

信用等级公告

联合[2018] 451 号

联合资信评估有限公司通过对凯盛科技集团有限公司主体长期信用状况进行综合分析和评估，确定凯盛科技集团有限公司主体长期信用等级为 AA⁺，评级展望为稳定。

特此公告。

联合资信评估有限公司
二零一八年七月二十七日



凯盛科技集团有限公司 主体长期信用评级报告

评级结果:

主体长期信用等级: AA⁺

评级展望: 稳定

评级时间: 2018年7月27日

财务数据

项 目	2015年	2016年	2017年	18年3月
现金类资产(亿元)	29.47	38.72	53.29	42.15
资产总额(亿元)	188.98	251.88	341.26	347.48
所有者权益(亿元)	62.02	81.75	104.04	104.55
短期债务(亿元)	59.46	71.78	96.62	96.78
长期债务(亿元)	30.29	55.03	85.15	96.05
全部债务(亿元)	89.75	126.81	181.78	192.83
营业收入(亿元)	35.79	68.20	112.19	25.15
利润总额(亿元)	1.62	3.06	4.18	0.64
EBITDA(亿元)	9.01	12.21	17.19	--
经营性净现金流(亿元)	-1.06	0.96	2.42	0.96
营业利润率(%)	12.27	14.89	16.87	16.62
净资产收益率(%)	0.78	3.12	3.17	--
资产负债率(%)	67.18	71.91	74.50	74.80
全部债务资本化比率(%)	59.14	66.08	67.62	68.77
流动比率(%)	90.76	101.35	99.33	104.54
经营现金流动负债比(%)	-1.15	0.87	1.49	--
全部债务/EBITDA(倍)	9.97	10.39	10.58	--
EBITDA 利息倍数(倍)	3.00	3.02	3.14	--

注: 1.公司2018年1-3月财务数据未经审计; 2.长期债务、全部债务、长期债务资本化比率、全部债务资本化比率和资产负债率等指标中,已将永续中票和可续期贷款由所有者权益中剔除,并相应计入负债总额和有息债务中; 3.所有者权益中包含永续中票和可续期贷款。

分析师

刘珺轩 王兴萍

邮箱: lianhe@lhratings.com

电话: 010-85679696

传真: 010-85679228

地址: 北京市朝阳区建国门外大街2号
中国人保财险大厦17层(100022)

网址: www.lhratings.com

评级观点

凯盛科技集团有限公司(以下简称“凯盛集团”或“公司”)是中国建材集团有限公司(以下简称“中建材集团”)旗下专注于新玻璃、新能源、新材料等新兴高新技术制造业务及相关产业服务业务的企业集团,是履行业务管理、融资管理、投资管理及整合并购等职能的业务平台。近年来,公司玻璃产业链逐渐完整,玻璃产业技术水平领先,新玻璃产品盈利能力较强,新材料产品市场占有率较高。同时,联合资信评估有限公司(以下简称“联合资信”)也关注到公司债务规模大幅上升、短期支付压力加大、利润总额对非经常性损益依赖强等因素对公司经营及发展可能带来的不利影响。

作为中建材集团玻璃业务的唯一运营主体,公司定位于中建材集团浮法玻璃研发平台、产业平台、工程服务平台和融资平台,具有明确的职能定位,能够得到股东的大力支持。公司确立了以“新玻璃、新材料、新能源、新装备、工程以及高科技”为主的“5+1”发展战略。未来,随着各板块业务整合的推进,公司业务竞争能力和规模优势得以增强,综合实力将进一步提升。联合资信对公司的评级展望为稳定。

优势

1. 公司母公司中建材集团综合实力强,行业地位突出。公司作为中建材集团玻璃业务的唯一运营主体,业务定位明确,得到母公司在股权划转和资金拨付等方面的大力支持。
2. 蚌埠院作为国内甲级玻璃研究院,在技术研发方面处于国内领先地位,为公司提供了有力的技术支持,并拓展了玻璃产业链。

3. 随着公司“5+1”业务格局逐步形成,各板块未来发展前景较好。

关注

1. 公司普通玻璃收入占比仍较大,平板玻璃行业属于产能过剩行业,行业景气度波动对公司盈利能力具有一定影响。
2. 公司债务规模上升,短期支付压力加大。
3. 公司利润总额对非经常性损益依赖大,主业盈利能力弱。
4. 公司在建规模较大,新能源业务支出投资规模大,后续资金压力较大。

声 明

一、本报告引用的资料主要由凯盛科技集团有限公司（以下简称“该公司”）提供，联合资信评估有限公司（以下简称“联合资信”）对这些资料的真实性、准确性和完整性不作任何保证。

二、除因本次评级事项联合资信与该公司构成委托关系外，联合资信、评级人员与该公司不存在任何影响评级行为独立、客观、公正的关联关系。

三、联合资信与评级人员履行了实地调查和诚信义务，有充分理由保证所出具的评级报告遵循了真实、客观、公正的原则。

四、本报告的评级结论是联合资信依据合理的内部信用评级标准和程序做出的独立判断，未因该公司和其他任何组织或个人的不当影响改变评级意见。

五、本报告用于相关决策参考，并非是某种决策的结论、建议。

六、该公司信用等级自 2018 年 7 月 27 日至 2019 年 7 月 26 日有效；根据跟踪评级的结论，在有效期内信用等级有可能发生变化。

凯盛科技集团有限公司

主体长期信用评级报告

一、主体概况

凯盛科技集团有限公司（以下简称“凯盛集团”或“公司”）成立于1988年，原名为中北玻璃工业公司，2004年3月更名为中建材矿业公司，为中建材集团的全资子公司。历经多次股权划转和增资，2014年12月公司更名为凯盛科技集团公司。2015年11月，中建材集团对公司增资1.20亿元。2017年11月，公司完成公司制改制，并更为现名。中建材集团将原中建材集团所属的中国联合装备集团有限公司整体划转进入公司，公司注册资本增加至31.54亿元，中建材集团持有公司100%股份，国务院国有资产监督管理委员会（以下简称“国务院国资委”）为公司实际控制人。

公司专注于新玻璃、新能源、新材料等新兴高新技术制造业务及相关产业服务业务，目前已经形成了以新玻璃、新材料、新能源、新装备、工程以及高科技为主的“5+1”发展战略。

截至2017年底，公司合并资产总额341.26亿元，所有者权益104.04亿元（其中少数股东权益50.45亿元）；2017年，公司实现营业收入112.19亿元，实现利润总额4.18亿元。

截至2018年3月底，公司合并资产总额347.48亿元，所有者权益104.55亿元（其中少数股东权益50.71亿元）；2018年1~3月，公司实现营业收入25.15亿元，利润总额0.64亿元。

注册地址：北京市海淀区紫竹院南路2号；
法人代表：彭寿。

二、宏观经济和政策环境

2017年，世界主要经济体仍维持复苏态

势，为中国经济稳中向好发展提供了良好的国际环境，加上供给侧结构性改革成效逐步显现，2017年中国经济运行总体稳中向好、好于预期。2017年，中国国内生产总值（GDP）82.8万亿元，同比实际增长6.9%，经济增速自2011年以来首次回升。具体来看，西部地区经济增速引领全国，山西、辽宁等地区有所好转；产业结构持续改善；固定资产投资增速有所放缓，居民消费平稳较快增长，进出口大幅改善；全国居民消费价格指数（CPI）有所回落，工业生产者出厂价格指数（PPI）和工业生产者购进价格指数（PPIRM）涨幅较大；制造业采购经理人指数（制造业PMI）和非制造业商务活动指数（非制造业PMI）均小幅上升；就业形势良好。

积极的财政政策协调经济增长与风险防范。2017年，全国一般公共预算收入和支出分别为17.3万亿元和20.3万亿元，支出同比增幅（7.7%）和收入同比增幅（7.4%）均较2016年有所上升，财政赤字（3.1万亿元）较2016年继续扩大，财政收入增长较快且支出继续向民生领域倾斜；进行税制改革和定向降税，减轻相关企业负担；进一步规范地方政府融资行为，防控地方政府性债务风险；通过拓宽PPP模式应用范围等手段提振民间投资，推动经济增长。稳健中性的货币政策为供给侧结构性改革创造适宜的货币金融环境。2017年，央行运用多种货币政策工具“削峰填谷”，市场资金面呈紧平衡状态；利率水平稳中有升；M1、M2增速均有所放缓；社会融资规模增幅下降，其中人民币贷款仍是主要融资方式，且占全部社会融资规模增量的比重（71.2%）也较上年有所提升；人民币兑美元汇率有所上升，外汇储备规模继续增长。

三大产业保持平稳增长，产业结构继续改

善。2017年，中国农业生产形势较好；在深入推进供给侧结构性改革、推动产业转型升级以及世界主要经济体持续复苏带动外需明显回升的背景下，中国工业结构得到进一步优化，工业生产保持较快增速，工业企业利润快速增长；服务业保持较快增长，第三产业对GDP增长的贡献率（58.8%）较2016年小幅上升，仍是拉动经济增长的重要力量。

固定资产投资增速有所放缓。2017年，全国固定资产投资（不含农户）63.2万亿元，同比增长7.2%（实际增长1.3%），增速较2016年下降0.9个百分点。其中，民间投资（38.2万亿元）同比增长6.0%，较2016年增幅显著，主要是由于2017年以来有关部门发布多项政策措施，通过放宽行业准入、简化行政许可与提高审批服务水平、拓宽民间资本投融资渠道、鼓励民间资本参与基建与公用事业PPP项目等多种方式激发民间投资活力，推动了民间投资的增长。具体来看，由于2017年以来国家进一步加强对房地产行业的宏观调控，房地产开发投资增速（7.0%）呈趋缓态势；基于基础设施建设投资存在逆周期的特点以及在经济去杠杆、加强地方政府性债务风险管控背景下地方政府加大基础设施投资推高GDP的能力受到约束的影响，基础设施建设投资增速（14.9%）小幅下降；制造业投资增速（4.8%）小幅上升，且进一步向高新技术、技术改造等产业转型升级领域倾斜。

居民消费维持较快增长态势。2017年，全国社会消费品零售总额36.6万亿元，同比增长10.2%，较2016年小幅回落0.2个百分点。2017年，全国居民人均可支配收入25974元，同比名义增长9.0%，扣除价格因素实际增长7.3%，居民收入的持续较快增长是带动居民部门扩大消费从而拉动经济增长的重要保证。具体来看，生活日常类消费，如粮油烟酒、日用品类、服装鞋帽消费仍保持较快增长；升级类消费品，如通信器材类、文化办公用品类、家用电器和音响器材类消费均保持较高增速；网络销

售继续保持高增长态势。

进出口大幅改善。2017年，在世界主要经济体持续复苏的带动下，外部需求较2016年明显回暖，加上国内经济运行稳中向好、大宗商品价格持续反弹等因素共同带动了进出口的增长。2017年，中国货物贸易进出口总值27.8万亿元，同比增加14.2%，增速较2016年大幅增长。具体来看，出口总值（15.3万亿元）和进口总值（12.5万亿元）同比分别增长10.8%和18.7%，较2016年均大幅上涨。贸易顺差2.9万亿元，较2016年有所减少。从贸易方式来看，2017年，一般贸易进出口占中国进出口总额的比重（56.3%）较2016年提高1.3个百分点，占比仍然最高。从国别来看，2017年，中国对美国、欧盟和东盟进出口分别增长15.2%、15.5%和16.6%，增速较2016年大幅提升；随着“一带一路”战略的深入推进，中国对哈萨克斯坦、俄罗斯、波兰等部分一带一路沿线国家进出口保持快速增长。从产品结构来看，机电产品、传统劳动密集型产品仍为出口主力，进口方面主要以能源、原材料为主。

展望2018年，全球经济有望维持复苏态势，这将对中国的进出口贸易继续构成利好，但主要经济体流动性趋紧以及潜在的贸易保护主义风险将会使中国经济增长与结构改革面临挑战。在此背景下，中国将继续实施积极的财政政策和稳健中性的货币政策，深入推进供给侧结构性改革，深化国资国企、金融体制等基础性关键领域改革，坚决打好重大风险防范化解、精准脱贫、污染防治三大攻坚战，促进经济高质量发展，2018年经济运行有望维持向好态势。具体来看，固定资产投资将呈现缓中趋稳态势。其中，基于当前经济稳中向好加上政府性债务风险管控的加强，2018年地方政府大力推动基础设施建设的动力和能力都将有所减弱，基础设施建设投资增速或将小幅回落；在高端领域制造业投资的拉动下，制造业投资仍将保持较快增长；当前房地产市场的持续调控、房企融资受限等因素对房地产投资的

负面影响仍将持续，房地产投资增速或将有所回落。在国家强调消费对经济发展的基础性作用以及居民收入持续增长的背景下，居民消费将保持平稳较快增长；对外贸易有望保持较好增长态势，调结构、扩大进口或将成为外贸发展的重点内容，全球经济复苏不确定性、贸易保护主义以及 2017 年进出口额基数较高等因素或导致 2018 年中国进出口增速将有所放缓。此外，物价水平或将出现小幅上升，失业率总体将保持稳定，预计全年经济增速在 6.5% 左右。

三、行业分析

1. 玻璃行业概况

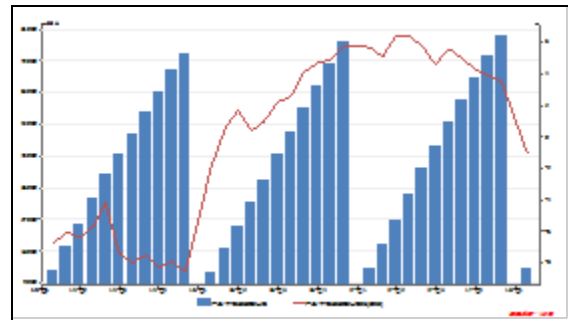
玻璃行业是中国的传统产业之一，改革开放以来，中国玻璃工业经过三轮高速发展已经形成了较为完善的工业体系，在生产规模、技术水平、产品结构等方面均有了很大的变化。目前中国为世界上规模最大的平板玻璃生产国。

