年稳步增长趋势, 核心一级资本净额占资本净额的比重近三年均超过 94%且占比持续提升, 资本质量较高; 随着资本逐年增长, 资本充足性指标呈持续提升趋势, 均远优于 10%的监管标准, 具备很强的风险抵御能力, 资本充足性好。

表 11 海尔财务公司资本充足性 (单位: 亿元、%)

项目	2018年末	2019年末	2020年末
资本净额	134.95	148.58	161.44
其中: 核心一级资本净额	128.03	142.18	154.61
加权风险资产	613.26	560.65	601.05
资本充足率	22.01	26.50	26.86
核心一级资本充足率	20.88	25.36	25.72

资料来源: 公司提供, 联合资信整理

3. 海尔租赁

业务发展方面，海尔租赁主营融资租赁业务，兼营保理业务，保理业务原由海尔租赁本部开展，2019年1月海尔租赁成立了子公司上海睿海创世商业保理有限公司（以下简称“睿海创世保理”）后，逐步将保理业务转移到睿海创世保理运营。海尔租赁以“重度垂直行业线，深度布局产业链，开放构建生态圈”为战略方向，并与商业生态系统的各方结成利益共同体，坚持

“为产业而金融”的经营理念和服务模式，业务范围涵盖医疗健康、教育文化、智能制造、农牧食品等领域，致力于通过构建良性运转的产业生态圈，助推产业转型升级和可持续发展。2018年以来，海尔租赁当期融资租赁和保理业务合计投放金额呈增长趋势，期末业务本金余额先增长后企稳，其中融资租赁业务占比均超过96%，融资租赁业务以售后回租方式为主。

表 12 海尔租赁业务发展情况（单位：亿元、%）

项目	金额				占比				较上年/较上年末增速			
	2018年末	2019年末	2020年末	2021年3月末	2018年末	2019年末	2020年末	2021年3月末	2019年末	2020年末	2021年3月末	三年复合
当期业务投放金额	90.14	91.50	101.52	27.59	--	--	--	--	1.51	10.95	-72.82	6.12
期末业务本金余额	123.11	148.60	147.93	145.16	100.00	100.00	100.00	100.00	20.70	-0.45	-1.87	9.62
其中：融资租赁业务小计	118.24	143.98	142.54	140.86	96.04	96.89	96.36	97.04	21.77	-1.00	-1.18	9.80
其中：售后回租	114.62	141.69	138.69	136.51	93.10	95.35	93.76	94.04	23.61	-2.11	-1.57	10.00
直接租赁	3.62	2.29	3.85	4.35	2.94	1.54	2.60	3.00	-36.74	68.14	13.02	3.14
保理	4.87	4.62	5.39	4.30	3.96	3.11	3.64	2.96	-5.18	16.64	-20.25	5.16

资料来源：公司提供，联合资信整理

从业务结构来看，2018年以来，海尔租赁的业务合同期限逐渐向3年以内转变，以1~3年（含）为主，且占比持续提升；行业分布主要围绕医疗健康、智能制造、农牧食品等领域，其中城市运营行业自2021年起不再开展相关业务；

客户集中度较低，前五大客户业务本金余额占比不大，2018—2020年末，最大单一客户/净资产分别为7.60%、4.81%、3.86%，客户集中风险可控。

表 13 海尔租赁业务结构（单位：亿元、%）

项目	金额				占比				较上年末增速			
	2018年末	2019年末	2020年末	2021年3月末	2018年末	2019年末	2020年末	2021年3月末	2019年末	2020年末	2021年3月末	三年复合
合同期限	1年及以内	5.11	17.29	26.25	22.86	4.15	11.64	17.75	15.75	238.03	51.85	-12.94
	1~3年（含）	66.73	95.30	105.71	106.00	54.20	64.13	71.46	73.02	42.82	10.93	0.27
	3年以上	51.27	36.01	15.96	16.30	41.65	24.23	10.79	11.23	-29.77	-55.67	2.13
行业分布	医疗健康	33.43	41.55	40.99	40.34	27.15	27.96	27.71	27.79	24.30	-1.35	-1.60
	城市运营	31.13	32.90	20.06	0.00	25.29	22.14	13.56	0.00	5.69	-39.03	-100.00
	智能制造	24.70	30.74	32.63	47.84	20.07	20.69	22.06	32.96	24.44	6.14	46.64
	农牧食品	32.20	30.16	27.58	28.38	26.15	20.30	18.64	19.55	-6.33	-8.55	2.89
	教育文化	0.00	13.20	26.67	28.60	0.00	8.88	18.03	19.70	--	102.03	7.25
	其他	1.65	0.04	0.00	0.00	1.34	0.03	0.00	0.00	-97.49	-97.45	0.00
大额客户	最大单一客户	2.51	1.73	1.35	2.02	2.04	1.17	0.91	1.39	-30.98	-22.07	49.78
	前五大客户	8.55	7.55	5.59	7.49	6.94	5.08	3.78	5.16	-11.66	-25.95	33.85
期末业务本金余额		123.11	148.60	147.93	145.16	100.00	100.00	100.00	100.00	20.70	-0.45	-1.87

资料来源：公司提供，联合资信整理

从资产质量来看，2018年以来，海尔租赁关注类业务占比和不良率均呈下降趋势，资产

质量较好，拨备对不良业务的覆盖程度较为充足。

表 14 海尔租赁资产质量 (单位: 亿元、%)

项目	金额 / 指标值				占比				较上年末增速			
	2018年末	2019年末	2020年末	2021年3月末	2018年末	2019年末	2020年末	2021年3月末	2019年末	2020年末	2021年3月末	三年复合
正常	119.34	144.43	144.08	141.38	96.94	97.19	97.40	97.39	21.02	-0.24	-1.88	9.88
关注	1.39	1.49	1.27	1.29	1.13	1.00	0.86	0.89	7.22	-14.94	1.81	-4.50
次级	1.50	1.73	1.64	1.55	1.22	1.16	1.11	1.07	15.55	-5.35	-5.32	4.58
可疑	0.88	0.95	0.95	0.94	0.72	0.64	0.64	0.65	7.39	-0.35	-0.37	3.45
损失	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	--	--	--	--
期末业务本金余额	123.11	148.60	147.93	145.16	100.00	100.00	100.00	100.00	20.70	-0.45	-1.87	9.62
不良业务余额	2.38	2.68	2.58	2.49	1.93	1.80	1.75	1.72	12.52	-3.58	-3.51	4.16
拨备余额	3.61	4.70	4.32	4.29	2.94	3.17	2.92	2.95	30.16	-8.08	-0.83	9.38
拨备覆盖率	151.72	175.51	167.32	171.97	--	--	--	--	--	--	--	--

注: 不良业务余额的占比即为不良率; 拨备余额的占比即为拨备率

资料来源: 公司提供, 联合资信整理

4. 海尔云链

海尔云链主营小额贷款等业务, 2018年以来, 小额贷款业务规模逐年压缩, 业务投放逐步向下属公司经营的保理和融资租赁业务倾斜, 但仍以小额贷款业务为主, 整体资产质量尚可; 但近年关注类业务占比较大, 不良率小幅上升, 需关注未来资产质量变化情况及关注类贷款向不良贷款迁移的风险; 同时, 2020年以来, 小额贷款行业新规可能影响公司未来业务发展和收入实现情况。

一级控股子公司海尔云链成立于 2006 年, 原名重庆海尔电子有限公司, 初始注册资本 0.10 亿元; 2017 年 10 月起经同一控制下企业合并成为公司的全资二级子公司; 2018 年 8 月变更为公司的全资一级子公司, 同时注册资本增至 15.15 亿元; 2018 年 10 月更为现名; 2018 年 12 月, 海尔小贷经同一控制下企业合并而成为海尔云链的子公司, 变更后海尔云链成为以旗下海尔小贷为主要经营主体的企业。2019 年, 海尔云链分三次增资扩股并引进新投资者, 投入资金净额共计 7.11 亿元(其中增加注册资本 3.80 亿元)。截至 2021 年 3 月末, 海尔云链注册资本和实收资本均为 18.95 亿元, 公司直接持股 79.94%。

业务发展方面, 海尔云链主要通过海尔小贷本部经营小额贷款业务(包括面向企业的小额贷款业务和个人金融业务), 通过海尔小贷的 2 家下属子公司分别经营保理和融资租赁业务; 此外, 海尔云链还有一家从事融资担保业务的子公司, 主要为海尔云链的各类业务提供担保。海尔小贷是首批获准在全国范围内经营的互联网小额贷款公司之一, 成立于 2014 年 3 月, 初始注册资本 5000 万美元, 2016 年 12 月经同一控制下企业合并而成为公司的一级子公司, 同时注册资本变更为 6.15 亿元人民币; 2018 年 12 月公司将所持海尔小贷股权全部转让给海尔云链, 海尔小贷变更为公司的二级子公司; 2017 年 5 月、2018 年 12 月、2020 年 7 月, 股东分别对海尔小贷增资 4.00 亿元、5.00 亿元和 4.10 亿元; 截至 2021 年 3 月末, 海尔小贷注册资本和实收资本均为 19.25 亿元, 由海尔云链全资持股。

海尔小贷定位于信贷行业的“毛细血管神经末梢”角色, 与其子公司一起, 以定制化的普惠金融解决方案, 为万余家小微企业的经营发展提供金融服务, 同时也为百万级个人客户提供了通讯、健康、消费升级等领域的金融服务。海尔云链通过增强“场景、风控、科技”三大核心竞争力, 持续加强自身金融科技与风控体系建设, 搭建了具备支付、数据交互等多元功能的

万链云科平台，通过平台实现资源生态群与资产生态群的融合，以增强场景融入能力、链接能力，为用户提供一站式的金融服务和秒级响应的用户体验，同时也提升了自身风险研判及防控能力。

海尔云链业务主要分为表内的小贷、保理、租赁业务和表外的助贷业务。2018 年以来，海尔云链业务成交额和余额总规模均有所波动，其中表外业务规模逐步增长，表内业务规模呈逐步收缩趋势，系在外部经济环境变化、新冠疫情冲击和监管收紧的背景下，主动降杠杆放缓了小贷业务（特别是企业贷款）的投放速度所致，小贷业务规模持续下降。同时，海尔云链主动调整业务结构，2018 年以来，在压缩小贷业务投

放规模的同时，新增投放向保理和租赁业务倾斜，保理业务余额于 2019 年大幅增长，并于 2020 年以来持续下降，系根据“三条红线”等政策，收紧了对地产行业的投放所致；融资租赁业务余额 2020 年以来大幅增加。

此外，2020 年 9 月，《关于加强小额贷款公司监督管理的通知》对行业业务开展作出多项规范；2020 年 11 月，《网络小额贷款业务管理暂行办法（征求意见稿）》提出，未经银保监会批准，网络小贷公司不得跨省开展业务。截至 2020 年末，海尔云链企业贷款中重庆地区以外的客户贷款为 7.59 亿元，整体规模不大，但相关政策仍可能影响公司小额贷款业务未来发展趋势。

表 15 海尔云链业务发展情况（单位：亿元、%）

项目	金额				占比				较上年（末）增速			
	2018 年末	2019 年末	2020 年末	2021 年 3 月末	2018 年末	2019 年末	2020 年末	2021 年 3 月末	2019 年末	2020 年末	2021 年 3 月末	三年复合
当年业务成交额	97.65	85.13	93.15	32.31	100.00	100.00	100.00	100.00	-12.81	9.42	-65.32	-2.33
其中：表内业务合计	93.75	78.31	74.88	30.51	96.01	91.99	80.38	94.43	-16.47	-4.39	-59.26	-10.63
表外助贷业务	3.89	6.82	18.28	1.80	3.99	8.01	19.62	5.57	75.24	168.01	-90.15	116.72
期末业务余额	81.99	86.53	79.06	78.22	100.00	100.00	100.00	100.00	5.53	-8.63	-1.07	-1.80
其中：表内业务合计	78.10	78.99	66.16	63.73	95.26	91.28	83.69	81.48	1.13	-16.23	-3.68	-7.96
表外助贷业务	3.89	7.54	12.90	14.49	4.74	8.72	16.31	18.52	94.07	70.99	12.33	82.17

注：表内业务余额中，2021年3月末金额含有5.63亿元已被用于资产证券化出表的资产

资料来源：公司提供，联合资信整理

从表内业务的结构来看，2018 年以来，海尔云链加强了业务风险缓释措施要求，表内业务以抵押类为主，抵押类业务占比呈上升趋势，信用类和保证类业务规模逐步缩减。客户类型方面，海尔云链的小额贷款和融资租赁业务均有企业和个人业务，表内业务整体表现为企业客户业务大幅收缩，个人客户业务逐步增长，2020 年末以来以个人客户为主。合同期限方面，2019 年起逐渐压缩了短期、循环额度贷款业务，增加了期限更长的房屋抵押类经营性贷款及场景消费类贷款，导致合同期限分布向中长期转变，其中期限超过 2 年的主要是房屋抵押类经

营性贷款；分业务类型来看，企业小贷业务由于规模大幅缩减，期间结构变化很大，2021 年 3 月末以一年以内为主，个人小贷业务期限构成较为均衡，保理业务几乎均为 1 年以内，企业租赁业务均为 3 年以上，个人租赁业务以 1~3 年期为主。行业分布逐步分散化，2020 年以来以居民服务、修理和其他服务业为主（2020 年末占比大约为 43.54%），其他主要行业还有房地产业务、批发和零售业等。大额客户业务规模 2020 年以来逐步压缩，最大单一客户和前五大客户占比不大，客户集中风险可控。

表 16 海尔云链表内业务结构 (单位: 亿元、%)

项目	金额			占比		
	2019年末	2020年末	2021年3月末	2019年	2020年末	2021年3月末
风险缓释措施	信用类	22.45	18.54	17.12	28.43	28.01
	抵押类	27.51	36.60	36.49	34.83	55.32
	质押类	4.10	0.78	0.86	5.19	1.18
	保证类	24.93	10.25	9.25	31.56	15.49
客户类型	企业	39.22	19.05	14.79	49.65	28.80
	个人	39.77	47.11	48.93	50.35	71.20
合同期限	1年以内	45.64	22.48	21.00	57.79	33.98
	1~3年	19.39	31.80	31.06	24.55	48.06
	3年以上	13.95	11.88	11.66	17.66	17.96
大额客户	最大单一客户	4.00	3.00	2.40	5.06	4.53
	前五大客户	14.00	9.50	7.40	17.72	14.36
表内业务余额合计		78.99	66.16	63.73	100.00	100.00
100.00						

资料来源: 公司提供, 联合资信整理

从表内资产质量来看, 2018 年以来, 在宏观经济增速放缓等压力下, 海尔云链关注类贷款占比在 2019 年达到峰值, 但 2020 年大幅下降, 主要系 2018 年之前开展的产业链借款和房产抵押借款的回收和转让/处置所致。不良率小幅上升, 主要系 2017 年前小额贷款业务资金主要投向民营实体经济, 且集中在以大型企业为核心的产业链业务中, 以核心企业保证类贷款为主, 在宏观经济增长放缓、金融去杠杆、部分行业周期性低谷的形势下, 部分客户发生了债务违约所致, 2021 年 3 月末不良率 1.53%, 资产质量尚可。海尔云链给各项业务计提拨备的比例先降后升, 2021 年 3 月末拨备比例 4.54%,

拨备覆盖率升至 297.79%, 考虑到关注类贷款占比较大, 整体覆盖程度一般。近年来, 为控制资产质量、降低不良风险, 海尔云链主动调整业务结构, 自 2016 年下半年起, 大力发展中小微企业普惠金融(抵押类为主)、消费金融等多元化业务, 一方面使得资产组合从较单一以产业链业务为主向多元业务组合转变, 同时信用贷款中企业类贷款减少、个人消费类贷款增加, 降低了业务集中度; 另一方面, 抵押贷款的占比快提升, 资产组合的整体风险缓释能力增强; 以上措施优化了信贷资产组合, 有助于控制信贷资产的整体风险。

表 17 海尔云链表内业务资产质量 (单位: 亿元、%)

项目	金额/指标值				占比				较上年末增速			
	2018年末	2019年末	2020年末	2021年3月末	2018年末	2019年末	2020年末	2021年3月末	2019年末	2020年末	2021年3月末	三年复合
正常	67.02	62.91	58.85	56.68	85.80	79.65	88.95	88.95	-6.13	-6.45	-3.69	-6.29
关注	10.39	15.22	6.50	6.07	13.31	19.27	9.82	9.53	46.44	-57.33	-6.51	-20.95
次级	0.09	0.08	0.46	0.38	0.12	0.10	0.69	0.60	-14.06	478.85	-16.78	123.03
可疑	0.35	0.69	0.25	0.49	0.45	0.88	0.37	0.76	99.33	-64.22	95.90	-15.55
损失	0.25	0.08	0.11	0.11	0.33	0.10	0.17	0.17	-67.52	32.53	-2.13	-34.39
表内业务余额合计	78.10	78.99	66.16	63.73	100.00	100.00	100.00	100.00	1.13	-16.23	-3.68	-7.96
不良业务余额	0.69	0.85	0.81	0.97	0.89	1.08	1.23	1.53	23.14	-4.78	19.53	8.28
拨备余额	3.12	2.05	0.83	2.90	4.00	2.59	1.25	4.54	-34.34	-59.66	250.25	-48.54
拨备覆盖率	449.93	239.89	101.63	297.79	--	--	--	--	--	--	--	--

注: 不良业务余额的占比即为不良率; 拨备余额的占比即为拨备率

资料来源: 公司提供, 联合资信整理

海尔云链的表外助贷业务主要是房抵贷，房产主要分布在新一线或二线城市。海尔云链通过与银行、信托公司等资金方合作，海尔云链将通过风险审批的客户推荐给资金方进行再审批，资金方对通过其审批的客户放款。2018年以来，助贷业务余额逐步增长，截至2021年3月末为14.49亿元。2018年至2021年3月末，助贷业务未发生需海尔云链代偿、差额补足或回购的事项。

5. 海尔保理

2018年以来，海尔保理稳健发展，业务期限较短，行业分布相对分散，资产质量尚可，但客户集中度较高。

全资一级子公司海尔保理是经重庆市金融办批准成立的，是国内首批5家金融保理公司

之一，成立于2015年5月，初始注册资本5.00亿元；2018年7月公司对海尔保理增资5.00亿元；截至2021年3月末，海尔保理注册资本和实收资本均为10.00亿元，由公司全资持股。

业务发展方面，海尔保理聚焦基建、制造业、医疗三大板块，通过链接各类金融机构和行业企业客户，共同搭建信用共享平台，为生态圈核心企业及中小企业提供综合性、多元化的金融解决方案，目前业务覆盖18个省、直辖市。2018年以来，海尔保理当期保理放款额先小幅增长、后较快下降，2020年同比下降主要系新冠肺炎疫情影响所致；期末保理余额呈收缩趋势；最大单笔保理余额控制在2.00亿元左右，且呈压降趋势。

表18 海尔保理的业务发展情况（单位：亿元、笔）

项目	金额/笔数				较上年(末)增速			
	2018年	2019年	2020年	2021年1-3月	2019年	2020年	2021年1-3月	三年复合
当期保理放款额	93.36	97.24	60.59	12.84	4.16	-37.69	-78.80	-19.44
期末保理余额	81.78	81.03	75.29	75.49	-0.92	-7.08	0.26	-4.05
期末保理笔数	306	296	298	299	-3.27	0.68	0.34	-1.32
期末单笔最大保理余额	2.50	2.00	2.40	1.50	-20.00	20.00	-37.50	-2.02

注：本表中期末保理余额自2017年起含有不超过13.40亿元用于资产证券化（设置了循环购买机制）出表的资产，2018年至2021年3月末出表资产金额分别为12.04亿元、4.75亿元、10.41亿元和12.48亿元

资料来源：公司提供，联合资信整理

从保理业务结构来看，2018年以来，海尔保理业务的业务模式以卖方有追索权保理为主，该模式的风险缓释能力较强，买方/反向保理是重要的业务补充模式，其业务规模和占比持续增长，卖方无追索权保理模式自2019年起末再无余额；合同期限一般在1年及以内，合同期限

在1年以上的，也均采用分期还本的方式，以保证资产资金的流动性；行业分布相对分散，第一大行业为制造业，近年来占比呈下降趋势；客户集中度较高，最大单一客户和前五大客户占比呈升高趋势，2021年3月末前五大客户均为非关联方。

表19 海尔保理的保理业务结构（单位：亿元、%）

项目	金额				占比				较上年末增速				
	2018年末	2019年末	2020年末	2021年3月末	2018年末	2019年末	2020年末	2021年	2019年末	2020年末	2021年	三年复合	
业务模式	卖方有追索权保理	70.95	52.94	40.05	39.40	86.75	65.33	53.19	52.19	-25.38	-24.36	-1.61	-24.87
	卖方无追索权保理	1.80	0.00	0.00	0.00	2.20	0.00	0.00	0.00	-100.00	0.00	0.00	0.00
	买方/反向保理	9.04	28.09	35.25	36.09	11.05	34.67	46.81	47.81	210.92	25.47	2.39	97.51
合同期限	1年及以内	66.40	56.05	40.63	42.13	81.19	69.17	53.96	55.81	-15.59	-27.52	3.70	-21.78
	1~2年(含)	11.80	16.31	19.82	18.78	14.42	20.12	26.32	24.88	38.22	21.56	-5.23	29.62

	2年以上	3.59	8.68	14.85	14.58	4.38	10.71	19.72	19.31	141.97	71.10	-1.80	103.47
行业分布	制造业	21.04	20.08	15.03	14.64	25.73	24.78	19.96	19.40	-4.57	-25.14	-2.59	-15.48
	建筑业	7.87	9.35	9.37	9.20	9.62	11.54	12.45	12.19	18.83	0.22	-1.81	9.13
	批发和零售业	6.48	5.85	3.88	5.82	7.93	7.22	5.15	7.70	-9.72	-33.71	49.87	-22.64
	水利、环境和公共设施管理业(环) 保)	7.46	5.75	4.68	4.31	9.13	7.10	6.22	5.71	-22.91	-18.65	-7.87	-20.81
	其他	38.93	40.00	42.33	41.52	47.60	49.36	56.22	55.00	2.74	5.84	-1.91	4.28
大额客户	最大单一客户	2.50	9.60	13.60	10.60	3.06	11.85	18.06	14.04	284.00	41.67	-22.06	133.24
	前五大客户	8.50	20.00	25.02	22.77	10.39	24.68	33.22	30.16	135.29	25.08	-8.97	71.55
期末保理余额		81.78	81.03	75.29	75.49	100.00	100.00	100.00	100.00	-0.92	-7.08	0.26	-4.05

资料来源：公司提供，联合资信整理

从资产质量来看，2018年以来，海尔保理的关注类资产占比持续上升，不良率波动升高

但仍保持较低水平，拨备率整体提升，拨备覆盖率保持很高水平，拨备充足。

表 20 海尔保理资产质量 (单位: 亿元、%)

项目	金额 / 指标值				占比				较上年末增速			
	2018年末	2019年末	2020年末	2021年3月末	2018年末	2019年末	2020年末	2021年	2019年末	2020年末	2021年	三年复合
正常	81.57	78.02	70.35	70.24	99.74	96.28	93.43	93.04	-4.35	-9.84	-0.15	-7.14
关注	0.00	2.33	4.50	4.64	0.00	2.87	5.98	6.14	--	93.62	2.98	--
次级	0.16	0.30	0.00	0.30	0.20	0.37	0.00	0.40	85.19	-100.00	--	-100.00
可疑	0.05	0.23	0.15	0.00	0.06	0.28	0.19	0.00	332.69	-35.56	-100.00	66.99
损失	0.00	0.16	0.30	0.32	0.00	0.20	0.40	0.42	--	85.19	6.26	--
期末保理余额	81.78	81.03	75.29	75.49	100.00	100.00	100.00	100.00	-0.92	-7.08	0.26	-4.05
不良业务余额	0.21	0.69	0.45	0.62	0.26	0.85	0.59	0.82	221.03	-35.23	39.05	44.20
拨备余额	2.20	3.27	3.01	3.39	2.69	4.03	4.00	4.49	48.48	-7.77	12.51	17.02
拨备覆盖率	1028.50	475.70	677.30	547.99	--	--	--	--	--	--	--	--

注：不良业务余额的占比即为不良率；拨备余额的占比即为拨备率

资料来源：公司提供，联合资信整理

6. 其他业务

公司其他业务规模不大，对四大主要子公司的业务形成有益补充。

公司投资业务聚焦于大健康、硬科技领域，通过打造物联网产业“美好家庭”的生态体系，构建物联网产业投资生态品牌，运营主体主要有青岛海尔创业投资有限责任公司、天津海立方舟投资管理有限公司等。目前主要涉及风险投资、私募股权投资、产业并购等领域，通过与地方政府的产业扶持基金合作，主要投向当地政府重点支持的产业，以“三个业态，五个主体”为结构。其中三个业态主要指风险投资、创业投资和产业并购，五个主体主要指公司关注的大健康、物联网、大金融、智能制造和大消费等行业方向。