玻璃简单分类主要分为平板玻璃和深加工玻璃，从中国玻璃的消费需求结构来看，玻璃及其加工制品广泛应用于建筑、交通运输、装饰装修、电子信息、太阳能利用及其他新兴工业，其中 70% 左右的浮法玻璃用于建筑和装饰领域，汽车及新能源领域中玻璃的应用也在逐渐扩大。

2015 年以来在大量生产线关停及停产冷修的情况下，平板玻璃产量大幅缩水，2015 年中国平板玻璃产量 7.39 亿重量箱，同比下降 8.60%。2016 年以来，房地产行业回暖，需求提振，2016 年平板玻璃产量 7.74 亿重箱，同比增长 5.80%。2017 年，平板玻璃产量 7.90 亿重箱，同比增长 3.50%。总体看，近年来平板玻璃产量增速逐年放缓。截至 2017 年底，中国浮法玻璃生产线总数为 361 条，开工生产线 228 条，总产能达到 12.91 亿重箱/年，在产产能 8.92 亿重箱/年。

图 1 近年中国玻璃产量及同比增速

(单位：亿重箱、%)



资料来源：Wind 资讯

电子玻璃为深加工玻璃的一种，主要指超薄玻璃及其下游产品 ITO 导电膜玻璃。超薄玻璃生产线所需技术水平、装备水平、工艺水平较高，目前中国仅有少数生产厂商可以生产，其中 0.5mm 以下规格超薄玻璃由个别厂商垄断技术及生产。ITO 导电膜玻璃是在超薄玻璃的基础上，利用磁控溅射的方法镀上一层氧化铟锡膜镀（ITO 导电膜），使玻璃拥有透明且导电的特性。ITO 导电膜玻璃适用于多种显示终端，主要由液晶显示器（LCD）、有机电致发光（OLED）显示器、触摸屏等。

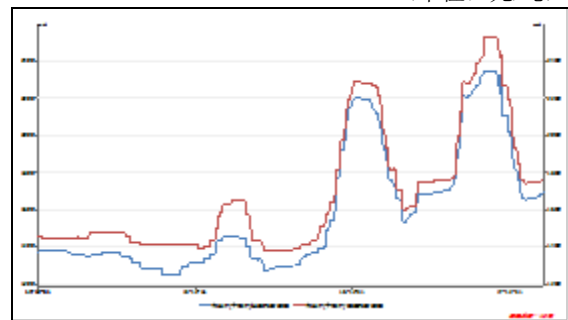
目前，中国拥有 ITO 导电玻璃生产线 60 条左右，是全球最主要生产地，主要厂商包括中国南玻集团股份有限公司、深圳莱宝高科技股份有限公司和安徽省蚌埠华益导电膜有限公司（为凯盛集团下属子公司）。

上游原材料

影响平板玻璃成本的主要是燃料和原料价格，其中，燃料成本和原料中的纯碱成本占比最大，两者之和占玻璃生产成本超过 60%。

图 2 近年中国纯碱价格走势

(单位：元/吨)



资料来源：Wind 资讯

从主要原材料纯碱来看，近年来纯碱价格表现出了较强的波动性和周期性。以华东地区轻质纯碱市场平均价为例：2014年至2016年10月，纯碱价格小幅波动，维持低位徘徊；2016年11月至2017年2月初，纯碱价格快速上调至2189元/吨；此后至5月初，纯碱价格一路下跌至1600元/吨；8月，纯碱价格再次大幅回调，至11月底为2346元/吨；此后再次回落，2018年2月为1657元/吨。

近年来随着国内环保政策、能源价格波动，玻璃生产所用燃料发生了一些变化。最初玻璃生产企业燃料主要以重油为主，但是随着国内环保政策的日益严格，重油逐渐被天然气取代。国家颁布的《平板玻璃行业准入条件》中也明确鼓励使用天然气等清洁能源作为燃料。根据2015年2月26日，国家发改委发布《关于理顺非居民用天然气价格的通知》（发改价格【2015】351号文），该通知实现存量气和增量气价格并轨，增量气最高门站价格每千立方米降低440元，存量气最高门站价格每千立方米提高40元；放开天然气直供用户，用户直接向上游天然气供应商购买天然气，用于生产或消费、不再对外转售。以华北地区为例，华北地区工业用天然气市场价于2013年底冲高至3.18元/立方米，2014年上半年随着全球原油价格大幅下降，天然气价格回落至2.86元/立方米，截至2016年6月底，天然气价格稳定在3.06元/立方米。根据2015年11月18日，国家发改委发布《中共中央国务院关于推进价格机制改革的若干意见》（中发【2015】28号文），经国务院批准，决定自2015年11月20日起降低非居民用天然气门站价格，同时进一步推进天然气价格市场化。在全球油价大幅走弱，以及宏观经济进入新常态之际，预计未来天然气价格将持续走低。

下游行业情况

平板玻璃主要应用于房地产行业，电子玻璃主要应用于电子行业。

房地产行业方面，2017年，房地产开发投

资规模大幅增长，总体增速较上年基本持平，全年房地产开发投资10.98万亿元，同比增长7.00%；其中住宅投资7.51万亿元，同比增长9.40%，增速较上年大幅增长。全国房屋新开工面积17.87亿平方米，同比增长7.00%，其中住宅新开工面积12.81亿平方米，同比增长10.50%。全国房屋施工面积78.15亿平方米，同比增长3.00%，增速较上年有所回落；其中住宅施工面积为5.36亿平方米，同比增长2.90%，增幅较上年大幅增加。总体看，2017年全国房地产开发投资仍保持较快增长，但企业实际开工意愿明显减弱，施工进度有所减缓。2017年全年商品房销售面积为16.94亿平方米，同比增长7.70%，增速较上年下降14.80个百分点；共实现销售额13.37万亿元，同比增长13.70%，增速较上年下降21.20个百分点。整体看，2107年以来，在“回归居住属性”、“限购、限贷、限售、限价”政策的影响下，商品房销售面积、销售额和销售价格呈规模增长、增速放缓的态势。房地产市场整体处于温和降温阶段。

电子行业方面，近年来在信息产业移动化趋势下，移动终端、穿戴设备以及触控屏幕等方向快速发展。通信设备行业成为电子行业投资增速最快领域。未来，随着中国经济发展和信息化水平的提高，以及在产业政策、振兴规划的支持和鼓励下，中国电子信息产业仍具有较好的发展前景。电子行业的良好发展给电子玻璃市场发展带来较好机遇但随着电子设备更新换代的速度加快，对电子玻璃的技术提升带来较大挑战。

总体看，近年来整体浮法玻璃行业产能过剩严重，近年来产量不断下降；2016年以来房地产行业回暖，带动玻璃需求上升。电子玻璃随着市场需求逐步深化，市场前景较好，但随着电子信息行业的持续发展，电子玻璃的技术提升带来较大挑战。

2. 行业关注

产能过剩严重

由于新增产能过快、落后产能退出缓慢以及下游需求不断放缓，近年来中国浮法玻璃一直处于产能过剩局面。

从浮法玻璃行业进入门槛来看，2010年12月，工业和信息化部发布了《日用玻璃行业准入条件》(产业政策【2010】第3号)，对日用玻璃行业新建或改扩建项目的建设标准、能耗标准等做出了明确的限定，旨在加快推进日用玻璃行业结构调整和产业升级，加强节能减排和资源综合利用。准入条件提出：日用玻璃行业建设项目重点是对现有生产线进行技术改造和升级以及发展轻量化玻璃瓶罐、高档玻璃器皿和特殊品种的玻璃制品。

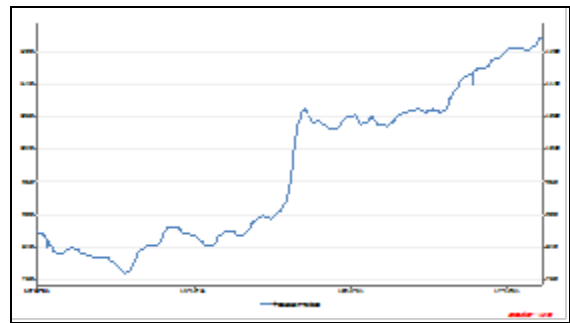
为改善供需矛盾，近年来国家针对产能过剩相继出台多项政策。2013年5月，国家发改委和工信部出台《关于坚决遏制产能严重过剩行业盲目扩张大的通知》(发改产业【2013】892号文)。892号文提出充分认识遏制严重过剩产能的重要性和紧迫性，坚决遏制产能严重过剩行业盲目扩张；不得以任何名义核准、备案产能严重过剩行业新增产能项目，国土、环保等部门不得办理土地供应、环评审批等相关业务，金融机构不得提供任何形式的新增授信支持；坚决停建产能严重过剩行业违规在建项目，地方各级人民政府要立即组织对产能严重过剩行业违规在建项目进行认真清理，对未批先建、边批边建、越权核准的违规项目，尚未开工建设的，不准开工，正在建设的项目，要停止建设，国土部门要依法依规停止土地供应，环保部门要强化环境监管，金融机构不得提供任何形式的新增授信支持，对已经发放的贷款要采取妥善措施保障合法债权安全。

2014年12月，为落实《国务院关于化解产能严重过剩矛盾的指导意见》(国发【2013】41号文)，工信部对《平板玻璃行业准入条件》进行了修订，发布了《平板玻璃行业规范条件(2014年本)》。该规范条件从新项目准入标准

方面进行要求，提出新建平板玻璃项目原则上要进入纳入规划的产业园区。同时，鼓励和支持现有普通浮法玻璃生产企业通过技术改造和技术进步，转产工业玻璃、在线镀膜玻璃等高技术含量、高附加值产品，发展玻璃精深加工。

2013年以来，玻璃价格呈震荡下行态势，于2015年7月跌至低位；此后受原材料价格上涨等因素影响，玻璃价格开始进入上行通道；进入2016年，纯碱价格出现较为明显的回调，房地产市场明显回暖，玻璃价格快速增长，9月达到近年玻璃价格的最高点；此后至2017年6月，玻璃价格一直处于高位徘徊，小幅震荡。7月以来，玻璃价格进一步上调；至2018年3月19日，中国玻璃价格指数上涨至1225.33。

图3 近年中国玻璃价格指数



资料来源：Wind资讯

环保压力

2013年9月12日，中国国务院发布《大气污染防治行动计划》(以下简称“《行动计划》”)，《行动计划》确定了经过五年努力，使全国空气质量总体改善，重污染天气较大幅度减少；京津冀、长三角、珠三角等区域空气质量明显好转的目标。加快企业技术改造，提高科技创新能力。严格投资项目节能环保准入，提高准入门槛，优化产业空间布局，严格限制在生态脆弱或环境敏感地区建设“两高”行业项目。生态环境倒逼的环境治理政治任务重，行业环保门槛和监管执法力度将持续加强，环保门槛的提高对有环境治理压力的企业将意味着大量资金的投入，这将加重部分行业企业

的资金压力，进一步促进落后产能的逐步退出。

3. 行业发展

平板玻璃行业产能过剩情况严重，在经济增速放缓和减产压力作用下，行业景气度低迷，尽管 2017 年房地产行业回暖以及原材料价格上涨，带动玻璃行业量价齐升，为企业带来一定盈利；同时，原材料价格的上涨一定程度上挤压玻璃企业的利润空间，各地房地产调控政策频出亦对需求端有所抑制。短期内，行业需求难以大幅增长，行业景气度的提升有赖于国家对过剩产能的有效治理和部分产能的有序退出。电子玻璃方面，电子行业的快速发展为电子玻璃未来发展提供了良好前景，但随着电子设备更新换代速度的加快，对电子玻璃技术提升带来较大挑战。

四、基础素质分析

1. 产权状况

截至 2018 年 3 月底，中建材集团持有公司 100% 股权，国务院国资委直接持有中建材集团 100% 的股权，为公司的实际控制人。

2. 企业规模与竞争力

公司是中建材集团旗下专注于新玻璃、新能源、新材料等新兴高新技术制造业务及相关产业服务业务的企业集团，经过 2014 年中建材集团资产重组，公司拥有了包括蚌埠院、洛玻集团、中联玻璃和内江玻璃等已经运营成熟的子公司，确立了以“新玻璃、新材料、新能源、新装备、工程以及高科技”为主的“5+1”发展战略。

公司下属企业蚌埠院是新中国第一批成立的全国综合性甲级科研设计单位，经过多年的发展，技术水平处于国内领先地位，其中蚌埠院利用核心技术和装备建设的电子信息显示超薄玻璃生产线，已经稳定生产出 0.2 毫米超薄玻璃基板。

公司新材料产品电容氧化锆国内市场占有率保持在 50% 以上，市场占有率高。

2015 年，公司与蚌埠市人民政府在合肥签署薄膜太阳能电池项目合作协议，公司 1.5GW 铜铟镓硒薄膜太阳能电池项目一期正式在蚌埠开工建设。项目全部建成达产后，将成为国内最大的铜铟镓硒薄膜太阳能电池生产基地。

近年来，凯盛集团大力实施集成化、产业化、工程化、国际化战略，大力发展新玻璃、新材料、新能源、新装备产业，拥有玻璃、水泥、建筑、新能源、新型房屋、环境污染治理的工程设计、总承包、咨询、监理等甲级资质及对外经营权，产业基地分布国内多个省份，经营网络遍布世界各地。

3. 人员素质

公司高级管理人员共有 4 名，包括总经理 1 名、副总经理兼总会计师 1 名，党委副书记兼纪委书记 1 名，副总经理 1 名，均具有丰富的玻璃、水泥等相关建材行业从业经历。

彭寿先生，1960 年出生，研究生学历，教授级高级工程师，历任蚌埠院院长，中国凯盛国际工程公司董事长、总经理等职。现任蚌埠院院长、党委书记，中国建材国际工程集团有限公司董事长、总裁，洛玻集团董事长，公司总经理、党委副书记、执行董事。

张宸宫先生，1972 年出生，研究生学历，历任北新集团建材股份有限公司副总经理。现任公司党委副书记、纪委书记。

汤李炜先生，1973 年出生，研究生学历，高级会计师，美国注册管理会计师（CMA），历任中国建材国际工程集团有限公司总裁助理兼公司财务部部长。现任公司副总经理、总会计师。

蒋洋先生，1972 年出生，研究生学历，历任中国建材集团有限公司总经理助理兼任科技管理部主任、蚌埠玻璃工业设计研究院副院长。现任公司副总经理。

截至 2017 年底，公司共有员工 19122 人，

从学历构成来看，本科及以上学历占 13.67%，大专学历占 16.85%，高中及以下学历占 69.47%；从岗位构成看，管理人员占 12.70%、专业技术人员占 15.39%，高级职称人员占 1.68%，中级职称人员占 3.69%，研究开发人员占 4.54%，销售人员占 4.19%，专职审计、纪检监察人员占 0.38%，技能人员占 57.43%。

总体看，公司现有高层管理人员从业经验丰富，具有较高的学历和技术职称；公司员工学历及专业结构能够满足公司目前经营管理需要。

4. 技术水平

公司下属的洛玻集团是中国洛阳浮法玻璃工艺的诞生地，蚌埠院是目前国内最大的甲级玻璃工艺设计及研究院所。蚌埠院拥有博士后流动站，其与洛玻集团建设的浮法玻璃新技术国家重点实验室在电子信息显示用超薄玻璃、光伏玻璃、超白超薄玻璃、玻璃节能减排技术等方面取得一系列重大创新成果，居国际前沿水平。

经过多年的发展和技术沉淀，蚌埠院拥有了一支具有较强创新能力的专业研发团队，其中，获得省部级科技成果奖励的获奖人次达到 420 余人。目前，该团队已对几十项新技术、新产品实施了工程转化，具有优良的工程实验条件和丰富的科技成果工程转化经验，能够用较短的时间和较高的效率将科研成果转化为现实生产力。另外，公司总经理、蚌埠院院长彭寿是中国工程院光华工程科技奖获得者、国家级工程勘察设计大师、首批“新世纪百千万人才工程”国家级人选、全国优秀科技工作者、全国劳动模范、全国“五一”劳动奖章获得者、中国工程院 2013 年院士有效候选人。

在普通浮法玻璃、超薄电子玻璃、ITO 导电膜玻璃及触摸屏模组、锆材料等粉体材料、高铝玻璃、光伏能源（铜铟镓硒项目）、新型房屋、建筑光伏一体化等方面，公司具有国内领先的研发队伍及完整的科研成果产业化解

决方案。

目前蚌埠院已有 36 项科技成果获省部级奖励；申请专利 394 余项。近三年来，蚌埠院荣获国家科技进步二等奖 2 项，省科技进步一等奖 2 项。承担完成国家“十一五”科技支撑计划项目 3 项；国家发改委重大专项“玻璃熔窑富氧燃烧技术”。正在研究国家 863、973 和科技支撑计划项目 4 项，国家重大科技成果转化项目资金支持 1 项。承担安徽省科技攻关项目 2 项；承担安徽省科技平台建设项目 4 项；承担蚌埠市科技攻关项目 2 项。

总体看，公司在玻璃行业中研发团队整体专业水平高，研发实力强，在玻璃技术领域居全国前列。

5. 股东支持

公司股东中建材集团为国内建材行业的龙头企业，为世界五百强企业，拥有产业、科技、成套装备、物流贸易四大业务板块，综合实力雄厚，处于行业优势地位。2016 年，中建材集团与中国中材集团有限公司合并重组，合并后，中建材集团实力进一步增强。

中建材集团根据整体战略安排，推进公司在新玻璃、新材料、新能源等领域不断拓展业务，中建材集团已通过争取洛玻集团搬迁改造项目优惠政策、对相关企业股权和管理架构调整等方式，将中建材集团公司内与新玻璃、新能源、新材料等相关业务及企业整合进入公司进行统一管理。在传统玻璃企业联合重组、电子玻璃产业链整合、新能源及建筑节能一体化、一带一路海外项目等方面结合现有业务、管理、技术等方面优势，打造公司内新的业务增长点及业绩贡献点。

近年来，中建材集团多次对公司增资。2015 年 11 月，根据中建材集团《关于下达凯盛科技集团公司 2015 年中央国有资本经营预算（拨款）的通知》（中建材发投资【2015】351 号），中建材集团对公司增资 1.20 亿元，2016 年 1 月 27 日公司已完成上述工商变更。

自 2016 年以来，凯盛集团的发展继续获得中建材集团的支持，多项重点项目获得审批通过并按计划推进实施。结合中建材集团整体发展战略及对凯盛科技发展方向的安排，2017 年中建材集团将原中建材集团所属的中国联合装备集团有限公司整体划转进入凯盛集团。

整体看，公司股东中建材集团实力雄厚，对公司业务定位明确，近年来中建材集团通过股权划转、持续增资等方式，对公司支持力度很大。中建材集团合并后，预计凯盛集团仍然为其玻璃业务的唯一运营主体。

五、管理分析

1. 法人治理结构

中建材集团为公司唯一股东，公司依法不设股东会、董事会、监事会。公司以总经理为企业实际领导人，总经理办公室会议对重大问题进行讨论，最后由总经理决策。

公司实行总经理负责制，总经理是公司的法定代表人。公司设副总经理兼总会计师（财务总监）一名。总经理主持经营管理层的工作，其他高级管理人员协助总经理工作。总经理、副总经理和总会计师等管理人员，均由母公司任免。

总经理依法全权负责公司的人、财、物及经营管理活动。依法行使下列职权：组织制定公司发展规划、年度计划、经营方针和投资方向；全面负责公司国有法人资产的保值、增值工作；组织领导公司日常经营管理及其子公司、分支机构的工作；批准公司的主要规章制度，依法对公司员工进行奖惩；任免或（聘任、解聘）公司业务部门的职能部（室）负责人；母公司授予的其他职权。

2. 管理水平

公司本部是中建材集团的二级子公司，公司下设综合管理部、财务审计部、投资发展部。按照中建材集团的要求对子公司的投资、财务、人力资源等重大事项进行管理指导，公

司本部为管理机构，自身暂无经营活动，是融资平台、营运管理平台、投资执行平台；公司的下属子公司为生产运营中心。公司的总经理彭寿先生，也同时是主要子公司（如蚌埠院、洛玻集团、中联玻璃）的法人代表，所以公司本部对子公司的控制力比较强。公司对下属子公司重大经营活动有指导意见和决定权。目前子公司的重大的财务管理、资金控制、投融资管理、对外担保都严格执行公司的重大事项的管理制度，并根据公司相关制度，制定完善了内部各项管理制度和内控流程。

2015 年下半年，公司将推进主要子公司大宗原燃材料（如纯碱、天然气等）集中采购，主要模式为公司与供应商签订合同，统一招标定价，统一支付货款，各子公司验收、确认后再根据其实际使用量进行结算，集采工作已于 2015 年 9 月开始启动。

在对外担保方面，公司就担保对象、担保金额和担保程序等方面都作了详细的规定，未经母公司审批授权不得对外担保。

总体来看，公司法人治理结构符合相关法规要求，目前管理制度能够保障日常经营工作的正常运行。同时，联合资信关注到公司成立时间较短，随着各板块业务整合的推进，公司法人治理结构和管理制度有待进一步完善。

六、经营分析

1. 经营概况

公司是中建材集团旗下专注于新玻璃、新能源、新材料等新兴高新技术制造业务及相关产业服务业务的集团企业，形成了以新玻璃、新材料、新能源、新装备、工程以及高科技为主的“5+1”发展战略。

2015~2017 年，公司营业收入主要来自玻璃业务（包括新玻璃和浮法玻璃）、新材料、新装备、新能源和工程管理业务等，以上业务形成的营业收入占公司营业总收入的比例超过 98%，其他业务收入占比很低。2015~2017 年公司分别实现营业收入 35.79 亿元、68.20

亿元和 112.19 亿元，整体毛利率分别为 13.18%、15.78%和 18.02%。公司营业收入中新玻璃板块占比较大。

2017 年，公司营业收入和毛利率均较上年有所提升，主要系光伏玻璃、浮法玻璃、新装备及工程板块有新增收入及盈利贡献，其他各板块与以前年度相比保持了平稳增长。其中，新玻璃、浮法玻璃、新材料、新装备和工程分别占 2017 年营业收入的 41.24%、13.72%、7.22%、22.93%、9.52%。

①2017 年浮法玻璃实现收入 15.39 亿元，同比增长 47.61%。2017 年，公司部分生产线进行升级改造后，产品性能、规格有显著提升，同时，玻璃行业整体形势在国家供给侧改革等综合因素影响和推动下大幅改善并延续至今，产品价格显著上升，销量也同步提升，2017 年板块毛利率为 10.90%。

②新玻璃业务是公司未来重点发展的业务，主要为超薄玻璃、ITO 导电膜玻璃、TFT-LCD 玻璃为主，2016 年新增液晶显示模组和光伏玻璃，2017 年节能玻璃实现大规模投产；2017 年新玻璃实现收入 46.26 亿元，同比大幅增长 24.14%，主要来自液晶显示模组和光伏玻璃销售收入的增加；新玻璃毛利率 16.10%，较上年同期下降 0.12 个百分点。

③蚌埠院本部从事玻璃、水泥相关的工程施工和技术服务业务，2017 年，该板块收入规模大幅上涨，同比增长 87.54%至 10.68 亿元；2016 年公司承接的工程项目毛利率较高，2017 年该板块毛利率下降 14.31 个百分点至 15.16%。

④公司新材料产品主要为电熔氧化锆和硅酸锆，2017 年新材料收入 8.10 亿元，毛利率为 12.53%，收入较上年有所增长，毛利率较上年度有所提升，为 29.03%。

⑤公司生产的装备产品主要为煤炭开采和玻璃制造行业装备，2017 年来，受中国联合装备集团有限公司纳入合并范围影响，且煤炭等大宗商品价格回升，公司主要产品销量大幅增长，2017 年收入为 25.73 亿元，同比增长 492.32%，毛利率为 21.80%。

2018 年 1~3 月，公司实现营业收入 25.15 亿元，同比大幅提升；综合毛利率为 17.56%，较 2017 年下降 0.46 个百分点。2018 年以来，液晶显示模组、光伏玻璃、新装备和工程管理工作仍为公司主要的收入来源，毛利率分别为 16.00%、28.11%、25.01%和 9.31%。

总体看，2017 年以来，得益于新玻璃、新装备和工程管理工作收入的增长，公司营收规模大幅增长，盈利能力持续提升。

表 1 公司营业收入构成和毛利率情况（单位：亿元、%）

项 目	2015 年			2016 年			2017 年			2018 年 1~3 月		
	收入	占比	毛利率	收入	占比	毛利率	收入	占比	毛利率	收入	占比	毛利率
1、新玻璃	10.86	30.35	16.99	37.27	54.60	16.22	46.26	41.24	16.10	8.50	33.80	16.42
其中:超薄玻璃	4.17	11.66	17.35	3.92	5.70	12.34	3.67	3.27	30.12	0.77	3.07	29.72
ITO 导电膜玻璃	2.76	7.70	27.51	2.60	3.80	19.45	3.15	2.81	5.03	0.66	2.63	-6.49
TFT-LCD 玻璃	1.01	2.83	-0.06	1.20	1.80	6.05	2.45	2.18	1.84	0.50	1.98	-37.48
液晶显示模组	--	--	--	21.06	30.90	15.18	24.38	21.73	13.65	3.39	13.49	16.00
光伏玻璃	--	--	--	7.87	11.50	22.86	11.40	10.16	24.06	2.97	11.82	28.11
节能	--	--	--	--	--	--	1.21	1.08	5.58	0.20	0.81	8.82

玻璃												
2、浮法玻璃	6.40	17.89	-24.84	10.43	15.30	5.28	15.39	13.72	10.90	2.61	10.37	11.86
3、新材料	6.73	18.79	26.57	7.20	10.60	22.73	8.10	7.22	29.03	1.84	7.32	32.37
4、新能源	1.39	3.89	36.96	2.31	3.40	29.52	6.03	5.37	25.01	1.15	4.55	16.15
5、新装备	5.73	16.01	22.55	4.34	6.40	3.07	25.73	22.93	21.80	4.88	19.41	25.01
6、工程	4.68	13.07	18.56	5.69	8.30	29.47	10.68	9.52	15.16	5.26	20.91	9.31
7、其他	--	--	--	0.96	1.40	3.72	--	--	--	0.92	3.65	24.02
合计	35.79	100.00	13.18	68.20	100.00	15.78	112.19	100.00	18.02	25.15	100.00	17.56

资料来源：公司提供

2. 玻璃板块

公司玻璃板块主要包括新玻璃业务和浮法玻璃。近年来随着玻璃行业从传统的浮法玻璃向盈利能力强市场需求高的新型玻璃产业推进，公司下属的玻璃企业分别于 2014 年底及 2015 年一季度通过陆续关停全部普通浮法玻璃生产线等方式紧跟行业发展趋势。2015 年，部分关停的生产线陆续进行了改造升级。

公司玻璃板块中，普通玻璃（汽车级浮法玻璃和超白玻璃）运营主体为洛玻集团、河南省中联玻璃有限责任公司（以下简称“中联玻璃”）、安徽华光光电材料科技集团有限公司（以下简称“华光玻璃”）和黑龙江佳星玻璃有限公司（以下简称“佳星玻璃”）；而新玻璃板块包括的细分产品线较多，在 2015 年以前主要为超薄玻璃、ITO 导电膜玻璃、TFT-LCD 玻璃。新玻璃中的超薄玻璃由洛阳玻璃运营；ITO 导电膜玻璃和 TFT-LCD 玻璃由蚌埠院下属企业负责运营。2015 年 11 月，凯盛科技下属凯盛科技股份有限公司（原名“方兴科技股份有限公司”，以下简称“凯盛股份”，证券代码 600552）以发行股票和现金相结合方式收购了深圳国显科技有限公司 75.58% 股权，深圳国显科技有限公司的主要产品为电子显示模组玻璃，主要产品为各种尺寸的液晶显示模组的生产加工及组装。此外，洛玻集团下属中建材（合肥）新能源有限公司于 2015 年 12 月投产，该公司主要产品为光伏级超白玻璃。目前，光伏玻璃由中建材（合肥）新能源有限公司、中建材桐城新能源材料有限公司和中建材（宜兴）