一级全资子公司青岛联合信用资产交易中心有限公司是公司旗下新型互联网信用资产交易平台，由青岛市金融办批准，成立于2015年5月。该公司结合海尔产业金融生态圈优势，建立起线上信用资产交易平台，专为信用资产（指企业以对手方信用为基础向对方赊销商品或提供劳务时所形成的商业债权，以应收账款为主要表现形式）提供登记、确权、流转、交易、结算及企业资产证券化、数据分析、金融产品设计开发等服务，并赚取手续费。

二级子公司上海乐赚信息技术有限公司（原名为上海乐赚互联网金融信息服务有限公司，2020年5月更为现名）是公司旗下互联网金融业务的重要运营主体，成立于2015年4月，公司间接全资持股。该公司以互联网平台“海融

易”为基础，依托于海尔集团的产业链，为该产业链上下游中小企业提供线上融资服务。风险控制上，海融易通过接入海尔集团的数据库，通过对融资客户过往经营数据分析，判断其运营情况，同时，借助外部风控科技工具如网贷天眼等强化风控过程。

二级子公司快捷通支付服务有限公司（以下简称“快捷通”）是公司旗下第三方支付业务运营主体，成立于 2012 年 7 月，截至 2020 年末注册资本 1.80 亿元，公司间接全资持股。快捷通持有中国人民银行颁发的《支付业务许可证》，获准在全国范围内从事互联网支付业务。2021 年 6 月，公司已与交易对手签订协议，将快捷通 100% 股权对外转让，对价 4.49 亿元。

7. 重要的合营、联营企业

公司合营、联营企业对公司主要业务板块形成一定补充。

公司重要的合营和联营企业主要是联营企业北大方正人寿保险有限公司（以下简称“北大

方正人寿”）和中国国际金融股份有限公司（以下简称“中金公司”），公司的合营和联营企业均使用权益法核算，能够贡献一定投资收益。

北大方正人寿成立于 2002 年，2018 年 10 月起成为公司的联营企业，截至 2020 年末注册资本和实收资本 28.80 亿元，公司直接持股 19.76%。北大方正人寿可在上海等 10 个省市经营人身保险业务，近年来营业收入逐步增长，于 2017 年初步实现扭亏为盈，但近年盈利情况一般，公司 2018 年受让股权后及 2019—2020 年度未获得北大方正人寿的分红。

中金公司成立于 1995 年，2019 年 3 月起成为公司的联营企业，截至 2020 年末注册资本和实收资本 48.27 亿元，公司直接持股 8.26%。中金公司是中国首家中外合资投资银行，现已发展成为全方位的国际型投资银行，A+H 上市券商（3908.HK、601995.SH）；中金公司近年运营良好，投行业务处于同业领先地位，可为公司带来较好的投资收益和分红。

表 21 公司的重要合营、联营企业情况（单位：亿元、%）

名称	北大方正人寿	中金公司
类型	联营企业	联营企业
主营业务	人身保险	证券
2020 年末公司投资余额	5.19	68.70
投资余额占合并长期股权投资的比重	6.18	81.85
2020 年度权益法下确认的投资损益	-2.06	6.49
占合并长期股权投资确认投资损益的比重	-41.82	131.93
截至 2020 年末总资产	117.17	5216.24
截至 2020 年末净资产	13.35	718.15
2020 年度营业收入	35.79	236.60
2020 年度净利润	-10.42	72.62

注：北大方正人寿 2020 年度未公开披露财务报告，本表中北大方正人寿的财务数据取自公司审计报告中的相关披露，且系未经审计数据

资料来源：公司财务报告、公开披露信息，联合资信整理

8. 未来发展

公司以海尔集团产业背景和战略布局为依托，以构建物联网生态圈金融为发展目标，自身定位清晰、战略规划明确；但公司未来发展战略受海尔集团的战略和发展情况的影响较大，同时也需关注宏观经济、政策、新冠肺炎疫情冲击等外部环境变化带来的影响。

公司作为海尔集团旗下的物联网金融平台，与海尔集团旗下的海尔智家等上市公司协同发展，共创世界级物联网模式。公司坚持“产业为基、共创共享”理念，行业内首创“产业投行”模式，融通科技与风控，链接金融与产业，形成了万链云科、万链信用等平台，构建起无边界的万链新生态，推动现代农业、智能制造、绿色环

保等四十八类产业生态链的转型升级，努力让“金融，不止于‘金融’”。

未来，公司将继续作为海尔集团智慧家庭生态圈的延伸，致力于以美好家庭生活体验为中心，在以物联网引领的智慧家庭的基础上，链接文化、家居、保险、金融、服务、软硬件、医疗等行业各类场景，为用户提供美好服务，用“链接-重构-共创-共享”的理念，探索“产业共创”新形态，实现多方共赢。随着公司非主业业务逐步剥离，战略稳步推进、主业子公司快速发展，聚焦物联网产业同心圆、构筑美好生活生态的业务将更加突出，整体竞争实力将进一步增强。

八、风险管理分析

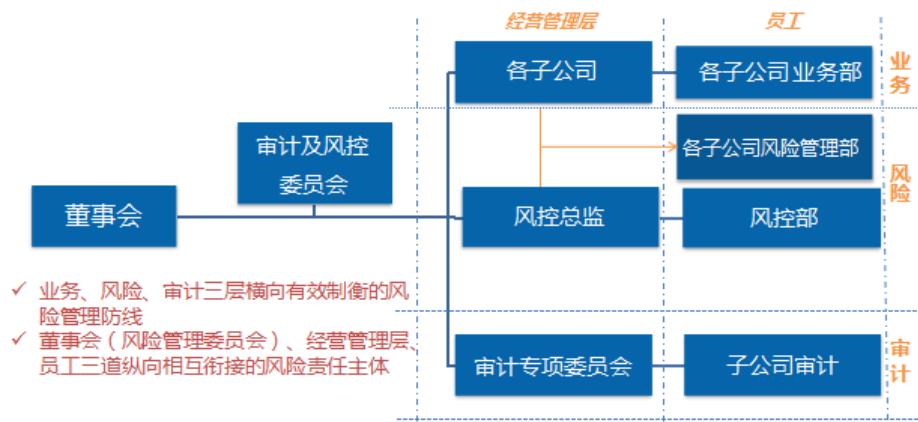
公司以全面风险管理为目标初步搭建起整体风险管理体系，目前风险管理的基本架构和规则日益完善，可以满足监管政策制度要求及日常运营的需要，同时着力通过科技风控和智能风控建设强化风控管理。

公司旗下成立较早的下属公司各自有自身的风控体系，特别是海尔财务公司等核心子公司的自身风控体系已相对健全。公司成立后快速整合了多家企业，逐步探索建立一套较为完备的、涵盖主要业务的、金控平台整体的风险管理体系，此体系近年来不断完善，目前，各下属企业在统一的风险管理体系框架下进行各自的风险管控，公司在子公司风险管理的基础上进

行监督管控。公司整体的风险体系由风险治理架构、风险管理策略偏好和限额、风险管理政策程序、管理信息系统和数据质量控制、内部控制和审计体系五要素构成。

风险管理架构方面，公司已经建立了董事会及其下设的审计及风控委员会、经营管理层、各子公司及各级员工等三级风险架构，以及业务、风险、审计三道风险管理防线（参见下图）。公司董事会及其下设的审计及风控委员会为风险管理的最高决策机构，公司风控总监及风控部为管理信用风险、操作风险等的执行机构，财务部负责流动性风险管理，下属各公司的管理层和风控部门负责各自的风险管理工作。公司审计及风控委员会负责搭建和优化公司风险管理体系、为风险部门和审计部门提供指导和支持、审议公司风险管理报告和重大风险事项报告、评价各下属企业风险管理体系建设情况和整体风险管理状况等。公司风控部负责构建全面的风险管理体系，建立起完善的金融系风险管理体系，建立已有产品的风险模型和监控体系，通过机制平台来管理公司业务风险。公司审计部负责审议公司审计工作计划和报告、执行审计工作，以及评价各下属公司审计体系建设和审计工作实施情况等。各下属企业风控接口人实行双线汇报机制，即同时汇报给公司风控总监（一线）和下属企业管理层（二线）；对由“一行两会”强监管的金融类下属企业（财务公司、快捷通、海融易等），由下属企业根据监管要求自设合规部，确保合规运营。

图 2 公司风险管理架构



资料来源：联合资信整理

具体风险管理方面，公司以搭建全面风险管理体系建设为目标，通过两个阶段逐步实现对下属企业的风险管理：

第一阶段，建立完善风险管理机制，构建风控规则底线。公司通过事前制定风控指引、事中管理操作风险、事后风险监控来管控下属企业的风险。事前风控指引方面，公司已经制定了下属企业风险管理的基本规则指引（包括风险管理组织架构、审批授权管理、限额管理、政策及流程、风险预警管理、预警熔断等），各下属企业按照指引自行予以优化和规范，以前年度由子公司自行制定细则并向公司报备，2019年6月以后改为子公司制定的制度需经公司核准方可通过。事中操作风险管理方面，公司目前已组建了操作风险团队、搭建了操作风险管理框架（包括基本规则、流程、检查评估等）、上线了操作风险管理系统，未来将持续优化操作风险管理工具及系统建设，加强预警监控、数据分析等工作。事后风险监控方面，目前已制定贷后管理、信贷资产风险分类、贷款重组等制度规则，已完成金融类企业的资产质量审查和全面风险管理评估，并建立了黑名单库、预警管理机制。通过第一阶段的实施，目前已基本完成主要业务流程规范的梳理、基本规则的制定、风险点的筛查、资产质量摸底等工作，全面风险管理体系建设已基本搭建起来，制度建设初见成效，同时较有效地加强了各风险管理责任主体的风险意识，为后续工作深化开展奠定了较好的基础。

第二阶段，通过发展科技风控和智能风控，打造智能化的全流程风控体系。首先，公司根据第一阶段实施的情况进一步完善风控规则体系，对下属企业进行分类监管，实行差异化的风险偏好和风险策略，并对子公司进行差异化授权管理。为加强风控规则执行与管控力度，公司将风控规则置入业务系统，由系统流程管控风险。其次，建立客户内部信用评级体系、预警监控体系及反欺诈体系，并借助大数据、AI等技术手段逐步推进实施先进的数字化风险管理模式。信息系统方面，主要下属企业已有自己的业务和风控信息系统，可以实现对主要业务的监控；

公司在此基础之上，建立了智能化全流程风控体系，通过整合内外部数据、研发模型规则，搭建了智能化大数据风控平台，实现客户风险画像，以及从贷前到贷后的全流程风险管理。

九、财务分析

1. 财务概况

公司提供的2018—2020年财务报告均经信永中和会计师事务所（特殊普通合伙）审计，均被出具了不带强调事项段的无保留审计意见；公司提供的2021年1—3月财务数据未经审计。本报告财务分析中，2018年数据取自2019年审计报告中的上年对比数据（本报告2018年末数据系2019年初数据口径）。

公司根据财政部颁布的会计准则编制财务报表。2018年，因财政部修订了企业财务报表格式的要求，公司变更了财务报表列报方式，对公司报表数据影响不大。2019年和2020年，公司无会计政策、会计估计变更事项。2021年1月1日起，公司开始执行财政部于2017年修订的新金融工具准则、新收入准则，于2018年修订的新租赁准则等一系列新会计政策，导致2021年一季度相关科目变动较大。

从合并范围来看，公司控股企业较多，且不断整合业务板块，近年来持续进行较多并购和转让活动，其中同一控制下的企业合并已进行了追溯调整，未进行追溯调整的变动子公司规模不大，对合并数据影响不大；截至2020年末纳入合并的一级子公司36家，各级子公司共百余家。

综上，公司财务数据可比性较好。

截至2020年末，公司资产总额1597.73亿元，负债总额1189.30亿元，所有者权益合计408.43亿元，其中归属于母公司所有者权益200.78亿元。2020年，公司营业总收入70.48亿元，投资收益30.48亿元，利润总额50.73亿元。

截至2021年3月末，公司资产总额1535.41亿元，负债总额1112.79亿元，所有者权益合计422.62亿元，其中归属于母公司所有者权益211.72亿元。2021年1—3月，公司营业总收入

17.33亿元,投资收益9.20亿元,利润总额14.02亿元。

2. 合并报表分析

(1) 资产质量

2018年以来,公司资产规模呈现总体扩张的趋势,资产以货币资金、发放贷款及垫款以及投资类资产为主,资产结构体现了公司多元化金融企业的运营特点,资产质量总体较好,资产流动性较好;但关联方往来款规模大对公司资

金形成占用。

2018—2020年末,公司资产总额持续增长,主要系非流动资产持续增加所致。公司资产结构中非流动资产占比始终超过60%,但因非流动资产中含有较大规模的短期债权资产,若将一年以内到期的发放贷款及垫款视为流动资产,则调整后的流动资产占资产总额的比重近三年末分别为61.19%、56.62%和51.78%,流动资产和非流动资产占比相当。

表22 公司资产构成(单位:亿元、%)

项目	金额				占比				较上年末增速			
	2018年末	2019年末	2020年末	2021年3月末	2018年末	2019年末	2020年末	2021年	2019年末	2020年末	2021年	三年复合
流动资产:	488.52	484.97	524.17	496.40	36.65	32.05	32.81	32.33	-0.73	8.08	-5.30	3.58
其中:货币资金	226.57	192.24	193.72	124.60	17.00	12.70	12.12	8.11	-15.15	0.77	-35.68	-7.53
以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产	82.62	147.58	171.95	--	6.20	9.75	10.76	--	78.63	16.51	-100.00	44.27
交易性金融资产	--	--	--	240.47	--	--	--	15.66	--	--	--	--
其他应收款	76.55	69.31	83.73	56.04	5.74	4.58	5.24	3.65	-9.45	20.80	-33.07	4.59
其他	102.79	75.84	74.77	75.29	7.71	5.01	4.68	4.90	-26.22	-1.41	0.69	-14.71
非流动资产:	844.52	1028.31	1073.56	1039.01	63.35	67.95	67.19	67.67	21.76	4.40	-3.22	12.75
其中:发放贷款及垫款	683.11	734.47	687.32	582.49	51.24	48.53	43.02	37.94	7.52	-6.42	-15.25	0.31
可供出售金融资产	85.35	83.41	149.79	--	6.40	5.51	9.38	--	-2.27	79.58	-100.00	32.48
债权投资	--	--	--	97.41	--	--	--	6.34	--	--	--	--
其他债权投资	--	--	--	87.29	--	--	--	5.68	--	--	--	--
长期股权投资	25.08	74.83	83.93	85.80	1.88	4.95	5.25	5.59	198.32	12.16	2.22	82.92
其他非流动资产	19.65	104.10	115.48	139.72	1.47	6.88	7.23	9.10	429.85	10.93	21.00	142.44
其他	31.32	31.50	37.04	46.31	2.35	2.08	2.32	3.02	0.56	17.59	25.02	8.74
资产总额	1333.04	1513.28	1597.73	1535.41	100.00	100.00	100.00	100.00	13.52	5.58	-3.90	9.48
受限资产	64.43	112.15	90.81	/	4.83	7.41	5.68	/	74.08	-19.03	/	18.72

资料来源:公司财务报告,联合资信整理

2018—2020年末,公司流动资产总体增长,主要系货币资金减少,叠加以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产增加所致。

2018—2020年末,公司以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产持续增长,其中,2019年末较上年末增长系权益工具投资增加所致,2020年末较上年末增长系子公司的债务工具投资增加所致;本科目构成始终以权益工具投资为主,2020年末占比77.14%。

2018—2020年末,公司其他应收款先减后增、总体增长,主要系关联方及特殊性质款项组

合的其他应收款项变动所致。公司其他应收款以其他应收款项为主,近三年末占比均超过80%。其他应收款项以关联方及特殊性质款项组合的其他应收款项为主(近三年末占比均超过75%,计提减值比例很小),按账龄分析法计提坏账准备的其他应收款项的账龄主要分布在1年以内,按其他组合计提坏账准备的其他应收款项占比较小;其他应收款项前五大欠款方款项合计占比较大,近三年末占比均超过75%,集中度高,且对公司形成资金占用。

表 23 截至 2020 年末公司其他应收款项明细 (单位: 亿元、%)

项目	账面余额		账面价值		坏账准备计提比例
	金额	占比	金额	占比	
关联方及特殊性质款项组合的其他应收款	61.99	87.35	61.99	92.49	0.01
关联方其他应收款	62.55	88.14	62.55	93.33	0.00
其中: 控股股东及最终控制方	14.68	20.68	14.68	21.90	0.00
合营企业及联营企业	0.27	0.38	0.27	0.40	0.00
受同一控股股东及最终控制方控制的其他企业	39.82	56.11	39.82	59.41	0.00
其他关联关系方	7.78	10.97	7.78	11.61	0.00
特殊性质款项组合的其他应收款	-0.56	-0.79	-0.57	-0.85	-1.00
采用账龄分析法计提坏账准备的其他应收款	4.97	7.01	2.51	3.74	49.60
其中: 1 年及以内	2.42	3.41	2.41	3.59	0.35
1 年以上	2.56	3.60	0.10	0.15	96.16
按其他组合计提坏账准备的其他应收款	4.01	5.65	2.53	3.78	36.85
其他应收款项	70.97	100.00	67.02	100.00	5.56
前五大欠款方合计	55.68	78.45	55.48	82.77	0.36

资料来源: 公司财务报告, 联合资信整理

2018—2020年末, 公司非流动资产持续增长, 2019年末较上年末增长21.76%主要系发放贷款及垫款、长期股权投资、其他非流动资产增加所致, 2020年末较上年末增长4.40%主要系可供出售金融资产增加所致。

2018—2020年末, 公司发放贷款及垫款先增后减、有所波动, 其中贷款及贴现、应收保理

款均呈先增后减的波动状态, 应收融资租赁款持续增加。公司发放贷款及垫款, 从类型来看以贷款及贴现为主, 近年结构变化不大, 但贷款及贴现占比持续小幅下降, 应收融资租赁款占比持续小幅提升; 从到期期限来看以一年以上到期的为主。期末减值准备计提比例整体稳中有增。

表 24 公司发放贷款及垫款构成 (单位: 亿元、%)

分类	项目	账面余额			占比			较上年末增速			减值准备计提比例		
		2018 年末	2019 年末	2020 年末	2018 年末	2019 年末	2020 年末	2019 年末	2020 年末	三年 复合	2018 年末	2019 年末	2020 年末
按类型	贷款及贴现	530.79	536.12	492.72	73.52	69.11	67.76	1.00	-8.09	-3.65	6.14	6.16	6.53
	应收保理款	76.17	105.98	86.94	10.55	13.66	11.96	39.13	-17.96	6.84	3.37	3.55	3.77
	应收融资租赁款	115.03	133.68	147.48	15.93	17.23	20.28	16.21	10.32	13.23	3.24	3.39	2.97
按期限	一年内到期	327.16	371.81	303.21	45.31	47.93	41.70	13.65	-18.45	-3.73	/	/	/
	一年以上到期	394.83	403.97	423.94	54.69	52.07	58.30	2.31	4.94	3.62	/	/	/
贷款及垫款总额		721.99	775.78	727.15	100.00	100.00	100.00	7.45	-6.27	0.36	5.38	5.32	5.48

资料来源: 公司财务报告, 联合资信整理

2018—2020年末, 公司可供出售金融资产先小幅下降、后大幅增长, 其中可供出售债务工具持续增加, 占比持续提升至2020年末的79.36%, 权益工具持续减少, 权益工具均为按公允价值计量; 可供出售金融资产未计提减值准备。

2018—2020年末, 公司长期股权投资持续增长, 系对联营企业的投资持续增加所致, 其中

2019年末较年初增长1.98倍, 主要系投资的联营企业新增中金公司所致。2020年末, 长期股权投资主要是对联营企业海尔消费金融、北大方正人寿和中金公司的投资, 占长期股权投资的比重分别为3.50%、6.18%和81.85%; 公司长期股权投资未计提减值准备。

2018—2020年末, 公司其他非流动资产持续增长, 主要系长期关联方往来款和投资款持

续增加所致。其他非流动资产主要由长期关联方往来款构成，2020年末长期关联方往来款占比93.23%、投资款占比6.75%，其中长期关联方往来款主要是与控股股东及最终控制方的往来款。

截至2020年底，公司受限资产共90.81亿元，占资产总额的5.68%。

表 25 2020 年末公司受限资产 (单位: 亿元)

项目	金额	受限原因
货币资金	28.11	存放央行准备金
货币资金	0.44	银行承兑汇票质押款
货币资金	0.01	重要信息未及时变更、保证金、司法冻结款等
应收融资租赁	27.00	质押借款
海云汇债权类金融资产	24.41	抵押借款
其他应收款	10.00	质押借款
应收账款	0.83	质押借款
合计	90.81	--

资料来源：公司财务报告，联合资信整理

截至2021年3月末，公司资产总额1535.41亿元，较年初小幅下降，因执行新金融工具准则导致资产的主要科目构成变化较大。

(2) 资本结构

公司所有者权益规模保持增长，但因股权投资板块对管理的并表股权投资基金等持股比

例很低等因素导致少数股东权益占比很大，公司权益稳定性一般。

2018—2020年末，公司所有者权益持续增长，2019年末较年初增长主要系利润滚存和少数股东权益增加所致，2020年末较年初增长主要系利润滚存所致。公司所有者权益构成中，少数股东权益占比逐年下降，但少数股东权益占比仍然很大，主要系股权投资板块对管理的并表股权投资基金等持股比例很低，以及子公司 Well Hope Development Limited（华濠（开曼）有限公司）2017年于境外市场发行10.00亿美元无抵押永续债券，按照会计准则作为权益工具列报，在公司合并报表中体现为少数股东权益所致。2018—2020年末，归属于母公司所有者权益保持较快增长，主要由实收资本和未分配利润构成。公司权益稳定性一般。

从现金分红情况来看，针对2018年度实现的利润，公司现金分红0.60亿元；针对2019年度和2020年度实现的利润，公司不进行现金股利分配；2018—2020年累计现金分红占累计归属于母公司所有者净利润的0.90%，分红力度小，利润留存对资本的补充作用很好。

截至2021年3月末，公司所有者权益保持增长，主要系利润滚存所致，权益结构较上年末变化不大。

表 26 公司所有者权益构成 (单位: 亿元、%)

项目	金额				占比				较上期末增速			
	2018年末	2019年末	2020年末	2021年	2018年末	2019年末	2020年末	2021年	2019年末	2020年末	2021年	三年复合
归属于母公司所有者权益	146.90	173.94	200.78	211.72	43.31	46.02	49.16	50.10	18.40	15.43	5.45	16.91
其中：实收资本	117.37	117.37	117.37	117.37	34.60	31.05	28.74	27.77	0.00	0.00	0.00	0.00
未分配利润	19.68	38.73	61.74	69.52	5.80	10.25	15.12	16.45	96.76	59.42	12.60	77.11
其他	9.85	17.85	21.67	24.83	2.91	4.72	5.31	5.88	81.09	21.45	14.57	48.30
少数股东权益	192.27	204.04	207.65	210.90	56.69	53.98	50.84	49.90	6.13	1.77	1.57	3.92
所有者权益合计	339.17	377.99	408.43	422.62	100.00	100.00	100.00	100.00	27.52	11.44	8.05	9.74

资料来源：公司财务报告，联合资信整理

2018年以来，公司整体负债规模逐渐增长，主要是由吸收存款、对外融资和资金往来构成，杠杆水平处于合理区间，债务规模总体较快增

长，长短期债务占比相当，仍需持续加强流动性管理。

2018—2020年末，公司负债总额保持增长，其中2019年末较上年末增长主要系长期借款增加所致，2020年末较上年末增长主要系子公司

海尔财务公司的吸收存款及同业存放规模增加所致。公司负债构成始终以流动负债为主。

表 27 公司负债构成 (单位: 亿元、%)

项目	金额				占比				较上年末增速			
	2018年末	2019年末	2020年末	2021年3月末	2018年末	2019年末	2020年末	2021年	2019年末	2020年末	2021年	三年复合
流动负债:	707.07	820.17	916.64	838.61	71.14	72.24	77.07	75.36	16.00	11.76	-8.51	13.86
其中: 短期借款	65.76	69.73	93.02	102.15	6.62	6.14	7.82	9.18	6.04	33.39	9.81	18.93
吸收存款及同业存放	364.99	380.25	468.66	417.45	36.72	33.49	39.41	37.51	4.18	23.25	-10.93	13.32
拆入资金	70.76	66.08	37.89	0.00	7.12	5.82	3.19	0.00	-6.61	-42.66	-100.00	-26.82
卖出回购金融资产款	33.83	42.30	61.45	65.59	3.40	3.73	5.17	5.89	25.06	45.26	6.75	34.78
其他应付款	112.15	95.06	94.37	94.83	11.28	8.37	7.93	8.52	-15.23	-0.73	0.49	-8.27
一年内到期的非流动负债	38.23	128.85	116.88	108.11	3.85	11.35	9.83	9.72	236.99	-9.28	-7.51	74.84
其他	21.36	37.90	44.37	50.48	2.15	3.34	3.73	4.54	77.44	17.08	13.78	44.14
非流动负债:	286.79	315.12	272.65	274.18	28.86	27.76	22.93	24.64	9.88	-13.48	0.56	-2.50
其中: 长期借款	65.11	192.22	130.47	140.88	6.55	16.93	10.97	12.66	195.23	-32.13	7.99	41.56
应付债券	27.55	29.08	45.86	47.60	2.77	2.56	3.86	4.28	5.55	57.71	3.79	29.02
其他非流动负债	188.73	88.82	88.11	71.27	18.99	7.82	7.41	6.40	-52.94	-0.80	-19.12	-31.67
其他	5.41	5.00	8.22	14.43	0.54	0.44	0.69	1.30	-7.46	64.28	75.62	23.30
负债总额	993.87	1,135.29	1189.30	1112.79	100.00	100.00	100.00	100.00	14.23	4.76	-6.43	9.39