新能源有限公司负责。

目前洛玻集团下属洛阳玻璃股份有限公司拥有 2 条超薄玻璃生产线，日熔化量合计 400 吨，为国内最大的超薄电子玻璃生产企业，超薄玻璃可深加工为 ITO 导电膜玻璃、TFT-LCD 玻璃；洛玻集团下属洛玻集团龙昊玻璃有限公司同时拥有 2 条浮法玻璃生产线，日熔化量合计 1250 吨；洛玻集团下属中建材（合肥）新能源有限公司拥有 1 条光伏玻璃生产线，日熔化量 650 吨。

中联玻璃位于河南商丘地区，目前拥有浮法玻璃生产线 2 条，日熔化量合计 1300 吨。

华光玻璃目前拥有 1 条高温中铝玻璃生产线及 2 条光伏玻璃生产线，高温中铝玻璃生产线目前产能已达到日熔化量 250 吨。光伏玻璃生产线在其下属的中建材桐城新能源材料有限公司下，日熔化量为每条 320 吨。

凯盛股份拥有 12 条日产合计 10 万片的 ITO 导电膜玻璃生产线，同时拥有 5 条年产量合计 85 万片的电容式触摸屏玻璃生产线及 10 条日产量合计 1 万片的 TFT-LCD 液晶玻璃生产线。

成都中光电科技有限公司拥有 2 条 TFT-LCD 玻璃生产线，日产量合计为 20.8 万片。

中建材（宜兴）新能源有限公司拥有 4 条日熔化量 270 吨的光伏玻璃生产线。

表 2 公司玻璃板块运营主体及生产线情况

运营主体	产品类型	生产线条数	融化量/产量
洛阳玻璃股份有限公司	超薄玻璃	1	250t/d
	超薄玻璃	1	150t/d
洛玻集团龙昊玻璃有限公司	浮法玻璃	1	600t/d
	浮法玻璃	1	650t/d
中建材（合肥）新能源有限公司	光伏玻璃	1	650t/d
河南省中联玻璃有限责任公司	浮法玻璃	1	600t/d
	浮法玻璃	1	700t/d
安徽华光光电材料科技集团有限公司	高温中铝玻璃	1	550t/d
凯盛科技股份有限公司	ITO 导电膜玻璃	12	日产 10 万片
	电容式触摸屏玻璃	5	年产 85 万片
	TFT-LCD 液晶玻璃	10	日产 1 万片
成都中光电科技有限公司	TFT-LCD 玻璃	1	日产 9.7 万片
	TFT-LCD 玻璃	1	日产 11.1 万片
中建材桐城新能源材料有限公司	光伏玻璃	2	320t/d
中建材（宜兴）新能源有限公司	光伏玻璃	2	270t/d
	光伏玻璃	2	270t/d

资料来源：公司提供

2017 年，普通浮法玻璃产能达 2343.00 万重箱。2015~2017 年普通浮法玻璃产量不断增长。2015 年全年普通浮法玻璃产能利用率为 69.22%，2016 年，中联玻璃新增一条生产线及佳星玻璃纳入统计口径导致产能上升，加之市场情况好转，普通浮法玻璃的产量大幅度上升，产能利用率提升至 81.55%。2017 年，受供给侧改革和环保政策压力的影响，导致相当规模的产能退出市场，供给出现明显下降，市场价格明显上升，公司在产生产线产能利用率大幅上升至 98.64%。2018 年 1~3 月，普通浮法玻璃产能未发生变动。

2015~2017 年，超薄电子玻璃产能波动较大，分别为 200.00 万重箱、216.90 万重箱和 134.90 万重箱，2017 年产能下降主要系公司在洛玻的龙海生产线检修停产所致。近三年，公司超薄电子玻璃产量同趋势变动，2017 年产量为 87.94 万重箱；产能利用率逐年下降，2017 年为 65.19%。2018 年 1~3 月，超薄电子玻璃的产量为 21.52 万重箱，为 2017 年全年的 24.47%。近三年，ITO 导电膜玻璃产能未发生

变动，为 4000 万片；产量波动下降，2017 年为 2509.86 万片；产能利用率波动下降，分别为 67.75%、39.80%和 62.75%，2016 年产能利用率较低，主要系受市场需求下降影响，公司根据销售预期对产量目标进行了下调，此外，公司 ITO 生产线根据具体产品规格不同由 12 条生产线组成，2016 年针对生产线实际情况和市场需求状况对部分生产线进行了升级改造，也导致产能利用率有所下降。2018 年 1~3 月，ITO 导电膜产量 584.98 万片。

公司 TFT-LCD 玻璃生产线于 2015 年进行部分技术改造，2016 年中期完成，因此 2016 年产能较 2015 年大幅上升，截至 2017 年底，TFT-LCD 玻璃产能为 510.33 万片；近三年，TFT-LCD 玻璃产量不断增长，2017 年为 299.25 万片，产能利用率为 45.51%。

公司下属子公司洛玻集团下属中建材（合肥）新能源有限公司光伏级超白玻璃生产线于 2015 年 12 月投产。2017 年，公司光伏级超白玻璃产能为 8834.00 万平方米/年，产量为 8876.45 万平方米，产能利用率为 100.48%；

2018年1~3月，光伏玻璃产量2220.96万平方米。

公司下属子公司凯盛股份于2015年12月以发行股票和现金相结合方式收购了深圳国显科技有限公司75.58%股权，深圳国显科技有

限公司的主要产品为电子显示模组玻璃。2017年，公司液晶显示模组玻璃产能为3692.00万片/年，产量为2765.00万片。2018年1~3月，液晶显示模组产能进一步提升至4148.86万片。

表3 公司玻璃板块产能及产量情况(单位: 万重箱、万片、%)

产品	产能			
	2015年	2016年	2017年	2018年1~3月
超薄玻璃(万重箱)	200.00	216.90	134.90	134.90
普通玻璃(万重箱)	1099.70	2031.46	2343.00	2343.00
ITO导电膜玻璃(万片)	4000.00	4000.00	4000.00	4000.00
TFT-LCD玻璃(万片)	100.00	510.00	510.33	760.00
光伏玻璃(万平方米)	--	8673.36	8834.00	8834.00
液晶显示模组(万片)	--	3120.00	3692.00	4148.86
节能玻璃(万平方米)	--	--	314.90	341.90
产品	产量			
	2015年	2016年	2017年	2018年1~3月
超薄玻璃(万重箱)	156.75	151.83	87.94	21.52
普通玻璃(万重箱)	761.17	1656.75	2311.10	484.65
ITO导电膜玻璃(万片)	2710.00	1592.00	2509.86	584.98
TFT-LCD玻璃(万片)	56.31	232.08	299.25	72.58
光伏玻璃(万平方米)	--	6014.65	8876.45	2220.96
液晶显示模组(万片)	--	2676.39	2765.00	380.31
节能玻璃(万平方米)	--	--	81.11	23.25
产品	产能利用率			
	2015年	2016年	2017年	2018年1~3月
超薄玻璃(%)	78.38	70.00	65.19	15.95
普通玻璃(%)	69.22	81.55	98.64	21.61
ITO导电膜玻璃(%)	67.75	39.80	62.75	14.62
TFT-LCD玻璃(%)	56.31	45.51	58.64	9.55
光伏玻璃(%)	--	69.34	100.48	25.14
液晶显示模组(%)	--	85.78	74.89	9.17
节能玻璃(%)	--	--	25.76	7.38

资料来源: 公司提供

注: 液晶模组及光伏玻璃分别于2015年底由并购及自建形成产能, 2016年、2017年均处于正常生产状态, 2015年前无产能产量数据。节能玻璃于2017年起大规模投产, 故2015年和2016年无相应数据。

2015年以来, 结合国内玻璃市场变化及自身管理整合、统一销售的需要, 公司对普通玻璃板块的销售进行统一, 由统一的销售团队按照不同区域市场制定相应销售政策, 并在同一市场内执行统一销售政策, 初步实现了产品集中销售。目前公司70%左右为经销商代理销售, 30%为直销, 未来公司会逐步提高直销比

例。目前公司销售结算以现金及银行承兑汇票为主。

2015~2017年, 公司普通玻璃销量快速增长; 2016年, 受下游房地产行业需求提振影响, 且统计口径中新纳入了佳星玻璃且中联玻璃新增一条生产线投产, 普通浮法玻璃销量大幅提升至1701.80万重箱, 2017年销量进一步上

升至 2254.16 万重箱。受到市场状况变化及产品结构调整影响，2015~2017 年，公司浮法玻璃的平均销售价格呈逐年上升趋势，分别为 51.28 元/重箱、54.24 元/重箱和 65.32 元/重箱，2018 年 1~3 月，受市场环境影 响，浮法玻璃平均销售价格进一步上涨至 70.76 元/重箱。

近年来，公司超薄玻璃由于产品规格不同，销量和售价差异较大；2015~2017 年，超薄玻璃销量波动下降，2017 年为 112.86 万重箱。同期，超薄玻璃价格波动较大，分别为 506.79 元/重箱、212.64 元/重箱和 308.45 元/重箱，2016 年价格大幅下降而毛利率未大幅下降的原因是由于产品规格不同，相应成本亦呈

现下降趋势，因此毛利率变动幅度不大。

2016~2017 年及 2018 年 1~3 月，TFT-LCD 玻璃销量分别为 106.36 万平方米、304.55 万平方米和 58.72 万平方米；销售价格分别为 69.64 元/平方米、64.63 元/平方米和 48.74 元/平方米；产销比分别为 45.83%、101.77%和 80.77%。随着 2016 年中期 TFT-LCD 玻璃生产线技术改造完成，销售情况趋于稳定。

2018 年 1~3 月，ITO 导电膜玻璃及液晶显示模组销量分别为 611.55 万片及 356.36 万片，期间销售价格分别为 9.50 元/片及 135.40 元/片，产销比分别为 104.54%及 91.07%，销售情况良好。

表 4 公司玻璃板块销售情况

产品	销量			
	2015 年	2016 年	2017 年	2018 年 1~3 月
浮法玻璃（万重箱）	807.69	1701.80	2254.16	399.41
超薄玻璃（万重箱）	159.41	178.75	112.86	21.78
光伏玻璃（万平方米）	18.02	3310.97	4752.80	972.33
电子显示模组玻璃（万片）	--	--	2686.00	346.36
ITO 导电膜玻璃（万片）	--	--	2539.86	611.55
TFT-LCD 玻璃（万片）	--	--	304.55	58.62
节能玻璃（万平方米）	--	--	69.06	17.79
产品	销售价格			
	2015 年	2016 年	2017 年	2018 年 1~3 月
浮法玻璃（元/重箱）	51.28	54.24	65.32	70.76
超薄玻璃（元/重箱）	506.79	212.64	308.45	342.92
光伏玻璃（元/平方米）	16.98	23.63	22.79	25.82
电子显示模组玻璃（元/片）	--	--	90.78	135.40
ITO 导电膜玻璃（元/片）	--	--	9.86	9.50
TFT-LCD 玻璃（元/片）	--	--	64.63	48.74
节能玻璃（元/平方米）	--	--	53.02	53.11
产品	产销比			
	2015 年	2016 年	2017 年	2018 年 1~3 月
浮法玻璃（%）	106.11	102.72	97.54	82.41
超薄玻璃（%）	101.70	117.73	128.34	101.21
光伏玻璃（%）	--	55.05	53.54	43.78
电子显示模组玻璃（%）	--	--	97.14	91.07
ITO 导电膜玻璃（%）	--	--	101.20	104.54
TFT-LCD 玻璃（%）	--	--	101.77	80.77
节能玻璃（%）	--	--	85.14	76.52

资料来源：公司提供

注：公司玻璃销售价格不含税，且为平均价格。

2017年,公司玻璃板块下游前五大客户交易金额总计9.40亿元,均为非关联方,占玻璃板块总销售金额的15.18%,集中度一般。

表5 2017年公司玻璃板块主要客户
(单位:万元、%)

客户名称	交易金额	占总销售金额比重
华勤通讯香港有限公司	35541.06	5.74
东方日升新能源股份有限公司	15614.00	2.52
天合光能股份有限公司	14542.77	2.35
华硕电脑股份有限公司	14364.97	2.32
深圳市桑格科技科技股份有限公司	13922.65	2.25
合计	93985.45	15.18

资料来源:公司提供

目前玻璃板块产品的细分度和差异度较大,各产品都有独立的销售政策和特定客户群体,从大的地域分布看,普通浮法玻璃以中原、华东、华南市场为主,超薄玻璃、ITO、TFT-LCD、液晶显示模组以华南市场为主,光伏玻璃以华东、华南市场为主。其中液晶显示模组市场占比约为20%~25%,同时公司是国内最先进的超薄玻璃供应商,是国内最大的ITO供应商,是国内率先打破进口产品垄断的TFT-LCD玻璃供应商。

玻璃的主要生产成本由燃料(天然气、石油焦、焦炉煤气)、原料、电力构成,主要原

材料为纯碱和石英砂。目前公司暂无纯碱矿,在通辽、洛阳拥有石英砂矿。纯碱采购现在通过集中招标采购进行,向厂商直接采购。未来天然气也会逐步向厂商直接采购。公司采购的结算方式以现金为主。

天然气和纯碱在玻璃生产成本中占比较大,为玻璃板块的主要原材料。2015~2017年公司原材料采购量随着玻璃板块产量的增长及光伏玻璃等其他新品种陆续投产保持稳定增长的趋势。纯碱采购价格以市场价格为主,均价略低于市场价格,近三年价格逐年上涨,2017年为1647.77元/吨;2018年1~3月,纯碱价格为1635.83元/吨。

玻璃行业的环保要求趋于严格,近年来公司玻璃板块天然气的用量快速提升。2017年天然气采购量32863.73万立方米。2015年公司天然气采购平均价格为2.74元/立方米,2016年天然气平均采购价格较2015年下降至1.67元/立方米。2016~2017年,公司天然气平均采购价格出现大幅度下降,主要原因系公司并表范围内增加了黑龙江佳星玻璃有限公司,佳星玻璃天然气采购价格很低且采购量较大,导致公司整体的天然气采购成本大幅度降低。总体看,原燃料价格上涨对玻璃产业盈利空间形成挤压。