资料来源: 公司财务报告, 联合资信整理

2018—2020年末，公司流动负债持续增长；其中，2019年末较年初增长主要系吸收存款及同业存放和一年内到期的非流动负债增加所致，2020年末较年初增长主要系短期融资、吸收存款及同业存放增加所致。

公司短期借款中2020年新增了抵押借款类型，2020年末质押借款占比7.86%、保证借款占比54.46%、信用借款占比11.44%、抵押借款占比26.24%。

公司吸收存款及同业存放主要系海尔财务公司的吸收存款和同业及其他金融机构存放款项，其中吸收存款占比均超过97%，吸收存款中活期存款和定期存款占比基本相当（2020年末活期存款占比52.54%），同业及其他金融机构存放款项均为活期。

公司拆入资金均为海尔财务公司的同业拆入资金。公司卖出回购金融资产款均为海尔财务公司产生，回购标的为债券和票据。

公司其他应付款主要是应付利息和其他应付款项，其他应付款项以关联方往来款为主。

2020年末其他应付款项中，关联方往来款占比67.42%、快捷通客户备付金占比9.37%、资产证券化代收代付款占比8.51%，其余主要为押金/保证金等。

公司一年内到期的非流动负债主要是一年内到期的长期借款和应付债券。

2018—2020年末，公司非流动负债先增后减、整体小幅下降，其中，2019年末较年初增长主要系长期借款增加，叠加其他非流动负债减少综合所致，2020年末较年初下降主要系长期借款减少所致。

公司长期借款以保证借款为主，2020年末保证借款占比65.15%）、信用借款占比27.18%、质押借款占比7.66%。

公司应付债券以中期票据为主，其余还有少量资产证券化项目融资。

公司其他非流动负债主要是一年以上到期的资金往来，2020年末还有少量一年以上到期的资产收益权转让融资款。

有息债务方面，2018—2020年末，公司全部债务规模先增后减、总体增加，2019年末较上年末增长125.19%，长短期债务均快速增长；2020年末较上年末下降5.93%，系长期债务减少所致。债务结构中，长短期债务占比相对均衡。

杠杆水平方面，2018—2020年末，公司资产负债率基本稳定；但受债务增速较快的影响，全部债务资本化比率和长期债务资本化比率波动上升；公司主要杠杆指标在合理范围。

表 28 公司债务和杠杆情况（单位：亿元、%）

项目	2018年末	2019年末	2020年末	2021年3月末
全部债务	194.71	438.47	412.49	420.68
其中：短期债务	102.05	217.17	236.16	232.20
长期债务	92.66	221.30	176.33	188.48
短期债务占比	52.41	49.53	57.25	55.20
资产负债率	74.56	75.02	74.44	72.48
全部债务资本化比率	36.47	53.70	50.25	49.88
长期债务资本化比率	21.46	36.93	30.15	30.84

注：1. 本表中短期债务=短期借款+一年内到期的长期借款+一年内到期的应付债券+其他流动负债中的超短期融资券和资产收益权转让融资款；长期债务=长期借款+应付债券；2. 除按前述公式计算的债务外，公司还有其他的有息债务（包括拆入资金、应付票据、卖出回购金融资产款等），合计金额2018—2020年末分别为319.27亿元、247.64亿元、241.08亿元

资料来源：公司财务报告，联合资信整理

截至2021年3月末，公司负债总额有所下降，主要系吸收存款及同业存放、拆入资金减少所致；负债仍以流动负债为主，负债构成较上年末

变化不大；公司全部债务较年初增长1.99%；财务杠杆指标较年初均有小幅回落。

（3）盈利能力

2018年以来，公司利润规模稳步上升，投资收益对利润的贡献比例较大，整体盈利能力较好，但需关注投资收益波动对经营业绩稳定性的影响。

从盈利规模来看，2018—2020年，公司各级利润规模均持续较好增长，其中2019年同比增长主要系投资收益和公允价值变动损益增加、确认的减值损失减少综合所致，2020年同比增长主要系营业总成本减少、投资收益增加综合所致。公司利润主要由营业总收入和投资收益贡献，公允价值变动损益和减值损失对公司利润也形成较大影响。

公司公允价值变动损益均系金融工具的公允价值变动产生。2018—2020年，公司公允价值变动损益先大幅增长、后有所下降，系公司以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产规模持续增加，以及资产市场价格波动综合所致。

公司减值损失规模逐年下降，对利润的侵蚀效应减弱。减值损失主要由贷款减值损失和坏账损失构成，2020年这两项占各类减值损失的比重分别为69.43%和30.54%，近年占比变动不大。

表 29 公司盈利构成（单位：亿元、%）

项目	金额				占比				同比增速			
	2018年	2019年	2020年	2021年	2018年	2019年	2020年	2021年	2019年	2020年	2021年	三年复合
营业总收入-营业总成本	20.82	13.71	16.99	4.58	72.62	35.07	34.00	32.93	-34.14	23.94	60.94	-9.65
其中：营业总收入	74.99	75.35	70.48	17.33	261.61	192.75	141.03	124.74	0.48	-6.47	6.68	-3.06
减：营业总成本	54.17	61.64	53.48	12.76	188.99	157.68	107.02	91.81	13.79	-13.23	-4.83	-0.64
投资收益	15.37	20.17	30.48	9.20	53.63	51.60	61.00	66.23	31.22	51.11	161.69	40.81
公允价值变动损益	3.04	9.93	8.22	-0.05	10.60	25.41	16.44	-0.35	226.89	-17.28	-102.06	64.44
减值损失（损失以“-”号填列）	-10.36	-7.01	-4.92	0.12	-36.16	-17.93	-9.84	0.86	-32.36	-29.83	-127.70	-31.11
其他	-0.20	2.29	-0.80	0.04	-0.70	5.85	-1.60	0.32	-1241.44	-135.01	-111.99	99.90
营业利润	28.66	39.09	49.97	13.89	100.00	100.00	100.00	100.00	36.38	27.83	75.07	32.04
利润总额	29.17	40.18	50.73	14.02	--	--	--	--	37.76	26.27	73.77	31.89
净利润	21.69	33.55	38.87	11.76	--	--	--	--	54.69	15.84	93.88	33.87
归属于母公司所有者的净利润	13.58	24.28	29.17	8.95	62.60	72.37	75.04	76.07	78.81	20.12	177.19	46.56

注：减值损失=资产减值损失+信用减值损失；归属于母公司所有者的净利润的占比为占净利润的比重，其余指标占比是占营业利润的比重

资料来源：公司财务报告，联合资信整理

2018—2020年，公司营业总收入先稳定后下降，其中，2019年基本持平，系财务公司收入减少，叠加租赁、小贷、保理等类金融业务收入增加综合所致；2020年同比下降6.47%，主要系小额贷款收入减少较多所致。

2018—2020年，公司营业总成本先增后减、有所波动，其中2019年同比增长主要系营业成本、利息支出、期间费用增加所致，2020年同比下降主要系营业成本和期间费用减少所致。公司营业总成本主要由营业成本、利息支出和期

间费用构成；其中营业成本主要是医疗业务成本、销售成本、工程施工成本等，2020年营业成本有所下降主要系销售成本大幅减少所致；利息支出主要是借款、债券等融资的利息支出，以及海尔财务公司的存款和金融企业往来支出等；期间费用主要由管理费用和财务费用构成，其中管理费用主要是职工薪酬、咨询费等，期间费用呈先增后减的波动下降状态主要系管理费用波动所致。

表 30 公司营业总成本构成 (单位: 亿元、%)

项目	金额				占比				同比增速			
	2018年	2019年	2020年	2021年	2018年	2019年	2020年	2021年	2019年	2020年	2021年	三年复合
营业成本	13.82	16.90	12.46	2.89	25.52	27.42	23.30	22.62	22.28	-26.29	-6.03	-5.06
利息支出	15.07	17.47	17.18	2.37	27.82	28.34	32.11	18.62	15.93	-1.69	-40.72	6.75
手续费及佣金支出	0.55	0.76	2.04	0.89	1.02	1.24	3.82	6.98	38.17	167.50	311.42	92.25
期间费用	24.14	25.93	21.30	6.44	44.57	42.06	39.82	50.51	7.39	-17.85	7.40	-6.08
其他	0.58	0.58	0.51	0.16	1.08	0.93	0.95	1.27	-1.31	-12.09	44.59	-6.86
营业总成本	54.17	61.64	53.48	12.76	188.99	157.68	107.02	91.81	13.79	-13.23	-4.83	-0.64

资料来源：公司财务报告，联合资信整理

2018—2020年，公司投资收益持续较快增长，其中2019年同比增长主要系权益法核算的长期股权投资收益、金融工具的处置收益增加较多所致，2020年同比增长主要系其他投资收益（主要是权益法转为公允价值变动取得的收益）、金融工具的处置收益增加所致。公司经常性的投资收

益以金融工具和债权类投资的持有收益为主；长期股权投资相关收益持续较快增长，其构成以权益法核算的长期股权投资收益为主，增长主要系2019年新增对中金公司的参股投资所致；2020年因权益法转为公允价值变动取得投资收益10.86亿元，但该收益不具有持续性。

表 31 公司投资收益构成 (单位: 亿元、%)

项目	金额			占比			同比增速		
	2018年	2019年	2020年	2018年	2019年	2020年	2019年	2020年	三年复合
长期股权投资相关收益	0.30	3.85	5.33	1.93	19.10	17.49	1202.10	38.37	324.47
金融工具和债权类投资的持有收益	13.61	13.14	8.77	88.52	65.15	28.76	-3.42	-33.29	-19.73
金融工具和债权类投资的处置收益	1.01	3.13	5.51	6.56	15.51	18.06	210.47	75.96	133.73
其他	0.46	0.05	10.88	3.00	0.23	35.68	-89.81	23017.84	385.43
投资收益	15.37	20.17	30.48	100.00	100.00	100.00	31.22	51.11	40.81

资料来源：公司财务报告，联合资信整理

从盈利指标来看，2018—2020年，公司主要盈利指标均呈上升趋势，整体盈利水平较好。

表 32 公司盈利指标（单位：%）

项目	2018年	2019年	2020年	2021年1-3月
营业利润率	38.22	51.88	70.91	80.16
总资产收益率	1.69	2.36	2.50	0.75
净资产收益率	7.52	9.36	9.88	2.83
归母净资产收益率	11.97	15.13	15.57	4.34

注：归母净资产收益率=归属于母公司所有者的净利润/[（期初归属于母公司所有者权益+期末归属于母公司所有者权益）/2]×100%；2021年1-3月相关指标未年化

资料来源：公司财务报告，联合资信整理

从同行业对比来看，在经营类似主业的企业中，与所选企业相比，公司盈利指标较好，杠杆水平尚可。

表 33 同业企业 2020 年财务指标比较（单位：%）

项目	总资产收益率	净资产收益率	归母净资产收益率	资产负债率
中国石油集团资本股份有限公司	1.61	9.58	9.05	82.75
国投资本股份有限公司	2.37	10.08	9.80	77.00
山东省鲁信投资控股集团有限公司	1.20	3.53	3.06	65.12
上述样本企业平均值	1.73	7.73	7.30	74.96
海尔金控	2.50	9.88	15.57	74.44

资料来源：公司财务报告、公开资料，联合资信整理

2021年1—3月，公司营业总收入同比增长6.68%；营业总成本同比下降4.83%，主要系利息支出减少所致；投资收益与公允价值变动损益合计数同比增长55.12%，主要系投资收益较好增长所致；减值损失呈净转回状态；上述因素综合导致利润规模取得同比大幅增长，利润总额增幅73.77%。

（4）现金流

2018年以来，随着金融业务和投资业务发展，公司经营活动现金流波动较大，投资活动现金流持续净流出，业务资金需求较大；2020年以来安排了较多偿债支出，筹资活动转为净流出状态；未来各项业务进一步发展，公司仍

面临融资需求。

经营活动方面，2018—2020年，公司经营活动现金流入规模分别为408.65亿元、1268.16亿元和637.97亿元，经营活动现金流出规模分别为560.46亿元、1329.06亿元和537.96亿元，均呈波动状态，主要系子公司第三方支付业务代收代付款项规模波动导致收到和支付的其他与经营活动有关的现金同时波动所致，该部分现金流动不影响现金净流量；同期，经营活动现金流量净额波动较大，主要系子公司的存款业务现金流入持续增加，子公司的贷款业务现金流出先增后减、波动减少等综合所致。

投资活动方面，2018—2020年，公司投资活动现金呈持续净流出状态，主要系投资活动支出持续较大所致。

筹资活动方面，2018—2019年，在筹资前现金呈较大规模净流出的情况下，公司通过股东增资、取得借款等持续筹资活动补充经营和投资所需的资金，筹资活动现金呈持续较大净流入状态。2020年，在筹资前净现金流转为净流入的情况下，公司进行了较多偿债活动，筹资活动现金流量呈净流出状态。

2021年1—3月，公司经营活动现金流量净额再次转为净流出，主要系拆入资金净减少所致；投资活动保持现金净流出状态；筹资活动因偿债支出较多延续了净流出趋势；当期现金及现金等价物净减少较多，但期末仍保持较大规模的现金及现金等价物余额。

表 34 公司现金流量（单位：亿元）

项目	2018年	2019年	2020年	2021年1-3月
经营活动现金流量净额	-151.91	-60.90	100.01	23.07
投资活动现金流量净额	-72.52	-97.98	-63.62	12.62
筹资前净现金流	-224.32	159.88	36.39	36.50
筹资活动现金流量净额	208.38	124.86	-42.40	22.26
现金及现金等价物净增加额	-14.69	-34.06	-6.59	58.72
期末现金及现金等价物余额	196.80	162.74	156.15	97.43

资料来源：公司财务报告，联合资信整理

3. 母公司报表分析

(1) 资产负债表分析

2018年以来，母公司口径资产负债表呈扩张趋势，资产以长期股权投资和关联方往来款项为主，资产构成符合公司本部职能定位，资产质量较好，但资产流动性一般；因本部承担融资职能，母公司财务杠杆水平较快提升，债务负担加重；母公司所有者权益规模保持增长，权益稳定性较好。

2018—2020年末，母公司口径资产总额先较快增长、后小幅下降，其中，2019年末较年初增长主要系其他应收款减少（主要是关联方资金拆借款减少所致），叠加一年内到期的非流动资产、长期股权投资和其他非流动资产增加综合所致；2020末较年初下降主要系货币资金和一年内到期的非流动资产减少，叠加长期股权

投资和其他非流动资产增加综合所致。母公司资产结构始终以非流动资产为主。母公司资产主要构成中，其他应收款主要是关联方及特殊性质款项组合，未计提减值准备，前五大欠款方款项合计2020年末占比65.47%，前五大欠款方款项均为关联方资金拆借款；一年内到期的非流动资产均为一年内到期的长期拆借款（主要是对子公司的拆借款）；长期股权投资以对子公司的投资为主，2020年末对子公司的投资余额占比64.94%，其余为对联营企业投资，长期股权投资已计提的减值准备余额0.46亿元（系对子公司计提）；其他非流动资产均为长期关联方往来款。截至2020年末，母公司无受限资产。

截至2021年3月末，母公司口径资产总额较上年末小幅增长，资产构成较上年末无重大变化，仍以非流动资产为主。

表 35 母公司口径资产构成（单位：亿元、%）

项目	金额				占比				较上年末增速			
	2018年末	2019年末	2020年末	2021年3月末	2018年末	2019年末	2020年末	2021年	2019年末	2020年末	2021年	三年复合
流动资产：	137.13	153.39	99.14	104.50	34.58	29.97	19.74	20.30	11.86	-35.36	5.40	-14.97
其中：货币资金	34.31	33.31	9.48	17.38	8.65	6.51	1.89	3.38	-2.91	-71.55	83.41	-47.44
其他应收款	96.40	65.65	71.57	66.40	24.31	12.83	14.25	12.90	-31.90	9.02	-7.23	-13.83
一年内到期的非流动资产	0.00	47.60	12.00	12.99	0.00	9.30	2.39	2.52	--	-74.79	8.30	--
其他	6.42	6.83	6.09	7.72	1.62	1.33	1.21	1.50	6.39	-10.74	26.72	-2.55
非流动资产：	259.47	358.44	403.13	410.35	65.42	70.03	80.26	79.70	38.14	12.47	1.79	24.65
其中：长期股权投资	122.19	190.82	210.84	212.77	30.81	37.28	41.98	41.33	56.16	10.49	0.92	31.36
其他非流动资产	136.85	164.14	188.66	195.29	34.51	32.07	37.56	37.93	19.94	14.94	3.51	17.41
其他	0.42	3.48	3.63	2.29	0.11	0.68	0.72	0.45	721.03	4.33	-36.79	192.67
资产总额	396.60	511.83	502.27	514.85	100.00	100.00	100.00	100.00	29.05	-1.87	2.50	12.54

资料来源：公司财务报告，联合资信整理

2018—2020年末，母公司负债总额先快速增长、后小幅下降，主要系对外融资规模变动所致。母公司负债结构以非流动负债为主，但流动负债占比在逐年提升。母公司负债总额中，其他应付款主要是关联方往来款；其他流动负债主

要是发行的超短期融资20.00亿元；其他非流动负债主要是一年以上到期的资金往来。

截至2021年3月末，母公司口径负债总额较上年末小幅增长，主要系对外融资增加所致；负债构成较上年末无重大变动。

表 36 母公司口径负债结构（单位：亿元、%）

项目	金额				占比				较上年末增速			
	2018年末	2019年末	2020年末	2021年3月末	2018年末	2019年末	2020年末	2021年	2019年末	2020年末	2021年	三年复合
流动负债：	46.30	92.15	133.85	136.32	20.51	27.08	41.02	40.20	99.01	45.26	1.84	70.02
其中：短期借款	30.29	2.00	5.00	13.48	13.41	0.59	1.53	3.97	-93.40	150.00	169.54	-59.37

其他应付款	15.67	24.18	25.10	15.17	6.94	7.11	7.69	4.47	54.32	3.78	-39.57	26.55
一年内到期的非流动负债	0.00	45.43	78.86	82.42	0.00	13.35	24.16	24.31	--	73.59	4.51	--
其他流动负债	0.15	20.48	23.64	23.99	0.07	6.02	7.24	7.07	13150.49	15.43	1.49	1136.76
其他	0.19	0.06	1.26	1.27	0.08	0.02	0.39	0.37	-67.48	1948.28	0.44	158.09
非流动负债:	179.49	248.16	192.49	202.76	79.49	72.92	58.98	59.80	38.26	-22.43	5.33	3.56
其中: 长期借款	38.95	145.00	104.84	106.22	17.25	42.61	32.13	31.33	272.27	-27.70	1.32	64.06
应付债券	25.00	25.00	40.00	47.60	11.07	7.35	12.26	14.04	0.00	60.00	18.99	26.49
其他非流动负债	114.68	77.02	46.78	48.07	50.79	22.63	14.34	14.18	-32.84	-39.26	2.76	-36.13
其他	0.86	1.14	0.87	0.87	0.38	0.34	0.27	0.26	32.98	-24.13	0.00	0.44
负债总额	225.79	340.31	326.35	339.08	100.00	100.00	100.00	65.86	50.72	-4.10	3.90	20.22

资料来源: 公司财务报告, 联合资信整理

2018—2020年末, 母公司口径全部债务持续增长, 年均复合增长63.43%, 债务构成以长期为主, 但短期债务占比呈总体提升趋势。母公司杠杆水平呈上升趋势, 公司本部主要承担管理和融资职能, 对外融资较多, 债务负担较重。

截至2021年3月末, 母公司口径全部债务较上年末增长8.35%, 长、短期债务均有所增加; 债务仍以长期为主; 整体财务杠杆水平较年初小幅上升。

表37 母公司口径债务和杠杆情况(单位:亿元、%)

项目	2018年末	2019年末	2020年末	2021年3月末
全部债务	94.24	237.43	251.70	272.71
其中: 短期债务	30.29	67.43	106.86	118.90
长期债务	63.95	170.00	144.84	153.82
短期债务占比	32.14	28.40	42.46	43.60
资产负债率	56.93	66.49	64.97	65.86
全部债务资本化比率	35.56	58.06	58.86	60.81
长期债务资本化比率	27.24	49.78	45.15	46.67

注: 1. 本表中母公司口径短期债务=短期借款+一年内到期的非流动负债+其他流动负债中的超短期融资券; 长期债务=长期借款+应付债券; 2. 除按前述公式计算的债务外, 母公司口径还有其他的有息债务, 合计金额2018—2020年末大约分别为114.69亿元、86.73亿元、41.87亿元

资料来源: 公司财务报告, 联合资信整理

2018—2020年末, 母公司口径所有者权益先基本稳定、后小幅增长, 2020年末较上年末增长2.57%主要系联营企业中金公司本年其他权益变动导致公司权益法调整增加资本公积5.24亿元所致。截至2020年末, 母公司所有者权益175.93亿元, 其中实收资本占比66.71%、其他权

益工具(永续债)占比22.54%、资本公积占比10.06%, 权益稳定性好。

截至2021年3月末, 母公司口径所有者权益较上年末基本持平, 权益结构变化不大。

(2) 利润表分析

母公司盈利主要来源于投资收益, 盈利构成符合公司本部职能定位, 但盈利能力有待提升。

因本部主要作为管理型控股平台, 仅有少量投资业务, 母公司口径营业收入和营业成本很少(主要是平台使用费的收入和成本), 主要支出是期间费用(主要是管理费用和财务费用, 期间费用持续快速增长主要系财务费用增加所致), 母公司利润主要来自于投资收益。

2018—2020年, 母公司口径投资收益持续快速增长, 主要是权益法核算的长期股权投资收益和子公司分配的股利持续增加所致, 2020年增长主要系子公司分配的股利增加所致; 2020年投资收益主要由权益法核算的长期股权投资收益(占比36.98%)、子公司分配的股利(占比50.88%)和委托贷款产生的投资收益(占比17.89%)构成。

2018—2020年, 随着投资收益和财务费用的增长, 母公司营业利润先增后减、总体下降; 净利润持续减少, 其中, 2019年净利润降幅远小于营业利润降幅, 系递延所得税调整导致所得税费用为负值所致, 2020年净利润下降系营业外支出增加、所得税费用转为正值所致; 同期, 母公司盈利能力指标持续下降, 因无具体业务运营, 母公司盈利能力较弱。

2021年1—3月，母公司口径营业收入、投资收益同比均有所增长，各级口径利润为亏损状态，同比减亏52.17%。

表 38 母公司口径盈利情况（单位：亿元、%）

项目	金额 / 指标值				同比增速			
	2018年	2019年	2020年	2021年1—3月	2019年	2020年	2021年1—3月	三年复合
营业收入	1.03	0.16	0.89	0.30	-84.58	460.18	6.37	-7.07
减：营业成本	0.00	0.26	0.23	0.00	--	-12.02	-100.00	--
期间费用	2.28	7.72	9.15	2.82	238.23	18.49	-2.56	100.19
投资收益	2.12	6.90	12.06	1.94	225.74	74.72	29.45	138.56
营业利润	2.56	0.10	0.93	-0.58	-95.98	804.43	-52.17	-39.67
利润总额	2.64	0.52	1.13	-0.58	-80.25	117.14	-52.17	-34.51
净利润	2.39	1.56	1.55	-0.58	-34.52	-0.74	-52.17	-19.38
总资产收益率	0.74	0.34	0.31	-0.11	--	--	--	--
净资产收益率	1.69	0.91	0.89	-0.33	--	--	--	--

注：2021年1—3月相关指标未年化

资料来源：公司财务报告，联合资信整理

（3）现金流

因公司本部主要承担管理和融资平台的职能，2018年以来，母公司现金流量表现为经营活动现金流量较少，投资和筹资活动频繁，母公司现金余额合理充足。

因公司本部不实际经营业务，母公司经营活动较少，2018年经营活动现金流量净额较大主要系集团内的短期资金往来导致收到其他与经营活动有关的现金增加所致；2019年经营活动较少；2020年经营活动现金流入和流出均大幅增长主要系增加了关联方往来款的清算所致。

2018—2020年，母公司投资活动频繁，投资活动现金流量净额呈持续大额净流出状态。

2018—2020年，母公司筹资活动前现金流量净额均为负值，因投资活动所需资金规模较大，主要通过筹资活动补充资金。

因公司本部主要承担管理和融资职能，母公司筹资活动频繁，2018—2019年通过股东增资、借款融资等补充现金流，筹资活动现金流量净额保持大额净流入状态；2020年因偿债支出较多，筹资活动现金流量净额转为负值。