表6 公司玻璃板块原材料采购量及采购价格

主要原材料	采购量(万立方米、吨)				采购价格(元/立方米、元/吨)			
	2015年	2016年	2017年	2018年1~3月	2015年	2016年	2017年	2018年1~3月
天然气	15283.55	24610.68	32863.73	7553.39	2.74	1.67	1.82	1.91
纯碱	199694.81	273745.60	345911.82	80262.04	1223.79	1320.15	1647.77	1635.83

资料来源:公司提供

3. 新材料板块

公司的粉体材料产品以蚌埠中恒新材料科技有限责任公司(以下简称“中恒公司”,为凯盛股份全资子公司)生产的高纯电熔超细氧化锆和超细硅酸锆产品为主。

目前,中恒公司拥有4条电熔氧化锆生产

线,产能为2.70万吨;拥有2条硅酸锆生产线,产能2.40万吨。

中恒公司客户集中度较低,产品以国内销售为主,出口比例约为10%~15%。销售渠道方面,中恒公司绝大多数是直接和最终客户进行贸易,在少数国家和地区的特殊情况采取与

中间商或者贸易商合作的方式。公司的价格策略主要是根据成本进行估算价格，并根据市场情况、客户规模、用量、信誉度等适当调整。在销售渠道方面，经过多年经营，公司已建立了覆盖全国及海外多个国家和地区的营销网络，拥有大量长期稳固的客户资源，彼此之间保持良好的合作关系。

2015~2017年，公司电熔氧化锆和硅酸锆产量和销量均逐年上升。受陶瓷行业等下游需

求变化的影响，电熔氧化锆的产能利用率呈现波动趋势，硅酸锆的产能利用率呈现波动下降趋势，且两种粉体材料平均销售价格方面虽然在不同年份有所波动，但基本保持稳定。公司电熔氧化锆国内市场占有率超过50%以上，市场占有率高。2017年，公司电熔氧化锆和硅酸锆分别实现销售额32820.53万元和16466.87万元。

表7 公司新材料板块主要产品产销情况（单位：万吨、%、元/吨、万元）

产品	2015年	2016年	2017年	2018年1-3月	
电熔氧化锆	年产能	2.00	2.70	2.70	2.40
	产量	1.33	1.50	1.72	0.39
	产能利用率	66.50	55.56	63.70	16.25
	销量	1.30	1.50	1.72	0.36
	平均价格	17973.00	16112.46	19125.07	26925.16
	销售额	23373.67	24092.63	32820.53	9401.89
	出口额	6967.82	8326.13	7948.43	1191.67
	产销比	97.74	100.00	100.00	92.31
硅酸锆	年产能	1.80	2.40	2.40	3.00
	产量	1.60	2.38	2.00	0.22
	产能利用率	88.89	99.17	83.33	7.33
	销量	1.64	2.18	1.96	0.21
	平均价格	7004.00	7738.45	8402.71	11145.64
	销售额	11493.00	17028.66	16446.87	2313.89
	产销比	102.50	91.60	98.00	95.45

资料来源：公司提供

注：平均价格均为含税价。

锆英砂是生产锆制品的主要原材料，约占锆制品生产成本的80%以上。从资源地域分布上来看，世界锆英砂资源储量主要分布于澳大利亚、南非、乌克兰、印度和巴西。从采购价格看，近三年，锆英砂价格波动下降，2017年公司采购均价为6082.53元/吨，2018年1~3月采购均价有所上涨，至6600.51元/吨。上游锆英砂价格的上涨，使得公司新材料板块生产成本有所上升。

表8 公司锆英砂采购情况

（单位：万吨、元/吨）

主要原材料	采购量			
	2015年	2016年	2017年	2018年1~3月
锆英砂	7.22	5.82	6.35	1.62
	采购价格			
	2015年	2016年	2017年	2018年1~3月
	6418.94	5963.59	6082.53	6600.51

资料来源：公司提供

电熔氧化锆的辅料主要是石墨和焙烧碎，公司在内蒙古、江苏、安徽等省选定了多家供应商，以确保原料的供应，并通过多家询价控

制进价。辅料采购属于阶段性行为，视市场行情决定采购量，预期价格上涨时，会一次性增加采购量以避免成本上涨的风险。硅酸锆的辅料为氧化铝球和氧化锆球，氧化铝球主要从山东淄博购买，而氧化锆球主要从江苏宜兴购买，公司对新购进的每一批材料都进行磨耗试验，以确保其合格性。

4. 新能源板块

公司新能源板块主要从事薄膜太阳能电池板的生产，经营主体为公司收购的子公司德国阿旺西斯公司。

公司新能源板块主要产品为铜铟镓硒薄膜太阳能电池。2015年8月4日，公司与蚌埠市人民政府在合肥签署薄膜太阳能电池项目合作协议。9月25日，公司1.5GW铜铟镓硒薄膜太阳能电池项目一期正式在蚌埠开工建设。项目全部建成达产后，将成为国内最大的铜铟镓硒薄膜太阳能电池生产基地。项目总投资100亿元，将建成10条生产线，形成1.5GW以上的生产能力。其中一期投资25亿元，建设两条150兆瓦的太阳能电池生产线。公司已于蚌埠设立了新能源（光伏）业务运营的项目公司，负责项目的实施和运营。目前该项目尚处于建设期。

2016年，公司新能源营业收入为23064.47万元，主要为光伏电站，光伏组件的销售、安装和咨询收入、高性能玻璃靶材销售收入、高纯铜、硒材料销售收入。2017年，光伏发电项目已基本完成建设，进入试生产或生产的前期准备阶段。

未来公司光伏业务将以铜铟镓硒薄膜太阳能技术为主要方向，与传统硅基太阳能相比，具有重量轻、适应性强、生产制造过程污

染更少等优点，适用于建筑物外墙、屋顶等铺设或直接使用镀膜玻璃进行发电，未来发展前景广阔。

目前，公司在建两条年产300兆瓦（总产能）铜铟镓硒薄膜电池组件生产线，根据公司测算未来建成投产后每年将带来收入11.03亿元，年均利润总额2.74亿元。

5. 新装备板块

公司专业设备制造板块的运营主体为凯盛重工有限公司（以下简称“凯盛重工”），主要产品为系列掘进机、系列伸缩、固定带式输送机、大倾角可弯曲圆管带式输送机；各种系列矿用绞车、天轮、电动机、防暴电器、水泥及玻璃生产设备、建材机械钢构等。新装备板块的上游企业主要为大型的钢厂、钢贸企业等，主要采购钢材和配套件；下游企业主要为煤矿生产企业和玻璃制造企业，主要销售带式输送机、掘进机和玻璃机械等装备。

新装备板块下游客户主要分布在华东地区和华北地区，其中华东地区（主要为淮南）下游客户占比约75%，华北地区下游客户占比约20%（主要为山西）。

凯盛重工的主要销售产品为掘进机、皮带机和绞车，2017年，联合装备纳入公司合并范围，新装备板块主要产品发生较大调整，2017年以来，主要产品包括皮带机、停车设备、洗选煤装备、框绞机和成缆机等。上述产品均为与煤炭行业关联度高的产品，近年来受煤炭行业低迷的影响，至2016年相关产品下游订单下滑明显，导致产品产能利用率、销量、产销率等指标同步下滑。2017年以来，包括煤炭在内的大宗商品价格明显回升，拉动上游装备产品需求有所回暖，相关产品经营指标有所回升。

表9 公司装备主要产品产销情况（单位：台、万元、万元/台）

产品		2015年	2016年	2017年	2018年1-3月
掘进机	年产能	60	60	--	--
	产量	34	22	--	--

	销量	36	20	--	--
	平均价格	155.24	206.25	--	--
	销售额	5588.50	4125.00	--	--
	产能利用率 (%)	56.67	36.67	--	--
	产销率 (%)	105.88	90.91	--	--
皮带机	年产能	100	100	40.00	40
	产量	90	92	36.00	12
	销量	88	92	35.00	5
	平均价格	359.18	187.23	603.12	437.16
	销售额	32326.57	17225	21109.20	2185.80
	产能利用率 (%)	90	92	90.00	30.00
	产销率 (%)	97.78	100	97.22	41.67
绞车	年产能	400	400	--	--
	产量	161	95	--	--
	销量	104	59	--	--
	平均价格	12.80	12.63	--	--
	销售额	1330.64	745.00	--	--
	产能利用率 (%)	40.25	23.75	--	--
	产销率 (%)	64.60	62.10	--	--
停车设备	年产能	--	--	40000.00	40000
	产量	--	--	25192.00	7728
	销量	--	--	25192.00	7728
	平均价格	--	--	1.23	1.27
	销售额	--	--	31066.00	9833
	产能利用率 (%)	--	--	62.98	19.32
	产销率 (%)	--	--	100.00	100.00
洗选煤设备	年产能	--	--	610.00	610
	产量	--	--	502.00	105
	销量	--	--	301.00	86
	平均价格	--	--	30.20	27.97
	销售额	--	--	9090.00	2405
	产能利用率 (%)	--	--	82.30	17.21
	产销率 (%)	--	--	59.96	81.90
框绞机	年产能	--	--	110.00	110
	产量	--	--	90.00	12
	销量	--	--	88.00	11.1
	平均价格	--	--	98.16	74.56
	销售额	--	--	8638.31	827.61
	产能利用率 (%)	--	--	81.82	10.91
	产销率 (%)	--	--	97.78	92.50
成缆机	年产能	--	--	90.00	90
	产量	--	--	74.00	5
	销量	--	--	74.00	4
	平均价格	--	--	86.38	91.05

	销售额	--	--	6392.10	364.19
	产能利用率 (%)	--	--	82.22	5.56
	产销率 (%)	--	--	100.00	80.00

资料来源：公司提供

注：1. 平均价格均为含税价，该平均价格除受市场环境和经济形势影响有所下降外，由于皮带机为非标准规格产品，不同大小的产品价格差异明显，造成平均价格明显下降。2. 皮带机、掘进机的产能是以最大规格设备的最大产能来设定，但由于皮带机、掘进机均按照客户需求制造，产品规格大小不一，为非标准规格产品，故产量可能大于产能。3. 2017年，中国联合装备集团有限公司纳入公司合并范围，新装备板块主要产品发生较大调整。

6. 工程板块

目前公司工程板块主要为蚌埠院本部与玻璃、水泥等生产线 EPC 相关的工程设计、咨询、监理等业务。

近三年，借助于蚌埠院新建的技术优势，公司承接了多项工程项目。截至 2018 年 3 月底，公司全部在手合同金额合计 66.31 亿元，其中完成合同金额 25.00 亿元，在手未完工合同金额 41.31 亿元。主要项目为中建材集团下属各子公司的生产线设计、技术改造以及其他一些土木建设项目。目前，公司在手合同存量规模不大，但能够满足业务持续运营。2017 年，公司工程板块实现营业收入 10.68 亿元，毛利率为 15.16%。

7. 经营效率

2015~2017 年，随着公司合并范围的逐年扩大，公司存货周转次数、销售债权周转次数和总资产周转次数逐年提升，2017 年分别为 3.18 次、2.61 次和 0.38 次。整体看，公司经营效率有所提升。

8. 在建项目

截至 2018 年 3 月底，公司在建项目预计总投资 126.50 亿元，投资方向符合公司目前“5+1”发展战略。以上在建项目后续投资 71.09 亿元，资金来源系自有资金和银行借款相结合。考虑到公司玻璃产业的并购计划及新能源板块的后续投资，公司未来一段时期内投资规模较大，融资压力较大。

表 10 截至 2018 年 3 月底公司主要在建项目情况（单位：亿元）

项目名称	预计总投资	资金来源			截至 2018 年 3 月底已完成投资	未来投资计划		
		自有资金	外部融资	自有资金落实情况		2018 年	2019 年	2020 年
年产 80 兆瓦碲化镉薄膜太阳能电池生产线项目	5.99	2.40	3.59	100%	1.03	4.96	0.00	0.00
凯盛重工有限公司装备制造基地	6.20	1.87	4.33	100%	4.98	1.20	0.02	0.00
TFT-LCD 玻璃基板一线后工程配套完善工程	0.95	0.95	0.00	100%	0.95	0.00	0.00	0.00
液晶玻璃基板一期扩建项目	7.89	2.59	5.30	100%	7.88	0.01	0.00	0.00
蚌埠化工机械制造有限公司退市进园项目	1.01	0.40	0.61	73%	0.29	0.72	0.00	0.00
中建材（蚌埠）光电材料有限公司触摸屏用超薄高铝盖板	6.57	2.00	4.57	100%	4.85	1.72	0.00	0.00
15000t/a 空心玻璃微珠生产线一期工程	1.32	0.40	0.92	100%	0.46	0.86	0.00	0.00
蚌埠市公共建筑屋顶 20MW 分布式光伏发电项目	1.40	0.42	0.98	随着项目进度相应比例到位	0.13	1.27		
年产 4800 万 m ² 太阳能涂膜玻璃二期工程	3.68	1.42	2.26	随着项目进度相应比例到位	2.51	1.17	0.00	0.00
中建材（濮阳）光电材料有限公司超白光热材料项目	8.00	2.36	5.64	随着项目进度相应比例到位	0.19	6.00	1.81	0.00
洛玻集团洛阳龙海电子玻璃有限公司信息显示超薄基板生产线冷修技改项目	5.09	1.74	3.35	随着项目进度相应	0.66	3.00	1.43	0.00

				比例到位				
中建材（合肥）新能源有限公司全氧燃烧新型光伏盖板材料生产线二期项目	8.00	5.56	2.44	随着项目进度相应比例到位	0.00	8.00	0.00	0.00
年产 400 万 m ² 高透双玻组件光伏玻璃深加工项目	1.14	0.35	0.79	随着项目进度相应比例到位	0.32	0.82	0.00	0.00
安徽华光光电材料科技集团有限公司高效薄膜太阳能电池高温玻璃项目	3.98	1.48	2.50	随着项目进度相应比例到位	2.84	1.14	0.00	0.00
硼硅酸盐特种玻璃生产线	5.90	3.30	2.60	随着项目进度相应比例到位	0.97	4.94	0.00	0.00
年产 300 万片 3D 手机盖板玻璃	1.03	0.27	0.76	100%	0.01	0.90	0.12	0.00
8.5 代 TFT-LCD 超薄浮法玻璃基板生产线一期工程	25.00	15.00	10.00	50%	4.70	20.30	0.00	0.00
凯盛晶华玻璃有限公司 600t/d 超白玻璃基板及 Low-E 玻璃深加工生产线	5.82	1.80	4.02	50%	2.60	2.72	0.50	0.00
年产 300 兆瓦铜铟镓硒薄膜电池组件生产线	15.89	10.00	5.89	10	11.60	4.29	0.00	0.00
制浆造纸节能减排关键技术与装备研发示范基地项目	1.72	0.67	1.05	100%	1.68	0.01	0.03	0.00
聚酯瓶装果汁饮料无菌包装生产线	4.15	2.30	1.85	随着项目进度相应比例到位	3.25	0.20	0.30	0.40
中国联合装备集团安阳机械有限公司新型节能环保制浆装备研发制造基地项目	3.50	3.50	0.00	100%	1.86	1.53	0.06	0.05
海洋深水管缆成套设备及智能控制系统生产基地技改项目	2.26	1.06	1.20	100%	1.64	0.09	0.53	0.00
合计	126.50	61.86	64.64	--	55.41	65.84	4.80	0.45

资料来源：公司提供

9. 未来发展

公司是中建材集团旗下专注于新玻璃、新能源、新材料等新兴高新技术制造业务及相关产业服务业务的集团企业，是履行业务管理、融资管理、投资管理及整合并购等职能的业务平台。公司将负责整合中建材集团内与新玻璃、新能源、新材料等相关业务的公司，并进行统一管理，未来将打造新玻璃、新材料、新装备、新能源（光伏）、新工程等五大核心优势业务，并推动公司按照国家在工业化 4.0、两化融合、“一带一路”等方面要求和指引，在传统玻璃企业联合重组、电子玻璃产业链整合、新能源及建筑节能一体化、一带一路海外工程项目等方面结合现有业务、管理、技术等方面优势，打造集团公司内新的业务增长点及业绩贡献点，成为集团公司内高新技术制造业企业代表。

根据公司“十三五”规划，公司各业务板块未来具体经营目标如下：

（1）新玻璃

加快行业联合重组的力度，升级存量、做优增量，以自主创新的核心技术为引领，重点发展电子玻璃（高铝玻璃、8.5 代 TFT-LCD 玻璃等）、光伏玻璃、智能玻璃、高效节能玻璃、医药玻璃、多功能复合型玻璃等新玻璃。到 2020 年，新玻璃板块产能规模达到 3 亿重箱，光伏玻璃市场占国内 50%。计划实现年营业收入 200 亿元。

（2）新材料

依托现有产业基础，大力发展硅基新材料、锆基新材料、钛基新材料、碳基新材料等，积极开发结构改性技术、表面改性技术、复合改性技术，不断开发高性能、高附加值的新材料。到 2020 年，新材料板块计划实现年营业收入 50 亿元。

（3）新装备

以“中国制造 2025”为契机，整合凯盛集团内装备制造资源，进一步加大科技投入，围绕新玻璃、新材料、新能源“三新”产业所需要的新装备，大力发展智能机器人、冶金矿山

机械、玻璃冷端机械装备、节能环保装备、辊式破碎机、大型立磨、新型高效选粉机、堆取料机、新型高效篦冷机。构建智能工业机器人、节能环保装备、太阳能光伏装备、玻璃装备、煤矿装备等高端成套装备制造基地。到 2020 年，新装备板块计划实现年营业收入 40 亿元。

(4) 新能源

以高效薄膜太阳能、晶硅太阳能电池的自主核心技术为支撑，大力发展新型光伏电池、高质量光伏组件、光伏建筑一体化、现代农业设施、分布式光伏电站、新能源房屋等。到 2020 年薄膜太阳能电池产能规模达到 15GW，光伏电站新增装机 2.4GW，新能源房屋及组件 10000 套。计划实现年营业收入 200 亿元。

(5) 新装备

抓住国家推进“一带一路”、国际产能合作的机遇，利用国内国外两大市场，以设计咨询为龙头，以核心装备为支撑，积极开拓三新产业工程服务市场，加快从单纯的 EPC 总承包模式向投资、设计、建造、投产、运营的一体化模式转换步伐，将新工程板块发展成为具有设计、采购、施工管理、考核全过程服务能力国际一流的工程服务提供商。到 2020 年，新工程板块年营业收入 100 亿元。总体看，公司各业务板块定位明确，发展路径清晰。

七、财务分析

1. 财务质量及财务概况

公司提供了 2015~2017 年财务报告，大信会计师事务所（特殊普通合伙）对该财务报告进行了审计，并出具了标准无保留意见的审计结论。2018 年 1~3 月财务数据未经审计。

2015 年，公司合并范围新增子公司 5 家，不再纳入合并范围的原子公司 2 家；2016 年，公司合并范围内新增子公司 8 家，不再纳入合并范围的原子公司 2 家。2017 年，公司合并范围内新增子公司 2 家，不再纳入合并范围的原子公司 2 家。2018 年 1~3 月，公司合并范围无

变化。截至 2018 年 3 月底，公司合并范围内子公司共计 16 家。公司合并范围的扩大主要系业务扩张所致，对财务数据可比性影响较小。

截至 2017 年底，公司合并资产总额 341.26 亿元，所有者权益 104.04 亿元（其中少数股东权益 50.45 亿元）；2017 年，公司实现营业收入 112.19 亿元，实现利润总额 4.18 亿元。

截至 2018 年 3 月底，公司合并资产总额 347.48 亿元，所有者权益 104.55 亿元（其中少数股东权益 50.71 亿元）；2018 年 1~3 月，公司实现营业收入 25.15 亿元，利润总额 0.64 亿元。

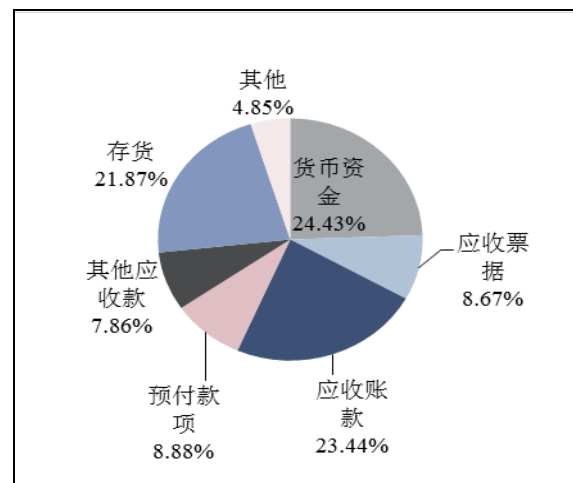
2. 资产质量

近三年，公司资产总额快速增长，截至 2017 年底，公司资产总额 341.26 亿元，较上年增长 35.49%，增长主要来自货币资金、存货和固定资产的增加。公司资产结构中，流动资产占 47.17%，非流动资产占 52.83%，非流动资产占比相对较高。

流动资产

近三年，公司流动资产快速增长，年均复合增长 38.84%；截至 2017 年底，公司流动资产合计 160.97 亿元，同比增长 43.93%。公司流动资产以货币资金（占 24.43%）、存货（占 21.87%）、应收账款（占 23.44%）、其他应收款（占 7.86%）和应收票据（占 8.67%）为主。

图4 2017年底公司流动资产构成



资料来源：公司财务报告

近三年，公司货币资金快速增长，年均复合增长 33.58%；截至 2017 年底，公司货币资金 39.33 亿元，同比增长 33.76%，主要为银行存款 27.82 亿元、其他货币资金 11.49 亿元和少量现金。其中使用受到限制的资金为 11.72 亿元，受限比例较高。

近三年，公司应收票据快速增长，年均复合增长 37.04%；截至 2017 年底，公司应收票据 13.96 亿元，同比增长 49.77%，其中银行承兑汇票 7.18 亿元，商业承兑汇票 6.78 亿元。

近三年，公司应收账款快速增长，年均复合增长 46.41%；截至 2017 年底，公司应收账款账面价值为 37.73 亿元，同比增长 51.93%。公司按账龄分析法计提坏账准备的应收账款占应收账款账面余额的 97.04%，其中 1 年以内的占 70.56%，1~2 年的占 15.15%，2~3 年的占 5.76%，3 年以上的占 8.53%，综合账龄较短。2017 年，公司计提坏账准备 4.47 亿元，计提比例 10.59%。从集中度看，2017 年底按欠款方归集的前五名占应收账款账面余额的 30.14%，集中度尚可。

公司预付账款主要是预付的项目款、材料款等。近三年呈快速增长趋势，年均复合增长 54.50%，截至 2017 年底，公司预付账款为 14.29 亿元，同比增长 73.45%，主要是随着公司业务规模的扩张，新增项目有所增加，导致项目相关款项的预付有所增加。从账龄看，一年以内的占 85.06%。

近三年，公司其他应收款快速增长，年均复合增长 44.97%；截至 2017 年底，公司其他应收款为 12.65 亿元，同比增长 27.99%，主要是公司业务规模扩大导致公司业务往来款大幅增长。其中单项金额重大并单项计提坏账准备的其他应收款占 23.91%；按账龄分析法计提坏账准备的其他应收款占 30.30%，其中 1 年以内的占 29.52%，1~2 年的占 9.44%，2~3 年的占 17.48%，3 年以上的占 43.56%；不计提坏账准备的其他应收款占 45.33%；单项金额虽不重大但单项计提坏账准备的其他应收款占 0.45%。2017 年其他应收款合计计提坏账准备 5.64 亿

元，计提比例 30.82%，坏账准备计提充分。从集中度看，公司其他应收款前五名合计占其他应收款总额 20.63%，集中度一般。

公司存货以原材料、半成品及在产品、库存商品为主，近三年呈快速增长趋势，年均复合增长 37.18%。截至 2017 年底，公司存货账面价值为 35.20 亿元，同比增长 55.37%，主要系公司纯碱集中采购规模加大，且部分产品库存有所增加所致。从存货构成看，主要为原材料（10.85 亿元）、半成品及在产品（9.96 亿元）、库存商品（12.33 亿元）、周转材料（0.85 亿元）和少量其他存货。截至 2017 年底，公司计提 1.00 亿元跌价准备。

截至 2017 年底，公司其他流动资产 7.61 亿元，其中待认证及待抵扣进项税额 6.97 亿元，其余为少量理财产品、预缴企业所得税及其他税费等。

非流动资产

2015~2017 年，公司非流动资产快速增长，年均复合增长 30.74%；截至 2017 年底，公司非流动资产为 180.29 亿元，同比增长 28.74%；主要由固定资产（占 50.11%）、在建工程（占 19.99%）和无形资产（占 12.39%）构成。

2015~2017 年，公司可供出售金融资产波动下降，年均复合下降 15.70%；截至 2017 年底，公司可供出售的金融资产 2.84 亿元，同比下降 41.40%，主要系处置按公允价值计量的可供出售金融资产所致。

2015~2017 年，公司长期应收款快速增长，年均复合增长 39.04%；截至 2017 年底，公司长期应收款为 1.00 亿元，其中 0.55 亿元为 2013 年 12 月 31 日洛玻集团与洛阳天元置业有限公司签署《股权转让合同》，将持有的洛阳洛玻实业有限公司 100% 股权以人民币 12200 万元转让给洛阳天元置业有限公司。洛玻集团已收到洛阳天元置业有限公司支付的股权转让款 6700 万元；剩余股权转让价款 5500 万元，洛阳天元置业有限公司以采用实物资产方式支付。洛玻集团将长期应收款 5500 万元按照银行同期贷

款利率6.15%，期限为34个月进行折现。其中0.45亿元为应收洛阳天元科技园发展有限公司的款项。

2015~2017年，公司长期股权投资快速增长；截至2017年底，公司长期股权投资为6.53亿元，同比增长866.72%，主要系对持有中国玻璃股权的核算方式由可供出售金融资产调整为长期股权投资及本年新增对越南富美玻璃项目的投资导致。

公司固定资产主要为房屋建筑物和机器设备，公司近几年随着所属子公司的增加，业务从传统的浮法玻璃转向浮法玻璃以及新玻璃、新材料、新装备并进发展，导致公司固定资产快速增长，三年复合增长率为30.33%。截至2017年底固定资产为90.34亿元，同比增长22.80%，从固定资产构成看，主要为机器设备（56.31亿元）、房屋及建筑物（29.75亿元）等。截至2017年底，公司累计折旧44.38亿元。

2015~2017年，公司在建工程波动增长，年均复合增长24.45%；截至2017年底，公司在建工程36.04亿元，同比增长60.13%。在建项目主要包括合肥新能源基地、成都中光电TFT-LCD玻璃基板升级改造、宁国15mm金太阳示范项目工程、德国阿旺西斯生产线改造和凯盛重工装备制造基地等。

公司无形资产主要为土地使用权和非专利技术，截至2017年底，公司无形资产账面价值为22.33亿元，其中土地使用权16.68亿元，非专利技术3.25亿元。

截至2017年底，其他非流动资产7.36亿元，其中探矿权0.16亿元、预付工程及设备款2.64亿元、信托资产1.19亿元、拆迁置换资产3.37亿元。

截至2018年3月底，公司资产总额为347.48亿元，较2017年底增长1.82%；主要来自应收账款、预付款项和在建工程的增长。应收账款41.48亿元，较上年底增长9.94%；预付款项22.42亿元，较上年底增长56.89%；在建工程42.35亿元，较上年底增长17.50%；随着

公司新玻璃业务逐步实现规模化生产、产品结构调整升级和新建生产线的逐步投入，公司规模稳步提升，但资产结构变动不大。

总体看，近年来，随着公司业务规模的扩大，资产规模持续增长，资产结构保持相对稳定，资产质量尚可。

3. 负债及所有者权益

所有者权益

2015~2017年，公司所有者权益快速增长，年均复合增长29.52%；截至2017年底，公司所有者权益合计104.04亿元，同比增长27.26%，主要系实收资本和其他权益工具增长所致。2017年底公司所有者权益中归属母公司的所有者权益占51.51%，少数股东权益占48.49%，少数股东权益占比高。归属母公司所有者权益以实收资本（占58.86%）、其他权益工具（占31.72%）、资本公积（占3.35%）和未分配利润（占6.66%）为主，公司权益稳定性偏弱。