2021年1—3月，公司经营活动现金流量净流入额大幅增加，系关联方往来款增加导致收到其他与经营活动有关的现金较多所致；投资活动现金流量净额持续净流出状态；筹资活动

现金流量净额因偿债支出较多而延续净流出状态；期末现金及现金等价物余额有所增加，资金相对充足。

表 39 母公司现金流量（单位：亿元）

项目	2018年	2019年	2020年	2021年1—3月
经营活动现金流量净额	6.89	-0.46	1.73	20.86
投资活动现金流量净额	-128.23	-136.08	-10.06	-2.27
筹资前净现金流	-121.34	-136.54	-8.34	18.59
筹资活动现金流量净额	140.94	135.54	-15.50	-10.68
现金及现金等价物净增加额	19.59	-1.00	-23.83	7.91
期末现金及现金等价物余额	34.31	33.31	9.48	17.38

资料来源：公司财务报告，联合资信整理

4. 公司偿债能力分析

公司偿债指标整体表现一般；考虑到公司股东实力很强且给予公司较多支持，公司自身资本实力很强，金融板块齐全，具备很强的经营实力，间接融资渠道通畅，公司整体偿债能力极强。

合并口径短期偿债指标表现偏弱。2018年末至2021年3月末，合并流动比率处于偏弱水平；筹资前净现金流基本为负值，难以形成有效覆盖；期末现金及现金等价物余额/短期债务指标波动较大，但处于较好水平。

合并长期偿债指标方面，2018—2020年，受利润总额和利息支出增加的影响，合并口径EBITDA逐年增长，年均复合增长24.99%；2020年EBITDA为87.84亿元，同比增长13.82%，主要由利润总额（占比57.76%）和利息支出（占比41.22%）构成。合并口径EBITDA对全部债务和利息支出的覆盖程度均较好。

母公司口径短期偿债指标很弱。2018年末至2021年3月末，母公司流动比率总体下降，处于尚可水平；筹资前净现金流基本为负值，难以形成有效覆盖；期末现金及现金等价物余额/短

期债务指标大幅下滑，覆盖程度弱。

母公司长期偿债指标方面，2018—2020年，母公司EBITDA也呈逐年快速增长趋势，年均复合增长52.67%，系利息支出持续大幅增长所致；2020年母公司口径EBITDA为16.14亿元，同比增长23.57%，主要由利息支出（占比92.91%）构成。母公司EBITDA对全部债务的覆盖程度很弱，对利息支出的覆盖程度一般。鉴于公司本部主要作为控股平台，且公司对核心子公司的持股比例较高、控制力较强，母公司偿债能力趋同于合并层面偿债能力。

表 40 公司偿债能力指标（单位：倍、亿元）

项目	合并				母公司			
	2018年	2019年	2020年	2021年1—3月	2018年	2019年	2020年	2021年1—3月
短期	流动比率（%）	69.09	59.13	57.18	59.19	296.15	166.46	74.07
	筹资前净现金流流动负债比（%）	-31.73	-19.37	3.97	-4.36	-262.05	-148.17	-6.23
	期末现金及现金等价物余额/短期债务（倍）	1.93	0.75	0.66	0.42	1.13	0.49	0.09
长期	EBITDA（亿元）	56.22	77.17	87.84	/	6.92	13.06	16.14
	全部债务/EBITDA（倍）	3.46	5.68	4.70	/	13.61	18.18	15.60
	EBITDA 利息倍数（倍）	2.20	2.15	2.43	/	1.62	1.04	1.08

资料来源：公司财务报告，联合资信整理

截至 2021 年 3 月末，公司本部共获得银行授信总额 375.35 亿元，其中尚未使用额度 266.53 亿元；此外，公司主要子公司海尔财务公司、海尔租赁、海尔小贷、海尔保理也拥有了大规模的银行授信额度；公司间接融资渠道通畅。

截至 2020 年末，公司对外担保共 4 笔，总额 41.15 亿元，均系对集团内关联企业的担保。

重大未决诉讼、仲裁方面，截至 2021 年 3 月末，公司本部及重要子公司无因涉及重大未决诉讼、仲裁形成的或有负债。

十、本期债项偿债能力分析

相比目前债务规模，本期债项发行规模不大，且募集资金用于债务置换，发行后公司债务和杠杆指标将基本稳定；综合考虑本期债项的偿还保障指标及公司在资本实力、金融业务多元化布局、股东支持等方面的优势，公司对

本期债项的偿还能力极强。

1. 本期债项发行对公司目前负债的影响

本期债项拟发行规模 5.00 亿元，相较已有债务规模，本期债项发行规模不大；且募集资金拟全部用于归还有息债务，发行后公司债务和杠杆指标将基本稳定。

2. 本期债项偿债能力分析

以相关财务数据为基础，按照本期债项发行 5.00 亿元估算相关指标对本期债项本金的保障倍数（见下表），除筹资前净现金流基本为净流出状态、无法形成有效覆盖外，合并口径下其他指标覆盖程度良好，母公司口径下净利润保障程度一般，其余指标保障程度良好。此外，公司拥有较通畅的直接和间接融资渠道，能够为本期债项提供较强的现金流保障。

表 41 本期债项偿付能力指标 (单位: 倍)

项目	合并				母公司			
	2018年	2019年	2020年	2021年1—3月	2018年	2019年	2020年	2021年1—3月
期末资产总额/本期债项额度	266.61	302.66	319.55	307.08	79.32	102.37	100.45	102.97
期末所有者权益/本期债项额度	67.83	75.60	81.69	84.52	34.16	34.30	35.19	35.16
净利润/本期债项额度	4.34	6.71	7.77	2.35	0.48	0.31	0.31	-0.12
EBITDA/本期债项额度	11.24	15.43	17.57	/	1.38	2.61	3.23	/
筹资前净现金流/本期债项额度	-44.86	-31.78	7.28	-7.32	-24.27	-27.31	-1.67	3.72

注: 2021年1—3月相关指标未年化

资料来源: 联合资信整理

十一、 综合评价

海尔金控作为海尔集团旗下全资控股的综合性金融类控股平台企业, 具备很强的股东背景和资本实力; 公司在海尔集团的战略规划中扮演重要角色, 成立以来取得快速发展, 在金融领域广泛布局, 形成了多元化的金融服务业务体系, 综合业务实力强; 公司资产规模较大, 盈利情况良好。公司实际控制人海尔集团自身经营规模大、资本实力和盈利能力强, 且对公司的发 展从多方面给予较大支持, 有利于公司各项业务的拓展。

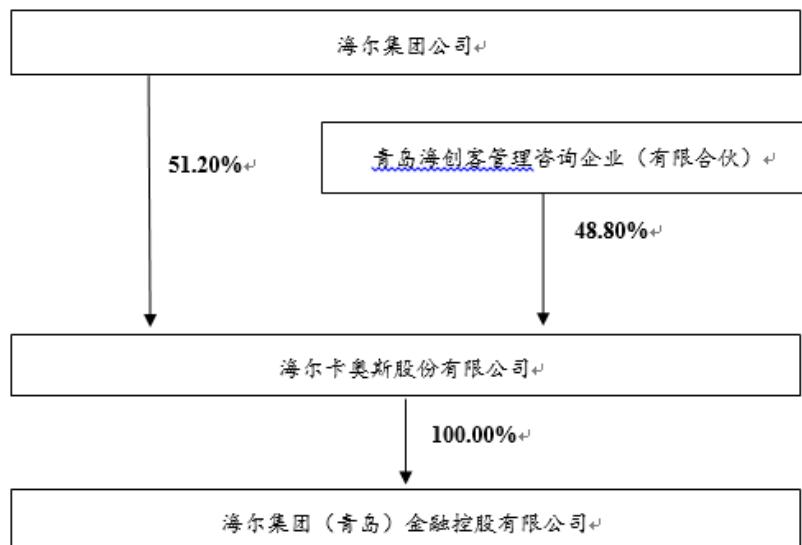
联合资信也关注到, 公司金融类主业易受经营环境变化影响, 外部环境变化带来资产质量下行压力, 债务增长较快等因素可能对公司经营稳定性带来的不利影响。

本期债项无担保, 发行规模不大, 且募集资金用于债务置换, 发行后公司债务和杠杆指标将基本稳定, 本期债项的偿还保障指标很好。

未来随着公司战略稳步推进、主业子公司的较好发展, 公司整体竞争实力有望进一步增强。联合资信对公司的评级展望为稳定。

基于对公司主体信用以及本期债项偿还能力的综合评估, 联合资信认为, 公司主体违约风险极低, 本期债项到期不能偿还的风险极低。

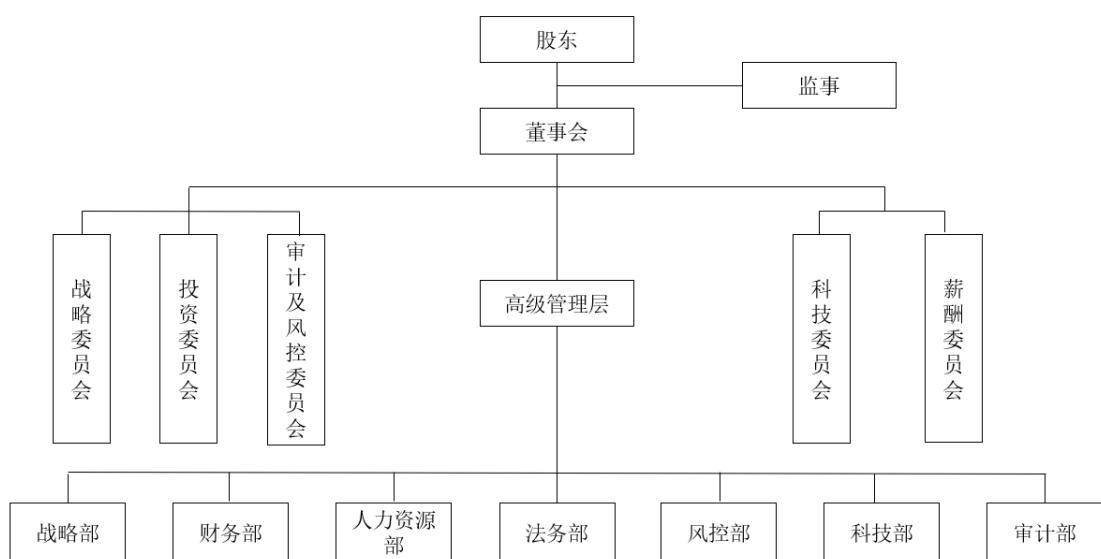
附件 1-1 海尔集团（青岛）金融控股有限公司
股权结构图（截至 2021 年 3 月末）



注：青岛海创客管理咨询企业（有限合伙）是海尔集团设立的员工激励平台之一

资料来源：公司提供

附件 1-2 海尔集团（青岛）金融控股有限公司
组织机构图（截至 2021 年 3 月末）



资料来源：公司提供

附件 1-3 海尔集团（青岛）金融控股有限公司 主要子公司情况（截至 2020 年末）

序号	企业名称	级次	注册地	主要业务	实收资本 (亿元)	表决权比例 (%)
1	海尔融资租赁股份有限公司	一级	上海	融资租赁	27.90	69.32
2	重庆海尔云链科技有限公司	一级	重庆	软件和信息技术服务	18.95	79.94
3	海尔金融保理（重庆）有限公司	一级	重庆	金融保理	10.00	100.00
4	青岛海尔创业投资有限责任公司	一级	青岛	投资、咨询	9.00	100.00
5	天津海立方舟投资管理有限公司	一级	天津	投资管理、咨询	0.53	100.00
6	青岛联合信用资产交易中心有限公司	一级	青岛	金融业务	0.50	100.00
7	海尔集团财务有限责任公司	二级	青岛	存贷款、结算	70.00	53.00
8	重庆海尔小额贷款有限公司	二级	重庆	贷款	19.25	100.00
9	上海乐赚信息技术有限公司	二级	上海	金融服务	0.50	100.00

资料来源：公司审计报告，联合资信整理

附件 2-1 海尔集团（青岛）金融控股有限公司
主要财务指标 (合并口径)