截至2017年底，公司实收资本31.54亿元，较上年底增加6.56亿元，系根据中国建材发投资[2017]270号文件，中国联合装备集团有限公司100%股权由中国建材集团有限公司无偿划转至公司，划转基准日为2016年12月31日，对应权益金额656157893元增加公司实收资本。

截至2017年底，公司其他权益工具17.00亿元，主要包括永续中票“16凯盛科技MTN001”（本金11亿元），及2017年新增的6.00亿元可续期贷款。

截至2018年3月底，公司所有者权益合计为104.55亿元（含少数股东权益50.71亿元），较上年底增长0.49%，权益构成较2017年底变动不大。其中归属于母公司的所有者权益53.84亿元，较2017年底增长0.47%。

总体看，公司所有者权益稳定性偏弱。

负债

2015~2017年，公司负债总额快速增长，

年均复合增长36.69%；截至2017年底，公司负债合计237.23亿元，较上年底增长39.44%，主要来自长短期借款和其他应付款的增加。从负债结构看，流动负债占68.31%，非流动负债占31.69%，公司负债以流动负债为主。

2015~2017年，公司流动负债快速增长，年均复合增长32.72%；截至2017年底，公司流动负债为162.05亿元，以短期借款（占40.58%）、应付账款（占18.24%）、应付票据（占10.76%）、一年内到期的非流动负债（占8.29%）和其他应付款（占11.97%）为主。

近年来，随着公司下属玻璃业务增加，为保证大量工程项目的顺利实施，公司对流动资金的需求增加，导致公司短期借款快速增长。截至2017年底，公司短期借款为65.77亿元，同比增长28.81%，其中质押借款0.20亿元，抵押借款3.39亿元，保证借款38.95亿元，信用借款23.23亿元。

2015~2017年，公司应付票据波动中有所增长，年均复合增长8.69%；截至2017年底，公司应付票据17.43亿元，其中银行承兑汇票11.64亿元，商业承兑汇票5.79亿元。

2015~2017年，公司应付账款快速增长，年均复合增长28.08%；截至2017年底，公司应付账款29.55亿元，同比增长28.77%。从账龄来看，1年以内的占63.29%，1~2年的占10.42%，2~3年的占15.01%，3年以上的占11.28%。

公司预收款项主要是预收货款及工程服务预收款。截至2017年底，公司预收款项11.08亿元。

公司其他应付款主要为应付中国建材国际工程集团有限公司工程款以及往来借款等，近三年波动增长，年均复合增长39.24%。截至2017年底，公司其他应付款19.39亿元，同比增长113.06%，从账龄看，1年以内的占61.45%，1~2年的占13.46%，2~3年的占3.53%，3年以上的占21.56%。

截至2017年底，公司一年内到期的非流动负债13.43亿元，其中一年内到期的长期借

款12.80亿元，一年内到期的长期应付款0.13亿元，一年内到期的其他非流动负债0.50亿元。

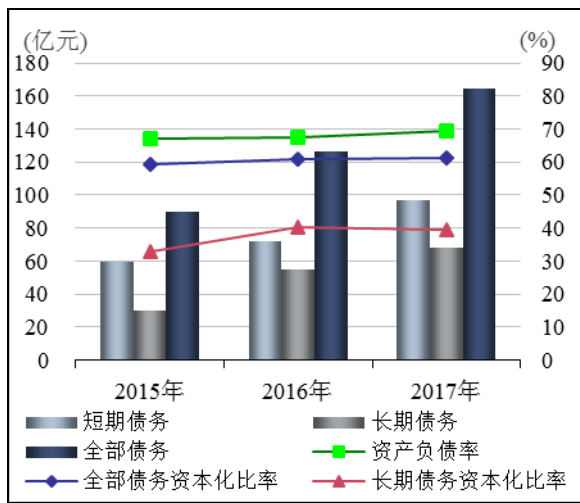
公司非流动负债主要由长期借款、递延收益和长期应付款构成，近三年快速增长，年均复合增长46.62%。截至2017年底，公司长期借款39.13亿元，由信用借款（6.50亿元）、抵押借款（7.73亿元）和保证借款（24.90亿元）构成；公司长期应付款为应付融资租入固定资产费用和国开发展基金投资款，已调入长期债务。截至2017年底，公司长期应付款余额27.03亿元。2017年底，公司应付债券为1.99亿元，为子公司凯盛股份发行的“16凯盛股份MTN001”（本金2.00亿元）。2017年公司递延收益为5.50亿元，主要为尚未计入营业外收入的政府补助及售后租回损益。

截至2018年3月底，公司负债总额242.93亿元，较2017年底增长2.41%，主要来自长短期借款的增加；短期借款73.14亿元，较上年底增长11.21%；长期借款49.25亿元，较上年底增长25.84%。负债构成中流动负债占64.65%，非流动负债占35.35%，仍然以流动负债为主。

有息债务方面，若考虑计入其他权益工具中的永续中票和可续期贷款，近三年，公司有息债务规模持续增长，2017年底为181.78亿元，其中短期债务占53.15%，长期债务占46.85%，短期债务占比同比有所上升。截至2018年3月底，公司全部债务为192.83亿元，其中短期债务96.78亿元，长期债务96.05亿元，短期债务占比略有下降。

债务指标方面，若将所有者权益中的“其他权益工具”剔除，并计入负债总额和有息债务，近三年，公司资产负债率、全部债务资本化比率和长期债务资本化比率均呈现逐年上升趋势，2017年底分别为74.50%、67.62%和49.45%。截至2018年3月底，上述指标均较2017年底有所提升，分别为74.80%、68.77%和52.31%。公司债务负担逐年加重。

图5 近三年公司债务情况



资料来源：公司财务报告

总体看，近年来，公司所有者权益和负债均不断增长，所有者权益中少数股东权益占比高；随着公司业务规模的扩大，公司有息债务规模持续增长，债务负担较重。

4. 盈利能力

近三年，公司营业收入快速增长，年均复合增长77.04%；2017年，公司营业收入为112.19亿元，较2016年大幅增长64.50%；同期，公司营业利润率逐年提升，2017年为16.87%，较2016年提升1.98个百分点。

近三年，公司期间费用快速增长；2017年，公司期间费用21.00亿元，占营业收入比重为18.72%，公司期间费用占比大。从期间费用结构看，2017年公司期间费用中销售费用占17.77%、管理费用占60.12%、财务费用占22.11%。由于项目增多且分散、从业人数多等特性，导致公司管理费用占比较大。公司整体期间费用控制能力有待提升。

2015年，公司资产减值损失规模较小，2016~2017年，公司资产减值损失分别为3.43亿元和2.40亿元，主要系坏账准备计提增加；近三年，公司投资收益波动下降，2016年为2.18亿元，主要来自处置长期股权投资获得的投资收益。

近三年，公司利润总额快速增长；2017

年，公司利润总额4.18亿元，主要来自其他收益和营业外收入。2017年公司其他收益和营业外收入分别为1.85亿元和6.38亿元，二者构成均主要为政府补贴，其中与公司日常经营活动相关的政府补助计入其他收益。公司获得政府补贴主要为企业发展专项资金、土地收益返还以及新能源扶持资金等。对于单一项目而言，补贴收入一般只有一笔或两笔，但由于公司近年来持续在新能源、新材料领域加大投资，此类项目大都属于国家支持和鼓励的产业发展方向，地方政府对于上述项目也均持欢迎和鼓励的态度，故在可预见的未来，随着公司相关项目不断落地，补贴收入的总体规模应可大体维持稳定。公司利润总额对政府补贴依赖较大。

2018年1~3月，公司实现营业收入25.15亿元，为2017年全年水平的22.42%；实现利润总额0.64亿元，剔除非经营性损益，公司营业利润为-0.47亿元；营业利润率为16.62%，较2017年下降0.25个百分点。

总体看，公司营业收入增长较快，利润总额对非经营性损益的依赖仍较大，公司主业盈利能力弱。

5. 偿债能力

从短期偿债能力指标看，2015~2017年，公司流动比率和速动比率均波动提升；2017年，公司流动比率和速动比率分别为99.33%和77.61%，分别较上年下降2.02个百分点和3.21个百分点。截至2018年3月底，公司流动比率及速动比率分别为104.54%和79.97%，较2017年底均有所提升。近三年，公司经营现金流动负债比不断提升，分别为-1.15%、0.87%和1.49%。整体看，公司短期偿债能力一般。

从长期偿债能力指标看，2015~2017年，公司EBITDA分别为9.01亿元、12.21亿元和17.19亿元，全部债务/EBITDA分别为9.97倍、11.29倍和10.58倍；EBITDA利息倍数分别为3.00倍、3.02倍和3.14倍。整体看，公司的整体

偿债能力一般。

截至 2018 年 3 月底，公司对外担保 4751 万元，被担保方为洛阳市春都集团有限责任公司，目前已进入清算阶段。针对该笔担保事项，2010 年 5 月 18 日，洛阳市国有资产经营有限公司出具托底承诺函：对于洛玻集团由于政府指令形成的对外担保债务包括为洛阳春都集团股份有限公司（含洛阳春都实业有限公司）的担保，如出现损失，洛阳市国有资产经营有限公司将负责一切善后（包括赔偿损失）工作。

截至 2018 年 3 月底，公司获得各银行授信额度共计 247.70 亿元，已使用 164.84 亿元，尚未使用额度 82.86 亿元，公司间接融资渠道畅通。同时公司下属子公司洛阳玻璃和凯盛股份为上市公司，具备直接融资渠道。

6. 母公司财务分析

资产质量

2015~2017 年，母公司资产总额快速增长，年均复合增长 58.53%，截至 2017 年底为 86.24 亿元，其中流动资产占 41.33%，非流动资产占 58.67%。

2015~2017 年，母公司流动资产总额快速增长，年均复合增长 141.28%，截至 2017 年底为 35.64%，主要由货币资金（占 14.92%）、应收账款（占 3.25%）和其他应收款（占 79.13%）构成。

截至 2017 年底，母公司货币资金 5.32 亿元；母公司应收账款 1.16 亿元，未计提坏账准备；母公司其他应收款账面余额 28.21 亿元，计提坏账准备 2.72 万元，其中不计提坏账准备的组合 28.20 亿元，按账龄分析法计提坏账准备的其他应收款账面余额 44.43 万元，账龄 2 年以内的占比较高。

2015~2017 年，母公司非流动资产快速增长，年均复合增长 33.96%，截至 2017 年底为 50.59 亿元，主要由持有至到期投资（占 10.23%）、长期股权投资（占 77.41%）构成。

截至 2017 年底，母公司长期股权投资账面价值 39.17 亿元，未计提减值准备，主要为对子公司及联营企业的投资。

截至 2018 年 3 月底，母公司资产总额 98.60 亿元，较 2017 年底增长 14.33%，主要来自其他应收款的增长。从构成看，流动资产占比有所提升，至 48.69%。

总体看，近年来随着公司业务规模的快速扩张，控股子公司及联营企业不断增加，资产规模快速增长。

负债及所有者权益

2015~2017 年，母公司所有者权益快速增长，年均复合增长 40.23%，截至 2017 年底为 49.32 亿元，主要由实收资本（31.54 亿元）和其他权益工具（17.00 亿元）构成。截至 2018 年 3 月底，母公司所有者权益 49.59 亿元，较 2017 年底变动不大。

2015~2017 年，母公司负债总额快速增长，年均复合增长 99.94%，截至 2017 年底为 36.92 亿元，其中流动负债占 74.09%，非流动负债占 25.91%。从构成看，主要为长短期借款、其他应付款和长期应付款。

有息债务方面，若将其他权益工具中的永续中期票据和可续期贷款调整入长期债务核算，并在计算相关债务指标时将其由所有者权益中剔除，2015~2017 年，母公司全部债务快速增长，2017 年底为 40.77 亿元，其中短期债务占 34.83%，长期债务占 65.17%。母公司资产负债率、全部债务资本化比率和长期债务资本化比率均逐年提升，2017 年底为 62.52%、55.78%和 45.11%。母公司有息债务负担重。

截至 2018 年 3 月底，母公司负债总额 49.01 亿元，较 2017 年底增长 32.75%，主要来自短期借款的增加。流动负债占比进一步提升至 80.48%。截至 2018 年 3 月底，母公司全部债务规模 52.05 亿元，较 2017 年底进一步提升。其中短期债务占 48.96%，占比进一步提升。债务指标方面，资产负债率、全部债务资本化比率和长期债务资本化比率分别为 66.95%、

61.50%和 44.91%。

总体看，近年来公司业务快速扩张，主要依赖于举债经营，有息债务规模增长较快，母公司债务负担重。

盈利能力

2015~2017 年，母公司营业收入快速增长，分别为 0.28 亿元、4.01 亿元和 7.83 亿元；营业成本同趋势增长，分别为 0.39 亿元、4.16 亿元和 7.99 亿元。期间费用方面，财务费用金额较大，对营业利润造成侵蚀，近三年分别为 0.44 亿元、1.26 亿元和 1.61 亿元。近三年，母公司营业利润为负，2017 年为-1.93 亿元。得益于较大的营业外收入规模，母公司利润总额为正，近三年分别为 0.26 亿元、0.11 亿元和 1.09 亿元。

截至 2018 年 3 月底，母公司实现营业收入 1.92 亿元，营业利润为-0.30 亿元，实现利润总额 0.05 亿元。

总体看，母公司自身营收规模较小，利润总额对营业外收入依赖较大，主业盈利能力弱。

现金流

2015~2017 年，随着母公司业务发展，母公司经营活动产生的现金流入量快速增长，分别为 3.94 亿元、4.27 亿元和 13.09 亿元，主要为销售商品提供劳务收到的现金和收到其他与投资活动有关的现金。经营活动现金流出主要为购买商品提供劳务支付的现金及支付其他与经营活动有关的现金，近三年分别为 6.53 亿元、16.60 亿元和 10.95 亿元。经营活动产生的现金流量净额分别为-2.59 亿元、-12.32 亿元和 2.14 亿元。现金收入比分别为 122.87%、100.94%和 121.37%，母公司获现质量尚可。