项目	2018 年	2019 年	2020 年	2021 年 1-3 月
财务数据				
资产总额 (亿元)	1333.04	1513.28	1597.73	1535.41
负债总额 (亿元)	993.87	1135.29	1189.30	1112.79
所有者权益 (亿元)	339.17	377.99	408.43	422.62
归属于母公司所有者权益 (亿元)	146.90	173.94	200.78	211.72
全部债务 (亿元)	194.71	438.47	412.49	420.68
短期债务 (亿元)	102.05	217.17	236.16	232.20
长期债务 (亿元)	92.66	221.30	176.33	188.48
营业总收入 (亿元)	74.99	75.35	70.48	17.33
投资收益 (亿元)	15.37	20.17	30.48	9.20
利润总额 (亿元)	29.17	40.18	50.73	14.02
净利润 (亿元)	21.69	33.55	38.87	11.76
归属于母公司所有者净利润 (亿元)	13.58	24.28	29.17	8.95
EBITDA (亿元)	56.22	77.17	87.84	/
筹资前净现金流 (亿元)	-224.32	-158.88	36.39	-36.59
财务指标				
营业利润率 (%)	38.22	51.88	70.91	80.16
总资产收益率 (%)	1.69	2.36	2.50	0.75
净资产收益率 (%)	7.52	9.36	9.88	2.83
归母净资产收益率 (%)	11.97	15.13	15.57	4.34
资产负债率 (%)	74.56	75.02	74.44	72.48
全部债务资本化比率 (%)	36.47	53.70	50.25	49.88
长期债务资本化比率 (%)	21.46	36.93	30.15	30.84
流动比率 (%)	69.09	59.13	57.18	59.19
筹资前净现金流流动负债比	-31.73	-19.37	3.97	-4.36
期末现金及现金等价物余额/短期债务 (倍)	1.93	0.75	0.66	0.42
EBITDA 利息倍数 (倍)	3.46	5.68	4.70	/
全部债务/EBITDA (倍)	2.20	2.15	2.43	/
EBITDA/本期债项额度 (倍)	11.24	15.43	17.57	/

注：1. 本报告中部分合计数与各相加数之和存在微小差异，系四舍五入造成；2. 除特别说明外，所有财务数据均为合并口径，均指人民币；3. 2021 年 1-3 月财务数据未经审计，总资产收益率、净资产收益率等相关指标未年化
 资料来源：公司财务报告，联合资信整理

附件 2-2 海尔集团（青岛）金融控股有限公司
主要财务指标 (公司本部/母公司口径)

项目	2018 年	2019 年	2020 年	2021 年 1—3 月
财务数据				
资产总额（亿元）	396.60	511.83	502.27	514.85
负债总额（亿元）	225.79	340.31	326.35	339.08
所有者权益（亿元）	170.81	171.52	175.93	175.78
全部债务（亿元）	94.24	237.43	251.70	272.71
短期债务（亿元）	30.29	67.43	106.86	118.90
长期债务（亿元）	63.95	170.00	144.84	153.82
营业收入（亿元）	1.03	0.16	0.89	0.30
投资收益（亿元）	2.12	6.90	12.06	1.94
利润总额(亿元)	2.64	0.52	1.13	-0.58
EBITDA（亿元）	6.92	13.06	16.14	/
筹资前净现金流（亿元）	-121.34	-136.54	-8.34	18.59
财务指标				
营业利润率（%）	249.42	65.12	105.14	-194.86
总资产收益率（%）	0.74	0.34	0.31	-0.11
净资产收益率（%）	1.69	0.91	0.89	-0.33
资产负债率（%）	56.93	66.49	64.97	65.86
全部债务资本化比率（%）	35.56	58.06	58.86	60.81
长期债务资本化比率（%）	27.24	49.78	45.15	46.67
流动比率（倍）	296.15	166.46	74.07	76.66
筹资前净现金流流动负债比（%）	-262.05	-148.17	-6.23	13.64
期末现金及现金等价物余额/短期债务（倍）	1.13	0.49	0.09	0.15
全部债务/EBITDA（倍）	13.61	18.18	15.60	/
EBITDA 利息倍数（倍）	1.62	1.04	1.08	/
EBITDA/本期债项额度（倍）	1.38	2.61	3.23	/

注：1. 本报告中部分合计数与各相加数之和存在微小差异，系四舍五入造成；2. 除特别说明外，所有财务数据均为合并口径，均指人民币；3. 2021 年 1—3 月财务数据未经审计，总资产收益率、净资产收益率等相关指标未年化

资料来源：公司财务报告，联合资信整理

附件 3-1 主要指标计算公式

指标名称	计算公式
增长指标	
年均增长率或变动率	(1) 2 年数据: 增长率= (本期-上期) /上期×100% (2) n 年数据: 增长率=[(本期/前 n 年) ^ (1/ (n-1)) -1]×100%
盈利指标	
营业利润率	营业利润/营业收入×100%
总资本收益率	(净利润+计入财务费用的利息支出) /[(期初所有者权益+期初全部有息债务+期末所有者权益+期末全部有息债务) /2]×100%
资产收益率	当期净利润/[(期初资产总额+期末资产总额) /2]×100%
净资产收益率	当期净利润/[(期初所有者权益+期末所有者权益) /2]×100%
债务结构指标	
资产负债率	负债总额/资产总额×100%
全部债务资本化比率	全部有息债务/ (全部有息债务+所有者权益) ×100%
长期债务资本化比率	长期债务/ (长期债务+所有者权益) ×100%
长期偿债能力指标	
EBITDA 利息倍数	EBITDA/利息支出
全部债务/ EBITDA	全部债务/ EBITDA
短期偿债能力指标	
流动比率	流动资产合计/流动负债合计×100%
筹资前净现金流流动负债比	筹资前净现金流/流动负债合计×100%
期末现金及现金等价物余额/短期债务	期末现金及现金等价物余额/短期债务

注: 短期债务=短期借款+拆入资金+应付票据+卖出回购金融资产款+一年内到期的非流动负债中的有息债务+应付短期债券+其他科目里的短期有息债务

长期债务=长期借款+应付债券+其他科目里的长期有息债务

全部债务=短期债务+长期债务

EBITDA=利润总额+计入利润表的利息支出+折旧+摊销

利息支出=资本化利息支出+计入利润表的利息支出

企业执行新会计准则后, 所有者权益=归属于母公司所有者权益+少数股东权益

筹资前净现金流=经营活动产生的现金流量净额+投资活动产生的现金流量净额

附件 3-2 主要指标计算公式（财务公司相关指标）

指标名称	计算公式
年均复合增长率或变动率	(1) 2 年数据: 增长率= (本期-上期) /上期×100% (2) n 年数据: 增长率=[(本期/前 n 年)^(1/(n-1))-1]×100%
资产负债率	负债总额/资产总额×100%
净资产收益率	净利润/[(期初所有者权益+期末所有者权益) /2]×100%
资产收益率	净利润/[(期初资产总额+期末资产总额) /2]×100%
营业利润率	营业利润/营业收入×100%
费用收入比	业务及管理费/营业收入×100%
薪酬收入比	职工薪酬/营业收入×100%
存货比	各项贷款余额 (不含贴现) /各项存款余额×100%
流动性比例	流动性资产/流动性负债×100%
流动性缺口率	流动性缺口/同期内到期的表内外资产×100%
超额备付金率	(超额准备金存款+现金+存放同业) /各项存款余额×100%
核心负债依存度	核心负债/负债总额×100%
资本充足率	资本净额/加权风险资产总额×100%
核心一级资本充足率	核心一级资本净额/加权风险资产总额×100%
不良资产率	不良信用风险资产/信用风险资产×100%
不良贷款率	(次级类贷款+可疑类贷款+损失类贷款) /贷款总额×100%
贷款拨备率	贷款损失准备金余额/贷款余额×100%
贷款损失准备充足率	贷款实际计提准备/贷款应提准备×100%
单一最大客户贷款比例	单一最大客户贷款余额/资本净额×100%
最大十家客户贷款比例	最大十家客户贷款/资本净额×100%
同业资产	存放同业及其他金融机构款项+拆出资金+买入返售金融资产
同业负债	同业及其他金融机构存放款项+拆入资金+卖出回购金融资产

注：流动性资产=现金+黄金+超额存款准备金存款+一个月内到期的同业往来款项轧差后资产方净额+一个月内到期的应收利息和其他应收款+一个月内到期的合格贷款+一个月内到期的债券投资+在国内外二级市场上可随时变现的证券投资

流动性负债=活期存款+一个月内到期的定期存款+一个月内到期的同业往来款项轧差后负债方净额+一个月内到期的已发行的债券+一个月内到期的应付利息和各项应收款+一个月内到期的向中央银行借款+其他一个月内到期的负债

流动性缺口=90 天内到期的表内外资产减去-90 天内到期的表内外负债

核心负债=距到期日三个月以上 (含) 定期存款+距到期日三个月以上 (含) 发行债券+活期存款的 50%

附件 4-1 主体长期信用等级设置及其含义

联合资信主体长期信用等级划分为三等九级，符号表示为：AAA、AA、A、BBB、BB、B、CCC、CC、C。除 AAA 级，CCC 级（含）以下等级外，每一个信用等级可用“+”“-”符号进行微调，表示略高或略低于本等级。详见下表：

信用等级设置	含义
AAA	偿还债务的能力极强，基本不受不利经济环境的影响，违约风险极低
AA	偿还债务的能力很强，受不利经济环境的影响不大，违约风险很低
A	偿还债务能力较强，较易受不利经济环境的影响，违约风险较低
BBB	偿还债务能力一般，受不利经济环境影响较大，违约风险一般
BB	偿还债务能力较弱，受不利经济环境影响很大，违约风险较高
B	偿还债务的能力较大地依赖于良好的经济环境，违约风险很高
CCC	偿还债务的能力极度依赖于良好的经济环境，违约风险极高
CC	在破产或重组时可获得保护较小，基本不能保证偿还债务
C	不能偿还债务

附件 4-2 中长期债券信用等级设置及其含义

联合资信中长期债券信用等级设置及含义同主体长期信用等级。

附件 4-3 评级展望设置及其含义

联合资信评级展望是对信用等级未来一年左右变化方向和可能性的评价。联合资信评级展望含义如下：

评级展望设置	含义
正面	存在较多有利因素，未来信用等级提升的可能性较大
稳定	信用状况稳定，未来保持信用等级的可能性较大
负面	存在较多不利因素，未来信用等级调低的可能性较大
发展中	特殊事项的影响因素尚不能明确评估，未来信用等级可能提升、降低或不变

联合资信评估股份有限公司关于 海尔集团（青岛）金融控股有限公司 2021年度第一期中期票据的跟踪评级安排

根据相关监管法规和联合资信有关业务规范，联合资信将在本次（期）债项信用等級有效期内持续进行跟踪评级，跟踪评级包括定期跟踪评级和不定期跟踪评级。

海尔集团（青岛）金融控股有限公司应按联合资信跟踪评级资料清单的要求及时提供相关资料。联合资信将在本次（期）债项评级有效期内每年至少完成一次跟踪评级，在企业年报披露后3个月内发布跟踪评级报告。

海尔集团（青岛）金融控股有限公司或本次（期）债项如发生重大变化，或发生可能对海尔集团（青岛）金融控股有限公司或本次（期）债项信用等级产生较大影响的重大事项，海尔集团（青岛）金融控股有限公司应及时通知联合资信并提供有关资料。

联合资信将密切关注海尔集团（青岛）金融控股有限公司的经营管理状况、外部经营环境及本次（期）债项相关信息，如发现海尔集团（青岛）金融控股有限公司出现重大变化，或发现存在或出现可能对海尔集团（青岛）金融控股有限公司或本次（期）债项信用等级产生较大影响的事项时，联合资信将就该事项进行必要调查，及时对该事项进行分析，据实确认或调整信用评级结果。

如海尔集团（青岛）金融控股有限公司不能及时提供跟踪评级资料，导致联合资信无法对海尔集团（青岛）金融控股有限公司或本次（期）债项信用等级变化情况做出判断，联合资信可以终止评级。

联合资信将指派专人及时与海尔集团（青岛）金融控股有限公司联系，并按照监管要求及时出具跟踪评级报告和结果。联合资信将按相关规定报送及披露跟踪评级报告和结果。

权利与免责声明

1. 本报告版权为联合资信所有，未经书面授权，任何机构和个人不得复制、转载、出售和发布；经授权使用的，不得对有关内容进行歪曲和篡改，且不得用于任何非法或未经授权的用途。
2. 联合资信对本报告所使用资料的真实性、准确性和完整性不作任何保证；本报告的评级结论及相关分析为联合资信基于相关信息和资料对评级对象所发表的前瞻性观点，而非事实陈述；并且不应被视为购买、出售、持有任何资产的投资建议。
3. 联合资信保留对评级结果予以调整、更新、终止与撤销的权利。
4. 联合资信不对任何投资者（包括机构投资者和个人投资者）因使用本报告及联合资信采取评级调整、更新、终止与撤销等评级行动而导致的任何损失负责，亦不对发行人因使用本报告或将本报告提供给第三方所产生的任何后果承担责任。
5. 任何使用者使用本报告均视为同意本权利与相关免责条款。