近三年，母公司投资活动现金流规模较小。

2015~2017 年，母公司筹资活动现金流入量快速增长，2017 年为 56.10 亿元，主要来自银行借款及其他筹资活动；2017 年，母公司筹资活动现金流出分别 54.60 亿元，主要为支付

其他与筹资活动有关的现金。2015~2017 年，母公司筹资活动现金呈现净流入，分别为 4.23 亿元、21.71 亿元和 1.50 亿元。

2018 年 1~3 月，母公司经营活动、投资活动和筹资活动产生的现金流量净额分别为 -1.31 亿元、-11.91 亿元和 10.92 亿元。

总体看，近年来母公司业务快速扩张，资金需求较大。

7. 过往债务履约情况

根据公司提供的中国人民银行《企业信用报告》（机构信用代码为 G1011010801013910U），截至2018年5月8日，公司无不良信贷信息，过往债务履约情况良好。

8. 抗风险能力

公司玻璃产业技术水平处于行业领先地位，玻璃产业链完整，各板块经营实体运营成熟。股东中建材集团对公司定位明确，支持力度较大，随着“5+1”战略的推进，公司综合实力有望提升。基于以上分析，联合资信认为，公司整体抗风险能力很强。

八、结论

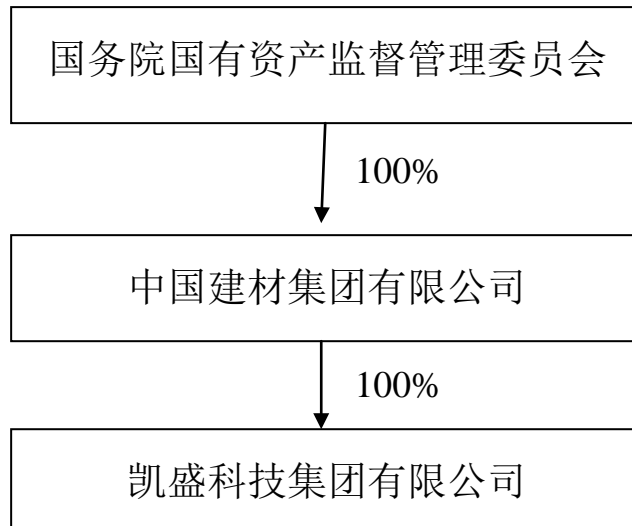
公司是中建材集团旗下专注于新玻璃、新能源、新材料等新兴高新技术制造业务及相关产业服务业务的集团企业，是履行业务管理、融资管理、投资管理及整合并购等职能的业务平台，近年来公司玻璃产业链逐渐完善，玻璃产业技术水平领先，新玻璃产品盈利能力较强，新材料产品市场占有率较高。同时，联合资信也关注到公司债务规模上升、短期支付压力加大、利润总额对非经常性损益依赖强等因素对公司经营及发展可能带来的不利影响。

作为中建材集团玻璃业务的唯一运营主体，公司未来定位于中建材集团浮法玻璃研发平台、产业平台、工程服务平台和融资平台，具有明确的职能定位，未来有望得到股东的大

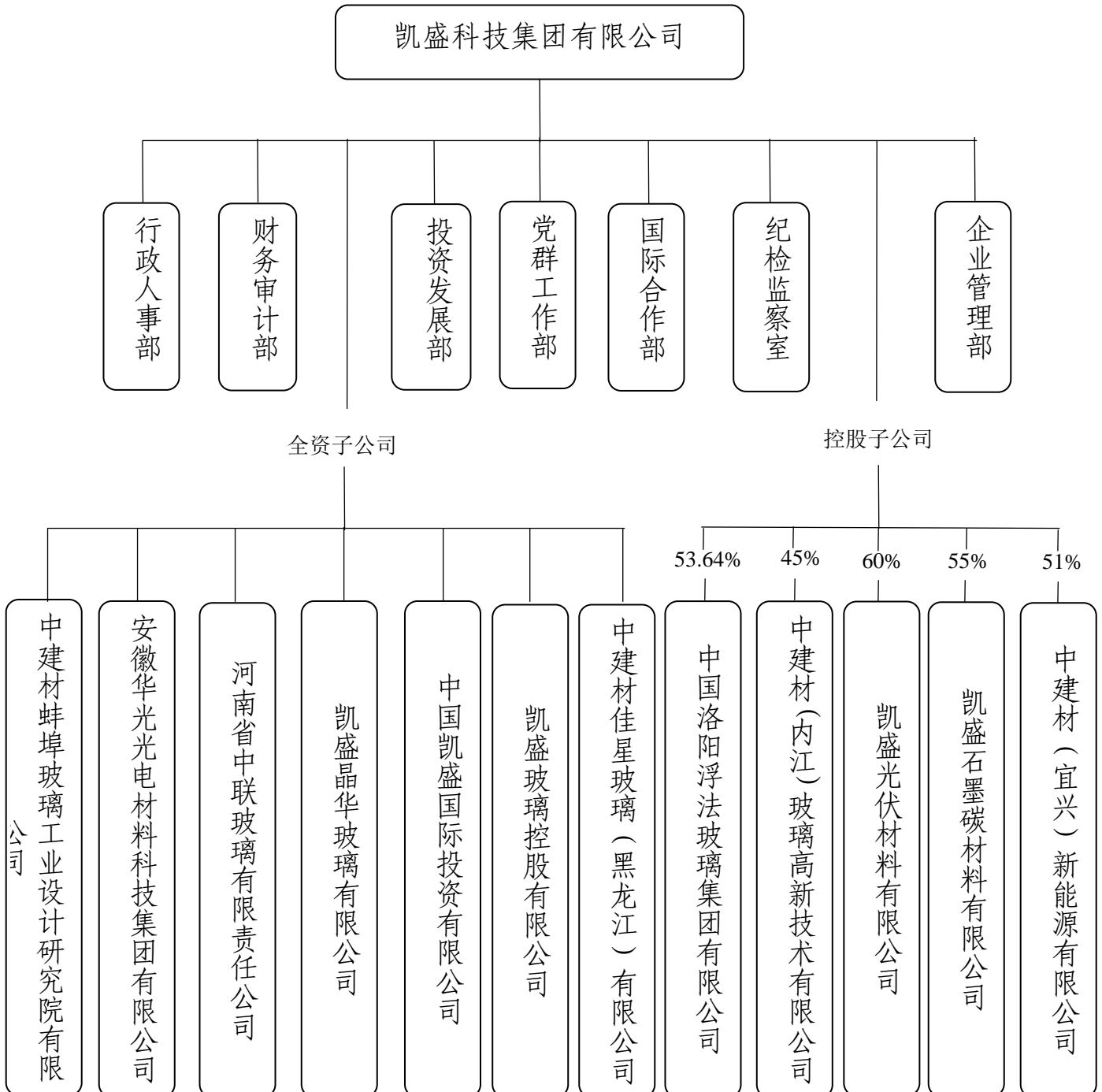
力支持。公司确立了以“新玻璃、新材料、新能源、新装备、工程以及高科技”为主的“5+1”发展战略。未来，随着公司各板块业务整合的推进，公司业务竞争能力和规模优势得以增强，综合实力将进一步提升。

近年来，随着公司资源不断整合，公司资产总额持续增长，资产结构保持相对稳定，资产质量尚可；所有者权益整体稳定性偏弱；公司债务负担较重，但考虑到中建材集团对公司的大力支持，公司整体抗风险能力很强。总体看，公司主体长期信用风险很低。

附件 1-1 公司股权结构图



附件 1-2 公司组织结构图



附件 2 主要财务数据及指标

项目	2015 年	2016 年	2017 年	2018 年 3 月
财务数据				
现金类资产(亿元)	29.47	38.72	53.29	42.15
资产总额(亿元)	188.98	251.88	341.26	347.48
所有者权益(亿元)	62.02	81.75	104.04	104.55
短期债务(亿元)	59.46	71.78	96.62	96.78
长期债务(亿元)	30.29	66.03	85.15	96.05
全部债务(亿元)	89.75	137.81	181.78	192.83
营业收入(亿元)	35.79	68.20	112.19	25.15
利润总额(亿元)	1.62	3.06	4.18	0.64
EBITDA(亿元)	9.01	12.21	17.19	--
经营性净现金流(亿元)	-1.06	0.96	2.42	0.96
财务指标				
销售债权周转次数(次)	1.63	2.30	2.61	--
存货周转次数(次)	1.98	2.78	3.18	--
总资产周转次数(次)	0.21	0.31	0.38	--
现金收入比(%)	107.00	86.27	82.49	77.72
营业利润率(%)	12.27	14.89	16.87	16.62
总资本收益率(%)	2.30	3.16	3.26	--
净资产收益率(%)	0.78	3.12	3.17	--
长期债务资本化比率(%)	32.82	48.27	49.45	52.31
全部债务资本化比率(%)	59.14	66.08	67.62	68.77
资产负债率(%)	67.18	71.91	74.50	74.80
流动比率(%)	90.76	101.35	99.33	104.54
速动比率(%)	70.43	80.82	77.61	79.97
经营现金流动负债比(%)	-1.15	0.87	1.49	--
全部债务/EBITDA(倍)	9.97	10.39	10.58	--
EBITDA 利息倍数(倍)	3.00	3.02	3.14	--

注：1.公司 2018 年 1-3 月财务数据未经审计；2.长期债务、全部债务、长期债务资本化比率、全部债务资本化比率和资产负债率等指标中，已将永续中票和可续期贷款由所有者权益中剔除，并相应计入负债总额和有息债务中；3.所有者权益中包含永续中票和可续期贷款。

附件 3 主要财务指标的计算公式

指标名称	计算公式
增长指标	
资产总额年复合增长率	(1) 2年数据: 增长率=(本期-上期)/上期×100% (2) n年数据: 增长率=[(本期/前n年)^(1/(n-1))-1]×100%
净资产年复合增长率	
营业收入年复合增长率	
利润总额年复合增长率	
经营效率指标	
销售债权周转次数	营业收入/(平均应收账款+平均应收票据)
存货周转次数	营业成本/平均存货
总资产周转次数	营业收入/平均资产总额
现金收入比	销售商品、提供劳务收到的现金/营业收入×100%
盈利指标	
总资本收益率	(净利润+费用化利息支出)/(所有者权益+长期债务+短期债务)×100%
净资产收益率	净利润/所有者权益×100%
营业利润率	(营业收入-营业成本-营业税金及附加)/营业收入×100%
债务结构指标	
资产负债率	负债总额/资产总计×100%
全部债务资本化比率	全部债务/(长期债务+短期债务+所有者权益)×100%
长期债务资本化比率	长期债务/(长期债务+所有者权益)×100%
担保比率	担保余额/所有者权益×100%
长期偿债能力指标	
EBITDA 利息倍数	EBITDA/利息支出
全部债务/EBITDA	全部债务/EBITDA
短期偿债能力指标	
流动比率	流动资产合计/流动负债合计×100%
速动比率	(流动资产合计-存货)/流动负债合计×100%
经营现金流流动负债比	经营活动现金流量净额/流动负债合计×100%

注: 现金类资产=货币资金+交易性金融资产/短期投资+应收票据
 短期债务=短期借款+交易性金融负债+一年内到期的长期(非流动)负债+应付票据
 长期债务=长期借款+应付债券
 全部债务=短期债务+长期债务
 EBITDA=利润总额+费用化利息支出+固定资产折旧+摊销
 利息支出=资本化利息支出+费用化利息支出
 企业执行新会计准则后, 所有者权益=归属于母公司所有者权益+少数股东权益

附件 4-1 主体长期信用等级设置及其含义

联合资信主体长期信用等级划分为三等九级，符号表示为：AAA、AA、A、BBB、BB、B、CCC、CC、C。除AAA级，CCC级（含）以下等级外，每一个信用等级可用“+”、“-”符号进行微调，表示略高或略低于本等级。详见下表：

信用等级设置	含义
AAA	偿还债务的能力极强，基本不受不利经济环境的影响，违约风险极低
AA	偿还债务的能力很强，受不利经济环境的影响不大，违约风险很低
A	偿还债务能力较强，较易受不利经济环境的影响，违约风险较低
BBB	偿还债务能力一般，受不利经济环境影响较大，违约风险一般
BB	偿还债务能力较弱，受不利经济环境影响很大，违约风险较高
B	偿还债务的能力较大地依赖于良好的经济环境，违约风险很高
CCC	偿还债务的能力极度依赖于良好的经济环境，违约风险极高
CC	在破产或重组时可获得保护较小，基本不能保证偿还债务
C	不能偿还债务

附件 4-2 评级展望设置及其含义

联合资信评级展望是对信用等级未来一年左右变化方向和可能性的评价。联合资信评级展望设置及含义如下：

评级展望设置	含义
正面	存在较多有利因素，未来信用等级提升的可能性较大
稳定	信用状况稳定，未来保持信用等级的可能性较大
负面	存在较多不利因素，未来信用等级调低的可能性较大
发展中	特殊事项的影响因素尚不能明确评估，未来信用等级可能提升、降低或不变

联合资信评估有限公司关于 凯盛科技集团有限公司 的跟踪评级安排

根据相关监管法规和联合资信评估有限公司（联合资信）有关业务规范，联合资信将在凯盛科技集团有限公司信用等级有效期内持续进行跟踪评级，跟踪评级包括定期跟踪评级和不定期跟踪评级。

凯盛科技集团有限公司应按联合资信跟踪评级资料清单的要求，及时提供相关资料。凯盛科技集团有限公司如发生重大变化，或发生可能对信用等级产生较大影响的重大事项，凯盛科技集团有限公司应及时通知联合资信并提供有关资料。

联合资信将密切关注凯盛科技集团有限公司的经营管理状况及外部经营环境等相关信息，如发现凯盛科技集团有限公司出现重大变化，或发现存在或出现可能对信用等级产生较大影响的事项时，联合资信将就该项进行必要调查，及时对该项进行分析，据实确认或调整信用评级结果。

如凯盛科技集团有限公司不能及时提供跟踪评级资料，导致联合资信无法对信用等级变化情况做出判断，联合资信可以终止评级。

联合资信将指派专人及时与凯盛科技集团有限公司联系，并按照监管要求及时出具跟踪评级报告和结果。联合资信将按相关规定报送及披露跟踪评级报告和结果。